# 晋升岗位述职报告6篇

来源：piedai.com 作者：撇呆范文网 更新时间：2024-03-29

*实事求是的述职报告可以帮助我们建立正确的工作态度，通过写述职报告，可以全面分析工作中的不足，为自己的职业发展制定改进计划，以下是职场范文网小编精心为您推荐的晋升岗位述职报告6篇，供大家参考。晋升岗位述职报告篇1尊敬的校领导、各位评委、同事：*

实事求是的述职报告可以帮助我们建立正确的工作态度，通过写述职报告，可以全面分析工作中的不足，为自己的职业发展制定改进计划，以下是职场范文网小编精心为您推荐的晋升岗位述职报告6篇，供大家参考。

晋升岗位述职报告篇1

尊敬的校领导、各位评委、同事：

大家下午好！

首先让我深深地感谢同事们这么多年来对我的关心和帮助，感谢领导对我的培养和教育，是你们给了我这样的平台，让我今天有资格站在这里竞聘普通管理岗位晋升述职。

我叫沙原弘，自1998年从部队转业到图书馆工作。任职主任科员12年来，我忠诚于党的教育事业，热爱本职工作，认真履行岗位职责，圆满的完成了各项工作任务。现将情况汇报如下：

一、加强理论学习，坚定理想信念

我是一名老党员，思想政治素质和党性修养。进一步加强了政治理论的学习。对科学发展观的科学内涵、精神实质和根本要求有了新的领悟，坚持用科学发展观审视和指导工作，用党性标准规范言行。始终保持政治上清醒、理想信念坚定。具有高度的事业心、责任感，爱岗敬业，默默奉献。

二、尽心尽力，做好本职工作

工作中积极履行岗位职责，完成自己所分管的工作。牢固树立“读者第一、用户至上”的思想。报纸、新刊到馆及时上架，确保为教学和科研提供最新的科技信息。完成全馆书刊复印及中外文现刊过刊上架、排架、下架等工作。

图书馆网络技术日新月异，目前正朝着资源数字化、服务网络化、管理知识化的方向迈进。作为一名期刊阅览室的老师，既要熟悉各种手工检索工具，又要掌握主要数据库的检索，通过馆领导组织的计算机、图书馆学基础理论的培训学习，使我从中了解到专业技术方面的基础知识和操作技能，能够指导读者上机检索。把本馆收藏的优秀电子期刊和期刊数据库，以导读的方式推荐给读者，增强读者对本馆期刊资源的了解，提高读者对电子期刊及有关数据库的利用率；指导读者使用计算机进行期刊信息的检索，充分利用馆藏期刊、信息资源。

工作之余，我不断加强业务学习、充实自己，利用图书馆得天独厚的资源优势，博览群书。其中我的二篇论文已纳入图书馆、学术研讨会、论文汇编；一篇散文《千里婆媳情》已在我校大学报上发表。

三、默默奉献，倾注爱心

我们成就不了伟大的事业，只能怀抱无限的爱做一些小事。近九年来，我以一名昔日军人的豪情和爱心，尽己之能，默默针对性资助本馆勤工俭学学生20余人。20xx至20xx捐助物品：新旧衣服、皮箱、皮包、皮鞋百余件，新概念英语、医学日语词典、精装本草纲目各一套，还有照相机、手机、收音机、文曲星、手表、奶粉白糖黑芝麻糊等。20xx至20xx年资助05级本硕连读某同学部分现金。这个学生十分困难，（大二时冬天还穿着单裤，我知道后，送给她一条新的保暖棉裤。大四那年我给她买过一双新鞋，她说这是她上大学以来穿的第一双新鞋）20xx年资助中医信息、09本科结合，五名在我馆勤工俭学同学部分现金，让他们在“五一节”和“十一运动会”买点小食品吃。

