# 最新创业基础心得体会(精选12篇)

作者：梦想之旅 更新时间：2024-03-31

*从某件事情上得到收获以后，写一篇心得体会，记录下来，这么做可以让我们不断思考不断进步。通过记录心得体会，我们可以更好地认识自己，借鉴他人的经验，规划自己的未来，为社会的进步做出贡献。下面小编给大家带来关于学习心得体会范文，希望会对大家的工作*

从某件事情上得到收获以后，写一篇心得体会，记录下来，这么做可以让我们不断思考不断进步。通过记录心得体会，我们可以更好地认识自己，借鉴他人的经验，规划自己的未来，为社会的进步做出贡献。下面小编给大家带来关于学习心得体会范文，希望会对大家的工作与学习有所帮助。

**创业基础心得体会篇一**

创业是一种勇气和冒险精神的体现，也是一门艺术。在这个竞争激烈的时代，创业已经不再是只是为了追求财富的手段，而是成为了一种生活方式和习惯。对于想要创业的人来说，基础创业心得是非常重要的，这不仅能够保证创业成功，还可以让他们更加有信心地面对创业过程中的挑战。

第二段：筹备阶段

在进入创业前，最重要的是要做一些准备工作。首先，要对自己有一个客观的了解，包括自己的特点、优势和不足之处。其次，要对市场进行调研，了解市场情况和潜在需求。最后，还需要对商业计划进行详细的分析和评估，包括项目可行性、市场规模、竞争对手等。

第三段：启动阶段

在启动阶段，最重要的是执行力。这需要创业者具备坚定的信念和勇气去付诸实践。同时，还需要建立团队，寻找志同道合的人共同打造事业。在这个阶段，要善于利用自己的人脉，扩大商业人脉，同时也要提高自己的商业技能和专业知识。

第四段：扩展阶段

在扩展阶段，需要更好地了解用户需求和市场变化，调整和优化产品或服务的方向和策略。同时，团队的建设也非常重要，需要根据业务规模和需求不断壮大团队。此外，还要加强品牌宣传和定位，以提高品牌知名度和市场总体占有率。

第五段：总结

基础创业心得的获得需要有创新、勇气、耐力和执行力等素质的支持。通过对市场和用户的调研、寻找有志之士为团队注入活力和能量、在不断的调整和改进中找到一个市场的稳定点。这样，在未来的创业道路上有可能遇到更多挑战和艰辛，但有了基础创业心得，我们相信一定能在激烈竞争的市场中大放异彩。

**创业基础心得体会篇二**

第一段：引言（总体观点）

《创业基础》是一门很重要的课程，它为创业者提供了必要的知识和技能。通过学习这门课程，我深刻认识到创业不仅仅是靠热情与激情，还需要科学的理论和实践的经验。在这篇文章中，我将分享我在学习《创业基础》课程中的心得体会。

第二段：理论的重要性

在学习《创业基础》课程的过程中，我深刻认识到理论的重要性。课程中的各种模型和框架帮助我更好地理清头绪，了解了创业过程中的关键环节。课堂上老师生动形象的讲解，让我对创业有了更加清晰的认识。自己也通过读书、查阅材料来加深对理论的理解。理论的学习为我今后的创业实践提供了坚实的基础。

第三段：实践的重要性

《创业基础》课程的实践环节对于学生的创业能力的提升起到了至关重要的作用。课程中，我们分组开展了一个小型创业项目，从项目的构思到计划的设计再到实施的细节，我们团队每个成员都投入了大量的努力。通过实践，我学会了团队合作、项目管理、市场定位等一系列与创业相关的技能。这种通过实践来学习的方式使我更加深入地了解到创业的艰辛和挑战。

第四段：思维的转变

学习《创业基础》课程不仅让我学到了知识和技能，更重要的是让我发生了思维的转变。在课程中，老师教授了一些创业成功案例，这些案例激发了我的灵感和创新思维。我开始主动思考问题，从多角度去思考，发现问题并寻找创新解决方案。在课程中，老师还鼓励我们提出自己的观点和想法，这培养了我的自信心和表达能力。这种思维的转变不仅对创业有帮助，也对我今后的学习和工作有着深远的影响。

第五段：对未来的展望

通过学习《创业基础》课程，我对未来有了更加明确的规划和展望。我深刻认识到创业是一项困难而复杂的任务，但也是一个充满机遇和挑战的领域。我将继续学习和实践，不断提升自己的创业能力。我希望将来能够自己创办一家属于自己的公司，为社会创造价值，实现自己的创业梦想。

总结：通过学习《创业基础》课程，我从中收获了理论知识、实践经验以及思维方式的转变。无论是对创业还是对未来的个人发展，这门课程都给予了我很大的帮助。我相信，只要保持热情与努力，将学到的知识与实践相结合，创业之路必将越走越宽广。

