# 会议主持词开场白范文6篇(高效主持开场白范文)

作者：梦想之旅 更新时间：2024-04-01

*会议是企业或组织中必不可少的重要活动之一，而主持开场白则是整个会议的重要组成部分，也是体现主持人素养的关键之一。下面为大家提供一些会议主持词开场白的范文。第1篇男：晨会即将开始，请各部门员工按照指定位置就座，自觉维护会场秩序，请与会人员将手*

会议是企业或组织中必不可少的重要活动之一，而主持开场白则是整个会议的重要组成部分，也是体现主持人素养的关键之一。下面为大家提供一些会议主持词开场白的范文。

第1篇

男：晨会即将开始，请各部门员工按照指定位置就座，自觉维护会场秩序，请与会人员将手机调至振动或者关闭状态，会议期间，请各位伙伴不要随意走动。(有请全体起立，让我们共唱《浩鸿之歌》，来振奋我们的精神，展示我们的士气!)

男：下面，有请后勤保障部杨婷婷为大家进行差勤点到!

男：都说“人间四月芳菲尽，山寺桃花始盛开”，首府房产市场的春天确实来得晚了一些，但如火如荼的势头，却像这越来越温暖的天气，节节攀升，刚需复苏，交易活跃!

女：回眸阳春3月，在那些斗志倍增，业绩倍升，如火如荼的日子里，我们洒下辛勤的汗水，收获着丰硕的果实!

男：今天，让我们暂时忘却那展业路上的艰辛。今天让我们暂时忘却签单过程中的奔波劳累。

女：让我们共同相聚于此，欢聚于此，共同庆贺，共同祝福!

男：首先，让我们以热烈的掌声欢迎坐在前排的浩鸿家园股东、和我们奋战在一线的最亲爱的家人们!以及坐在后排的浩鸿家园各位领导!

女：今天，我们还请来了一批尊贵的客人，他们将和我们一起分享喜悦，见证精英们的光荣时刻!让我们拿出营销伙伴特有的激情和热情，欢迎你们!

男：现在，我宣布，“浩鸿家园20xx年3月工作总结暨4月工作计划宣导大会”现在开始!下面，由请全体起立，让我们共唱国歌!(《国歌》)

女：让我们以饱满的热情齐声高颂《浩鸿宣言》、《感恩六悟》。团队展示：

男：4月，是植树播绿的季节;4月，是憧憬梦想的季节;4月，是播种希望的季节!

女：如果，有人问我希望是什么?我会说：希望是绿色的，充满勃勃生机;希望是红色的，散发蓬勃热情，希望又是蓝色的，凝聚团结沉静!

男：热情、向上、团结，这样的关键字，形容这样一个的团队最合适不过，那就是：优秀的幸福花园b店!

女：下面请欣赏由幸福花园b店带来的团队展示《相亲相爱一家人》!

男：非常感谢这支充满朝气的团队，再一次把热烈的掌声送给他们!

女：有一个人，9年来一直带领我们同心其力，风雨无阻，携手奋进!

男：有一个人，9年来一直带领我们同舟共济，万众一心，坚持梦想!

女：挫折面前，他为我们主导航向，坚忍拼搏。关键时刻，他为我们拨开迷雾，看清前行道路。

男：要论坚忍不拔，谁能称雄;要论永不言弃，谁与争锋!要论挑战与超越，非他莫属;

女：这就是我们浩鸿的领头羊：刘敏董事长!让我们用雷鸣般的掌声由请刘董为此次大会致辞。

男：刘董的发言依旧是那么的掷地有声，依旧是那么的铿锵有力!让我用热烈的掌声感谢刘董的致辞，同时，也拉开本次大会的序幕!

女：努力与拼搏，是迈向成功的必经之路;汗水与泪水，是哺(bu)育卓越的星光大道。

男：今天，我们相聚于此，为的是收获辛勤耕耘之后的累累硕果。

女：今天，我们相聚于此，更为见证奋斗人生的激情与辉煌!下面，由我们来宣布这些令人钦佩的名字，入围3月明星俱乐部的的伙伴，他们是：

男：掌声欢迎以上伙伴上台领奖，同时，由请后勤保障部赵总，权证部孙总为3月明星俱乐部成员颁奖!