20xx年12月，无偿地为湖南省张家界市、桑植县、白族乡学校捐赠价值2300元的图书210册，其中有50本是家中收藏的中外名著。其余，全是在中街新华书店购买的最新最好的图书，正因为我的这些举动，使得“沙原弘书刊阅览室”在遥远的湖南、湖北两省交界处诞生了。（沙原弘是我的笔名）捐书是我后半生的一项事业，我会一如既往坚持下去，把我在图书馆所学到的知识，把智慧的书籍，送到老边远山区孩子们身边。

20xx年，05级本硕连读某同学、白族乡学校向我馆发来感谢信。同时，白族乡学校把我无私捐书的事迹写入了该校校史（20xx年大事迹）。

上述成绩的取得，应归功于各级领导的培养和同事们的支持。从自身来讲，还存在着一些不足。今后一定继续加强政治理论学习，加强专业知识学习，加强综合素质提高，老实做人，勤恳做事，为图书馆今后工作，做出自己应尽的努力和贡献。

谢谢！

晋升岗位述职报告篇2

大家好，在20xx年度，为了更好的完成业绩，带领好团队工作，lisa特此做以下述职报告。

我是lisa，属于半个空降兵，从教学主管，半空落下成为销售主管，在20xx年末，我的头衔是“代理销售主管”，从20xx年正式成为“销售主管”。客观的说，在销售能力方面，我比不上jily、peony这两位课程顾问，因为她们在销售部门工作的年限，收获的经验，包括各项销售能力都比我强，但是不论如何，既然在20xx年，我是销售主管，那么我就要肩负起主管的责任，用尽一切方法完成销售团队业绩指标，但是与此同时，我也给我的销售团队提出以下要求：

1、销售团队永远是以销售业绩，数字为最终导向，请记住：在工作方面，如果要和销售主管谈条件，对销售主管的工作有质疑，或者要和销售主管开展辩论赛，请先问自己一个问题：我今天签单了吗?完成自己的销售指标了吗?如果完成，ok，谈什么都没问题，但是如果没有完成，那么请闭嘴，问也不要问。

2、销售团队里，比较的永远都是：谁是这一周的topsales，谁是这一月的topsales，不比较谁最会和别人开辩论赛，谁的脾气大，谁的心眼多，谁整天最会勾心斗角，如果谁是这样的人，那么我觉得，我所管理的销售团队是不需要这样的人的。

做一个好的销售人员，永远记得：眼珠子朝里转。

3、销售团队是一个需要良性竞争的团队，不要去问类似于公平不公平这样的问题，这个社会本来就是不公平的，在销售业绩面前更是如此，没有像小时候在幼儿园：排排坐，吃果果，你一个，我一个，再给东东留一个的说法，你想要就去争取，没有谁会留一个给你，就像每周的“walkin、callin”一样，都是需要去争取的。

4、要想成为一个好的销售，必须牢记住：简单、听话、做事。简单是为了心无旁骛的做业绩，不把心思用在与业绩无关的事情上，不要再去关心别人怎样怎样，亲爱的，这都和自己没关系，别人出了业绩，提成自己拿，不会分给你，别人业绩不达标，没提成拿，你也不会分给他，充其量你只会同情，对吗?所以，简简单单做事，简简单单做人。

听话是因为，你要相信既然是你的领导，那么他肯定是有优于你的地方的，那么他的想法，他的建议肯定是要比你想的更全面的，那么在你还不是主管的时候，认真去执行就好了，当然销售主管也需要听下面销售人员的声音，尽努力确保主管在工作方面的建议、方法是经过深思熟虑的，是正确的。销售述职报告做事，大家都知道天上不会掉馅饼，白日梦做做没用的，抱怨也没用，只有付出实际行动才行，所以亲爱的，你想要做的比别人好，没有其他法宝，只有踏踏实实，认认真真去做好每一天，每一周，每一月的事。