**创业基础心得体会篇三**

主要讲述我对于大学生创业的看法，通过对大学生创业基础教育课的学习，我对大学生创业这种事情有了新的看法，下面我将具体讲述我的心得。

大学生 创业

从创业背景上看，我国正处在一个伟大的变革的时代，特别是在加入世界贸易组织协会以后，随着社会主义经济市场化和经济全球化的进一步推进，人们的生产生活方式、社会关系、价值观念乃至文明形态都在发生着日益深刻的变化，社会对人才的需求已经逐渐变化。如何培养和塑造能够适应这种变化并在社会变化中有所作为的人才，是当代中国高等教育改革与发展面临的重要课题。高等学校要担负起全面推进素质教育，培养高素质的创新型人才的历史使命。

创业精神是一种理念,这种理念贯穿于高等学校的课堂教学和课外活动之中,培养学生的创新意识、创造精神和创业能力,使学生毕业后大胆走向社会、自主创业。开展大学生创业教育,包括课程设置、实践活动、教学体制改革、教育评价模式的改革等。但不外乎一方面是创业思想教育,另一方面是创业技能教育。创业思想教育是创业技能教育的基础,创业思想教育包括创业意识的培养、创业动机的确立和创业心理品质的养成,目的是为了让受教育者形成正确的创业思想。开展创业思想教育,关键一点就是创业意识的培养,使学生变被动接受就业指导为教会学生主动或自主创业。既要鼓励学生敢于在新兴的领域和行业去艰苦创业,也要支持学生敢于自主创业,学会自我发展,培养学生具有创业的胆量、勇气和开拓创新精神。

我对大学生创业这种事情是非常赞同的，因为现代生活是一个快节奏，充满挑战与机遇，成功与失败并存的生活，大学生创业，不仅能够创出自己的一片天地，还能够丰富自己的实践经验，大学生是一个具备高等教育水平，极高修养的综合体。

大学生创业能够将自己在大学所学到的知识应用到实际的活动中，从事自己擅长的方面，会充分的将自己的专业知识应用其中，做起来也会顺利一些，但是大学生是也是一个弱势群体，首先，大学生缺乏社会实践经验，对社会的认识还处在一个初步的阶段，大学生还没有真正的接触社会，没有真正的意识到社会上的竞争，大学生进行自主创业，缺乏必要的经验，会有很多很多的弯路要走，所以需要全社会的关注和帮助，大学生创业逐渐被社会所承认和接受，同时也肩负着提高大学生毕业就业率和社会稳定等历史使命。在高校扩招之后越来越多大学生走出校门的同时，大学生创业就成为了大学生就业之外的一个社会新问题。大学生创业面临着许多问题，其中既有优势，也有劣势。

主要优势有：

1.大学生往往对未来充满希望，他们有着年轻的血液、蓬勃的朝气，以及“初生牛犊不怕虎”的精神，而这些都是一个创业者应该具备的素质。

2.大学生在学校里学到了很多理论性的东西，有着较高层次的技术优势，而目前最有前途的事业就是开办高科技企业。技术的重要性是不言而喻的，大学生创业从一开始就必定会走向高科技、高技术含量的领域，“用智力换资本”是大学生创业的特色和必然之路。一些风险投资家往往就因为看中了大学生所掌握的先进技术，而愿意对其创业计划进行资助。

3.现代大学生有创新精神，有对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望，而这种创新精神也往往造就了大学生创业的动力源泉，成为成功创业的精神基础。大学生梦想心了怀揣创业梦想，努力打拼，创造了财富。

4.大学生创业的最大好处在于能提高自己的能力，增长社会实战经验，以及学以致用；最大的诱人之处是通过成功创业，可以实现自己的理想，证明自己的价值。

1.由于大学生社会经验不足，常常盲目乐观，没有充足的心理准备。对于创业中的挫折和失败，许多创业者感到十分痛苦茫然，甚至沮丧消沉。大家以前创业，看到的都是成功的例子，心态自然都是理想主义的。其实，成功的背后还有更多的失败。看到成功，也看到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的创业者们变得更加理智。

2.急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验的缺乏，是影响大学生成功创业的重要因素。学生们虽然掌握了一定的书本知识，但终究缺乏必要的实践能力和经营管理经验。此外，由于大学生对市场营销等缺乏足够的认识，很难一下子胜任企业经理人的角色。

3.大学生对创业的理解还停留在仅有一个美妙想法与概念上。在大学生提交的相当一部分创业计划书中，许多人还试图用一个自认为很新奇的创意来吸引投资。这样的事以前在国外确实有过，但在今天这已经是几乎不可能的了。现在的投资人看重的是你的创业计划真正的技术含量有多高，在多大程度上是不可复制的，以及市场赢利的潜力有多大。而对于这些，你必须有一整套细致周密的可行性论证与实施计划，决不是仅凭三言两语的一个主意就能让人家掏钱的。

4.大学生的市场观念较为淡薄，不少大学生很乐于向投资人大谈自己的技术如何领先与独特，却很少涉及这些技术或产品究竟会有多大的市场空间。就算谈到市场的话题，他们也多半只会计划花钱做做广告而已，而对于诸如目标市场定位与营销手段组合这些重要方面，则全然没有概念。其实，真正能引起投资人兴趣的并不一定是那些先进得不得了的东西，相反，那些技术含量一般但却能切中市场需求的产品或服务，常常会得到投资人的青睐。同时，创业者应该有非常明确的市场营销计划，能强有力地证明赢利的可能性。

