# 最新物流社会实践报告(实用17篇)

作者：雨中漫漫 更新时间：2024-03-28

*报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。物流社会实践报告篇一经过两学期《物流基础》的学习，对物流的定义、基本功能*

报告在传达信息、分析问题和提出建议方面发挥着重要作用。报告书写有哪些要求呢？我们怎样才能写好一篇报告呢？下面我就给大家讲一讲优秀的报告文章怎么写，我们一起来了解一下吧。

**物流社会实践报告篇一**

经过两学期《物流基础》的学习，对物流的定义、基本功能、各个作业流程有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。

了解第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程，对其进行分析，并结合所学的理论提出改进意见。

访问法、资料收集法。

基本情况：奇瑞长远物流中心位于安徽省芜湖市经济技术开发区龙山路1号。物流中心占地面积较大，拥有大小库，且还有一条轮胎线。

2.公司芜湖奇瑞长远物流有限公司成立于xx年11月，由奇瑞汽车物流有限公司、和长久物流有限公司共同投资组成，是唯一一家为奇瑞汽车有限公司提供专业服务的底三方物流企业，服务内容包括零部件存储、配送、分装、工位器具和物流咨询等。

3.主要设施：

铲车，中心拥有1.5吨至3吨的汽、柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用叉车多辆。

手推平板车，拥有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准1m\*1.2m地台板。

运输车辆，中心拥有多辆10吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时拥有2个联盟型车队，可调动车辆近百辆。

集装箱场地，拥有1万平方米集装箱场地，龙门吊负载能力为10吨至20吨，适合金属类商品以及集装箱储存业务。

通过公司各处的实习，我对各处的物流管理情况有了初步的了解。在这一过程中，我学到了物流管理工作中的具体业务知识，丰富了所学的专业知识。为以后正常工作的展开奠定了坚实的基础。在实习期间，我深深体会到了长远物流的优势，以及在日照的影响地位。虽然长远物流仅经过了短短几年的发展，却取得了如此大的成绩，这与长远物流人辛勤工作勇于创新，敢于挑战的精神是分不开的。但在看到成绩的同时，我也发现了这其中存在的一些影响长远物流发展的问题，现总结整理如下。

第一，内部管理不规范。首先，长远物流受日照整个物流管理发展的影响，几处的物流管理差不多都沿袭了旧有的管理模式。部门分工不够明确，制度不健全，少有程序化、规范化的工作流程，大部分进行着简单粗放的的管理。其次，由于物流管理牵扯到的问题众多，各处体制不健全，各种关系错综复杂，需要协调、处理的关系众多，使得各物流处把大量的精力放在处理各种关系上，包括处理物流处与奇瑞汽车之间的关系，物流与行政部门的关系，与有关业主之间的关系。处理好这些关系当然有利与物流管理的发展，但当因此而忽视了内部管理与对外服务时，就难免本末倒置了。这样就影响了物流管理的健康发展。

第二，责权利不明。责权利不明，是影响企业发展的主要障碍。这包括两个方面，一方面是各物流处与总公司之间。由于我公司物流管理的特殊性，各处的物流管理，均是由作为开发商的总公司筹备建立的，物流管理人员，大部分是由集团公司从各岗位调配的人员，这就导致了建设与管理不分的局面，无形之中增加了物流管理的难度。虽然，这种建管一家的局面，也曾给物流管理带来过一定的好处，例如，一些房屋维修问题、设备设施配备问题，都可以较好的协商解决。但的却是使物流管理工作无法独立开展。许多问题都需要层层审批，造成了多头管理，影响了物流管理的服务质量的提高和物流管理企业的健康发展。另一方面，是各物流管理处内部、各岗位之间权责不明，岗位职责分工不合理，人员配备不科学，造成了工作效率低下，人员富余，工作链断档，工作流程不顺畅，使一些工作不能正常、快捷有效的完成，大大影响了服务水平的提高。

**物流社会实践报告篇二**

20xx年的暑假是上大学来的首次暑假，大学不同于高中，暑假并没有所谓的暑假作业，但我并不想过一个碌碌无为的暑假，我想过一个与以前都不一样的暑假。以前的我如井底蛙、笼中鸟，丝毫感受不到社会的复杂与艰辛。在大学校园里有的同学还过着空虚、无聊的生活，现在想想真不应该。我们学到的知识好少。

