# 最新总经理年会致辞霸气 总经理年会致辞(通用12篇)

作者：神秘之地 更新时间：2024-03-31

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。总经理年*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的范文吗？这里我整理了一些优秀的范文，希望对大家有所帮助，下面我们就来了解一下吧。

**总经理年会致辞霸气篇一**

尊敬的xx主任、各位同事：

大家好!

又到了岁末年初总结回顾展望未来的时候，又一个生机勃发的春天向我们走来。非常高兴在这团圆、喜庆、愉快的氛围中与大家欢聚一堂，共贺新春。借此机会，我谨代表公司党政班子向公司全体员工及你们的家属致以节日的问候和新春的祝福!

刚刚过去的一年，是公司上下克难奋进、勇于开拓的一年，是逆势而上、奋发有为的一年。一年来，我们在经济结构持续调整，宏观经济持续下行的背景下，取得了良好的经济效益；我们在基础设施不断增多，各类用户不断增加，集团和政府部门的要求不断提高的形势下，保持了稳定的安全态势；我们在客户数量不断增加、需求不断提升、服务范围不断扩大的情况下，展现了优质的服务水平；我们在施工条件差、协调难度大的状态下，保证了正常的基础设施建设进度。此外，我们在价格工作、人才建设等等方面也都取得了可喜的成绩。

这些成绩的取得，凝聚着公司全体员工的智慧和汗水，是你们用自己的辛劳彰显着敬业务实、奋发进取的精神风貌；是你们用自己的奉献书写着不断开拓、蓬勃发展的精彩篇章!在此，我向大家表示崇高的敬意和衷心的感谢!

盘点丰收的成果是喜悦的，在喜悦和高兴之余，我们也应当清醒地认识到我们在前进的道路上还会遇到很多的困难：从宏观方面看，经济下行压力仍然很大，销售增长支撑不足；从市场环境看，竞争压力增大，威胁日益明显；从企业自身看，安全管理基础需要进一步夯实，内部管理需要进一步加强，客户服务和企业形象需要进一步优化和提升。

明年是十三五规划的重要之年，欣逢建市60周年，喜迎公司成立10周年。在新的一年里，希望公司全体员工激发新状态，施展新作为，保持严肃认真、专业高效的工作作风，保持干事创业、勇于担当的工作劲头，保持支持配合、共同进步的工作氛围，保持雷厉风行、令行禁止的工作节奏，保持团结紧张、严肃活泼的企业境界。把责任扛在肩上，把任务抓在手上，持续发力，积极作为，不松懈，不停步，再创铜陵港华第二个十年的新辉煌。

明年，我们要贯彻中央提出的“五个发展”理念，落实市委提出的“三个转型”、和建设“四个富有城市”战略，以安全和服务为主线，以品质管理和市场发展为导向，全面提升企业的创新力、执行力、亲和力。

明年，我们要强化客户服务，提升企业形象，深耕市场发展，同时要加大廉洁从业方面的教育和管理，既要热情关心，又要严格管理，支持和保护作风正派又敢作敢为、锐意进取的干部职工。

新的一年，充满新的期望，公司是我们全体员工的公司，需要我们全体员工来精心呵护。公司兴旺，员工光荣，公司取得今天的成绩，有今天的发展，是大家多年努力的结果，来之不易，要倍加珍惜，倍加爱护。关心公司，人人有责，爱护公司，人人有责。在新的一年里，我衷心地祝愿公司事业蒸蒸日上，祝各位同事阖家幸福、工作顺利、万事如意!

**总经理年会致辞霸气篇二**

尊敬的各界朋友、广大消费者：

欢迎您访问金桥汽贸五菱4s店的网站，与大家一起走进金桥，了解金桥，共同分享企业成功与发展的喜悦。

多年来，我们始终紧跟时代发展的大潮，以汽车销售服务为主业，积极与社会各界开展广泛的交流与合作，在短短几年内，企业从小到大，从弱到强，一跃成为邹平汽车行业的领头羊，走出了一条不平凡的跨越式发展之路。 在当前我国汽车行业快速发展的今天，我们不仅承载着广大消费者的信任与厚望，而且寄托着众多汽车生产企业的嘱托与期盼，我们将始终沿着“创一流汽车销售服务平台”的目标，大力弘扬“追求卓越，永争第一，齐心协力，共创辉煌”的企业精神，不断阔步前进，为企业的持续、健康、快速发展而努力奋斗，为不断满足广大消费者的需求而奋力拼搏，为邹平汽车行业的成长与进步做出更大的贡献!