1.多学多问，虚心请教。

2.耐住性子，不可冲动。

3.勇于承担，负责到底。

4.要认识并接受人的本性。

5.要有大局意识，不能只顾眼前。

6.时刻学习，终生学习。

大学毕业生创业，首要的原则就是让自己学有所用，“做熟不做生”。对于学自然科学的学生来说，如果在学习期间取得过科技创新成果，甚至融合过风险投资，那么，你可以凭借这点优势顺利走上创业路。同理，学管理或人文科学的毕业生若在学习期间进行了理念创新，在相关领域中形成了新的体系，也可利用其作为创业初期的资本。而学艺术、设计、广告等专业的毕业生，可以自由职业者的身份创业，但最好是几人联合。对于没有以上成果可以作为创业资本的人来说，职业顾问的建议是找一些物质投入少、产出相对较高的行业起步，如针对高校生的中介服务、小规模的消费品经营、利用网络资源进行信息服务等。而it专业出身的大学毕业生，由于该行业行情的低迷，建议还是先求职，到较大的公司去熟悉、把握整个行业，不要轻易“下水”。并且在有了具体的创业目标、方向后去花一段时间涉及到你目标所在行业的各辐射行业，从大处纵观。

总之，独立创业精神的培养既取决于客观条件的许可，更依赖于学生主观的努力，作为学校要营造有利于人才脱颖而出的氛围，积极培养学生的独立创业者精神，为培养现时代社会所需要的人才而努力。创业不是一蹴而就的，需要的是在挫折中成长，不断进步，坚持不懈，才能最终走向成功！

**创业基础心得体会篇四**

在第一章的创业基础课程学习中，我们主要学习了创业，创业精神以及自身的职业生涯发展。我认为创业是非常具有挑战性的，伴随的往往是高付出、高风险、知识面有限和技术能力不够等。但是当我们面临困惑时，创业基础课程为我们解答了疑惑，让我们在迷雾中，找到了自己职业发展的方向。学习这门课程，让我们更加了解创业的知识，也让我们认识到自己的不足和前进的动力。

创业本身就是一个创新的过程，其本质在于把握机会、创造性地整合资源、创新以及快速行动，是具有企业家精神的个体与有价值的商业机会的集合，目的是创造利润和新价值。

创业的功能是：

1．有利于培养国民的冒险精神与创新意识

2．创造新的就业机会，缓解就业压力

3．有利于促进中小企业的快速发展

4．把兴趣与职业紧密结合，满足自我需求，实现人生价值。通过一大批创业的微型、小型企业的设立和成长，还能够增加国家税源，成为国民经济的新增长区域；成千上万以勤俭、诚信创业的小业主将成为中产阶级的中坚力量，为发家致富提供正面的典型示范，其社会效果和经济效果不可估量。

而且创业在知识经济时代下具有十分重要的意义：创办企业成为经济发展的重要基础，创业是经济发展的主要动力，创业是知识经济时代技术创新的主要实现形式。

创业者本身也需要具备创新精神，也就是创业者内心自发具有的自主创业的坚定意志和在外部刺激下产生的创业意愿不断累积升华成其理想与信念。创新精神在创业者的创业过程中起着至关重要的作用，它可以促进人的全面自由发展，培育伟大的民族精神等等。

创业是一项实践性很强的过程，创业者需要自我管理、自我决策、自我规划。这就要求创业者不仅要拥有创业精神、创新意识，同时还要具备足够的创业能力。创业能力与新创企业成败直接相关，创业能力强，则创业成功率高，反之亦然。任何一个职场上的成功人士，在成功之前都是普通人，与常人不同的是，他们拥有创业能力。创业能力是可以在实践中提升和培养的，而提升创业能力的途径就是学习和实践。在这门创业基础的课上，这些创业的理论知识学习让我们受益匪浅。

**创业基础心得体会篇五**

创业是一项充满挑战和风险的冒险。为了成功并在竞争激烈的市场中站稳脚跟，拥有一个稳固的基础团队至关重要。在我们的创业过程中，我们经历了许多的高峰和低谷，通过反思和总结，我们得出了以下关于创业基础团队的心得体会。

首先，一个优秀的创业基础团队必须有同心协力的团队合作精神。在我们创业初期，团队成员的角色与职责并不明确，导致沟通不畅、任务分配混乱。但是通过团队讨论和团队建设活动，我们认识到只有通过紧密的合作才能实现我们的目标。因此，我们决定明确每个团队成员的职责，并建立日常的沟通机制，例如定期开会和实时沟通工具。这样一来，我们能够更好地协调和安排工作，团队合作精神得到了极大的提升，创业项目也开始取得了积极的进展。

其次，一个成功的创业基础团队需要具备专业的技能和知识。无论在哪个行业，创业都需要面对各种各样的挑战和问题。如果团队成员没有足够的专业知识和技能，就很难解决这些问题，更不用说取得成功。因此，我们在建立团队的过程中注重技能和知识的多样性。我们特意招聘了来自不同领域的人才，他们各自具备不同的专业知识和技能，能够相互补充和支持。这种多元化的团队使得我们能够更好地应对创业过程中的各种挑战和问题，取得了不错的成果。