没有实际操作经验和技能，书本上的理论和知识与现实有很大的差距因此，在大学期间我们除了应具备扎实的专业知识外，还应该培养吃苦耐劳、团结协作的精神，这对我们今后就业、择业非常有帮助。志当存高远，事应求卓越。前途是光明的，道路是曲折的。所以，再也不要觉得无事可做了，其实我们的路很长，道很远。自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢？为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，在大学期间的这一个假期我毅然开始了自己的社会实践。实践，就是把所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，所学的就等于零，理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。而且在中国的经济飞速发展，又加入了世贸，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了的挑战，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

是的，课本上学的知识都是最基本的知识，不管现实情况怎样变化，抓住了最基本的就可以以不变应万变。如今有不少学生实习时都觉得课堂上学的知识用不上，出现挫折感，可我觉得，要是没有书本知识作铺垫，又哪应付瞬息万变的社会呢？经过这次实践，虽然时间很短。可我学到的却是我一个学期在学校难以了解的。在货运部要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的货运部门的同事相处好，那工作起来的结果才高，人们所说的“和气生财”在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定遇到，可有所了解做到心中有底，也算是此次社会实践的目的了。

此次，我在四海物流公司打杂，，别人还是看我诚实，才暂时用我。我是苦说了许久才得以被用以实践半个月。该公司坐落在盐城的交通要道开放大道的新时空停车场内。新时空停车场面积较大，各种货车川流不息。公司不大，只有一个办公室和一个仓库。但麻雀虽小，五脏俱全，公司一应设备俱全，每天都会发车，上货卸货，异常繁忙。公司是盐城武汉专线。此次实习的职务是制票员，参与制受理单、送货等工作。因此主要锻炼了我的交际能力与语言技巧。面对客户的时候，有一种真正从课本中走到了现实中的感觉，一些书本上的很抽象的理论知识在应用到实际生活的时候总有一些难度，针对这一点就要求我开动脑筋随机应变了。

在刚开始的时候，一些工作令我感到茫然摸不着方向，这使我我很受挫。在

学校的时候以为自己的能力还不错，但当实际问题摆在面前时，才知道自己知道的还远远不够，这时才领悟到“学不可以已”的现实含义。

一开始我以为物流就是把a地的东西、货物运到b地去，谁知道到了单位才知道复杂着呢。早上要先通知货主货已到位，请过来取。然后趁着货主赶过来的时间里，要把每一票货的总钱数算清楚，有的有代收货款，有的没有代收货款，只有运费，所以一定要看清楚了。妈妈还特地交待我多算几遍，别算错了。我信誓旦旦的说：“妈你放心吧，我又不是小学生了，加法也会算错。”算到一票的时候两次算的不一样，我还想：不会真的算错了吧？让我赶紧又算了两遍，唉，还真的算错了，幸好又改过来了，才没有继续错下去。

熟悉一点后，我又总是填错受理单，送货的时候也曾说错话、点错数。有时这点错会给公司带来极大的麻烦。曾经有点马虎的我再一次体会到无论在哪里细致、认真都是必不可少的员工素质。好在有好的老员工帮助我，他们指出了我很多的不足，并耐心的帮助我改正。他们的办事能力和热心深深的感染着我，让我越干越有劲儿。

“在公司里要遵守单位规章制度，工作上不懂就要问”是老职工教给我的第一句话。首先，“无规矩不成方圆”，遵守单位规章制度是单位运转的基础之一，任何单位都会有一套属于它的规章制度，有的条款或tms系统与客商电脑联网及通过公司内部局域网的架设，实现各仓间库存信息及时反馈，控制。客户公司可通过电话拨号上网连接我公司局域网，实现客户实时查阅商品库存的信息。

销售供货分析。从客户利益出发，进行常规供货，出货，流通周转，及安全库存的定量分析，替客户计算出最经济的租仓面积。

20xx年又是一个充满激情的一年，在今后的学习中，我将努力提高自身素质，克服不足，朝着以下几个方向努力：

1、学无止镜，时代的发展瞬息万变，各种学科知识日新月异。我将坚持不懈地努力学习各种招商引资知识，并用于指导实践。

2、“业精于勤而荒于嬉”，在以后的工作中不断学习业务知识，通过多看、多学、多

练来不断的提高自己的各项业务技能。

3、不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢克服急躁情绪，积极、热情、细致地的对待每一项工作。