随着信息技术的快速发展，网络已成为加强交流和对外宣传的重要载体，我们希望通过公司网站的开通，更加拉近各界朋友和广大消费者的距离，让更多的朋友了解金桥。

一握金桥手，永远是朋友。我们真诚希望与社会各界广泛合作，并欢迎有识之士加盟我们的团队，在企业发展的道路上，乘风破浪，扬帆远航，共同编织更加宏伟美好的蓝图!

金桥汽贸五菱4s店总经理 张东京

元复始，万象更新!我们将送走硕果累累的xx年，迎来充满希望和更多期待的20xx年。值此新春佳节之际，我们谨向关心、支持和帮助公司成长的新老客户、媒体朋友、各位领导，各位辛勤工作的全体员工，致以新年的祝福和最诚挚的问候!祝大家身体健康，工作顺利，合家欢乐!

建国北京现代4s店总经理：肖从英

东创建国汽车集团(简称东创建国、建国汽车)是中国汽车销售服务领域的知名品牌企业。公司1997年3月创立。目前，集团一级代理国内外知名汽车品牌30多个，员工近万人。北京现代作为西南龙头车商的东创建国汽车集团成功代理的品牌之一，秉承建国汽车“用心创造汽车生活，完美服务新老朋友”的经营准则，以围绕“客户满意”为核心及北京现代汽车品牌“真心伴全程”的服务理念。建国万吉北京现代一直力求树立汽车服务的标杆形象，引领全新的汽车生活。在过去的一年，通过努力奋斗，员工队伍得到充实与发展，公司各部门都取得了可喜的成绩。所有这些成绩的取得除了感谢公司全体员工的努力拼搏，脚踏实地、团结进取之外;更要感谢新老客户的一贯支持和关怀，同时也大力感谢媒体朋友的支持和帮助。借此机会，我向各位表示衷心的感谢。 xx年，我们设身处地从客户角度出发，通过团购会、特卖会、名媛交流会，自驾游、客户大讲堂，售后免费检修，幸福车主俱乐部活动等等丰富多彩的活动，将实实在在的优惠让与了客户，也与客户保持良好的沟通与交流。20xx年我们将更加努力，我们的精英团队将一如既往的把最优质最周到的服务呈上。

凯歌高奏辞旧岁，春风得意迎新年。回顾过去，振奋人心;展望未来，满怀豪情。我们满怀着xx年丰收的喜悦，跨入了充满机遇和挑战的20xx年。在新的一年里，希望您的汽车生活会因建国万吉北京现代而充实，建国万吉北京现代会因有您一如既往的支持而精彩!

再次祝大家新年快乐，吉祥如意!

**总经理年会致辞霸气篇三**

各位唐人同仁：

大家晚上好!

的今日之硕果。十年前，我们刚刚起程，十年后，唐人品牌，享誉业内，我们已经发展成为一个医疗行业内著名的企业!

丰收的时刻，不忘过去辛勤洒下的汗水，庆功的当下，我们放眼明天的美景!集团能够取得这样的成就，与大家的努力是分不开的。过去的一年，集团在各项业务上均取得了可喜的成绩，各个分公司都有不小的进步。这一年，我们又喜添新丁，宜昌和平医院、武汉生生医院，成为我们这个大家族的新生力量。新的一年，将会有更多的新生力量加入，我们唐人集团的队伍将会越来越壮大!

新的国家政策，开放了民营医疗行业广阔的发展空间，这意味着我们将拥有更广阔的市场，抓住机遇、抢占市场、超速发展，将我们唐人的事业推向下一个巅峰!

今夜把酒庆功，明朝征战沙场，我预祝大家新的一年事业更上一层楼，也祝我们唐人集团新的一年再谱新的乐章!

谢谢大家!

**总经理年会致辞霸气篇四**

尊敬的各位领导、同仁：

大家上午好!律回春晖渐，万象始更新，今天我们欢聚在这里，共同迎接蛇年新春的到来。值此岁序更迭、辞旧迎新之际，我谨代表公司董事会和管理层向xx全体同仁及亲友同志致以最诚挚的祝福和最衷心的感谢!

