# 个人述职报告完整版(模板15篇)

作者：青春岁月 更新时间：2024-04-02

*报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢!个人述职报告完整版篇一时光匆匆流逝，又到了年底总结和述职的时间。在过去一年的工作中，我们都有自己的一份收获和*

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。那么什么样的报告才是有效的呢？下面是小编带来的优秀报告范文，希望大家能够喜欢!

**个人述职报告完整版篇一**

时光匆匆流逝，又到了年底总结和述职的时间。在过去一年的工作中，我们都有自己的一份收获和成绩，但同时也有不足和需要改进的地方。述职评估是对自己所做的事情进行反省和总结的过程。在这个过程中，我们需要尽可能真实地反映自己的工作成果和风险预警，分析和总结自己的问题和不足，提出改善和提升自己的方向和方法，从而更好地为公司服务，提高自己的职业素质。

二、分享自己的工作成果。

今年，我的工作主要集中在市场销售和客户服务领域。我们的市场竞争日益激烈，所以我采取了一系列创新方法，通过多种渠道增加了项目的宣传力度，签约的营销项目数量得到了显著提升。同时注重客户服务，及时解决客户问题，深度挖掘客户的需求，提高了客户满意度，获得了更多的长期合作客户。在这个过程中，我也培养了自己的团队人员，增强了合作意识和共同进步的能力。

三、反思自己的不足和提出改进方向。

虽然在市场销售和客户服务领域做了一些成绩，但我也发现自己存在一些不足：一是管理能力较弱，具体表现为缺乏一套完整的管理制度和流程，另外就是工作细节管理不精，存在疏漏。二是语言沟通能力有待进一步提高，客户沟通及邮件能力还需要加强和提升，以使在公开场合的表述更加健康且有力。基于上述不足，我将在年后的工作中加强自己的学习和提高自己的管理能力，加强与团队和客户的沟通，更深入地挖掘客户需求，为客户提供更优质的服务。

四、总结经验心得。

总结自己的工作和生活经验，是一个不断追求进步的过程。我经过自己的实践和思考，认识到只有不断挑战自己，寻求新的知识和技能的提升，才能在工作中不断地取得好成绩。同时，做事勤奋努力、态度诚恳谦虚也是成功之路必备的品质。在新年里，我会更加坚定自己的信念，不断挑战自己，追求更高的标准和目标。

五、对未来的规划。

明显地认识到自己的向上发展目标，同时学习到了管理方面的必要性对自己的提高。在新的工作中要尽可能的多学习，不断完善自己的工作经验，加强自己的管理技能和能力。同时注重个人品质的提升，自我鞭策，经常反思自己的思想和言行，多为别人着想，在工作中注重以人为本，建立和谐的工作氛围，进一步发展到领导的能力，成为一个良好的领头人，为公司、个人和团队创造更大的价值。

在今年的述职总结过程中，虽然经历了反思自己的不足和挑战自己的过程，但将自己的经验和启示分享给人，为个人、团队和公司的持续发展贡献自己的力量，这是极富意义和价值的。我对未来充满信心，期待自己在不断的挑战中成为更好的自己。

**个人述职报告完整版篇二**

我系xx信用社职工，姓名xx，年龄x岁，具有助理经济师初级职称，工作岗位xx信用社三级柜员，xx年x月至x年x月工作于新左旗xx信用社信贷工作，x年x月至x年x月就职于三级柜员岗位，现将在岗工作时期的有关情况述职如下：

近些年以来新左旗农村信用社发展迅速，我们成功开展了许多新业务，并取得预期效果。对于我个人来讲也是辛勤耕耘的时期，是适应变革的时期，也是理清思路、加快发展的时期。在这段时间里，领导和同事给予了我许多工作和学习上的帮助，使我取得了长足的进步，也有许多的工作值得总结：

1、政治思想表现及职业道德表现。能够自觉贯彻执行党和国家制定的路线、方针、政策，认真、细致地完成好每一项任务，严格遵守各项金融法律、法规以及信用社的各项规章制度，综合业务操作流程，认真履行内控制度，自觉按规章制度操作。忠于职守、实事求是、廉洁奉公、遵守职业道德和社会公德。思想上牢固为“三农”服务，树立了爱岗敬业的.职业道德素质，奉献爱心，勇于承担社会责任。

2、业务知识和工作能力方面。我能够不断的去学习，积累经验，经过自己的努力学习，掌握了大小额支付操作、农信银、信贷操作流程及操作规定；具备了一定的工作能力，能够较熟练的办理业务。在综合业务、银行卡业务、个贷业务、综合分析能力、协调办事能力、文字语言表达能力等方面，都有了很大的提高。

3、工作态度和勤奋敬业方面。热爱自己的本职工作，能够正确，认真的去对待每一项工作任务。一年以来，我在行动上自觉实践农村信用社为“三农”服务的宗旨，对不同客户采取不同的工作方式，努力为客户提供最优质服务，以赢得客户对信用社业务的支持。

4、踏踏实实做好本职工作。按照业务的操作规程，把最方便最可行的方法运用在业务操作上，让客户在服务中感受到快乐。实行柜员制后，以严格的规章制度来约束自己，促进自己学习，在业务操作上更加严密。严格按照农村信用社的要求，认真履行好自己的职责。从事信贷工作时，能够认真学习《贷款通则》、《担保法》、《合同法》、《物权法》等有关法律、法规及操作规定。在信贷工作中认真遵守规章制度，能够及时完成领导交给各项的工作任务。一是严格规章制度，把好信贷资产质量的每一道关口；二是坚持信贷原则，做好贷款“三查”。我深知：信贷资产的质量事关信用社经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。我深感自己肩上的担子的分量，稍有疏忽就有可能出现信贷风险；因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心，提高工作质量，尽心尽职做好信贷工作。

回顾这个时期的工作，虽然有了一定的进步和成绩，但在一些方面也存在着不足。比如，有创造性的工作思路还不是很多，处理问题的方法简单。业务能力方面提高不快，法律知识较少，还需要努力学习。自己文字材料写作还需要进一步提高，这些都有待于在今后的工作中加以改进。在新的一年里，我将认真弥补自身不足，要认真学习和贯彻党和国家的政策、方针、路线，努力提升思想觉悟和工作效率，认真学习业务知识，提高自身素质，履行工作职责。首先加强与领导、同事之间的沟通与理解，多向老同事学习；其次转变思想观念，及时了解把握信用社信贷工作中的艰巨性、复杂性和多样性。认真学习信贷业务知识，提高信贷工作能力。认真学习法律知识和各项规章制度，力求上进。

总之，在领导和同事们的关心帮助下，我的各个方面都有了很大的进步，业务能力也得到了较大程度的提高，虽然在有些方面还存在着很多不足，但我相信，在领导和同事们的的关心帮助下，我必定会把工作做得更好。

20xx年x月x日。

**个人述职报告完整版篇三**

个人述职是对自己工作的一种全面总结和反思，也是向领导和团队展示自己工作成果与贡献的机会。通过个人述职，不仅能够让自己更好地了解自己的工作情况以及优缺点，还能够提高自己的职业素养和能力，深化与领导和团队的沟通交流。在我的工作中，我也有着自己的个人述职心得和体会，今天我就来和大家分享一下。