**物流社会实践报告篇三**

仓储物流，就是利用自建或租赁库房、场地，储存、保管、装卸搬运、配送货物。传统的仓储定义是从物资储备的角度给出的。现代“仓储”不是传统意义上的“仓库”、“仓库管理”，而是在经济全球化与供应链一体化背景下的仓储，是现代物流系统中的仓储。

现代“仓储”不是传统意义上的“仓库”、“仓库管理”，而是在经济全球化与供应链一体化背景下的仓储，是现代物流系统中的仓储，它表示一项活动或一个过程，在英文中对应的词“warehousing”，是以满足供应链上下游的需求为目的，在特定的有形或无形的场所、运用现代技术对物品的进出、库存、分拣、包装、配送及其信息进行有效的计划、执行和控制的物流活动。从这个概念可以看出，仓储有以下五个基本内涵：物流活动、仓储活动、仓储的目的、仓储的条件、仓储的方法。就此我在鸿发物流做了实践工作，为了让自己更了解公司的性质、经营方式、业务流程和营运环境等书本以外的实践知识，同时，结合所学专业知识，观察和了解企业相关物流的运作特点、业务要求和主要物流项目，为进一步学习专业知识和在公司进一步的工作生活打下基础。

我此次试用工作的任务是了解公司物资控制的最基本的仓储物流。基本仓储所涉及的主要是物资入库、出库及其储存管理。 入库方面要求验收合格后方可入库，入库后要登记批号、数量和货位号。 出库要求必须有出库单，仓库照单发货。 对没有特别要求的货物严格执行先入先出原则。 对不按入库、出库手续办理的事件要登记备案。

物资的储存管理我归纳了几点，具体的物资保管方面要求：

1.仓储物必须保证无霉变、无损坏。

2.仓储物资应按规格型号，按品种分类保管，不准乱放。

3.搞好仓库的“四防”工作，确保仓库安全。

4.仓库单据的记录要与实际相符。

5.对仓库管理中出现的问题，要及时解决，自己解决不了要向领导汇报。

实际工作中，入库管理是首要的一个重要环节。公司生产所需要的原材料的价格波动是非常大的，每天都是根据上海有色金属网上的材料报价做为基准价。因此公司在其主要的生产材料铜的进货方面，都是按一段时期内最低的铜价进行铜的采购。大批量的材料进货前，采购部的采购员必须先按生产部所提供的下一生产周期所需要的材料预算进行物料的采购，并确定物料所需要的周期打印出相关物料通知单，提前通知仓储部门准备接货事宜。入库通知单的内容必须详细，明确，其主要内容必须包括：材料供应商名称，联系人，联系方式，物料的明细，物料的质量品级，入库的时间，还必须有经办人，相关责任人的签字等。仓储管理员在收到通知单后，需要明确送货车辆到来前所需要安排的事宜。其中包括物料的仓储位，卸货人员，卸货所需要的工具(主要是叉车、手推车、托盘车、托盘、传送带)等。待送货车辆到来即可组织卸货。经相关的质检部门检验物料的且合格后，才允许卸货进仓，仓储管理员要在卸货过程中和运输方共同查验到货的准确性和完好性。

我们在入库的实际工作中，因为碰到过许多问题，所以具体要求入库作业中仓储管理员须严格遵守以下规则：

1.物料进仓时，仓储管理员必须凭送货单、检验合格单办理入库手续；如属回用物资应凭回用单办理入库手续，拒绝不合格或手续不齐全的物资入库，杜绝只见发票不见实物或边办理入库边办理出库的现象。

2.入库时，仓储管理员必须查点物资的数量、规格型号、合格证件等项目，如发现物资数量、质量、单据等不齐全时，不得办理入库手续。未经办理入库手续的物资一律作待检物资处理放在待检区域内，经检验不合格的物资一律退回，放在暂放区域，同时必须在短期内通知经办人员负责处理。