5、销售工作是需要挑战的，领导都喜欢有上进心的下属，如果你说“我想取代你成为销售主管”，那么我是打心眼里佩服你的，因为不想当将军的士兵不是好士兵。但是在销售团队，能够让你脱颖而出的就是你的业绩，如果说：你每天，每周，每月的业绩指标都能够完成或者超额完成，我相信，你的能力是大家有目共睹的，晋升也势在必得，因为这一切都是你自己争取来的，和其他因素无关，lisa也非常乐意看到，有一天，我们的销售主管是一位销售能力很强，各方面素质过硬，好的，优秀的销售主管。

6、请记得，我们是一个销售团队，我们这个团队里的每一个人都要为自己的销售目标全力以赴，为给我们的销售团队获得荣誉而不懈努力，就像站在领奖台的运动员，看着那面国旗缓缓升起，要知道那面上升的国旗种所带表的荣誉不仅是他自己的，而是一个中国。

所以，亲爱的们，在20xx年度，我们一起努力，一起全力以赴，我相信没有克服不了的困难，没有完不成的销售指标，是吧?各位!

晋升岗位述职报告篇3

20\_\_年，在医院领导和主任正确领导下，同事的帮助下，我们齐心协力，围绕医院中心工作，结合科室的工作特质，建立高度的事业心和责任心，在工作上积极主动，求真务实，踏实苦干，不断进步医疗质量、保障医疗安全、进步全科素质，能够积极配合主任做好检验科的各项工作。在工作中获得了一定的成绩，也存在一定题目。现总结以下：

一、思想方面

积极要求进步，建立和坚持正确的世界观、人生观、价值观，积极参加医院的各项活动和业务学习。坚持理论学习与业务学习相结合，进步本身思想熟悉和服务技能，牢固建立服务意识，大局意识，勇于实践，勇于创新。建立全心全意为服务的思想，想病人之所想，急病人之所急，围绕我院改革发展大局，认真完成医院下达的各项工作任务。为人作风正直，不对人说三道四，不打小报告，不对上级决策妄加评论。

保全大局，和同事能和睦相处，不管是在工作上还是在生活上都能相互关心，相互帮助。

积极响应党的号召，在部份地区困难群众要求帮助时，固然我的工资也不高，但还是积极伸出支援之手，慷慨解囊。

二、医德医风和医疗质量方

具有强烈的事业心和责任感，对待每个前来检查的病人，都能做到急病人之所急，想病人之所想，全心全意为病人服务。吃苦刻苦，始终保持积极向上的工作作风和勤奋努力的精神状态。对不符合检验质量的标本，要求病人重新留取，并和病人说明缘由，获得病人的认可。对病人提出要求解释化验结果的题目，都能积极配合临床，依照院里临床医生的要求，不做任何解释工作。严格组织纪律观念，做到早上班，迟放工，不迟到、不早退、不串岗。

无接受病人吃请和收受红包、礼品、回扣的现象，无医疗事故。对工作中发现的题目能及时纠正和改正，时刻与各科室保持联系，发现两次因病人标本留取有题目，并及时通知到相干科室，要求重新留取标本再做检验，避免了过失事故的发生。在工作上，重视各种知识的学习与积累，坚持思考，大胆实践，不断进步综合素质和工作能力。为人正直，心胸坦荡，坚持寻求工作的高标准、高效力、严要求。

晋升岗位述职报告篇4

尊敬的领导：

您好!

不经意间，一年的时间又一次过去了，作为\_\_公司\_\_岗位的员工，我在各位领导的指挥下，严谨、顺利的完成了这一年的工作任务。

20\_\_年来，我们公司遇上了很多的困难和危机，但是，正如老话所说“危机即使机遇!”我们顺着领导指挥的正确路线，积极热情的发挥着自己的工作能力，为公司的发展提供了充足的动力!最终，我们转危为安，将本是危机的情况，化作了我们高登的垫脚石!这不是我们某一个人的能力，而是在领导积极引导下的整个团队，整个\_\_集体所共同贡献的努力，才造就了如今的盛况!