第二段：认真准备，充分反思。

个人述职的第一步就是认真准备，充分反思。在准备过程中，我首先对自己的工作进行了全面的总结，明确了自己在工作中的优点和不足，为下一步做好准备。其次，我还收集整理了工作中的各类数据，包括工作成果、工作量、工作难点等等，以具体、细致的数据来表述自己的成果和贡献。最后，我为个人述职制定了一个详细的计划，包括时间安排、内容梳理以及报告撰写等等。

第三段：清晰表述，展现优势。

在进行个人述职的过程中，清晰的表述和展现自己的优势十分重要。我在报告中详细阐述了自己的工作成果和困难点，并通过具体的数据来证明自己的工作成效。同时，在报告中我也着重介绍了自己的个人优势和特长，比如良好的沟通能力、细致的工作态度以及强烈的工作责任感，进一步展示了自己的工作能力和职业素养。

第四段：接受意见，改进不足。

在听取领导和团队的反馈和评价时，我十分注重倾听和接受，认真对待每一个评价和反馈。如果反馈意见中有不足之处，我也会认真分析原因，寻找改善措施，及时纠正错误，以更好地发挥自己的优势。通过领导和团队的反馈，我认识到自己在工作中的不足，并找到了改进的方向和目标。

第五段：总结回顾，坚持改进。

个人述职之后，我对自己的工作进行了总结回顾，发现了自己在工作中的不足和需要改进的地方。在之后的工作中，我会针对这些不足和缺陷认真改进，努力进一步提升自己的工作能力和职业素养。并且，我也会不断地学习和提高自己，丰富自己的专业知识和工作经验，以更好地服务于公司和团队的发展。个人述职并不是一次终点，而是一个新的起点，我会一直坚持改进，提高自己。

结语：

通过本次个人述职，我对自己的工作有了更深入的认识，也更加明确了自己的工作目标和方向。同时，也感受到了团队的支持和鼓励，更加坚定了自己的信心和动力。个人述职是一个重要的工作机会，我们需要认真准备，清晰表述，接受意见，坚持改进，进一步提高自己的工作能力和职业素养，为公司和团队的发展做出更大的贡献。

**个人述职报告完整版篇四**

我点评公司一年来的过程，分别用一个“字”来表达：

第一个字“快”：公司一个厂区变成了三个厂区，人员从600多人变成了1000人，滨海厂区2个加工类车间变成了总装、电子综合的4个车间的大厂区。其管理的幅度和难度大幅度增加，而我们公司领导的能力且没有大幅度增加。

第二个字“新”：厂区是新的、领导是新的、人员是新的、组织结构是新的。一切的一切都是新的，知识、能力、流程、管理系统的都没有积累。

第三个字“乱”：“快”、“新”造成的结果必然是“乱”：系统与系统之间、系统内部各子系统之间必然会因为职责不清晰而造成的混乱，作业效率、管理效率必然会十分低下。

第四个字“差”：“快”、“新”带来的结果必然是“乱”，而“乱”带来的结果是作业效率、管理效率低下，自然而然的结果是绩效“差”。

所以，的工作结果作为我自己，在年初已经看到了。费用一定是大幅度上涨的，加上原材料涨价、美元汇率的下跌，的公司绩效必然会受到极大的影响。

从简要数据看，工程中心的支出幅度极其大，除新增50人的300万元外，还有模具的400多万，样品的100万以上，七七八八的杂费几十万，里里外外应该多花费了500万以上。

从简要数据看，设备及技术改造的投入也不少，七七八八也有500多万，当年进入成本的也有200万以上。

从简要数据看，材料上涨带来的毛利率下降在4-5%，利润损失小1000万。

从简要数据看，报价无管控带来的毛利率损失大约4-5%，毛利损失约小1000万。

上述几个数据一综合，就知道多干了那么多的活，但是没有赚到钱是很自然的事情了。

2、的重点工作。

我自己的中心任务是“管理下沉”，沉到工厂、沉到车间、沉到班组，把基础打扎实、把基础管理慢慢建立起来。

“管理下沉”包含两个含义：

(一)计划。

1)订单完工计划的强化。

(1)老机种订单完工计划的强化。

梳理瓶颈物料、梳理瓶颈供应商，抓好齐套的基础上，做好作业计划。

(2)新机种订单完工计划的强化。

新机种订单完工的首要任务是资料的齐套，含样机、图纸、供应商、单价等等，这个是新机种订单完工计划的第一步。

新机种订单完工的第二任务是材料的齐套，尤其是新料的管控，包含了数量、质量。

新机种订单完工的第三任务是试做和量试。尤其是试做，必须进行，而且要对试做有一个流程性、总结性的表单管控，甚至签批手续，才可以顺利流动。

新机种订单完工的第四任务，才是量产。一定要严格工程样机、试做、试产、量产的基本步骤，生产才会顺起来。

2)强化工作计划。

工作计划在工厂内部一般涉及三个方面：技术改造、部门建设和培训。

(二)计划管理模式--台账式管理。

各类计划必须用台账式管理将计划执行过程串接起来，追踪的结果纪录下来。

(三)、计划检讨模式。

日例会，检讨每天的出货、齐套、作业计划，确保订单完工周例会，检讨部门的一周运行状况，重点检查成本、交期、质量、安全和士气情况，及时发现异常、控制异常。

月例会，检讨工厂的预算达成、绩效达成状况，及时发现问题并采用预防措施，以确保年终经营目标的实现。

(一)、作业基础的搭建。

物料、bom、工时是作业的三个最基本的基础，要作业有成效，必须将三个基础搭建起来。

物料，要规范好仓库的收料区的(收、退)作业、良品仓中的(发(料)、存、盘、收(车间退料)、退)和成品仓的(收(车间入库、客户退货)、存、盘、发(货)、销(货))各个环节，实物、表单、erp数据三统一。

bom，是作业最基础的基础，bom错，凡事都错。bom错，一般可以分为“阶次”、“作业中心”、“用量”、“用料”、“供应商”、“单价”、“图纸”，其中“用料”变更的控制最重要，而“图纸”错误(无图纸、图纸画错、尺寸标注错误)是最常见的。