3.物资入库，保管员要亲自同交货人办理交接手续，核对清点物资名称、数量是否一致，按物资交接本上签字，应当认识签收是经济责任的转移。

4.物资入库，应先入待验区，未经检验合格不准进入货位，更不准投入使用。

5.材料合格，保管员凭发票所开列的名称、规格型号、数量、计量验收就位，钢材应涂色标志；入库单各栏应填写清楚，并随同托收单财务科记帐。

6.不合格品，应隔离堆放，严禁投产使用。如工作马虎，混入生产，保管员应负失职之责任。

7.验收中发现的问题，要及时通知相关责任人和经办人并及时处理。单据收到而货未到，或货已到而无发票，均应向经办人反映查询，直至消除悬事挂帐。托盘车、托盘、手推车、叉车等工具在接货和其它仓库作业中具有重要角色。 托盘车具有车身小、自重轻、操纵简易、控制灵活的特点。它可在狭窄的通道中工作并能满载货物进入电梯。手推车主要承担小批量、贵重、精密货物的搬运。托盘用来转移或存放货物。对于入库后的货物应依据仓库的实际库容及库存量灵活管理仓库的码放，达到道路畅通，分品种、规格、型号、码放成块成形。各种产品的码放应遵循包装标示的标准。禁止超过规定码放层限数量，严超高倒塌或重压受损。各种产品码放时，严禁出现人为倒塌现象。每个产品分品种型号，每堆码放达到以上规定的数量后可按产品的型号、数量挂上标识。

具体来说仓库物品码必须遵循以下几点规则：

1.方便补货 基于货品的尺寸和货箱、托盘的标准尺寸来确定存取位置，可以明显减少补货过程所需的劳动。

2.平衡各工作区的工作量 将常用且量大的货品平均分配在不同区域，避免某区域内的作业拥挤，改善工作流程，缩短对一批订单的总反应时间。

3.有效的支撑 为了将货品的损害减到最少，在仓储堆放的位置上，应将重的货品在前面，容易磕碰的货品在后。

4.提高领取货物的准确性 相同的产品应该分类分开，以减少领取货物时产生的不必要的错误。

入库货物码放整齐后应尽快制作、填写货位卡。货位卡通常使用统一规格的货位编号和商品编号，通过计算机管理，完成货位卡内容的输入、汇总、打印输出等任务。货位卡应挂在库房门口或产品囤垛的明显位置。仓储管理员应对产品的数量、质量、帐卡详细了解，做到清楚无误。此外应尽量保证产品在保管中无差错、无灰尘、无丢失、无损坏、无锈蚀。

在出库时，仓库根据订单、出货单的不同，向单一用户或多个用户发货。一般来说，用户需要多品种货物，因此在发货之前需要配货和包装,包括联系车辆、整理包装、明确单据等。

根据这些天的工作经历，我简单的归纳了基本的发货流程：

1.仓管员在装车前应核对发货通知单、备货卡和备货区的备货是否一致，同时要求装货司机核对数量，核对无误后方可装车发货。

2.仓管员负责检查装货车辆的卫生情况，如卫生不符合要求则要求司机打扫干净才能装货。

3.搬运工可用手动叉车拉到车内堆码，每叉出一板产品要在发货点数单记录整板数和尾数。

4.仓管员指导搬运工装车完毕后，在发（送）货单和发货点数单上签名，装货司机核对无误后签名，并要在发（送）货单上签字确认。

5.仓管员清理装车现场的卡板，放到指定的卡板堆放区，如有产品破损，应放到指定破损产品堆放区，并在《仓库破损产品登记表》做好记录。

6.仓管员在发完所有货后，有剩余产品放回相应发货卡位，并将发货卡位的产品摆放整齐。

7.仓管员发货工作完成后，应即时盘点发货卡位的产品数量与产品卡是否一致，若不一致应报告值班主任，并查找原因。

8.值班主任打印当天产品发货总数给仓管员核对，确认发货数量无误后填写日报表，检查当天破损产品是否在《仓库破损产品登记表》上做好记录。

9.以上作业完毕后将所有发货单据、日报表和搬运凭证上交信息办公室归档。

仓库管理中的另一项重要工作是盘点。仓库盘点管理流程是仓库在盘点作业方面的指导操作性文件，它通过对盘点的安排、计划、组织、初盘、复盘、稽核、查核、数据输入、盘点表审核、数据校正、盘点总结等方面进行说明、规定和指导，以给仓库盘点管理工作指明方向和给出措施方法。

盘点的目的是制定合理的盘点作业管理流程，以确保公司库存物料盘点的正确性，达到仓库物料有效管理和公司财产有效管理的目的。

相关职责部门：仓库部负责组织、实施仓库盘点作业、最终盘点数据的查核，校正，盘点总结。财务部负责稽核仓库盘点作业数据，以反馈其正确性。

盘点方式主要分为定期盘点和不定期盘点。定期盘点又分月末盘点和年终盘点。

月末盘点由仓库负责组织，财务部负责稽核，仓库每月组织一次盘点，盘点时间一般在每月的月底。年终盘点同样由仓库负责组织，财务部负责稽核，仓库每年进行一次大盘点，盘点时间一般在年终放假前。不定期盘点由仓库自行根据需要进行安排，并可根据实际情况进行灵活调整。