如今，值此年末，我在此对自己在20\_\_年来的努力、改进、拼搏与收获做如下总结汇报。

一、思想上积极的转型

今年是不平凡的一年，面对工作中问题和市场的压力，工作已经不容得我们以过去那种悠闲散漫的心态去完成工作，完成任务!

所谓“养兵千日，用兵一时”，我们作为\_\_公司的兵卒，在公司遇上危机的时刻，更应该积极奋进，发挥出自己的力量。为此，才更加的需要正确思想和心态，在工作中发挥出我们真正的实力!

在思想上，我积极分析领导的教诲和讲话，认识到自己工作的责任和意义，并在工作中以仔细、严谨的态度去适应工作的变化，找准方向后，积极奋进，一步步的取得工作的成绩。

其次，我在自身对工作的责任心上也进行了反思和巩固，确立了工作的重要性，并在工作上为自己定下目标，定下规定，让我在工作中能朝着更准确的目标和方向去努力!

二、积极加强个人能力，提升工作质量

在工作中，我对工作的主要改进方式是通过领导的培训与教导。这是最真切的，来自领导的指点和方向。为此，在培训上，我认真学习，积极反思，认识公司的目标和方向，并在工作中积极的锻炼自己。

当然，想要做好工作不能仅仅只靠培训，在工作上，我还通过自己的`扩展，加深了自己对工作的了解，并与领导和同时们积极探讨，为公司的前进计划贡献自己的思考和力量。

三、自己总结

一年来，我通过积极努力的在工作上的奋斗，取得了较为出色的成绩。但通过自身的分析，却依旧能发现许多细节上的不足。所谓“细节决定成败”，在这些细小的方面，我一样不能放松自己!

在新一年的工作中，我一定会认真的认识自己，改进自己，遵循领导的指挥，在新的一年里取得更加耀眼的成绩!

晋升岗位述职报告篇5

各位领导、同仁：

大家好!

20\_\_年已经过去，回顾近一年来的工作，感触良多，收获不小。近一年来，在财务部和公司的正确领导下，各部门的全力支持下，财务全体成员的鼎力相助下，严格自律，规范管理，踏实工作，热情服务，履职尽责，任劳任怨，较为圆满完成各项任务，实现了既定目标，达到了预期效果，锻炼了自己，提高了财务管理水平。当然，在取得一定成绩的同时也存在些许不足，在此，对大家给予我的关爱和帮助表示衷心的感谢!下面就我近一年的工作情况向各位领导和同仁作简要汇报：

一、主要工作

由于工作需要，我于20\_\_年4月份被财务部委派到公司，在此期间，本人将工作重点放在财务服务、规范上，我感到只有搞好服务才能做好工作，只有坚持规范才能减少风险与差错。此后，以优质服务为先导，以规范制度为理念，立足做好常规工作，着眼推进重点工作。取得了一定进展，收到了一定成效，做了大量事务性的工作。

工作方面：

踏实工作，履行职责，认真执行《会计法》，规范记账凭证的编制，严格对原始凭证的合理性进行审核，强化会计档案的管理等。按规定时间编制公司需要的各种类型的财务报表，及时申报各项税金。在各类年中审计、年终预审及财政税务检查中，积极配合相关人员工作。按公司要求对公司收入、成本进行监督、审核，提出相应的对策等。

学习方面：

虚心请教，不断提高，完善各项财务基础制度，加强业务学习，提高业务水平，提升思想境界，剖析自己，查找不足，摆正自身位置，寻求良好的工作方式，提高工作效率，探寻人性化管理，振作精神，严格要求，胜任本职工作。在工作中学习，在总结中提高，在培养全面素质上下功夫，注重细节，养成良好习惯，做好工作。