工时，工时是车间产能评估、作业员计薪、财务核算成本的依据。基础是错误的，计划也就不准确，薪水和成本更加不准确了，都是糊涂中的糊涂。

(二)、文件基础的搭建。

将分散各处的技术文件、作业文件、检验文件和验货记录，收集、梳理、汇总成册，作为车间作业的依据，这个其实也可以看成是作业的基础。

设备文件的基础也需要建立起来，包含了设备的\'台账及维修记录，设备的技术文档。

安全管理文件基础的建立，包含了安全管理文件的台账、制度、流程和安全记录。

(三)、人事基础的搭建。

从梳理部门的输入、过程、输出作为起点，再确定出这个部门的组织结构、职责、部门所涉及的表单及其流转的过程，汇总成册一个部门的作业手册。

这样做有两个好处，第一是明确了各个部门的职责、任务和目标，协助各部门经理梳理出了核心工作。第二，可以避免人员流动带来的工作影响。

(四)、文化基础的搭建。

第一，是“狼”性文化的培养，要培养出团队的进攻性，不服输的精神。

第二，合作、协同的团队精神，不能单打独斗，要大群架。

第三，要有学习的氛围，要将各个干部和员工的经验变成沉淀出来，变成一些知识性的东西显性化。让每一个员工都会提高，都有自我提高的能力。

上述是我在中层干部年度述职会上的一个简单发言，虽然只是今天早上短短1个多小时的ppt制作，但其实是我这两个多月以来的综合思考的结果。

**个人述职报告完整版篇五**

作为一名员工，每个人都有责任向领导展示自己的工作成果。在个人述职过程中，我们需要客观地评估自己的业绩和不足，有针对性地制定下一步的工作计划，向领导和同事展示自己的工作风采。

第二段：个人述职的目的和意义。

个人述职是一种能力的体现，是向领导和同事展示自己的工作成绩和进展的重要途径。通过个人述职，我们可以更加客观地评估自己的工作表现，及时发现和改进不足之处。同时，个人述职还可以加深与领导和同事之间的沟通和理解，提升彼此之间的信任和合作，促进工作的顺利开展。

第三段：个人述职的准备和技巧。

在个人述职之前，我们应该充分准备和制定自己的述职计划。首先，我们需要梳理自己的工作内容和成果，清楚地了解自己所负责的工作任务和完成情况。其次，我们需要认真分析自己工作中存在的问题和困难，并制定相应的解决方案。最后，我们需要做好相关的资料准备和演讲技巧的训练，以确保自己的述职能够得到领导和同事的认可和支持。

通过个人述职的过程，我深刻认识到了自己在工作中存在的优点和不足，更加明确了自己未来的发展方向。在准备过程中，我认真分析了自己工作中遇到的困难和问题，制定了相应的解决方案，并在述职过程中充分展示了自己的工作成果和进展。最终，我得到了领导和同事的赞同和支持，也对自己的能力和发展充满了信心。

第五段：总结和建议。

个人述职是一种重要的能力和表现机会，通过个人述职，我们不仅可以展示自己的工作成果和进展，也可以提升个人的职业素养和工作能力。在进行个人述职之前，我们需要认真的准备和思考，制定好自己的述职计划和解决方案，并通过不断的练习和学习，不断提升自己的沟通和演讲技巧，在个人述职的过程中得到领导和同事的肯定和支持。

**个人述职报告完整版篇六**

尊敬的各位领导，同志们：

根据安排，我现就廉政工作作简要述职，敬请批评指正。

作为兼职委员，我深知只有不断强化学习并付诸实践，才能履好职、尽到责。为此，我坚持学理论强根本，广泛阅读《人民日报》、《纪检监察报》等平面媒体xx，收看新闻联播等视频节目，认真阅览、掌握各级会议及领导讲话精神，做到政治上不迷航。学业务增能力，结合政务服务工作，系统学习《行政许可法》、《四川省行政审批违法违纪行为责任追究办法》、《政务服务中心服务质量规范》等与行政审批相关的法律法规及制度，做到工作上不落伍。学案例守红线，《廉政瞭望》每期必看，深刻吸取反面典型教训，时刻警醒自己讲原则、顾大局，讲纪律、守规矩，眼不乱看、脚不乱行、手不乱伸、嘴不乱吃，两袖清风不越轨。

除扎实做好行政审批相关工作外，我认真履行委员职责，配合纪检监察机关，努力抓好政风行风、政务公开等党风廉政建设工作。深化效能建设，改进政风行风。加强四项工作，从源头上治理和预防行政审批过程中的腐败行为。

究落实到单位；定期对办事群众进行电话回访，查验事项是否“集中受理、一次告知、限时办结”。今年9月，我们配合区监察局通过调阅审批材料、多方询问回访等方式，对发改、建设、国土、卫生、交通等5个单位办件情况进行专项督查，促进了项目审批规范运作。

二是从健全制度入手，促行风建设落实到位。认真执行《嘉陵区机关行政效能和投资软环境建设责任追究办法（试行）》，全面落实首问负责制、限时办结制、责任追究制三项制度，公开服务承诺，上墙办事流程，出台《窗口工作人员廉政规定》，做到有章可循。

三是从加强项目协调入手，促服务企业及时高效。建立vip服务室，实行预约服务、延时服务、上门服务、代办服务和跟踪服务，为审批提速和项目顺利落地提供有力支持。截止xx月，共受理投资项目审批48件，涉及金额40.583亿元，并协助畅丰车桥、汇源果汁、香雪制药等项目办理相关证件。

四是从延伸网络入手，促最基层百姓共享快捷服务。积极敦促各地建立完善便民服务中心和便民服务代办点，区乡村三级便民服务网络初步建成；通过多次汇报、多头联系、多方督促，完成便民服务中心电子监控系统建设安装，为干部作风转变和便民服务中心正常运转奠定了良好基础。

开展警示教育，营造勤廉氛围。将反腐倡廉作为中心组学习重要内容，要求党员每人每年至少记廉政建设读书笔记5000字、写心得体会1篇。利用正反典型开展警示教育，组织干部职工观看《永不凋零的巴山红叶》等教育影片，学习南充水文水资源勘测局局长违纪违规通报，增强执行党风廉政建设责任制的自觉性。深入开展廉政文化宣传活动，全年印制反腐倡廉宣传资料1260份，并通过led显示屏、触摸屏、政务服务门户等开展党风廉政建设及反腐宣传教育，定期更新内容，切实做到警钟长鸣，反腐倡廉教育面达1x0%。

落实公开条例，规范信息公开。协助法制办对全区行政审批事项再次清理，168个项目全部进入中心办理；实行审批业务“七公开”，统一印制《审批指南》，对审批事项的法律依据、审批程序、所需材料、审批时限、收费标准等全部公开，方便群众办事和监督；在门户增设办件公示和查询板块，群众和企业通过互联网可以第一时间了解项目进展情况，有效杜绝了办事过程中不透明、不公开行为，确保了行政审批“便民、高效、规范、廉洁”运行。

其身正，不令而行；其身不正，虽令不从。作为纪委委员和单位主要负责人，必须率先廉洁自律，自觉抵制腐朽思想侵蚀，始终做到严于律己、清正廉洁，才能成为干部职工的表率。为此，我坚持“薄味养气、去怒养性、处抑养德、守清养道”，清清白白做人，干干净净干事。

认真履行党风廉政建设责任制职责。按照全区统一部署，主持制定本单位《党风廉政建设和反腐败工作实施意见》，明确目标任务，与中层股室签订责任书，切实做到责任制建设有方案、有措施、有落实、有检查。日常工作中，带头遵守《党员领导干部廉洁从政若干准则》，认真落实收入申报、重大事项报告制度，在一定范围内及时公开个人情况，严格置身于组织和群众的监督之下。正确对待手中职权，不搞特殊化，不以权谋私，坚持权力上站准位，利益上少伸手，是非地不涉足，把稳原则，牢守底线。