男：努力、成功永无止境，因为你们我们永远自豪!月度销售冠军：

男：“大鹏一日同风起，扶摇直上九万里!”展业的道路上充满荆棘与竞争，但努力的积淀必沉淀出灿烂而又耀眼的光芒!

女：3月，又一位明星散发出耀眼的光芒，站在荣耀的领奖台，与大家一起分享自己成功的收获和喜悦，让我们全体起立，用“羡慕”的掌声，有请3月月度销售冠军!他是来自银河青城分店的马明，在3月个人累计销售3笔,其中有两笔都是自带自销。让我们再次用掌声向他表示祝贺。同时由请营销部副总蔡总上台为3月月销售冠军颁发奖励!(感谢各位的配合请全体就坐)

男：马明请留步，3月一整月你的业绩就达到6.48万元元，个人收入2万余元，我想大家都非常羡慕吧!同时，家人们更想听听你做业绩的《销售宝典》，和我们大家分享一下吧!

女：让我们用掌声感谢马明毫无保留的分享自己的销售宝典，同时预祝这位伙伴业绩节节高升!

男：营销，就是一场没有硝烟的战争，虽兵不血刃，但不战而屈人之兵。

女：在3月，我们各个店面你追我赶，做出骄人成绩，终有3支队伍突出重围，成功登顶，现在，有我宣布荣获3月团体优胜杯的名单，他们是：

男：同时，由请营销部总监崔总上台为他们颁发团体优胜杯奖项。团队之所以成功，除了有优秀的团队长，更离不开团队每一位成员的辛勤付出，在此，我们所有家人全体起立，掌声邀请3月冠军团队所有成员一同来到台前，展现他们的风采!!(感谢各位的配合请全体就坐)

女：成功总不会是那么的简简单单，付出才会有得到，迈出步伐，才能勇往直前。掌声恭送优秀团队代表，同时我们也期待家人们更出色的表现!

男：大浪淘沙始见真金璀璨，跨越巅峰方显英雄本色!

女：自三月份，新的浩鸿《基本法》颁布以来，“4+1”的店长晋升标准降低了门槛，曾让多少人心火，眼热!

男：都说人往高处走，水往低处流，不想当将军的士兵不是好兵，没有进取的人生没有滋味，没有挑战的生活就像鸡肋。女：现在，他们终于实现了自己的愿望，可以独当一面，施展才能!成为新晋升店长!

男：本月公司为了增加人力，周末在公司开创业说明会议。各个店面的店长周六周日都要放弃店面的事宜，很早就在二宫体育场开始招聘。大家不辞辛劳，努力招人!

女：这就是浩鸿的魅力，是浩鸿的魄力，是浩鸿的实力„„我们要让更多有能力的人当上店长，浩鸿说到做到。现在，让我们公布3月店长晋升名单!首先公布的是3月新晋升店长名单他们是：

男：掌声由请以上新晋升的店长上台，同时，由请营销部副总蔡总上台，带领新店长做就职宣誓!

女：恭喜这些新的店长，你们的辛勤付出，你们的不辞辛苦，你们的不懈努力!公司的每一个家人都能看见!让我们为他们未来的成功送去鼓励的掌声!

男：20xx年，是崭新的一年，公司迁址北京中路浩鸿大厦，也实现了浩鸿的跨越式发展，我们又一次站在了浩鸿发展历史的转折点上。

女：今年公司着力品质建设，让浩鸿成为老百姓心中的信得过的品牌!积极倡导“安全，透明，阳光，便捷”的服务理念。

男：在3·15，浩鸿重磅出击!在晨报公众承诺“绝不吃一分差价，吃一罚十”!，所有门店绝对透明交易，不吃差价。

女：乌市房产局市场处的领导也大力称赞“浩鸿的行为值得所有中介机构及其执业人员学习，值得大力提倡和鼓励!””

男：与此同时，3月自《国五条》出台，二手房市场出现了火爆的销售\*。应对政策浩鸿积极备战，急客户之所急，想客户之所想，践行客户服务承诺，下面让我们共同观看一段视频!