思想方面：

积极上进，团结协作，充分发挥主观能动性和工作积极性，不断提高团队整体素质，营造和谐氛围，树立开拓创新、务实高效的形象。不断加强财务人员之间的相互学习、相互交流、互帮互助、互相补台，打造和谐高效工作团队，达到在工作中相互认同、相互理解、相互支持、共同提高。

二、存在不足

1、自身学习抓的不紧，组织理论学习不经常，学得不深不透，忙于事务，创新不足。

2、疲于应付日常事务，前瞻性、系统性研究较为欠缺。

3、财务分析、预测水平有待提高，财务信息的决策能力有待增强。

4、工作中有时缺乏耐心有点急躁的现象，以后有待加以克服。

三、下步工作思路

20\_\_年我国的.社会经济形势将发生更加深刻的变化，将蕴藏着巨大的机遇，也包含着严峻的挑战。新年意味着新起点、新气象，随之要有新的精神面貌和新的干劲，我决心再接再励，与时俱进，继续搞好优质服务，努力坚持规范，着力推进创新，积极探索解决新形势下财务工作面临的新情况新问题，理好财、服好务、办好事。积极主动出谋划策，精打细算，确保营运资金流转顺畅、确保投资效益、确保财务优化管理。把公司财务做精做细，搞好成本归集。拓展财务管理与服务职能，实现财务管理“零”死角，挖掘财务活动的潜在价值，充分发挥支撑服务职能，合理有效配置有限资源，切实防范财务风险，限度降低成本，促进公司全面健康发展。在提高企业竞争力方面尽更大的义务与责任，不断鞭策自己，加强学习，以适应时代与企业的发展，和大家共同进步，与公司共同成长。

晋升岗位述职报告篇6

尊敬的领导：

我叫梁\_\_，在\_\_公路工程集团有限公司工作。转眼间20\_\_年已经远去，我们又迎来了崭新的一年。20\_\_年我从事技术工作，并参与到项目的管理工作中。在六分公司\_\_七标项目工作。总结一年来的工作，站在个人角度谈谈对技术工作的认识。

从事技术工作，首先要有善于学习和钻研的态度。我从事的是桥梁行业，没有现成的经验可以借鉴，这就需要提前对图纸进行详细的学习，在编制施工方案时尽量贴近实际，在脑海中应该对施工的全过程及各种注意事项都有所了解。

作为一名工程技术人员，在工作中要做好计划，合理安排各个工序和生产要素。提前准备后续工程所需要的人力、材料设备、技术准备等等。确保在后续工作实施时，不手忙脚乱，不缺东少西，不影响工期。

在工作中，个人的工作态度也很重要，领导交代的任务必须按要求完成，不能拖拉敷衍。如果遇到特殊情况不能按时完成的要及时汇报。便于尽快解决问题。

技术人员的工作也是比较辛苦的，白天要在现场爬上爬下指导施工，晚上要对当天的内业资料进行整理并对第二天的工作进行安排。这就需要有吃苦耐劳的精神，当天的工作当天完成，绝不拖到第二天。

技术人员是工作在施工一线的，对施工过程中的质量、安全、进度等要负起责任。及时汇报施工中需要解决和改进的问题，并向领导提出解决方案。一切以保证进度和质量安全为前提。

在施工过程中形成的各种内业资料及数量确认资料要及时找监理工程师签认，以免影响到后期计量。

企业的最终目的是赚钱，所以在提供合格产品的前提下，应当追求利益最大化。这就要求在施工中要注意合理安排施工工艺、工序、人力、机械设备与材料计划，在保证进度与质量的前提下尽量降低工程成本。同时在施工过程中注意节约人力和材料。

在新的一年里，我将一如既往地做好自己的本职工作，并参与到项目的管理工作中，使自己的专业技能和管理能力都能够得到提高，为公司尽自己的微薄之力。

述职人：\_\_

20\_\_年\_\_月\_\_日

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com