切实坚持民主集中制原则。严格按照集体领导、民主集中、会议决定的原则，认真落实各项民主制度，始终站在大局的.角度分析和决策问题，注重发挥班子整体优势。严格财经管理制度，大额资金使用，必须集体研究决定后方可支出；坚持每周召开一次例会，及时交流工作情况，重大决策充分听取班子成员和中层干部及窗口人员意见，力求做到科学决策、民主决策和依法决策。

带头落实行政效能要求。政务服务中心作为政府窗口单位，上级、媒体、群众“多双眼睛”随时盯着，窗口人员来自不同单位，素质参差不齐。要求其工作期间遵章守纪，“坐有坐相、站有站相”，自己首先要带好头。为此，在工作时间上，我基本上比窗口人员来得早，走得晚；在岗位纪律上，坚持工作时间不在电脑上看电影、打游戏，不做与工作无关事情；在群众接待上，始终笑脸相迎，暖心话相问。遇到临近下班才来办事的群众，总是和窗口人员一道办完事才离开。较好地起到了行政效能示范带头作用。

各位领导，作为区纪委委员，我做了一些份内工作，取得了一定实效。但离组织要求和群众期盼尚有差距。一是对制度落实的监督和检查还抓得不紧，部分工作不够深入。二是党风廉政建设和反腐败教育不够系统深入，形式不够多样和生动活泼。三是对部分不守纪律的同志，教育说服多，批评惩处少。今后工作中，我将以合格委员为标准，持之以恒学习，恪尽职守工作，全心全意服务，锻造党性，牢守底线，确保个人清正廉洁，单位风清气正。

谢谢！

**个人述职报告完整版篇七**

近一个时期以来，营销中心在公司的指导下，开展了华中区域市场启动和推广、市场网络的建设、各区级批发单位的开发、部分终端客户的维护等工作。现将xx个月来，营销中心阶段工作所取的成绩、所存在的问题，作一简单的总结，并对营销中心下一步工作的开展提几点看法。

一言以蔽之，三句话：成绩是客观的，问题是存在的，总体上营销中心是在向前稳定发展的。

1.启动、建设并巩固了一张全面行销所必需的分级营销网络体系。

华中区域市场现有医药流通参与商(商业公司或个体经营者)超过xxxx家，通过深入实际的调查与沟通，我们按照这些商业渠道的规模实力、资金信誉、品种结构、经营方向，将这些商业渠道进行了a、b、c分类管理，其中a类主要侧重于大流通批发;b类为二批和临床纯销户;c类为终端开发者。在这些客户中，我们直接或间接与之建立了货、款业务关系的近xxxx家;渠道客户掌控力为8%。

我们所拥有的这些渠道资源，为提高产品的市场普及率、占有率、迅速占领华中区域这一重点市场，提供了扎实的营销网络保证，这一点正是竞品企业所看重的。

2.培养并建立了一支熟悉业务运作流程而且相对稳定的行销团队。

目前，营销中心在营销总监的总体规划下，共有业务人员xx人，管理人员xx人，后勤人员xx人。各人员述职时间、行销经历参差不同，经过部门多次系统地培训和实际工作的历练后，各人员已完全熟悉了本岗位甚至相关岗位的业务运作的相关流程。

对业务人员，营销中心按业务对象和业务层次进行了层级划分，共分为终端业务员、区域主管和片区经理三个层级，各层级之间分工协作，既突出了业务工作的重点，又防止了市场出现空白和漏洞，体现勒协作和互补的\'初衷。

这支营销队伍，工作虽然繁琐和辛苦，却有着坚定的为营销中心尽职尽责和为客户贴心服务的思想和行为。你们是华中区域市场运作的生力军，是能够顺利启动华中区域市场并进行深度分销的人力资源保证。

我们起步虽晚，但我们要跑在前面!

3.建立了一套系统的业务管理制度和办法。

在总结上半年工作的基础上，再加上这两个月来的摸索，我们已经初步地建立了一套适合于行销队伍及业务规划的管理办法，各项办法正在试运行之中。

首先，营销中心将出台针对“人力资源”的《营销中心业务人员考核办法》，对不同级别的业务人员的工作重点和对象作出明确的规范;对每一项具体的工作内容也作出具体的要求。

其次，营销中心将出台针对“市场资源”的《营销中心业务管理办法》，该办法在对营销中心进行定位的基础上，进一步对商务、订购、配货、促销、赠品发放以及业务开展的基本思路等作出细化标准，做到了“事事有标准，事事有保障。”

第三，形成了“总结问题，提高自己”的内部沟通机制。及时找出工作中存在的问题，并调整营销策略，尊重业务人员的意见，以市场需求为导向，大大地提高了工作效率。

4.确保了一系列品种在华中区域终端市场上的占有率。

目前，营销中心操作的品种有xx个品种，xx个品规。对这些品种，我们依照其利润空白和总部支持力度的大小，制定了相应的销售政策;如现款、促销、人员重点促销等。通过营销人员尽职尽责的工作，这些品种在地区级市场的普及率达到--9%之间，在县级市场的普及率达到5--8%,之间确保了产品消耗者能在一般的终端即可购买到我公司的产品，杜绝了因终端无货而影响了产品销售时机的现象，增加了纯销量提升的可能性，为下一步的终端开发夯实了物质和人文基础。

5.实现了一笔为部门的正常运作提供经费保证的销售额和利润。

自开展工作以来，营销中心通过对本公司产品的市场开拓，相关竞品品种的大流通调拨，共实现了销售额万元;毛利润额万元，为整个营销中心和三个周边办事处的正常运转提供了及时的、足额的经费保证。

营销中心主管领导在建设并掌握营销网络的同时，通过各种途径为行销工作的顺利开展谋取利润，因此，营销中心整体可持续性发展的物质保障是不需担心的。

问题是突破口，问题是起跑线，问题是下一次胜仗的基础和壁垒。

1.无透明的过程。

虽然营销中心已运行了一套系统的管理制度和办法，每月工作也有布置和要求，但是，没有形成按时汇报的机制和习惯，仅仅是局部人员口头汇报、间接转述，营销中心不能进行全面、及时的统计、规划和协调，从而导致部分区域的工作、计划、制度的执行和结果大打折扣。

2.无互动的沟通。

营销中心是作为一个整体进行规划和核算的，一线工作人员、后勤人员、主管领导的三向互动沟通是内在的要求和发展的保障。营销中心需要及时、全面、顺畅地了解每个区域的一线状况，以便随时调整策略，任何知情不报、片面汇报的行为都是不利于整体发展的。

3.无开放的心态。

同舟共济，人人有责!市场供需失衡的压力，同业风气的阻障，客观环境的不便，均对我们的行销工作产生了负动力。如果我们不能以开放豁达的心态、宽容理解的风格、积极坦荡的胸怀面对客户和同事，我们就不能更好地前进。我们知道，其他厂家内部滋生并蔓延着相互拆台、推委责任、牵制消耗、煽风点火的不良风气，我们要警惕我们的队伍建设和自身进步，不要被不需在意的的人和事影响了我们的进步。