女：这里只是浩鸿家园其中一个部门的工作的情况，“树品牌意识，强服务质量。”根植于每一位伙伴的心里，只有全心全意的做好每一笔业务，每一个售后。才能将浩鸿家园做稳做强做长!这是亘古不变的道理!用心为客!客心留!

男：这就是我们浩鸿家园的伙伴们，我们会由始至终的这样去做：“用心服务”。

女：记得刚刚迁入浩鸿大厦时，宋总曾经将浩鸿比喻成一艘等待起航的航空母舰，如今他已稳步起航。

男：俗话说：大海航行靠舵手!由请我们的总舵手宋总，为我们做政令宣导!

女：下面就让我们用最热烈的掌声由请宋总，掌声有请!(宋总上场曲)

男：感谢宋总的精彩讲话，“我与公司同在，公司有我辉煌”，相信所有的伙伴一定能锁定目

女：冲天的豪气，郑重的誓言，一切的一切都会被今天铭记!

男：下面请我们全体伙伴起立，让我们共唱一首《浩鸿之歌》，结束我们今天的会议!

女：：感谢各位浩鸿家人的配合，在会议的最后我们依然激情四射，

男：现在我宣布，“浩鸿家园20xx年3月工作总结暨4月工作计划宣导大会”

第2篇

威海市商业银行20xx年度总结表彰大会现在开始。这次大会的主要任务是，全面盘点我行20xx年取得的丰收和喜悦，对在20xx年工作中做出突出贡献的先进单位和个人进行隆重的表彰;共同的畅想我行20xx年发展的希望和愿景，号召和动员全行广大干部员工“解放思想抓机遇，把握形势促发展，提升质量增效益”，扎实开展“质量效益年”活动，为全行新的发展做出新的更大的贡献。参加今天大会的全行干部员工，共计780人。参加今天大会的领导有：威海市委常委、副市长同志;集团总公司副总经理同志;还有：市政府长;市政府长;市金融办主任。让我们再一次以热烈的掌声对各位领导的到来表示热烈地欢迎和衷心的感谢!

大会进行第一项：对先进单位和先进个人进行表彰。首先让我们以热烈的掌声，请监事长宣读《表彰决定》。请工作人员宣读先进名单。请领导为先进单位和先进个人颁奖。让我们再一次以热烈的掌声对先进单位和先进个人表示热烈的祝贺!

下面请，山大路支行行长同志代表先进单位和先进个人发言。

大会进行第二项：让我们以热烈的掌声，请行长作《凝心聚力促发展，提升质量增效益，全面推进各项工作在新的时期实现新的跨越》的总结报告。

大会进行第三项：让我们以热烈的掌声，请董事长讲话。

大会进行第四项：让我们以热烈的掌声，欢迎集团总公司老总讲话。

大会进行第五项：让我们以热烈的掌声，欢迎市政府市长作重要指示。

同志们：我们这次大会，既是一次回顾过去、表彰先进的总结大会，又是一次展望未来、再创佳绩的动员大会。各位领导的讲话都很重要。既是对我们过去的工作的充分肯定，更是对我们今后工作的极大鼓舞和鞭策。我们将牢记各位领导的谆谆教导，在“质量效益年”活动中，以新的眼光审视现在，以新的目标定位未来，以新的思想谋划工作，在解放思想中更新观念，在更新观念中创新发展，在创新发展中提升质量效益，决不辜负各级领导的殷切希望。希望各单位、各部门紧密联系“解放思想大讨论活动”的开展，紧密联系“20xx年工作会议”的总体安排，紧密联系各自工作的实际，把会议精神扎扎实实的学习好、领会好、贯彻好、落实好。同志们：过去的成绩已经孕育着新的希望，新的希望将激励着我们继续创造新的辉煌。我们相信，有市委市政府、集团总公司的正确领导和大力支持，有全行干部员工的共同努力，我们的银行一定能够乘势而上，我们银行的明天一定会更加美好!大会到此结束!下面，请观看我们员工自编自演的文艺节目。请领导入席。