另外，一个成功的创业基础团队需要有良好的沟通和决策能力。在创业过程中，成员之间的沟通是至关重要的。沟通不仅仅是语言的交流，还包括了倾听和理解他人的观点和意见。我们通过定期的沟通会议和项目讨论，确保团队每个成员都能够在一个开放和欢迎讨论的环境中表达自己的想法。此外，良好的决策能力也是一个成功的团队所必备的。创业过程中会面临很多的决策，有些决策甚至会对整个项目产生重要的影响。因此，我们建立了一个快速决策的机制，在重要事项上尽可能避免因决策拖延而造成的损失。

最后，一个成功的创业基础团队需要具备持之以恒和逆境应对的能力。创业过程中肯定会遇到各种挫折和困难，需要有足够的毅力和执着来克服。在我们的经验中，创业初期最常见的挑战是资金不足和市场竞争激烈。但是我们并没有因此气馁，相反，我们决定坚持下去，寻找新的机遇和解决方案。我们努力寻找投资者，同时加强市场调研和推广策略，最终取得了成功。通过这一过程，我们深刻体会到在创业过程中持之以恒和逆境应对的重要性。

总之，一个优秀的创业基础团队是成功的创业的关键之一。通过有效的团队合作，专业的技能和知识，良好的沟通和决策能力以及持之以恒和逆境应对的能力，我们的团队取得了不错的创业成果。希望我们的心得体会能够对其他正在创业的团队有所启发。创业是一段充满挑战和机遇的旅程，只有通过共同努力和不断学习，我们才能够实现我们的梦想。

**创业基础心得体会篇六**

通过创业基础课程的学习，我明白创业是一项充满挑战的事业，一个具有创业愿望的大学生能否最终走上成功创业之路，与他是否相信自己可以在激烈的挑战和竞争中胜出有着直接的关系。实践创业是大学生通过发现和识别商业机会，组织各种资源提供产品和服务，以创造价值的过程。实践创业活动的主体是大学生，客体是商业机会和各种为达到目的而需要和可以得到的资源。

大学生实践创业也是一个不断探索的过程，在这个过程中可能会遇到挫折和失败，所以大学生是否自信、能否在挫折和失败中重新振作，对于创业能否成功至关重要。大学生实践创业阶段的主要任务包括了解经营常识、把握经营方向、提高商业能力。

不少大学生创业把握不住方向，很容易走入误区。其实，在就业竞争如此激烈的时代，大学生应该首先树立赚第一分钱，而不是一创业就必须挖到一桶金的观念。大学生面向基层创业、就业是大有可为的，特别是在学校为我们提供优惠的政策的情况下，客观上给大学生创业提供了好的土壤，大学生“在市场经济的大潮里畅游一番”，可以将课堂上学到的理论知识运用到实际中去，提高创业实践能力。

由于创业者是发现一个好的商业创意并将之转变成现实的人，因此创业者必须具备一些特定能力，如捕捉机会的能力、领导及合作能力、整合资源能力等。创业是一项系统工程，在创业过程中能否正确、高效地整合各种资源对于创业能否成功是很关键的。而在对资源的整合过程中，最为关键的又是能否与合作者融洽合作。实践创业中的大学生应把握方向、坚持原则，懂得选择、学会放弃。

在市场竞争中，要懂得如何进行放弃和选择体验创业、学习创业与实践创业，是大学生成功创业的三个连续阶段。事实证明，大学生有益的创业活动，将会成为真正发挥自己的才华、展现创新思想和个性特点以及充分认识社会的一个大好机会。创业大学生所具有的品质、素质，完全可以胜任一般情况下的就业需求。创业和就业是孪生兄弟，能创业者一定可以顺利就业。

作为当代大学生，我们在校园里学习到了很多理论性的东西：我们有创新精神，又对传统观念和传统行业挑战的信心和欲望；我们有着年轻的血液、蓬勃的朝气、已经初生牛犊不怕虎的精神，对未来充满希望，这些都是创业者应该具备的素质，这也往往造就了我们创业的动力源泉。

但光有动力和理论是不够的，在创业道路上，作为刚刚接触社会的大学生，我们往往急于求成、缺乏市场意识及商业管理经验，对市场营销等缺乏足够的认识，常常盲目乐观，对创业的理解还停留在想法上。所以对于创业中的挫折和失败许多创业者都会感到痛苦、迷茫、甚至沮丧、消沉。其实成功人士的背后往往有更多的失败，看到成功的同时也必然要考虑到失败，这才是真正的市场，也只有这样，才能使年轻的我们更加理智，更加成熟。

自主创业除了要做好失败的准备，更要有充足的资金和宽广的人脉做铺垫，如若资金不足，再好的项目中标也是枉然，正所谓千里之堤溃于蚁穴，如果创业者本身没有足够的资金或没有可以加快资金回笼的人脉关系，一旦出现项目资金周转不灵就可能造成工期延误甚至于项目夭折。这样不仅赚不到钱，还可能造成前期投入全部付之东流，所以自主创业一定要有坚强的后盾，不能盲目投资。