对于xx来说，刚刚过去的20xx年是充满挑战的一年，也是蓬勃发展的一年。在董事会的正确决策指引下，在公司全体员工的共同努力下，xx充分利用自身在品牌、资金、核心技术等多方面的优势，成功打造“资本+产业”的创新营销模式，仪器与试剂相互带动，最终圆满完成了年初制定的销售任务。与往年相比，公司生产经营策略更加科学，产品结构更加合理，企业综合竞争力不断增增强。

作为中国ivd产业的龙头企业，xx坚持以最优质的产品和服务回馈客户，始终保持行业领先地位。20xx年，xx先后荣获了“中国中小型企业创新100强”、“上海民营制造业企业50强”、“上海生物医药十强企业”等多项荣誉，xx品牌得到了国内业界的广泛认可。

这些骄人成绩的取得，无不凝聚着xx全体员工的无私付出和深切期盼。我为每一位xx员工感到骄傲，并向所有兢兢业业的xx人致以最衷心的感谢。

20xx年，在公司生产任务大幅增加的情况下，生产、物流、质控等部门团结协作，积极改进工艺流程，完善部门管理制度，保证生产管理规范有序、仓储物流高效准确、产品检验精益求精，最终顺利完成了公司下达的各项生产任务和质量目标，为公司业绩的增长提供了有力保障。

公司研发部在过去的一年里也不断开拓思路，牢牢把握市场脉搏，在新产品开发、队伍建设、工艺管理等方面均做出了成绩，不仅为20xx年公司良好业绩的取得做出了巨大贡献，更为公司长远发展夯实了技术基础。20xx年研发部还与法规临床注册部共同完成了15项新产品的研发、注册申报工作，创造了近年来公司年申报注册新产品数量之最。

此外，公司人力资源部、总经办、财务部和审计部等部门的出色工作，也有效地保障了公司人力资源管理、上市公司信息披露、财务管理、法律风险控制和内部审计等工作的有序进行。

关爱生命，追求卓越，xx生物历经三十载铸就国内ivd行业第一品牌。展望机遇与挑战并存的20xx年，我们xx将继续加快新产品战略实施，保证稳健经营与快速发展并重，努力成为在研发创新、精益管理、市场营销、人才建设等多方面均具竞争优势的中国最大最强的ivd企业。我希望，在新的一年里大家能够继续团结协作，再接再厉，共同谱写公司发展的新篇章!

最后，我向大家拜个早年，祝愿大家新年快乐，万事如意，阖家幸福!

**总经理年会致辞霸气篇五**

尊敬的各位领导、各位同事以及各位供应商朋友们：

大家晚上好!时光飞逝，我们已跨过20xx年。瑞凯莎自20xx年x月份成立以来，正是有你们的大力支持和帮助才能稳定的发展。首先，我代表瑞凯莎全体同仁，在此感谢以冯总为首的瑞霖集团、各子公司以及相关部门的大力支持和帮助;同时，还要感谢我们的供应商朋友们在这一年里与瑞凯莎的默契合作。我相信，有大家的帮助，20xx年我们一定不负众望。

另外，我还要感谢瑞凯莎的全体同仁。在过去的一年里，公司全体同事在各自的岗位上任劳任怨，团结协作，使公司的各项工作得以顺利完成。未来我们须在现有的基础之上，陆续地完善各项规章制度，完善各项工艺流程，规范各种办事程序，强化各级管理人员、甚至每一个基层员工的执行力。展望20xx年，我希望大家实现财富和经验的丰收，共创美好的明天。

希望大家在新的一年里，光荣和梦想同在，挑战与机遇并存，站在新的起点上，让我们团结起来，携手并肩，振奋精神，诚实劳动，向着更加高远的目标奋进，努力续写新的篇章!

今晚，希望大家用最快乐的时光洗去一年来的辛苦和疲劳，尽情的品尝收获的喜悦。再次祝大家：新春快乐，并把最诚挚的问候和祝福送给你们的家人。

谢谢!