两军相遇勇者胜，智者相遇，人格胜。

4无规划的开发。

市场资源是有限的，是我们生存和发展的根本。对于目标市场，在经过调研、分析之后，并不是所有的区域都能够根据总体发展需要有计划、按步骤地开发，哪个客户需要线开发，哪个客户暂时不能启动，那些客户需要互补联动，并不是单凭想象就能达到效果的，客观经济规律是不可违背的，甚至具体的某个客户在什么时间应该采取什么样的策略，什么时间应该回访，应该采用面谈还是电话，都是需要考虑的问题。盲目地、无计划地、重复地拜访和无信誉的行为，都有可能导致客户资源的恶性反戈甚至产生负面影响。

**个人述职报告完整版篇八**

尊敬的各位老师，同学们：

大家好！

时间总是在悄无声息中流逝,不知不觉间，来到公司已有一年多时间了，感谢公司长久以来对我的信任和栽培!在领导的关心和培养下在供销部工作，主要从事公司外加工石墨化、石墨块、备品备件、钢材、办公用品等采购工作，在供应的工作中，经历了很多酸甜苦辣，认识了很多良师益友，获得了很多经验教训，感谢公司给了我成长的空间，也感谢领导给我的关心和帮助。

现本人将来的学习工作情况简述如下：

1.石墨化外加工方面，从调查市场价格、跟厂家商讨价格、到合同签订、原料的来货、来料检验、货物的核对、以及往来账目的记录总述今年石墨化外加工多吨，现预留焙烧品还有40吨，石墨品50吨。

2.采购方面，严格按照公司询价，核价采购，严格控制采购成本保质保量完成采购任务，努力学习，不断提高业务技能，不断拓宽采购渠道，征询采购信息，为市场提供产品信息和支持,在采购过程中我不仅要考虑到价格因素，更要最大限度的降低成本，做到货比三家；还要了解供应的各个环节的操作，明确采购在各个环节中的不同特点、作用及意义。只要能降低成本，不管是哪个环节，我们都会认真研究，商讨办法。真得很感谢领导，在采购方法方面为我们出谋划策。是他的.严格要求，让我不得不千方百计去降低成本，在发货方式上面，尽量以送货上门的方式从而降低公司的额外提货费用。在付款方面，逐渐将一部分供应商的付款方式从原来的电汇转变成承兑汇票，间接性地降低成本。在这里我还要对公司所有工作人员说声：“谢谢！”感谢他们及时将市场价格信息传递给我，让我与供应商谈判时做到了心中有数，从而成功降低了成本.3.内务的整理方面，接听电话；接待来访人员，负责部门的合同、供应及客户重要信息的整理报关工作，做好办公室档案收集、整理工作，负责部门公文、信件、邮件、的分送，负责传真件的收发工作，负责发票的入库，登记工作，负责合同的评审工作，按照公司印章管理规定，保管使用合同章，并对其负责。

经过一年多的工作学习，我也发现了自己在很多方面还存在着不足，离一个称职的采购。

员还有差距，主要体现在工作技能、工作习惯和工作思维的不成熟。

在参加工作的这一年多中，有时候深刻的体会到，只要多付出一些，工作就会优化一些，我将认真学习各项采购技巧，做好明年工作计划，努力使工作效率全面进入一个新水平，为公司的发展做出更大更多的贡献。

12月27日。

**个人述职报告完整版篇九**

个人述职报告是一种非常重要的沟通方式，通过写作和演讲的形式，向上级领导或团队成员展示自己的工作成果和经验。在过去的几年里，我有幸多次参与和撰写个人述职报告，这让我深刻体会到它的作用和意义。下面我将逐一介绍我对个人述职报告的心得和体会。

首先，个人述职报告是一次总结与反思的机会。撰写个人述职报告需要审视自己在工作中的表现，对过去的工作进行客观的评估。这样的反思可以帮助我们发现自己的不足之处，以便在未来的工作中有所改进。在我写个人述职报告的过程中，我会回顾自己的工作计划和目标，评估自己是否达到了这些目标，并提出改进的建议。通过这样的总结与反思，我能更好地了解自己的优势和劣势，为自己制定更加合理和具体的工作目标。

其次，个人述职报告是一次展示自己能力与成果的机会。无论是在写作还是演讲时，我们都需要清楚地陈述自己的工作成果和经验，用具体的数据和事实证明自己的能力。在撰写个人述职报告的过程中，我注重提供充分的证据来支持自己的观点。例如，我会引用自己的项目成果、客户反馈或者内部评估报告等来证明自己在工作中取得的成就。同时，我也会重点强调自己在项目中遇到的挑战和解决方案，让领导或团队成员对自己的工作能力有更加全面的了解。

此外，个人述职报告还是一次自我营销的机会。通过个人述职报告，我们可以展示自己的专业知识和技能，提升自己在团队中的影响力。在我写报告时，我会注意使用简洁明了的语言，重点突出自己的亮点和特长。我会结合实际案例来说明自己在项目中的重要性和成果，以及自己对团队的贡献。同时，我也会反思自己在沟通和协作方面的能力，并提出自己在这方面的改进计划。通过这样的自我营销，我相信自己能够获得更多的认可和机会。

最后，个人述职报告也是一次与领导或团队成员交流的机会。在报告的过程中，我们有机会与其他人分享自己的经验和教训，学习他人的经验和智慧。在我参与个人述职报告时，我会认真聆听他人的演讲，记录有价值的观点和建议，并在报告结束后与他们进行深入的交流。通过这样的交流，我能够拓宽自己的思路，获得更多的启示和灵感。

总而言之，个人述职报告对于个人的职业发展和团队的建设都非常重要。在我的工作中，我深刻认识到个人述职报告的作用和意义，通过总结与反思、展示自己能力与成果、自我营销和与他人交流，我不断提升自己的工作能力和团队的凝聚力。我相信，在未来的工作中，我会继续充分发挥个人述职报告的优势，不断追求卓越。

**个人述职报告完整版篇十**

你们好!本人自20xx年进站从事乡村医生工作以来，在市卫生局县卫生局及乡镇卫生院的领导下，紧紧围绕农村卫生发展大局为目标，认真开展各项医疗工作，全面贯彻执行各上级领导安排和布置的各项任务，乡村医生个人述职。全面履行了乡村医生岗位的职责。

本人自进站以来，就将预防保健工作视为工作目标，为当地村民及时进行预防保健知识宣传。例他们了解对疾病的预防保健的重要性。并每月一期的卫生知识宣传板报供当地村民阅读。

自20xx年开展新型农村合作医疗工作，本人能积极协助上级各领导及村干部做好宣传工作。主动及时向村民介绍新型农村合作医疗内容及补偿方法。尽量做到小病不出村，从根本上解决了广大村民看病难，看病贵的问题。并认真做好门诊日志记录及处方管理。