盘点方法及注意事项

1.盘点采用实盘实点方式，禁止目测数量、估计数量

2.盘点时注意物料的摆放，盘点后需要对物料进行整理，保持原来的或合理的摆放顺序；

3.所负责区域内物料需要全部盘点完毕并按要求做相应记录；

4.参照初盘、复盘、查核、稽核时需要注意的事项；

5.盘点过程中注意保管好盘点表，避免遗失，造成严重后果。

通过这段时间的实践，我深切感受到了大学学习生活的宝贵,学习了更多有助于个人进步的知识，在未来的工作环境将更加的富含机遇和挑战。一直以来，一直期待着能够学习更多的专业知识然后重新步入社会、走向新的岗位，展示自己、证明自己，更重要的是检验自己的能力，感知自己的缺陷和不足。

在实践工作中我们清楚的认识到仓储作为一个企业物流的战略中心，起到将企业与客户、及其他的业务伙伴紧紧地联结在一起的重要作用。一个企业的仓库是该企业的物流网络中的连接点，发展中的现代化仓储管理相对传统的仓储而言已经产生了质的飞跃，现代化的仓储不仅要实现对货品的保存，还要对在途，或库内货品的种类、数量、以及储位等属性有清晰的标记，存放的货品在整个供应链中该有着清晰的上下游数据衔接。对于仓储管理我们必须综合运用现代化科学管理方法，合理有效地组织、指挥、调度、监督物资的人库、出库、储存、装卸、搬运、计量、保管、财务、安全保卫等仓储的各项活动，才能更好的高质量、高效率的生产工作。

实践是检验真理的唯一方法，能够把书本上的理论运用到实际上，只有到实际中去，才能真正认识理论其中的意义。同时这次实践也让我更深入的了解到仓储物流在企业所直到的重要作用，在国内有许多企业的内部物流还处在发展不成熟阶段，我们必须更多的向西方学习，借鉴更多更好的经验和做法。

**物流社会实践报告篇四**

招生历来是被看做民营大学的血液来源，没有了生源，“血源”也就随之枯竭，从而必然走向死亡。我是民办大学的一名学生，今年有幸参加了学校的招生工作，为此让自己在招生领域中学到了许许多多书本上没有的实用知识，真可谓受益匪浅。

内蒙古这个地方是我从未去过而又非常向往的的地方，当然，无论是谁一想到这个地方头脑里浮想起来的画面一定是草地、牛羊和蒙古包等等。所以工作之初也是带着一份向往来到这个地方。而我所工作的这地方乌兰察布四子王旗是我们学校之前从未做过的一个区域。所以，摆在我们面前的是一个全新的“市场”。

起初，我们在这里随便找个地方落了脚，便开始组织进行前期的工作，我们要做的是招生，所以日常作息时间安排也都是根据当地学校作息时间而定的。高考的时间在六月份，所以提前来做这里也成了我们的一大优势。因为我们有充足的时间做前期的宣传工作，我们的目标群体是当地的两所高中（一所普高，一所职高）的1300余名学生，根据近几年的升学率核算，这样就有了大概的目标人数。所以把宣传工作的定位在“学生考前离校之前，让每一个班级的学生都熟悉我们，熟悉我们的学校。”接下来的工作便是走进学校、走进班级宣传我们营销我们。效果非常的好，为此也不经意间锻炼了自己的演讲能力。当然，如果只把宣传工作局限于进入班级宣传并不够，在学生课余时间我们也会和学生们在一起玩，比如“踢足球、打篮球、打台球和上网等等”。因为毕竟我们也是学生，所以在一起也没有什么距离感，很容易就打成一片了。这样下去，自然就会有一大批学生帮助我们工作，所以无论是前期的拿名单、搞宣传还是发展代理，做起来都非常的得心应手。当听到学生们告诉我们说我们的宣传工作是所有招生学校中除与他们学校有关系的学校中做得最好的一个，也只有我们发下去的简章之类的宣传资料学生们没有扔，完整的保存了下来，听到这些特别的欣慰。