第3篇

现在举行××乡镇××村党支部党员大会。今天应到有选举权的党员×名，另有×名党员，根据有关规定并报乡（镇）党委审定同意，可不计入“应到会”人数，实际应到会党员为×名，因病、因事请假×名，实到×名，超过实际应到会人数的五分之四，符合《中国共产党基层组织选举工作暂行条例》规定人数，可以开会。

一是讨论通过《××村党员大会选举办法》；二是推选通过监票员、计票员；三是选举村党支部委员

现在进行大会第一项议程：讨论通过《××村党员大会选举办法》

大家有什么意见请发表，（稍停）如果没有，同意的请举手，请放下；不同意的请举手，没有（或请放下）；弃权的请举手，没有（或请放下）。通过（鼓掌）。

现在进行大会第二项议程：推选通过监票员、计票员。请大家推选出监票员、计票员各1名。

经各位党员推选，同志但任本次大会选举的监票员（稍候）如无意见，请鼓掌通过；同志担任计票员（稍候）如无意见，请鼓掌通过。

请工作人员宣读汉阴县乡镇村党支部委员会委员应选名额及候选人名单。（宣读完毕）

第4篇

一、请参会人员关闭手机，有重要事情的请将手机调至振动或静音。

二、今天会议很重要，请大家认真听会，乡村干部做好记录，以便会后抓好落实。

三、为维护会场秩序，请大家自觉保持会场安静，不要喧哗，不要走动，现在开会。

6月13日至14日区委、区政府组织召开了20xx年全区上半年各项重点工作观摩汇报会，参加会议的领导有区上四大领导班子主要领导、区农口部门的主要领导及各乡镇党政主要领导，会议观摩了各乡镇今年上半年各项重点工作示范点，包括新型社区建设、项目建设、设施农业建设等方面的示范点，14日下午观摩结束后召开了汇报会，会上各项工作做得比较好的几个乡镇做了经验交流，尤其是河东乡的新型社区建设，规划建设50栋以上的住宅楼，规划全乡11个村60%的群众入住，今年修建17栋，510户，目前全部开工建设。做经验交流的还有羊下坝的结构调整工作，高坝镇的设施农业建设，如蜻蜓村的勤丰养殖小区，在河滩地上修建110栋;还有别的乡镇的经济林建设示范点，我们乡上也观摩了1个示范点，就是科畦村八、九组的经济林示范点，既有历年建设已开始挂果的，也有今年新发展的，得到了区领导的肯定。通过观摩学习总体上感到我们的工作在全区来说还处在后进状态，为了认真贯彻落实会议精神，再掀设施农业建设新\*，全面完成区委、区政府下达的建设任务，今天乡党委、政府决定召开全乡重点工作观摩暨推进会，其主要目的就是进一步统一思想，总结成绩，寻找差距，不断增强做好设施农业建设的信心和责任感，动员广大干群正视落后现状，自加压力，群策群力，为全面完成20xx年度设施农业任务再安排、再部署、再推进。

参加今天会议的还有乡、村、组全体干部和各村养殖大户及妇女小额贷款户代表共200多人，出席今天会议的领导有我乡包乡领导区政协赵主席和包乡部门区林业局的杨主席，让我们以热烈的掌声欢迎他们的到来。

一是由乡党委副书记、纪委书记张吉科同志通报全乡设施农业、特色经济林建设及党建工作进展情况;

二是由设施农业建设处于前2名的村党支部书记作典型经验交流;低于全乡平均水平的4个村党支部书记作表态发言。

三是由乡党委副书记、乡长梁齐同志安排部署全乡当前重点工作;

现在进行大会第一项议程：请乡党委副书记、纪委书记张吉科同志通报全乡设施农业、特色经济林建设及基层党建工作进展情况。

会议第二项议程由设施农业建设处于前2名的村党支部书记作典型经验交流;低于全乡平均水平的4个村党支部书记作表态发言。

根据通报情况，科畦、上三畦2个村设施农业建设出于前2名，按照会议安排，上述2个村的党支部书记作典型经验交流。

先请科畦村党支部书记任俊山同志做典型经验交流;请上三畦村党支部书记苏先国同志做典型经验交流。根据通报情况，中堡、上二畦、松树、团庄4个村设施农业建设低于全乡平均水平，按照会议安排，上述4个村的党支部书记作大会表态发言。