本人于20xx年自费到三台卫校进修学习，于20xx年x月毕业。在日常工作中，深彻的认识到一个合格的基层卫生所医生应具备的素质和条件，努力提高自己的业务水平，不断加强业务理论培训学习。多次参加县卫生局组织的培训学习。并于xx年x月又向又自费到绵阳高等专科学校再次学习，于xx年x月毕业，通过学习开阔了视野，使理论知识得到了进一步提高。始终坚持用新的理论技术指导业务工作，能熟练掌握基层卫生所的常见病、多发病诊治技术，能熟练诊断处理一些常见病、多发病。工作中严格执行各种工作制度、诊疗常规和操作规程，一丝不苟接待并认真负责地处理每一位病人，在最大程度上避免了误诊误治。从业以来，本人认认真真工作，踏踏实实做事，从未发生一起差错事故，也从未同病人发生一起纠纷。

多年来，在各级领导和同道站的大力支持下，无论是思想方面，还是业务方面，都取得了一定成绩。并得到了上级领导和广大村民的一致好评。便但与其他同行相比还有一定差距，自己尚须进一步加强理论学习，并坚持理论联系实际的服务原则。学以致用用有所成。在今后工作中，我仍将一如既往的.对待工作认真负责，对待学习一互不苟，对待患者热情周到，尽自己最大努力做一名合格的乡村医生。

在今后的乡医工作中，我会以医生的道德规范为准绳，以各项政策和制度为依托，在卫生局，卫生院领导的方针政策指引下，认真完成各项工作任务，坚决按照各项配套法规做好本职工作。积极响应局，院领导的工作安排，定期参加卫生局，卫生院开展的业务培训，学习和完善自己的业务水平。本着以人为本，救死扶伤，认真负责，献身事业的大医方针，遵照严谨求实，团结协作的业务精神，为更多的辖区患者热情诊治，排忧解难，为能帮民于难，救患于危，创造我们新一代乡村医生的新篇章而不懈努力!

**个人述职报告完整版篇十一**

尊敬的领导：

您好！

今年在x医院度过了非常快速的一年，从过年开始到现在，我们就一直都在马不停蹄的赶路。医院今年的情况比较紧张，所以我们每一位医护人员都做好了充分的准备，也带上了一颗非常坚定的决心不断往前。一年的时光已经结束了，我作为今年新晋的护士长，也该为自己的工作做一次总结了，以下是我今年的工作总结，望领导审批！

我是今年上半年x月份的时候提升为护士长的。我从事护理事业已经差不多八年了吧，在这八年的时间里，我一直都是比较谨慎的.，不论做什么事情，不论对待什么人或者事情，我都不会盲目和冲动，我会冷静思考，保持一个非常镇静的状态去工作。所以这些年的进步还是很大的，这次也非常荣幸能够担任护士长一职。在这一年中，我依旧是保持学习的状态，积极去参与每一次学习的机会，也从身边的工作当中去吸取经验，不断提升自己的能力，展示自我价值，创造更多可能和成绩。

在这一次工作的经历当中，我认识到了一个很重要的事情，那就是我们这个集体的团结与合作。今年整整一年对我们的考验都是很大的，但是我们科室的每一位护理人员都是保持了很高的激情和责任感，谨慎细心的去做好每一件事情，做好每一份工作。当我们意识到了团结的能量时，我们就会发现其实很多事情大家一起来想办法，一起来处理可以更快、更准的处理好。尤其是在这样紧张的关头，我们更应该团结起来，共同努力，去和挑战做较量，实现每个人最真实的价值。

我算得上是一个比较较真的人了吧，所以我对这份工作是比较严格的，对同事们也更加的严格了。对于护理工作的管理，我认为自己也是存在着一些缺陷的，首先我在这份工作上可能太严肃了一些，所以有时候同事们对我还是有一些怨言的。这一点我也的确应该去反省一下自己。因为很多东西其实都是需要慢慢去进行的，有时候我出击太猛烈了，反而有些人会受不了，因此这一点是我今后需要改正的。还有一点就是我的表达能力还是要提升一下，有时候大家说没有办法理解我说的话，其实我也很苦恼，但是我还是会去锻炼一下自己的沟通能力吧，争取在来年展示出更好的自己，把这份工作也做到最好！

此致

敬礼！

x年x月x日。

**个人述职报告完整版篇十二**

随着现代工业的不断发展，企业对于车间管理的要求越来越高。每个车间的成员都应该为车间的发展贡献自己的一份力量。今年，车间要求每个人都要进行述职报告，整理自己一年的工作，总结自己的优缺点，以便更好地面对未来的工作任务。

第二段：述职工作的内涵。

车间个人述职报告是年度工作总结和工作展望的一个很重要的环节。个人述职报告要求车间成员展示自己的综合素质、能力及工作成绩，说明自己对工作的认识和理解，说出自己的工作心得，以及对车间工作的贡献和不足之处。总之，个人述职报告是对于一年工作内容和收获的全面总结，也是对未来工作任务的规划和定位，是一个反思过去、展望未来的重要的机会。

第三段：数据分析与反思。

在整理自己一年的工作过程中，需要呈现一些具体的数据和分析，能够客观地反映自己的工作成绩和工作问题。在把数据呈现出来之后，需要深入反思工作出现的问题。通过分析和反思，找出存在的问题所在，进而在未来的工作中具备解决问题的能力及方法。

第四段：个人启示与感悟。

在总结自己一年的工作和对未来工作的规划中，需要结合自己的工作实际情况，深入思考，认真总结。同时，在吸收他人经验的基础上，形成自己独特的工作风格，不断提升自己的综合素质和能力水平。在这个过程中，需要保持一颗谦虚的心态，勇于承认自己的不足，并在不断的反思中改进和提升自己。

第五段：结语。

通过个人述职报告，可以让企业更好地了解每个车间成员的工作情况，从而更好地定位各部门人员的优缺点。同时，在这个过程中，每个人也可以更好地反思自己的工作，认清自己存在的问题，明确自己未来的努力方向。因此，在未来的工作过程中，大家要积极采取措施，解决问题，不断提高自己的工作能力，为车间的长足发展，贡献自己的力量。

**个人述职报告完整版篇十三**

尊敬的各位领导，各位同仁：

大家好!4月我开始担任内科主任，在过去的一年中，在院领导的关心下，在内科全体医护人员大力支持下，我紧紧围绕医院领导的各项工作布置，认真履行自己的各项工作职责，恪尽职守、任劳任怨，圆满完成了院领导交办的各项工作任务，取得了良好的社会效益和经济效益，现将各项工作总结汇报如下：

7月内科由老病区搬迁到新病区，开放床位大幅增加，由原来的38张床增加到目前的60张床，解决了我院收治内科病人难的现状，这也是医院发展壮大的标志，为医院创造两个效益奠定了基础，同时，也给内科医护人员提出了更高的要求，需要每位医护人员更加精细、优质的服务好每一位病员。

下一步准备安排神经内科专业和消化内科专业进修)。

我们收治病人?人次较增加?人次抢救危重病人22人次成功20例成功率91%床位使用率?%。全年完成业务收入?元较去年增长?%。

回顾过去一年，我们为取得的成绩而感到欣慰，也为取得成绩付出的艰辛没有白费而感到骄傲。

一年来，面对少数病人及家属的无理纠缠，甚至侮辱，我们的医生委。

屈过。

但我要求他们不卑不亢，坚守一个医务工作者的职业道德。内科危重病人多，病人病情变化快，每遇重大抢救，我都亲自到场，做好指挥，做好协调及病人家属解释工作，化解不必要的矛盾，及时处置安全隐患，避免医疗差错事故的发生。