良好的开头等于成功的一半，但并不等于成功。招生工作主要的三个阶段无非就是考前、考中和考后，所以接下来的工作也就随着高考的开始转入另一个阶段，也是从这个阶段开始，我们学到了一些实实在在处理事情的经验。例如在高考那两天，基本上在当地的所有的招生学校都在考点外面针对家长做宣传，近五十所学校在一起搞竞争，其中的宣传方式也是五花八门，有的只顾着大批量的发简章、有的一边发简章一边讲、有的摆出宣传海报做定点宣传、有的干脆看着别人发。但是其中有效的并不多，因为家长现在最关心的是学生在考场里面发挥的怎么样，心中充满了焦虑，根本不可能专心听一个招生学校介绍自己。所以，怎样进行有效的宣传就成了一个技巧性问题。针对于此，我们选择的办法是在求质量的前提再求数量，一边发一边讲做到发出的每一分简章都让人了解、接受。那么，怎样才能做到这些呢？我们的办法是不要急于下发手中的资料，在别人急着发放手中的资料时，你不妨找个家长相对集中的地方与他们闲谈，来缓解他们的紧张情绪，在他们注意到你时在渗入讲解有关本学校的事情。这样，不但家长容易接受，而且他们会对你的印象特别深刻。不要以为这样会很浪费时间，因为高考的时间有两天，如果你像我一样面对的目标学校只有两所，你会有充足的时间完成考中的宣传任务，而且效率也会比其他竞争对手高出很多。当然，这仅仅是一个新手在一个新环境临时想到的小方法而已，方法只有相对实用的没有绝对实用的。还有就是无论到什么时候都要维护自己集体的形象，例如在搞宣传的时候，有许多学校发下去的简章被扔在地上，被人坐在屁股底下等等。但是许多学校的做法竟然是不予理会，我们也遇到过类似的情况，其中就有一个家长把我们的简章坐在了屁股下面，看到之后我就走过去对那位家长说：“家长您好，刚才给您介绍学校的时候有个问题忘记给您介绍了，我再给您介绍下。”那位家长这时就开始找我们的简章，（因为高考那两天，几乎每一位家长手上都有数十份各个学校的简章），最后一起身，从屁股下面把简章拿了出来。这时，我就说：“您看，我们大老远的来到这里工作也不容易，发简章也是我们的工作，您也不忍心把我们的付出的辛勤劳动就这样坐在屁股下面吧？”这样，不仅维护了学校形象，也提醒了家长要爱护咱们的资料，从这里让我领会到的是语言的技巧。当然，在高考期间，像这样的小小收获还有很多，这里就不逐一列举了。接下来，说说考后的一些事情吧！