其次，在有了平和的心态和充足的资金做前提下，创业者也应该选择一个合理可行的创业项目。最好选择父母从事行业或自身所学专业的相关专业，因为这样可以保证不走弯路，同时也可以提高创业的成功率，从而使创业者可以较为容易的拿到第一桶金，对创业者的心态也是一个很大的鼓舞。尤其是可以让父母当你的领路人，这样不仅不用担心上当受骗，可以少走不少弯路。同时也可以利用父母多年来积攒下来的人脉，毕竟在这个年代人脉比什么都贵。所以在创业者选择项目时，一定要慎重考虑，一个良好的项目可能会让你在创业的道路上事半功倍。毕竟依靠不是依赖，寻求父母帮助总比血本无归来的要好。

而在有了以上的条件下，创业者如果觉得投入过高或投资风险过大，这时候创业者需要找到一个可以与其分担风险的人，也就是人们常说的创业合作伙伴来分摊风险。在挑选合作伙伴时，首先要看其是否有创业的渴望和激情，其次要看其是否有能力与你合作。如果对方空有激情没有实力，到最后就算强拉入伙可能也会不欢而散。另外在寻找合伙人时要尽量避免与亲戚合作，尤其是不能与家中长辈合作。否则当亲戚把其亲属关系带入合作关系中会引来许多不必要的麻烦。所以说在寻找合作伙伴时一定要慎重选择。

总而言之，在创业的道路上会有许许多多的曲折与坎坷。然而对创业者来讲，这种艰辛的创业过程本身就是一种特殊的经历，也是一种值得回味的享受。愿所有创业者都可以披荆斩棘、勇往直前，最终到达成功的彼岸。也祝福所有的自主创业者能拥有一个美好幸福的未来。

**创业基础心得体会篇七**

在当今时代，创业已经成为一种热门话题，无论是在各大社交媒体平台上，还是在实体活动现场，人们都喜欢讨论创业。创业能够让人实现自己的梦想和理想，建立自己的事业。但是，创业并不是一件容易的事情，成功率较低，风险较高。因此，我们需要具备一定的创业基础知识，才能够在创业的路上走得更加稳妥。而这些创业基础知识，可以通过各种途径来获取，其中免费获取的机会也是很多的。

一、创业基础知识

想要创业成功，首先需要了解创业的一些基础知识。例如，如何进行市场调研，如何制定营销计划，如何进行资金管理等等。这些知识可以帮助我们更好地运营自己的企业，并在市场上取得竞争优势。在如今互联网时代，我们可以通过各种途径来获取这些创业基础知识。例如，我们可以通过电子商务平台上的各类培训课程进行学习，或者通过各种创业论坛上的讨论，获取来自行业内人士的经验分享。

二、大量免费课程

网络资源非常丰富，创业基础知识的课程也有很多是免费的。我们可以在各种教育类网站上找到相关的课程，例如中国大学MOOC平台、学堂在线、网易云课堂等等。在这些平台上，我们可以通过视频、图文、音频等多种形式进行学习，并进行测试。这些免费课程涵盖了从创业初期的构思到企业运营中遇到的各种问题，对我们创业的帮助很大。

三、各种创业公开课

不仅仅是网络资源，实体的创业公开课也是很多的，而且很多都是免费的。从国内知名的华章创业公开课，到国际知名的创业活动TechCrunch Disrupt等等，都是创业者们难得的学习机会。这些创业公开课，不仅汇集了各路专家的经验和智慧，而且还提供了与其他创业者互动交流的机会。这些信息都能够帮助我们更全面地了解创业，更好地改进自己的创业想法和方案。

四、创业社区活动

创业社区活动是另一个免费获取创业知识和建立人脉的好机会。这些活动通常面向创业者，由创业者自发组织或由社区志愿者组织举办。在这些活动中，我们可以结交到一些志同道合的人，与他们交流自己的想法、学习他们的经验和教训，并与他们建立紧密的关系。这样，我们不仅可以提升自己的创业能力，还可以得到一些帮助，也能够增加自己的创业动力和信心。

五、总结

创业是一个需要付出很多努力和时间的事业，但学习创业基础知识是免费的，我们需要学习并充分利用各种资源来提升自己。我们可以通过各种途径来获取这些知识，例如网络资源、免费课程、创业公开课和创业社区活动等等。这些资源可以帮助我们了解市场、管理资金、制定营销策略以及如何更好地推广我们的产品和品牌。在创业的路上，学到的知识可能不是唯一的成功保障，但这些知识可以帮助我们更快地成长，更容易地走出自己的创业成功之路。