请上二畦村党支部书记王保天做大会表态发言;请松树村党支部书记任成昌做大会表态发言;

大会第三项议程：请乡党委副书记、乡长梁齐同志安排部署当前各项重点工作。

各位领导、同志们：在今天的会议，张书记就设施农业、特色经济林、基层党建工作进展情况作了通报;工作处于前位的2名村党支部书记做了典型经验交流，低于全乡平均水平的4个村党支部书记作了表态发言，我希望作经验交流的同志不要骄傲，继续努力，做表态发言的同志要正视差距，找准存在的问题，迎头赶上。刚才梁乡长就设施农业建设和当前重点工作从个方面进行了安排部署，安排的很具体，具有较强的指导性和可操作性，各村会后要认真贯彻，抓好落实。

为了认真落实今天的会议精神，我强调以下几个方面：一是思想再统一，认识再提高。为落实好这次会议精神,首要的是解决好思想认识的问题。思想是行动的先导，思想是工作的基础。实践证明，只要思想认识到位，就有工作的动力，工作走在前面的村，无一不是从村组干部到群众，思想认识到位的村。就当前来讲，思想认识不到位的问题还普遍存在，有群众的思想认识不到位的问题，但更主要的是乡村干部思想认识不到位。突出表现在对工作无思路、无头绪;抓不住工作的有利因素，只看到不利因素;畏难情绪仍然存在;缺乏破解难题的信心,总找出干不好事的理由。

解决干部的思想认识的问题，首先是要树立想干事的思想，也就是说组织把我们安排到这里来，群众把我们推举到这个位臵上，不是用来摆设，更不是为了供奉，而是为了富一方百姓、保一方平安，这是职责所在。一句话，你不想干了，那就请你把位子腾开，让想干事的人来干，你说这也不行，那也不行，那就让能行的人干。

其次，要树立“会干事”的思想。这种“会干事”不是拍马溜须、迎合领导，不是八面玲珑、四面讨好，而是解放思想，敢于创新，是研究工作寻求方法，破解难题。从这几年的实践来看，我们所走过的路，我们所干过的事没有一件是好干的，即便是给群众给钱的事，也有干不好的村和人，即便是再难的事，也有干得好的村和人，为什么?思想观念的差异，工作魄力的差异，工作方法的差异。关键在干部，关键在是否把心思用在工作上，是否把精力用在谋发展上。

解决群众的思想问题，首要的是要宣传政策，政策是各级组织、干部开展工作的有力抓手。任何一个老百姓，你生活在这个社会上，你都得按政策办事，关键在于我们各级干部把政策精神吃透，善于宣传，能说到群众的心里，让群众跟着你干，那就是本事。所以我说想干事是你的职责，会干事是你的本事。在设施农业建设上，今年大家要抓住几个关键点：(妇女小额担保贷款政策、设施农业建设今年最后一年、各村环境卫生及消防隐患的整治)。其次是强力推进、循序引导。当然，我们做工作也不能什么都让群众想通了再做，就是要在干中教育群众，引导群众。客观上，我们有一部分群众思想陈旧，自己不想干，也不愿意别人干，我在这里讲，政府要想推进的事，你想阻挡是不可能的，必要的时候，我们就得用强硬的办法来做，因为发展是硬道理，阻碍发展没道理(比如，环境卫生及消防隐患的整治)。