考后也是工作的最后阶段了，也是最不好做的一个阶段。因为这个时候，像这样的旗级城市所有的学生考试过后都回家了。所以，相接触到学生就不像原来那么容易了，显然这个时候代理就成了工作的一个关键，通过代理不断的联系学生。不过，成绩下来之前效果还是差得很，度过一段特别枯燥的等待期，考生分数可以查了，熟悉的许多学生分数都特别的低，这样便开始有了一部分学生预报名，一边等待录取分数线以便帮助我们开展工作。很快录取分数线就下来了，有点出乎意料，理科专科录取分数线只有200分，这样一来对所有的招生学校来说，无疑是一个不幸的消息。不过这样的不幸才只是刚刚开始而已，就是在这种分数线的基础上还要有两次补报，分别是在8月份和9月份。所以这样一来，生源基本面临枯竭，普高显然不能在作为主要工作对象了，而职高做起来又不是我们的优势。因为这样的一个偏远地区，不可能把经济管理类专业作为他们的定向专业。所以，目前最大的问题是职高还要坚持做下去，而突破口就是进行专业引导，但是自己毕竟水平有限，最后的引导还是没有什么成效。所以只好带他们来学校，一方面让他们来看看学校，看看外面的环境；另一方面，让学校老师进行专业引导。但是这次来学校参观的效果不是很理想，回去后的工作也并不好做，直到我们结束这次时间的时候，我们的成绩也仅仅局限在一人而已。而我要说的是这次组织他们参观学校又让我长了许多见识，首先，组织学生参观学校计划包车进京，这样往返更方便、快捷一些，安全系数也相对高一些。当时，有15人确定要来参观，按计划每人收200元往返车费，这样只要联系一辆3000元的车就可以了。所以，当把人数定完之后我们就开始着手联系车，问题是当地没有准乘15人的车，最后经人介绍联系了一个金杯车，准乘12人的（包括司机），再加上带队老师一个这样就只能带10个学生了，那么余出来的5个人怎么办呢？安排坐火车吧学生又不愿意，正在为此事发愁的时候，有两个学生来电话说不想去了。基于此，我们有个余下的13个同学逐一打电话确定去与不去，结果又有四个学生不去了，这时，一个学生代理又帮我们联系了一个学生，这样就有10个学生了，那么接下来就是把车定下来了，一切都安排妥当之后，便通知学生出发时间并且在出发前的前一天收取车费，计划总是跟不上变化来得快，就在收车费的当天，又有三个学生临时不去了，这样一来，不足的费用只有我们来承担了。若是因此取消去参观，我们在经济上不会有任何损失，但是我们损失的是在学生面前的信誉，所以目前的问题是自掏腰包保信誉还是放弃信誉保住我们当时所有的生活费用，“人无信不立，不管搭多少认了”这是我们最后的决定。从这件事上吸取的教训是，无论做什么事情都要做好所有的准备在执行，当你觉得没问题的时候，再翻过来看看是真的没问题了吗？另外就是，出门在外做事一定要“信”字当先。接下来的教训也是在这件事情上，不过不是因为学生而是包车的司机，这个司机用我的话说就是打着灯笼都难找的司机偏偏就让我给碰上了。就不说他开车怎么样了（都赶上f1的速度了），就说他到学校之后的表现吧，先把学校外部环境恶贬了一番，到寝室安排他住之后，又嫌寝室空调不凉、洗澡水太凉、没有蚊香；安排他到食堂吃饭，又嫌食堂饭不好吃，说学校是骗人的怎么怎么样。（我这哪儿是雇个司机，简直是雇个大爷……）不过从这件事上，确实让我领会到了许多东西；第一，不要不经意一些小事，因为有些事情往往失败于小细节之上；第二，无论与谁合作，都要先把合作的相关事宜谈好，有必要的话就签下合作协议；第三，处理事情要沉稳，不要让别人轻易影响到你。

总的来说，这次实践既是失败的又是成功的。失败在我们最后的成绩上，成功在我们的做人和人生经验的累积上。有人说“成功找原因，失败找借口”，在这里我们不需要任何借口。我把我们失败的原因分为自身原因和外界原因，在这里列举出来为自己的以后做个借鉴，也算给自己一个交代：

一、自身原因：

1、经验不足，不能及早的分析目前形势做出及时正做的对策；

2、过于讲究独辟蹊径，致使招办位置不佳；

3、咨询能力和技巧不足；

4、对各种资源利用不充分；

5、过于讲究原则。

二、外界原因：

1、区内扩招政策致使录取分数线过低；

2、当地考试纪律过于松散；

3、地区偏远，思想意识过于受局限；

4、对上大学目的不明确；

5、家长对外界学校的排斥性

最后，特别感谢学校能给我们提过这个学习锻炼的机会，也感谢期间各位老师在不同方面给予我的指导与鼓励，我想无论到什么时候，这段经历都将是我人生中一份宝贵的财富！

**物流社会实践报告篇五**

物流社会实践调查报告邓小平爷爷曾言:“实践出真理”，在物质丰裕，科技迅猛发展和变革的新时代，这句话的意义更为重要，而作为历届的国家领导人也一直秉承这句话治国强国，教育界更是注重培养全面发展的人才。我们学校更是响应国家号召，培养社会所需人才，强化我们理论知识的同时不忘实践的重要性，当收到这份学生寒假社会实践介绍信时，我是又激动又害怕，激动的是我当初的选择没有错，这个学校不仅仅是作为一个学校提供给我们学习理论知识的场所，还是一个我们接近社会所需的阶梯，害怕的是就算有了这封介绍信却没有人承认的尴尬，没有可以给予我实践的场所。可是，回到西安，当我拿着这封介绍信走入还算熟悉的西安中电大件物流有限公司时，所有的害怕都成了前进的勇气。当我走进公司大楼，踏进经理办公室，拿出介绍信，自信陈述自己的目的、期望、所求以及对物流的想法时，我此刻回忆起来觉得那个自己真的太勇敢了，不出所料，经理答应了我的请求，决定收留我实习。就这样，我人生中的第一次实习拉开帷幕。