**总经理年会致辞霸气篇六**

尊敬的各位领导同事们:

承蒙公司领导的信任和同志们的厚爱，我有幸担任副总经理一职，这既是一种荣誉，更是一份责任与使命，我将不辱使命，不负重托，以扎实的工作和一流的业绩回报公司，回报领导，并努力做到以下几点：

一是以知恩图报的姿态对待公司。始终把公司利益摆在首位，坚决服从领导安排,时时事事讲大局、讲团结、讲律，认真完成上级交办的各项工作任务，以一流的工作态度、一流的工作质量、一流的工作效益，报答公司的培养和信任。二是要以知难而进状态对待工作，坚决做到三要：即把工作当作事业干，把工作当作乐趣干，把工作当作自己的事干，主动想工作，坚持高起点;主动干工作，坚持高标准;主动抢工作，坚持高要求;对本职工作不仅胜任，更要胜出。三是要以知足常乐的心态对待自己。不断加强学习，不断提高自身工作驾驭力和带动感召力，真正做到扎扎实实做事，堂堂正正做人，清清白白履职。

首先，非常感谢董事长和全体同仁对我的信任，今天的任命，使我感觉肩上的担子又重了很多，但有各位同仁做坚强的后盾，我又感觉浑身充满了力量，相信，只要我们大家团结一心、紧密配合，紧紧围绕企业发展目标、计划进行深入钻研，努力打造企业文化，不断寻求更新更好的工作方法，酒店的综合品质就能得到稳定、有序的提升，我们的明天就更美好! 下面我重点强调一下下步工作重心：

第一、团队建设，首先从我个人作起，严格要求自己，扎实做好每一项细节工作，进而严格要求下属管理人员，尤其是中高层管理人员，抓纪律，抓效率，深入进行部门正规化建设，用“数字化”管理提高团队执行力，打造作风优良、纪律严明的一流团队。

第二、资源共享、互动共赢，对两店几年来积淀的企业文化进行集中整合，进行规范，做到资源共享，例如草原兴发每周四进行的安全大检查，盛世开元一样可以执行，再如盛世开元每天总经理带队的巡检，草原兴发亦可以很好的效仿。还有两店合办的内刊，同样是两店文化、信息互通的桥梁和纽带。不间断开展两店技能比武和互动型的学习、文体活动。互相学习、取长补短。通过比赛，利用集体荣誉感增加员工团队凝聚力，提高协作、配合意识。

第三、管理创新，继续以五常管理为基础，做到所有物品有家、有主人，工具用具有使用期限，每项工作细节有标准，有责任人，有奖罚制度。引用数字化管理，例如把全年经营指标、费用指标细化到月，再到部门，用数字进网行管理规范，杜绝笼统管理、口号管理带来的不可控因素。又例如前厅每日客户回访量用数字进行规范，并于第二天晨会将回访纪录上交，这样可以有效戒除工作中的随意性。

第四、完善激励机制，激发员工潜能。深入推行绩效考核制度，提高管理人员工作热情和积极性。另一方面是基层员工的激励，各部门要充分使用好员工月考核一览表，打分要公平公正，所有奖分和扣分项目均要在班前例会网上进行案例分享，提高打分透明度。另外加大最佳建议奖、文体参与奖的奖励力度。

第五、完善总经理信箱制度，吸收宝贵意见，认真处理员工所提建议，对好的意见和建议施以重奖。为员工营造和谐温馨的良好工作氛围，在日常管理中，要求管理人员真正做到少训多教，尊重员工人格，用真情感染员工，不能仅以制度管人，要求工会认真履行职责，关心、关注员工生活，积极解决员工工作生活中出现的困难，认真监督、落实员工餐每周食谱制度，落实好节假日福利发放，让员工真心感受到家的温暖。

最后，让我们真诚携手，以心交心，以情暖情，处处以大局为重，不断学习、追求卓越，打造精品人生，共创盛世、永发辉煌灿烂的明天! 谢谢大家!

**总经理年会致辞霸气篇七**

各位来宾、各位同仁、各位家属、女士们、先生们：

大家好！

首先，我向为公司辛勤工作、顽强拼搏的全体员工致以衷心的感谢，大家辛苦了！春回大地，万象更新！在这新春佳节即将到来之际，我再次向各位同仁致以新年最诚挚的的祝福！

新的一年开始，又到了我们总结过去，展望未来的时候。过去的20xx年里，在全体员工的共同努力下，公司各方面工作均取得了满意的成效，各部门整合更新，相互协作，使得各项经营指标基本得以实现。