**创业基础心得体会篇八**

通过这几天的创业实训课，虽然时间不长但学到了很多东西。开始被选为总经理就觉得责任很重，然后和我的团队一起开了一个餐饮业的公司，开始觉得很容易，当指导老师给我们讲了一些开公司的一些基础知识后觉得开公司没自己想的那么简单，在分析运营的风险和机遇的时候觉得我们的想法很理想化，但我们团队没有放弃，经过老师的指导我们团队讨论出了一些对策并做了一些变动，能正常的运营我们的模拟公司。我们一起对我们公司的前景做了预测和规划。整个过程让我们真正的学到了团队合作的重要性，和坚持不放弃，向着自己的目标努力，就一定能够成功。而我自己也学到了，做为领导人不仅仅只有领导能力就行的，要有责任心，要学会鼓励自己的团队成员，要激发他们的积极性，要充分了解自己团队的每一位成员，适当的安排相应的工作，要学会做团队的“润滑剂”及时化解团队内的矛盾和不利因素，加强团队的合作能力。在关键时刻和突发状况时要当机立断做出正确的决定。而且在工作上要严格要求自己和团队分每个人，以身作则赏罚分明。总之，这两天的实训让我受益匪浅。

随着社会经济的不断发展和社会就业压力的不断增大，创业一词已成为人们意识中较为普及的词汇了。许多的人都在为实现自己的梦想和人生价值而努力创业，有成功的，有失败的，也有在艰难中前行的。纵观创业领域的一些数据和资料，我们也不禁可以得出这样一个残酷的结论：创业之路艰难，创业成功更加难。这是经济社会发展和社会竞争的必然结果。

在创业征途上，有马云、俞敏洪等一批取得巨大成就的创业佼佼者，从他们的创业经历中，我们可以学到很多有益的经验，而从那些功败垂成或失败的创业者身上，我们可以得出许多经验教训。结合自身创业的经历，对于大学生创业我亦颇有感想。

创业，尤其是大学生创业，很多时候都是因为一时的冲动，没有经过深思熟虑，更没有经过大量的市场和社会环境的调查分析。同时，大学生缺乏创业必备的综合素质，没有专业的技能和指导，对市场动向把握不准，过于追逐创新而偏离实际，资金匮乏，因此很多大学生创业的激情在一刚开始就被种种挫折与困难浇灭，最终失败而告终，创业需要勇气和毅力，但这样的勇气和毅力都必须建立在个人较高的创业素质和能力之上，否则也只能算是蛮干。

对于大学生创业，我认为最根本的就是在创业之初就要充分认准和把握自己创业领域的市场饱和度、市场动向和社会环境，既要考虑到社会环境、市场环境，又要考虑到自身的情况，同时要采取各种措施(如与他人合作)尽可能的使风险最小化。这是大学生创业最根本也是最基础的准备。其实，在创业基础打好的基础上，大学生创业要讲究效用，要一步一个脚印，不能够急于求成。创业必须讲究策略性与计划性，既要对创业过程与发展有一个长远的规划，又要这种创业过程中的每一个细节，要针对每一个细节做出全方位的分析和预测。再者，创业者必须时刻具有危机感，要有危机意识和潜在危机的预警性和前瞻性。在充分考虑到同行业竞争所打来的压力和危机，要预测当前行业状况的走向和可能导致的危机，创业者只有时刻具有危机意识，并对潜在的危机做出相应的预警才能够真正独立于竞争的大环境中不败。以上是我对于大学生创业的理解，我觉得大学生必须同时具备以上综合能力才能够真正开始自己的创业实践，这是创业对于一个创业者内在和外在的要求，是创业过程中所必须得到考验的。

创业需要个人的综合素质，同时也需要一定的思维高度与坚定的信念和决心。创业之路注定不平坦，崎岖坎坷。每一个创业者都必须要有对理想的坚定执着和对创业的坚定决心，才能够克服在创业过程中的种种变故与风险，坚定地继续创业之路。如果一个创业者没有这样的精神高度，首先无法在心理上战胜自己，就更不可能在一次次挫折与失败中不断挺身奋进，不屈不挠。创业需要一种精神的支撑和牵引，让你无所畏惧，为理想而翻山越岭，赴汤蹈火，创业者需要这样一种精神。与此同时，创业者必须要具备一定的思维高度，通过这种高度的思维，创业者可以通过各种以实际为基础的动向来变换自己的策略，并对区域同行业者经营动态的整合分析，以此来调整自己的经营战略，形成对自己一个较为合乎实际的优势规划，使自己始终处在一个相对平稳的发展状态。思维高度，直接服务于创业实践的每一个过程，直接影响创业的发展壮大，关系到创业的成败与否，因此，创业者需要这样的一种思维高度。

创业是一个很长的过程，既是一个完善自己的过程，也是一个融入社会、认知社会，把握行业动脉的过程。不论是以我自身的创业经历来看，还是纵观无数创业者的经历，我们都可以得出以上的结论，创业者必须具备这些，才能成为一个真正的合格的创业者，才能够为创业之路铺平道路。

**创业基础心得体会篇九**

一个企业在经历了一次创业之后，本身已经具备了较强的实力，按照事物发展的客观规律，如果没有一种变革，那么企业必须会衰亡。要想让企业继续发展下去，实现更高的目标，仅有对企业进行根本性的改造，才有可能让企业在一个新的台阶上重新开始发展。创业，就是企业在取得高速增长之后，为了谋求进一步的发展而进行的内部变革过程。其实质是企业发展到必须阶段所进行的一次战略转型，是企业发展过程中的一次革命性的转变。而在当前这种竞争愈演愈烈的市场条件下，我们踩海集团要在原有的基础上取得更快更好的发展，就必须进行创业。在企业已有的基础上，进行科学化的管理，不断挖掘内部潜力，以求得进一步的发展。