这次会议上，措施已经靠实，关键在于落实，而落实不是一句话，要的是一种信心，一种作风，一种态度，一种行动，结合市委、区委开展的“效能风暴”行动，在作风转变方面要强化四种意识。强化信念意识，做到敢闯敢干。我们松树要谋求超常，跨越发展，一个不容臵疑的问题首先要打造“信心松树”，松树发展不是没优势，也不是发展没潜力，更不是没有人才，而是缺乏信心，信心上不去，工作就没有动力，局面就难打开，难题就难破解。我相信，只要全乡人民抢抓机遇，把想发展、盼发展的美好愿望变成努力工作的实际行动。变压力为动力，视差距为潜力，俯下身子抓落实，松树一定会有一个大的变化。强化中心意识，做到重点突出。我们应该也必须做到三点，一是实行乡主要领导分片包岗，其他领导包村，一般干部包组，一级抓一级，层层抓落实的工作机制，把工作任务分解到人，靠实责任，村上的支部书记是本村的任务落实的第一责任人，村主任就是直接责任人，我们要统一思想，鼓足干劲，做到人人身上有责任,个个肩上挑重担。二是乡党委政府班子成员将在做好各自分管工作的基础上，拿出主要精力和时间，使出超常措施与方法亲自进村入户，联村联户抓好重点工作。三是乡村组干部形成合力。乡村组干部要多宣传，讲政策，抓典型，理情绪，引导全乡人民认清形势，把精力用在发展上，切实营造团结和谐的社会环境。以等不起的紧迫感，慢不得的危机感，坐不住的责任感，形成人人负责任，层层抓落实的工作格局。强化责任意识，做到求真务实。做好松树的事情要靠大家共同努力，尤其需要用大家的责任心来支撑。如果做什么工作都被动地应付，遇到难题就向上推，这样的干部最误事，也是最可怕的，希望我们的乡村干部要做到要干就干好，要以更高的标准要求自己。我乡的工作能否做得好，各村能否完成任务，关键取决于群众发动的如何，取决于我们是否恪守尽职，勤勉尽责，是否敢于“较真”，勇于“碰硬”，是否有实招。④强化作风意识，做到落实有力。当前我乡干部队伍总体是好的，但是也存在一些亟待改进和解决的问题。有法律意识和纪律意识淡薄的;有令不从，有禁不止的;有遇事推诿扯皮的，效率低下，作风不实的;有原则性不强，自由散慢，讲关系不讲党性，讲和气不讲正气的;有畏难发愁，不思进取，混日子图清闲的;还有干部作风粗暴，对群众反映的问题不解决，导致一些小矛盾发展成影响和谐稳定的大问题;这些问题虽然存在于少数村，个别干部身上，却严重影响了干部队伍形象，影响了投资环境，影响了稳定与发展，新的形势与任务对我们的基本要求就是摆正位臵，端正态度，转变作风，真抓实干，上下一股劲，拧成一股绳，一心一意抓经济、谋发展，做到定了的事就干，干了的事就成，不达目的不罢休。

三是加大奖惩力度，确保工作落实。一是今年区委对村干部享受年薪待遇探讨了新的办法(设施农业完成数占任务数的150%以上，特色林果业20xx年或20xx年建设500亩以上，引进项目资金达100万元以上(不包括群众自筹资金)，小康住宅连片建设达到200户以上)，乡党委政府将积极为达到条件的村干部争取享受年薪待遇，对已享受年薪待遇的村干部，各项重点工作处于全乡后位的，不管你过去干了多少工作，就今年工作处于后进的，乡党委将开会研究上报组织部取消其资格;二是奖优罚劣，实行末尾淘汰制。对各项重点工作成绩靠前的村，优先推荐享受年薪待遇及村干部一次性1万元的养老保险，在“庆七一”活动中进行表彰奖励，并对包村乡干部也予以表彰奖励。对完不成任务的村干部首先在全乡村干部大会上进行表态发言，今天大会上团庄、上二畦、松树、中堡村党支部书记已进行了表态发言;七一前后，乡党委政府将再次组织乡村组党员干部结合“庆七一”活动对各村重点工作进展情况进行观摩，若今天表态的村工作仍无起色，乡党委将对其党支部书记和村委会主任进行诫勉谈话;七月中旬，乡党委政府对各村工作进行督查，若诫勉谈话后的村，各项工作仍处于后位的，乡党委将责惩其党支部书记自动辞职，并对包村乡干部进行末尾待岗处理。待岗期间，停发工资，只发生活费。三是进一步健全完善考核监督体系，把每一项工作落实到每个村，每个干部，实行全程监督管理，切实做到全程监督，周通报，月评比，公开晒“成绩单”，晾“排行榜”，努力形成比、学、赶、帮、超的工作良好工作作风。