盘点过去、展望未来。在新的一年里，我们将面临更多的困难与挑战，以市场为导向，以合理的管理为纽带，提高公司知名度，集中打造品牌形象。

20xx年，我们要进一步改革和完善企业管理体制和经营机制，根据公司发展的需要及时调整经营思路，合理调整和完善现行机构设置及人员力量的配置。进一步加强公司内部管理，加大各项规章制度的贯彻执行及监督检查力度，使公司日常工作更加合理有序。同时，也要强化对全体员工的.教育和业务培训，切实提高员工的思想意识和业务技能水平，提升公司的整体战斗力，挖掘每一个员工的潜能。

20xx年，上下要团结一心，迎接挑战；20xx年，全体员工要蓄势待发，开创新局面！最后，祝大家在新的一年里：身体健康，合家欢乐，心想事成。谢谢大家！

**总经理年会致辞霸气篇八**

尊敬的各位成西家人们：

大家早上好!

我们说，登高山之巅，勿忘父母情；入成功之道，切记恩师意。“感恩”，是一种文化素养，是一种思想境界，是一种生活态度，更是一种社会责任。首先感谢宋董、唐董给我们提供这个平台和大家共事。

三国时孙权说过这样的话“能用众力，则无敌于天下矣；能用众智，则无畏于圣人矣。”正是集聚大家的智慧、力量，20xx年度完成集团目标，在这里感谢各位家人辛勤付出，感谢各位校长对我工作的支持和配合，感谢宋董、唐董和行总对我工作的信任和鼓励，谢谢你们！

在过去的一年中，在这样艰难的市场环境中，我们xx每位家人都在履行自己的，用汗水维护成西的荣誉，特别是彭州团队，在前半年亏损的情况下从7月份到12月份扭亏为赢，你们辛苦了！还有我们安仁、羊安团队从建校以来一直良性运转，非常顺利，你们辛苦了！当然我们其他校区也非常优秀，谢谢你们，你们都是最棒的！

我相信，20xx年在宋董、唐董的指示下，在行总的带领下我们更是一支有凝聚力、战斗力的团队，是一支充满自信和底气的团队，是一支无所不能，所向披靡而又创造神奇的团队，我们将继续刷新记录，让我们缔造属于自己的神话，让我们创造明天的\'辉煌。

随着新一轮改革方案的实施，我相信我们这样一支有梦想、有追求，团结奋进的成西人，让成西越来越强大，让我们的明天越来越好。

最后请大家一起来和我朗诵一句话：“相信自己，相信成西团队，我能行”，在此，我和我的家人祝福大家在新的一年里身体健康、万事如意、猴年吉祥，谢谢！

**总经理年会致辞霸气篇九**

尊敬的各位领导、各位老师：

下午好!

首先感谢学校给予我这次发言的机会。

20xx年，我院毕业生就业工作在学校领导的关怀下，在招生就业处的正确指导下，在我院各位班主任及任课老师的大力配合下，克服种种困难，使20xx届毕业生签约率达79.75%，就业率达95.25%，超额完成了学校制定的工作目标。下面向大家汇报一下我在就业工作中的一些体会：

我院一向将毕业生就业工作作为日常工作的一个重要方面，在思想上、行动上高度重视这项艰巨的工作。为了做好20xx级毕业生的就业工作，贯彻学校的就业指导方针，我院专门成立了20xx级毕业生就业工作领导小组，确立了主任书记统筹指挥，辅导员和班主任层层落实的工作模式。在每周的学院例会上，由辅导员汇报系部整体就业状况，然后班主任针对本班的就业状况分析原因，提出下一步工作办法，为此，已经调到信息中心工作的×老师每周都克服困难，按时参加会议，对她带的xxxx班同学逐个落实就业，取得了签约率96.43%，就业率100%的喜人成绩。

针对专科毕业生在择业时出现的眼高手低、心高气盛等现象，我院把就业教育和创业教育作为加强思想教育的重要资料，帮忙毕业生树立正确的择业观，动员毕业生到基层和艰苦的地区就业，鼓励毕业生到民营企业和中小型企业就业。使毕业生树立“先就业、再择业、后创业”的就业思想。同时，我们主动了解每个毕业生的需要，有针对性地开展就业指导和服务，像对待自己的孩子一样，设身处地地帮忙毕业生尽量达成他们的就业愿望。