因为我坚信，只有安全才能出效益。

总结过去一年，我们不会因为取得一点成绩而沾沾自喜，更不会为遇到困难而畏缩不前。我知道，我们取得的成绩与院领导的正确决策和领导分不开，是在座各位支持的结果。同时我也清醒地认识到，我们也存在着不足和缺陷，和同等级医院相比存在差距。

在新的一年里，我们要围绕医院的中心工作，狠抓医疗质量，让更多的病人满意于我们的服务。

来年工作打算：

1、继续规范做好科室二级质控，提高医疗质量，防范差错事故发生。

2、积极配合好各职能科室，完成医院交办的一切任务。

3、请院领导考虑为内科购买和增加相应设备(如动态血压仪、肺功能仪、心电监护仪等)，提高内科的诊治水平和业务收入的含金量。

最后，祝大家新年快乐!心想事成!谢谢大家!

**个人述职报告完整版篇十四**

我自任旧屋基乡文化站站长以来，在乡党委、政府的领导下，在县文化局的指导下，始终高举邓小平理论伟大旗帜，认真学习和实践“三个代表”重要思想，深入贯彻落实科学发展观，认真履行本职工作，与时俱进、真抓实干、尽职尽责、廉洁自律，团结和带领本站职工扎实工作，较好地完成组织交办的各项工作任务，为旧屋基乡文化发展尽了自己的责任。现将我任职以来的履职情况述职如下：

一、思想和学习情况。

（一）思想情况。

任职以来我始终坚持“四项基本”原则，拥护党的路线、方针、政策，维护党的团结统一，牢记个人服从组织、少数服从多数，下级服从上级。在政治上、思想上和行动上始终和乡党委政府保持一致。

（二）学习情况。

学习是提高自己理论水平、更新知识，增强综合素质的需要。在工作中，我认真学习马列主义、毛泽东思想、邓小平理论、“三个代表”重要思想，认真学习、贯彻落实科学发展观，通过学习更进一步确立了邓小平理论在自己思想上、工作中的指导地位。

文化站长是基层文化工作的带头人，既然是带头人就要具备与文化工作相关的技能和素质，要坚持学文化，提高自身修养。一是加强对时事、政治、政策的学习。认真学习《关于进一步加强农村文化建设的意见》、《国家“xx”时期文化发展规划纲要》、《关于加强公共文化服务体系建设的若干意见》和《乡镇综合文化站管理办法》，了解当前和今后文化工作的形式和发展趋势。二是加强文化和专业知识的学习。在参加xx年云南省文化厅举办的文化站长业务培训后，我牢记文化厅副厅长所说的，“每个文化站长至少要学会一门专业技能，不管是吹拉弹唱还是剧本创作或者是摄影技术等”，回到单位后我深刻反思，自己到底擅长什么，应该学什么，一定要找准自己的学习方向和目标，最终达到一专多能的业务水平。

二、工作情况。

基层文化工作是一项重要而繁杂的工作，它的工作面涉及广泛，触及群众文化、图书、文物、文化市场、全国文化信息共享工程和农家书屋工程等。旧屋基乡文化站在工作中以挖掘民族文化、发展民族文化为目标，以抓好农村文艺宣传队建设为突破口，围绕着乡党委政府和上级文化主管部门工作重点扎扎实实开展了一系列的文化工作，并取得了一定成绩。

（一）、干一行、爱一行、专一行是文化站长必备的素质。

由于工作需要，我在参加工作第二年就调到文化站工作，且xx年担负起了文化站站长职务。自担任文化站长工作以来，我始终坚守一个信念：热爱文化事业，决心干好农村文化工作，这是我干好文化工作的前提，要做到干一行、爱一行、专一行。做到对工作认真负责，兢兢业业，用一颗赤城的心去对待工作。我相信：在工作中只要把握正确的方向，认真领会文化部门工作精神，结合政府的中心工作，把文化工作放在首位，记在心上，落到实处，就会使工作得到顺利的开展。

（二）、搞好民族传统节日和重大节日文化娱乐活动的组织指导工作。

随着经济条件的改善和生活水平的提高，人们对文化的需求也越来越高，为了满足群众日益增长的文化需求，丰富干部职工的业余文化生活，根据县文化局、乡党委政府的工作安排，我积极参与组织、指导各类文化活动，主要有：xx年、xx年罗平县菜花节开节仪式旧屋基刀叉方对的人员组织、排练、道具制作；xx年旧屋基彝族乡首届彝族火把节演出队伍的组织，文艺节目的编排、指导等；xx年罗平县首届新农村文艺汇演旧屋基乡演出队人员组织、节目编排、工作协调，并直接参加演出多个节目，最终我乡荣获团体总分三等奖及多个单项奖；xx年旧屋基乡部分村寨彝族火把节的节目编排、工作协调；多次参加乡党委政府在七。一、国庆等重大节日开展的各类文化体育活动的多项工作。

（三）、加快全国文化信息共享工程和农家书屋工程的建设步伐。

“文化信息共享工程”和“农家书屋”工程是社会主义新农村建设和公共文化服务体系的重要组成部分，是农村知识、信息和文化的传播平台，肩负着培养新型农民的使命。经过多方面努力，xx年我乡在文化站内建起了文化信息共享工程站点；xx年在木星村委会建立起了农家书屋；xx年在小新寨村委会建立起了农家书屋，各地藏书1400余册。文化站对每个书屋的图书都进行分类上架，登记造册，达到了农家书屋工程验收标准，且按农民朋友的需求实行对外开放，让农家书屋真正发挥它应有的作用。根据上级主管部门的工作安排，乡文化站计划xx年在旧屋基居委会建立文化信息共享工程站点和农家书屋工程站点，到xx年将全面完成我乡7个村（居）委会的农家书屋工程建设。

（四）、尽心尽力做好本辖区内非物质文化遗产普查工作和文化市场管理工作。

按照县文化局对“全国非物质文化遗产普查”的工作安排，xx年5月我乡文化站以高度的责任感对本辖区内的非物质文化遗产进行了挖掘整理和全面的普查。通过收集整理上报了戈丫的《玄通大书》、彝文碑，法湾小寨的“箩箩舞”三个非物质文化遗产项目，最终法湾小寨的“箩箩舞”被列为市级非物质文化遗产保护项目。