同志们，20xx年是全面实施市委“城乡融合、工业强市、生态立市”三大战略的开局之年，只要我们乡村组干部真抓实干，坚定信心，争先创优，乘势而上，以更加饱满的精神风貌，更加创新的发展思路，更加拼搏的团队精神，一定能够全面完成区委、区政府下达的各项工作任务，为区委、区政府和松树的干部群众交一份满意的答卷。

第5篇

经过多方的积极筹备，由21世纪教育研究院资助的《中职教育学生厌学与流失》课题中期报告会今天在衢州工程技术学校召开。参加会议的领导有：衢州市教育局主抓职业教育的翁局长，衢州工程技术学校郑校长，衢州工程技术学校余国良老师，郑州市宏邦文化传播公司陈克经理，河南中德文化传播公司任振中经理，深圳市精智人生文化传播有限公司余建明老师，以及参与这次会议的各位校长和课题组成员。

首先我代表课题组向给予这次会议大力支持和关心的翁局长、陈经理、任经理、衢州工程技术学校的领导及参会的各位校长表示衷心的感谢！

翁局长对职业教育的深刻研究，以及鱼塘理论的贴切比喻非常值得我们学习和应用，翁局对衢州职业教育的发展更是起到了很大的引导和推动作用。再次感谢翁局长对我们课题组工作的支持、鼓励和指导，谢谢翁局长。

二、现在我宣布“职教先锋联盟”团队成立！核心成员如下：职教先锋团团长、讲师、课题组核心成员余国良老师；职教先锋团讲师、课题组组长、河南商丘技师学院侯银海老师；职教先锋团讲师、课题组核心成员、山东济南铁道技师学院车希海老师；职教先锋团秘书长、课题组核心成员、河南张先娜老师。希望有志于职教又好又快发展的职教同仁踊跃加入，有意者直接和秘书长联系。

我们的课题凝聚了团队的智慧，集聚了团队的力量。要想不厌学，课改是关键；要想不流失，学校吸引力很关键。

四、下面请余建明老师作《中职学生厌学的原因分析》的报告

五、下面请车老师作《\*教育内功，提升学校吸引力，减少厌学与流失》报告

车老师是课改教改专家，编了一本《现代职业教育实用手册》一书，该书的理念非常先进，与国际接轨，希望有兴趣的各位领导有问题可以直接和车老师沟通。

六、衢州工程技术学校在这几年间有几百人迅速发展到5000多学生的规模，其中的艰辛和发展之迅速是无可比拟的，下属的技师学院是浙江省的技师学院，余书记在学校的发展中起到了不可磨灭的作用，下面请余书记作《想法好，做法巧，每个孩子都是宝，厌学流失学生会减少》的报告

相信余老师的管理方法和先进的理念给大家留下了深刻的印象由余老师倡导的“五声教育”“五自管理”在该校搞得如火如荼，使该校学生的素质有很大的提升。告诉大家一个好消息，这次余老师将给在座的各位领导每人赠送一本书记的专著《爱与智慧——中职学生教育密码》，书上除了刚才余老师讲到的部分理念和做法外，还有很多值得大家借鉴的方法，我个人感触最深的就是“要把学生当恋人”，换个角度看问题，你会发现，中职教育真的会好起来的。

最后我宣布，中期报告会闭幕，谢谢与会的各位领导，再见！

第6篇

首先做个自我介绍，我叫，来自，很高兴由我来主持今晚的会议，同时也非常感谢所有的朋友能在百忙之中抽空来学习电脑知识。我们常说21世纪是互联网的天下，是电子商务的时代，经济学家说：“不管你现在做什么或有什么想法，必须要迎接互联网，然后适应互联网，除此之外别无选择，如果错过互联网，与你擦肩而过的不仅是机会，而是整整一个时代。今晚我将为大家介绍一个网络教育公司—天下（天津）教育信息咨询有限公司，它成立于20xx年5月19日，这家公司到底是做什么的呢？下面我们通过公司的宣传短片来了解下天下，有请音控师播放。