针对xx×专业女生比较多的状况，我作为班主任，先对每个学生进行了摸底调查，对家里能安排工作的，劝其听从父母安排，及早参加顶岗实习。对于其他同学，我一方面做她们的思想工作，打消他们必须到电力单位就业的.念头，鼓励她们积极参加各种招聘会，另一方面主动向用人单位推荐，尽可能帮忙她们就业。最终实现了我所带的xxxx班签约率到达90.57%，就业率100%。

由于我院三个强电专业都是08年开设的新专业，20xx年是我院第一届毕业生。应对这个实际状况，我院在20xx年春季学期就开始着手联系就业单位，例如我们主动和浙江九天科技有限公司、苏州小蜜蜂电子科技有限公司、嘉兴市恒欣电力建设有限公司等单位取得联系，推荐优秀毕业生到这些单位就业。其中仅xxxxxx有限公司就接收高压输配电线路专业xx×等16名学生，目前大部分学生仍在该单位工作。

鼓励学生积极参加各种形式的招聘会我们要求每个班级都建立qq群、飞信群，及时的将信息发送到毕业生的qq和手机里，让同学们快速的了解各种通知信息。积极组织学生参加招生就业处开展的各种招聘活动。同时利用我校的地理优势，鼓励学生积极参加xx大学和xx职业技术学院的各种招聘会，让学生亲身感受到招聘现场激烈的竞争气氛和用人单位对毕业生专业、技能和素质全方位需求的状况。例如在xx大学的招聘现场供用电专业的xx×等2名学生和xx电网签约，高压输配电专业的xx等5名学生和xx电力公司签约。

根据我院学生生源分布广的特点，我们鼓励学生在寒假期间，主动在家乡寻找就业机会，这样学生既回报了家乡，也增加的就业稳定性。高压输配电2班的xx同学，透过自荐到沈阳xx电力工程有限公司工作，经过两个月的实习，该公司认为xx同学不但动手潜力强，又吃苦耐劳，主动提出让xx推荐我系学生到该公司就业。目前，xx等12名同学仍然在该公司工作，同时xx也已经晋升为xx项目部检修维护中心经理。

在就业工作开展过程中，我们把每一批出去顶岗实习的学生信息都保存起来，并和他们及时沟通。同时向用人单位了解毕业生状况，协助他们做好学生的稳定工作。对工作中遇到困惑的学生及时疏导，鼓励他们在工作中努力展示自己。例如，我们了解到xx班的xx×同学，到了中铁电气化局工作后，利用自己对变电所二次图纸比较精通的优势，主动在变电所维修了三台加热回路故障的真空断路器，很快得到了安全技术科领导的重视，毕业后，xx×同学直接被派到安全技术科担任供电工程师，而这个职位是很多本科生都不能担任的。我们利用这些好的事例，在对毕业生做思想工作时起到了很好的效果，也使我院大部分毕业生都能在生产一线稳定下来。

各位领导、老师们，20xx届毕业生就业工作已经结束，20xx届毕业生的就业工作已经开始。随着就业形势的多元化，毕业生就业指导工作任重而道远，我们将在学校党委、行政的领导下，克服困难，开拓进取，努力实现我院毕业生的充分就业，保质保量的完成学校制定的就业工作目标。

我的汇报就到那里，谢谢大家!

**总经理年会致辞霸气篇十**

尊敬的各位领导、公司全体同仁：

20xx年已经过去，回首公司这20xx年来的发展历程和风风雨雨，我们有过挫折，也有过收获和喜悦。今天，我要感谢和公司一路走来的每一位员工，为了工作，很多员工主动放弃休息，加班加点，甚至通霄达旦的工作，使得我们公司方面实力得到了快速的发展！

20xx年我们公司的销售额持续稳定的增长，生产能力和产品质量也超过和遥遥领先于很多竞争对手，员工队伍在不断壮大，产品设计和营销策略在不断创新，售后服务网络在不断完善，总的来说是蒸蒸日上的大好局面啊！

能取得今天这样的成就，我要感谢大家对公司的无私贡献，也感谢所有的员工对我的支持和信任。很多时候，我们员工在实际工作中所面临的困难和艰苦程度，往往是超出我们做领导的估计和想象的。在此，我要借这个机会，向你们说一声：“谢谢你们！你们辛苦了！拥有你们，我感到非常地骄傲！