创业是集团生产力发展的一次大飞跃。大家都明白，事物的发展是一个由低到高，由量变到质变的过程，事物发展到必须的阶段，条件具备时，就会产生质的飞跃。所以，创业是我们集团从上到下头临谋求发展的艰巨任务。

我们怎样做才能圆满的完成这次挑战呢，那就要求我们：

一要有坚定的信心，遇到任何困难不要退缩，要想方设法解决它。

二要有团队的精神，这不是一个人的事，不能像一盘散沙一样，要有凝聚力。

三要我们必须不断提升自我的学习力。在创业过程中，善于做事悟理，不断总结经验，认真吸取教训。

四要不断发展创新力。进一步提高我们的工作水平。

创业，进一步明确了企业未来的发展方向，是确保企业长胜不败、长荣不衰的行动指南，为我们踩海的发展搭建了广阔的平台，为我们大家供给了大有作为的舞台，一次大的挑战正摆在我们面前，行动起来吧，为把宏伟蓝图变为完美现实、再创踩海新的辉煌而努力奋斗！

去年5月份，和市场一位老前辈合作了一家手机销售公司，到本月月底，十个月，投资20万，分的纯盈利20万，算不上好孬，就是自我总结一下。

1.合伙的生意不好干，因为信念，价值观的问题，都认为自己是对的，但是最后都知道要好好干，所以说，选择合伙人，价值观很关键。

2.自己说了不算的就不要干了，因为要想创业，还是要好好的拼命，可是当你想冲锋的时候，弹尽粮绝，惨了。创业，还是要自己说了算。

3.野猪，家猪。像我这样野惯了的猪，想再圈回栏里圈养，难了，野猪变家猪，太折磨人了。招聘的时候最好招野猪，家猪没啥好的价值。

4.客户背叛我们的代价为零。所以，要做好自我保护，不要认为说两句好话就是哥儿们，那就差大了。尤其是渠道销售，还好，我们的渠道销售欠款为0。

5.团队制胜，但是没有谁是永久的，关键是背叛的代价有多大，所以说要好好的思考，团队的凝聚力最主要是文化，可是短期内形成不了，所以就成为了团伙，慢慢成形，关键是带领的方向要明确。

6.退出机制明确，合作的协议一定要签，不要等到结束的时候才发现，啥依据都没有，都惨了，口说无凭。

**创业基础心得体会篇十**

创业之路充满了挑战和机遇，而在这个过程中，明确目标和制定规划是至关重要的。首先，创业者要明确自己想要创业的领域和方向，了解市场需求和竞争格局，确保自己选择了一个有潜力和发展空间的行业。其次，制定详细的计划，包括市场调研、产品研发、营销策略、人力资源等各方面，以确保在创业过程中不会迷失方向和目标。只有明确目标和规划，才能够在竞争激烈的市场中披荆斩棘。

第二段：锲而不舍的努力

“天道酬勤”，无论是创业还是任何事业，都需要付出不懈的努力。成功的创业者往往是那些不怕吃苦、勤奋努力的人。在创业的旅程中，会遇到许多困难和挫折，而面对这些困难，只有持之以恒、锲而不舍地努力才能够获得成功。同时，创业者要不断学习和提升自己的能力，紧跟时代的步伐，了解市场的新动态，以保持自己的竞争力。

第三段：合理利用资源

创业的过程中，资源的利用和整合也是至关重要的。创业者要善于发掘自身的资源，并充分利用这些资源来支持自己的创业事业。这些资源可以是人脉关系、专业技能、财务支持等等。此外，创业者还需要发展和管理好自己的团队，搭建合适的人才队伍，以支持创业项目的顺利进行。合理利用资源可以最大程度地降低创业的风险，并提高成功的概率。

第四段：灵活应变与持续创新

在一个日新月异的时代，创业者要时刻保持灵活应变的态度，并且保持持续创新的能力。市场竞争激烈，消费者需求多变，只有不断跟进市场的变化并及时调整自己的经营策略，才能在激烈的竞争中立于不败之地。同时，创业者要保持对新技术和新方法的敏感性，积极进行创新，不断推出具有竞争力的产品和服务，以满足消费者的需求。

第五段：坚守信念与追求成长

创业的过程充满了风险和变数，面对困难和挫折，创业者必须坚守自己的信念，保持对自己事业的热爱和坚持追求。同时，创业者也要不断反思和总结经验教训，不断学习和成长。创业是一个长期的过程，只有坚守信念和持续追求成长，才能够走得更远，并取得更大的成功。

总结：

创业基础心得体会行动的本质是在不断学习和实践中成长，并不断调整和优化自己的创业策略，以应对市场的变化。明确目标和规划、锲而不舍的努力、合理利用资源、灵活应变与持续创新、坚守信念与追求成长，这些都是成功创业者必备的品质和行动。在创业的路上，只有不断学习，不断实践，才能够不断成长，并最终实现自己的创业梦想。