通过宣传片我们知道天下是个做教育的门户网站，其实教育是个大产业，人人皆知！网络教育作为对传统教育的补充，伴随着互联网产业的快速发展，远程技术和视频教学的完美融合，网络教育以其不受时空限制，及时快速的信息互动，便捷全面的优势资源共享等特点，成为网络新领域中一支迅速崛起的新军。天下将打造中国教育商务平台，接下来我将为大家隆重推出一位老师，来为大家介绍xx公司…掌声有请x老师

刚才x老师为我们介绍了xx公司，知道了pp狗这款软件。pp生逢其时，占尽天时地利人和，遥想10年前，一只不起眼的小企鹅qq诞生在网络刚刚起步的中国，历经10年发展，从一只丑小鹅变成了白天鹅，腾讯公司也成功跻身上市。互联网的今天，中国已成为世界第一网民大国，3亿网民在网上重要的活动就是沟通，而网络教育在国内仅仅开发了1%的市场，意味着还有无限的空间，让pp这样的平台无限增长。社会有普遍需求、国家基础网络越来越好、本身功能又极具差异化竞争优势的pp，正是前景一片光明。接下来将有请我们的一位老师为大家讲解价值远景以及pp平台的优势……掌声有请x老师（三、价值远景及pp平台）

听完了江老师对xx公司的介绍以及这款软件的展示，我们是不是对上市充满了信心，我和在座的所有学员一样，当我第一次看见pp，看到面对面的功能，眼前一亮，心中都有一些惊喜，哇噻！这么好的软件问世了，想见恨晚的感觉。接下去，我将为大家推出一个电子商务的神奇人物。他长相普通，但他有过人的才华；他不懂电脑，但他的触角几乎统治了所有的电脑；他不懂管理学，但他在全球被认为商界奇才；他不懂广告，但他本人和公司都有极高的点击率，从当年的梦幻少年，到今天的电子商务巨头。所有的神奇都源于当初的梦想，他就是阿里巴巴创始人—马云。接下来我们通过一段影片来看马云的成功历程。

看完这段影片，触动我内心深处的东西太多了，我记得马云还说过：做一件事，无论失败与成功，经历就是一种成功，你去闯一闯，不行你还可以掉头，但是你如果不做，就像晚上想想千条路，早上起来走原路，一样的道理。一件事情有三成的把握就可以去做了！行动决定一切！那目前我国上市的互联网除了阿里巴巴外还有中华网、盛大互动娱乐、网易、搜狐、新浪、空中网、百度、巨人、腾讯、金山等等。那就让我们从互联网上市公司的经历看看价值。掌声有请x老师为我们讲解

我们看完这些介绍，我相信未来是美好的。我们知道阿里巴巴的确是一个非常了不起的公司，有一段数字显示，阿里巴巴在20xx年赚1元钱；20xx年每天营业收入100万元；20xx年每天利润100万元；20xx年每天上缴税收100万元；20xx年每天创造100万个就业岗位。另外，阿里巴巴的强势，在于阿里巴巴对所有股东说过的事情都变成了现实，阿里巴巴一上市，一夜之间造就了20个亿万富翁，100多个千万富翁，4900多个百万富翁。当我看到这些数字，我们没有理由怀疑司总的那句话，上市将会创造最多的百万富翁，我们也更加坚信是一定可以上市的。说到这里，我相信在座朋友和我一样，心情非常的激动，也感触很深，我相信很多的学员也很想分享一下，他们心中的。那接下来掌声有请第一个学员-----，（五句话：①问好②自我介绍〈姓名，哪里人，职业〉③进入多久④pp给我带来的好处⑤一句话总结）接着掌声请出第二个学员

刚才通过两位学员的分享，他们对未来也充满了信心，再次把掌声送给这两位学员。大家看到我手里拿的这张照片，这是东北市场的一批老太太把这个pp平台推广出去，也造就了这样一段神奇故事（8位老太太进网吧学电脑）在座的所有朋友，我们是不是更有理由，更有信心把这个平台做好。最后用三句话来结束今晚会议：

机会永远都是给那些有智慧，有眼光，有勇气的成功者而准备的！

好，今晚的会议到此全部结束，谢谢所有的朋友，谢谢大家。

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com