文化市场是社会主义市场经济体系的重要组成部分，是社会主义精神文明建设的重要阵地。文化市场对于实现精神文化产品的经济效益和社会效益，丰富和满足人民群众的精神文化生活需求发挥着极其重要的作用。但随着市场经济的进一步繁荣和发展，在文化市场中仍存在着一些不容忽视的问题，如盗版书刊、盗版淫秽音像制品等非法出版物已在我乡境内出现，为加强对我乡文化市场的监督与管理，xx年、xx年乡文化站积级组织、协调乡派出所、卫生院、安检所开展了“音像市场治理整顿活动”、“净化校园周边文化市场活动”等文化市场管理工作，并取得了一定成效。各位领导、各位代表，搞好我乡文化建设是一项重要而艰巨的任务，意义重大，任重道远。我在5年文化站长的工作岗位上虽取得一点点成绩，但还存在着很多不足。主要表现在：专业知识不够，工作主动性不高，缺乏创新意识等。今后我将更加努力学习、工作，按照文化部门和乡党委政府的工作安排，认真履行文化站长职责，抓住并用好各种机遇，不断创新活动载体，扩大活动参与面，为丰富广大人民群众的业余文化生活，为建设社会主义新农村和促进我乡文化事业不断发展壮大，做出新的贡献。

谢谢大家！

**个人述职报告完整版篇十五**

以来，在医院领导的带领下，坚持以十八大、十八届三中全会精神为指导，紧紧围绕全院的发展大局，认真开展各项医疗工作，全面履行了主任医师的岗位职责。

一年来，能够积极参加医院组织的各项学习活动，加强政治业务学习，不断提高自身素质。做到思想上、政治上时刻同党中央保持高度一致。同时，坚持学以致用、用有所成的原则，把学习与工作有机结合，做到学习工作化、工作学习化，两者相互促进，共同提高。

“救死扶伤，治病救人”是医疗工作者的职责所在，也是社会文明的重要组成部分，作为一名多年在一线临床工作的医务人员，我本着对历史负责、对医院负责、对患者负责的精神，积极做好各项工作。一是坚持业务学习不放松。坚持学习口腔科理论研究的新成果，不断汲取新的营养，促进自己业务水平的不断提高，二是坚持“精益求精，一丝不苟”的原则，热情接待每一位患者，认真对待每一例病例，坚持认真负责地做好医疗工作。从而保证了各项工作的质量，受到了社会各界的好评。

作为医院的一员，“院兴我荣，院衰我耻”，知情出力、建言献策是义不容辞的责任。一年来，紧紧围绕医院建设、医疗水平的提高、业务骨干的培养等方面开动脑筋提出合理化建议，充分发挥一名老同志的作用。同时，严格要求自己，不摆老资格，不骄傲自满，对年轻同志真诚地关心，坚持以工作为重，遵守各项纪律，严格要求自己，积极为医院的发展建言出力。

一年来，在领导的帮助和同志们的支持下，工作虽然取得了一定成绩，在今后工作中，要继续努力，克服不足，创造更加优异的工作成绩。

本人继续担任口腔科总住院医师工作。一年来，在医院医疗质量管理科及口腔科领导的关心支持下，忠实履行住院总工作职责，在努力提高自身业务及综合素质的同时，踏踏实实工作，在临床、教学及科研等各方面取得了一定成绩，现述职如下：

病人安全及医疗安全是医院生存的生命线，也是患者和医生所追求的最终目标。如何保证病人安全是每个医务工作者也是每一个医院管理者共同关心的话题。对患者安全管理，最大程度的保证患者安全也是实行住院总制度的预期目标。保障病人安全归根结底要靠制度建设。我院口腔医学院刚刚成立，许多制度需要完善。在本人担任总住院医师期间，协助科室领导先后制定了各种制度，如：

1、恢复晚查房及危重病人床边交接班制度：

2、坚持月阶段及周阶段总结汇报制度：

3、实行主任每周主题查房制度：

4、制定口腔肿瘤病人的随访及登记制度。这些制度的建立，规范了各级医生的职责，使大家有章可循，工作规范了，许多医疗隐患杜绝了，更好地保障了医疗安全，全年口腔颌面外科病房未发生过医疗事故及差错事故。

情系口腔，积极参与我院口腔医疗事业的.各个里程碑式的事件诸如：建立口腔医学院、口腔医学硕士点评比、博士点申请、承担广州市口腔执业医师技能考试等。在硕士点评比中，连夜加班加点撰写xx、协助整理资料、联系评委等具体琐碎工作；在口腔执业医师技能考试工作中，担任考官，严格执行考试标准，圆满地完成了考试任务。我院口腔医学系成立刚刚一年，许多同仁还不了解。口腔医学的分支日渐精细，口腔临床科室分工也日渐专科化，口腔各分支学科的知识需要普及，住院总是联系各科室的桥梁也是科室的宣传员。我平时积极写稿件，对我科新开展的新技术，新业务及时总结，在《质量管理简报》及《南方简报》上发表简报多篇。参与协调制作我科宣传活页，口腔科的不同科室如牙体牙髓科、口腔颌面外科、口腔修复科、口腔正畸科、儿童牙病科、口腔黏膜病科等选出本科室最常见的1—2种疾病制作成宣传活页，普及口腔医学知识。有意识的进行临床资料收集及保存分类整理工作，遇到有典型病例总会亲自拍照片，留资料。尤其是术前术后的资料对比，典型病例的影像、病理及手术照片都要收集。凡是我独立管床的病人都保留各项资料。按疾病的不同分类、姓名及住院日期建立不同索引，有利于查找。典型病例制作光盘，单独保留。临床资料的收集整理及分类工作是一项系统的繁杂的工程，我经常牺牲周末节假日整理资料，希望为我院口腔医学系的建设和积淀做自己的一点贡献。在今年七一前夕被口腔科支部推荐为南方医院“优秀共产党员”称号。

口腔科病房目前开房床位26张。我科病房分三组，分别为肿瘤组，创伤组及唾液腺组，我参与了三个小组几乎所有手术。在肿瘤组中担任一助，在另两组中任二助。不同主刀医生的不同风格，高强度及大量的手术机会使我的业务能力、手术技巧大大提高。在病房三位教授的培养及关心下，目前已经能独立完成各项常规中小手术，手术操作日渐规范和熟练。急诊及会诊工作是每个住院总的主要工作，和兄弟科室的住院总一样，遇到急会诊，我总是及时到达，与相关科室医师一道积极处理病人，参与危重病人的急救。有许多许多忙碌的夜晚，有许多病人转危为安的时刻，有许多许多可以回忆的惊心动魄，许多许多的历历在目，正是这种辛勤劳动为住院总赢得了荣誉，为病人挽回了生命。同时，去相关科室会诊及和各位住院总的合作使我拓展了知识，开阔了视野。

我科承担有全校口腔科学及口腔系的各项专业课程的教学任务，同时我科有许多实习医生、轮训制医生及新参加工作的医生需要培训。我参与了口腔颌面外科的临床带教及教学工作，如为xx级预防医学系讲授口腔颌面部感染；为暨南大学的口腔本科实习医师讲解病历书写规范及医疗核心制度；多次为住院医师及护士讲解口腔颌面外科诊疗常规及基础理论知识；参与制定口腔医学系口腔颌面外科的临床课程计划制定工作。在度的口腔医学系的本科教学中担任口腔颌面外科的教学秘书工作，承担了大量的理论课及实践课的教学工作，协调来自南方医科大学各附属医院的口腔外科教员，共同高质量地完成了口外的教学工作。在本年度末口腔医学院的教学总结评比中，获得“第一名”的好成绩。

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com