**创业基础心得体会篇十一**

创业是一条充满艰辛和挑战的道路，但也是一个充满机遇和潜力的旅程。对于想要创业的人来说，具备一定的创业基础是至关重要的。在这篇文章中，我将分享我个人在创业过程中的一些心得体会，希望能为即将踏上创业之路的人提供一些有益的参考和思考。

首先，创业的基础是良好的自我认知。在决定创业之前，我们应该对自己进行深入的思考和分析。首先，我们需要了解自己的兴趣和优势所在，确定适合自己的创业领域。其次，我们需要识别并接受自己的不足之处，寻找完善和提升的方向。只有对自己有一个真实、客观的认知，才能在创业道路上更好地把握机会，避免盲目冒进。

其次，创业的基础是清晰的目标和规划。有一句话说，“目标是人生的灯塔”，这在创业过程中尤为重要。我们应该设定明确的目标，并制定具体的规划来实现它们。规划的过程需要结合市场需求和自身条件来进行，同时要对可能出现的风险和难题有清晰的认识和预案。通过有序、系统的规划，才能在创业过程中保持前进的方向和动力。

第三，创业的基础是积极的态度和坚定的信心。创业道路上充满了不确定性和困难，面对外界的变化和挫折，我们需要保持积极向上的心态和坚定的信心。创业的过程中，我们会遇到很多困难和压力，但只有坚持不懈地付出努力和相信自己，才能克服困难，实现目标。同时，我们也要学会从失败中吸取教训，不断调整和改进自己的创业策略，保持积极进取的精神。

第四，创业的基础是合作和团队。一个好的团队是创业成功的关键之一。在选择合作伙伴和团队成员时，我们需要注意配合的默契和专业能力的匹配。同时，我们也要善于发掘潜力和信任团队成员，激发他们的潜力和创造力。通过团队的协作和合作，我们能够充分利用每个人的优势，弥补个人不足，共同克服困难。

最后，创业的基础是不断学习和创新。创业不能停留在舒适区，需要不断学习和创新。创新是创业成功的关键，只有通过不断地学习和积累新知识、新技能，才能保持竞争力和创新能力。同时，我们也需要善于从他人的经验中吸取教训，借鉴他人的创新思路和成功经验。只有不断学习和创新，才能在激烈的市场竞争中立于不败之地。

总而言之，创业是一条充满挑战和机遇的旅程，但准备充足的创业基础是必不可少的。在个人自我认知、明确目标和规划、积极态度和团队合作、持续学习和创新等方面，我们需要努力积累和提升自己，以更好地把握创业的机会和挑战。希望以上的心得体会能为即将踏上创业之路的人提供一些有益的启示和指导。祝愿每一位创业者都能在创业的道路上取得成功！

**创业基础心得体会篇十二**

通过这段时间创业课的实训，在老师的指导帮助下，完成了实训课中的各项任务。虽然创业实训的时间不长，但课程很充实，从中收获到了很多知识，了解创业的主要流程，让我对今后的创业有了更深刻的认识。

现在大学生在就业方面的压力越来越大，各个学校毕业的学生逐年增加，在找工作如此困难的情况下，创业就成了一条很好的出路。各地的地方政府也鼓励创业，不仅给更多的劳动者更广的发展，为社会创造更多的就业岗位，而且有利于实现个人价值，提高个人的自信心，在这种创业的分为下，推动社会的进步与经济的发展。

在创业实训的过程中，刘老师让我们用开发的思维去思考，各个团队创立什么企业、如何进行市场分析，运用什么营销策略等。通过这次的创业课的实训，我认为定位市场的目标非常重要，这决定着我们公司未来的经营。除此之外最难的是财务分析报告和利润表的计算，这需要我们有足够的专业知识和耐心。我认为创业特别重要的是要有明确的目标以及良好的心态度。因为这是我们前进的动力，对未来成功的渴望。同时我们也真正学到了团队合作的重要性，互帮互助，向着自己的目标努力。在关键时刻和突发状况时要当机立断做出正确的决定。创业是一个漫长的过程，而且需要一个创业者有着耐得住寂寞的心里，持之以恒的心里，这一点我们可以在那些创业的成功者身上看到，他们的成功从来不是一蹴而就的，他们步步为营，坚持不懈，一步一个脚印，才取得了成功。在创业的道路上，我们需以他们的精神为榜样，创造出属于自己的天空。

作为大学生，我们创业还面临着许多的挑战，需要我们一步步的去克服。这次的创业只是模拟公司，但我却发现里面有好多不可预测的困难。当然，在实训的同时，也发现了自己的不足，自己公司的创立的想法不是很多，自己接触面不是很广。

总之，这次创业课的实训受益匪浅，学习到了更多的知识，提高了自己的眼界。以后，我将更努力、认真、刻苦的学习，以这种态度来提高自己的能力、完善自己，创造一个属于我自己的明天。

第1篇：大学生创业之我见摘要：主要讲述我对于大学生创业的看法，通过对大学生创业基础教育课的学习，我对大学生创业这种事情有了新的看法，下面我将具体讲述我的心......

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com