谢谢大家！不过今天我们开的不只是表彰会，更是总结会。既然是总结会，我们就不能只谈取得的成就，也要敢于认识和发现不足，因为每一寸的不足正是我们公司能进步的空间！

我认为这主要是由于当事人和各部门的大局意识薄弱造成的！

我们都知道xx公司是我们所有xx人共同的家园，是我们每个员工生活工作和实现人生价值的依托。公司的兴衰关系每个人的切身利益，可以说，xx兴则员工兴，xx衰则员工困。说的简单点就是大河没水小河干。公司的利益和各个部门息息相关，和在座的每个人都息息相关！所以我们每个员工、每个部门都要与公司利益保持高度一致，树立大局意识。任何时候、任何地方、任何情况下，都要以xx大局为重，精诚团结，密切协作！

请各部门负责人和当事人注意，我们在春节过后的日常会议中将把此作为重要的议题来深入的探讨和解决，牢固树立起以公司利益为重的大局意识，把公司各部门合作不默契这一问题彻底的解决，为更加辉煌的20xx年打好基础！

我们公司未来的目标是：xx在不远的将来能够成为服装行业内最盈利的品牌！xx将来要被业界内外和消费者所公认的最佳品牌！

这体现了xx公司崇高的理想追求，符合我们xx人发展的期望值。公司自成立以来，经过7年的奋斗拚搏、创新开拓，成为具有很强市场竞争力和创新活力的现代企业。面对新的机遇和挑战，xx人志存高远，用满怀豪情绘制着百年宏图。xx人期望着走向更广阔的天地，用自己的智慧和勤奋打造一个兴盛百年，纵横世界的辉煌xx。这是时代发展潮流赋予xx人的神圣使命。

“xx在不远的将来能够成为服装行业内最盈利的品牌！xx将来要被业界内外和消费者所公认的最佳品牌！”是一个战略性的目标，需要我们从方方面面、点点滴滴着手，循序渐进地去实施，更需要我们每个xx人立足岗位、扎实工作、创新拚搏来实现。需要我们创造一流的产品，一流的品牌，一流的效益，一流的企业形象，一流的发展速度，一流的员工队伍，一流的企业管理，一流的科学技术来实现。我们的一切工作都要向着这一目标而努力。

20xx年是崭新的一年，在这新年伊始的时候，让我们每个人进入紧张的工作状态，自强不息、拼搏进取！我们需要更多的学习，增加知识储备；需要创新，不断突破陈规；需要实干，把目标落实于行动中；需要高效，快速反应，抓住一切机遇发展自己；需要团结，全体xx人拧成一股绳，同心同德，和衷共济，为了xx公司更加辉煌灿烂的20xx年而努力！

最后祝在座的各位同事新年快乐，鼠年大吉！

谢谢大家！

**总经理年会致辞霸气篇十一**

敬重的各位领导，敬爱的各位同仁：

大家好!

很荣幸能够有这样一个机会在东莞与大家团聚一堂! 今日我们不须要感谢cctv呵呵，但却必需诚心地感谢这次评比活动的策划者和组织者，感谢人力资源的细心策划，让全体xx员工感受到高层所提倡的人文关怀，我代表全部的获奖人员感谢你们!

同时，我们更要感谢与我们朝夕相处、并肩作战的全体xx同仁!在评比的过程中，正是每一位xx人的主动响应，才有我们这10个人的闪亮登场!据我们部门的同事和我说，我所在的教化科技北京分公司在投票的最终一天，由行政号召大家为我投票，每个部门，甚至是每个分公司都表现出前全部的`凝合力，都在为自己的同事拉票，教化科技深圳公司的同事们也给我投了票。所以，我想说，感动xx的不是我，而是xx 感动了我!

感谢xx供应了这样一个广袤而又充溢人性化的发展平台，让我们每一个人在不同的岗位上展示自己的才华和志向!也让我能够如此荣光地与大家正式相识，得以让大家倾听我的心声!

教化是一项功德无量的事业，我特别荣幸能够与这么多的人一起做一件如此有意义的事业，让我心中充溢欢乐与华蜜!对于我来说，20xx算是经验人生一劫，“生命”这二个字从未像现在一样能让我感动，小品里小沈阳说“人这一生可短暂了，眼睛一睁一闭一天过去了，眼睛一闭不睁一辈子过去了!”呵呵!我们每个人把每天至少八个小时的生命用在了工作上，犹如兄弟姐妹，甚至比兄弟姐妹相处的时间还要长!

感谢xx让我们在有限的生命中有缘彼此相识，敬爱的兄弟姐妹们，请珍惜自己的生命吧，把我们的心胸放得更加宽广，把我们的目光放得更加高远! xx正处于一个极速发展的时期，须要每个环节、每个部门都团结在一起，我们是一个大家庭，一荣俱荣，一损俱损，每个人的岗位可能都是极其平凡的，但正是若干的平凡经过长年的坚持与奋斗，才能缔造一个真正强大的诺亚方舟! 让我们在有限的生命时间中做更多有意义的事情，让自己的人生更有价值!

感谢!

**总经理年会致辞霸气篇十二**

尊敬的各位来宾，各位同事、各位朋友，女士们，先生们：

大家晚上好!

很高兴在此与各位欢聚一堂，分享我们过去一年的收获和喜悦，共同展望我们正在开创的xx!

我们很荣幸的邀请到政府相关部门领导、xx等合作伙伴，特力屋、空间大师等供应商代表及xx的员工家属代表、亲朋好友。在此，我代表xx全体员工并以我个人的名义对各位的到来表示热烈的欢迎!向长期关心和支持我们的各界朋友表示诚挚的谢意!向获奖的优秀员工和供应商表示衷心的祝贺!向默默无闻、不离不弃、风雨与共的支持、期待和鼓励我们的家人、亲朋致以崇高的敬意!

我们一起走过的xx年，留下了太多的记忆和感慨。

xx年是xx在创业历程中初具雏形、羽翼渐丰前惊心动魄、浓墨重彩、全力以赴的一年。

去年的同一场合，我们为xx年提出了“顺势飞奔，大干、实干、巧干，构建更高、更坚实的创业舞台”的年度目标和方针。

现在来看，在xx年我们基本实现了覆盖深圳核心商圈、辐射东莞、布点重庆的网店拓展目标，达到了营业规模、团队力量、盈利能力翻番的预期效果。在9月份以前，公司整体保持了良好、快速的增长势头，连续多月刷新月度总营收及单店营收的记录，并打出了连开十店的拓展高潮。同时我们对内部管理及组织机构也进行了有效的优化、创新和疏理，加强了后台职能管控和服务支持力度，提升了前台区域、门店的整体运营作战水平。

全年我们不但加大了新店的投入，上线了epr系统，改造了部分高端门店，成型了新一代门店的品牌形象。同时，我们还积极参加玉树公益赈灾等社会公益活动。

通过全面的规划，公司在xx年变更升级了公司名称，从“深圳市xx商贸有限公司”蜕变提升为一个初具雏形、初具规模的“深圳市xx商业连锁有限公司”。相信，这是我们正式迈出商业连锁行业的关键一步，也是我们开创生活家居行业坚实的一步。

总体来讲，在xx年，我们基本上坚持了“全力以赴的大干、脚踏实地的实干、精心筹划的巧干，更不乏日以继夜的苦干!”达到了“锻炼队伍、提升管理、成熟商业模式、促进营销创新”的目的，实现了公司经营格局和品牌影响力整体提升的年度目标。

当然，xx年仍然有很多的不足和遗憾。

在下半年，不期而至的cpi上涨带来的消费市场委缩，房地产市场的宏观调控，工业原材料上涨、采购成本上升、毛利空间缩水、员工薪水预期提升、人员规模扩充困难，客观地影响了我们下半年发展的速度和业绩水平，预期的“十一”高潮和秋冬旺季没有如期而至，为我们的库存积压和资金周转带来一定的困难。

在此，我要真诚的感谢各位合作伙伴的信任、理解和支持。相信过去的每一次付出、包容都会成为今后我们共度时艰、精诚合作、共赢未来的基石和力量的源泉。xx年我们更加深刻的理解“诚信、互利、开创、共赢”的合作理念，让我们收获了越来越多的支持和信任。

众所周知，xx年的春节就像所有的春天一样，万物复苏，春暖花开，这也是我们xxxx新财年全新的开始。

在xx年1月份，我们又一次刷新了新纪录，再次站上了新台阶，开始我们新一年的征程，我们把这一年确定为“质量、效益、管理”主题年。

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com