有一个强有力的团组织。对于物流来说，运送途中保证货物的安全，以及确保货物按时抵达运送地点，达到客户的要求，这就可以称得上比较令人满意的物流公司了。而对于会展行业来说，仅仅做到满足客户的要求是远远不够的，而要做到独出心裁，在客户满意之中还要给客户一种意想不到的惊喜。对比之后，才发现虽同是服务行业，却也有很多不同的经营之理。也就是说，一个优秀企业的崛起离不开优秀的领导者，管理者。这仅是我对于物流以及我所学专业的片面对比，以及一些肤浅的认识。

看似无足轻重之事做好。正所谓:“一屋不扫何以扫天下”小事都做不好何以干大事。虽也有干大事不拘小节之说，但真正干大事者常常最看重细节。所以，接电话、发传单其实也是一种职业艺术，这种艺术到底可以给你的人生创造多少财富，就要看你怎么对待了。

艺多了，我也欣然接受了。实习结束之后，我把这件事也告诉了父亲，父亲也批评了我，并告诉我“自制”很重要。虽然我那时觉得自己还挺委屈，但当我换角度思考问题的时候，觉得自己还是不够成熟，想法太简单，此时此刻，我才发现原来那些委屈是成长过程中最重要的财富。

我非常高兴也非常庆幸有本次短暂的二十几天实习生活，虽然这中间也受过委屈，掉过眼泪，虽然从未涉世的我看到了现实的残酷以及职场的险恶，虽然工作有时很累人，但我真的成熟了很多，我懂得了钱真的来之不易，我也明白了人生的真谛与活着的意义，也许这样说起来有点严重，但生活的确是这样，一步一种想法，一步一种成长，未来要走怎样的路，就看自己现在会付出怎样的努力。就算社会真的会有那么一些不公平，我相信努力了总比没努力心安理得。我更相信，勤劳的双手，和不断学习，不断进取的智慧定会给大学生一个展示自我的平台。

物流社会实践调查报告去年暑假，我对香港的物流业进行了考察、参观、学习。一个月中感受着香港繁荣的经济，便捷的物流，先进的资讯技术，完善的基础设备，让我切身感受到香港被誉为国际金融中心、国际物流中转港口、旅游中心等的名不虚传。仍为学生的我，初次接触着真实的物流行业的运作，让我叹为观止。

**物流社会实践报告篇六**

去年暑假，我对香港的物流业实行了考察、参观、学习。一个月中感受着香港繁荣的经济，便捷的物流，先进的资讯技术，完善的基础设备，让我切身感受到香港被誉为国际金融中心、国际物流中转港口、旅游中心等的名不虚传。仍为学生的我，初次接触着真实的物流行业的运作，让我叹为观止。

今年寒假，我进入了中外运实习，从基层做起，工作的岗位是国际快件的操作部和客户部，日常了解着物流的基层操作，学习着快件的操作流程。让即将毕业的我，慢慢的积累着融入社会工作的经验，增强着对物流行业的实际操作知识。

今年暑假，我正式的踏入社会，当上了人民教师，跟随着一群有丰富教学经验的老师来到了位于深圳保税区的中海物流公司了解物流流程以及学习由中海自行研发的物流信息系统的操作。初出茅庐的我，转变了一个角色，即将要将我所学教授给学生。不禁让我感觉到身上的重担。

面对着工作的压力，让我对这次的实习深有感触，同时，收获也很丰富。在特区生活，感受着深圳的繁华和大都市的气息——工作竞争激烈、紧张，生活压力大。让我对工作和学习有了一个新的理解。

中海物流早已久仰大名了，在国内物流方面做得是相当成功。我们这次实习的中海物流（深圳）有限公司是中海集团旗下的一家第三方物流公司。在这次的实习中，我们通过参观物流实际的操作流程，跟随中海员工参与各个环节的操作，熟悉掌握各个流程。在第一周里，我们深入到配送中心、仓管部、货代部、报关部等各部门学习和参观，熟悉该岗位的工作，之后再交换工作感想，共同讨论，这增进了我们的实习收获。在第二周里，在中海物流资讯科技公司的安排下，带我们了解了整个中海物流公司的业务操作、部门分工等情况。再利用中海物流的实际案例结合物流实训软件实行实际操作和应用。在这个过程中，中海的工作人员都耐心的解答我们的疑难问题，而一群教学经验丰富的老师的理论基础也是非常结实的，通过相互讨论交流，让我这初生之犊从他们身上学习到更多宝贵的知识。

能到这么大型的物流企业实习，其实是一个非常难得的机会。有这样的机会也是得益于我所工作的学校对师资素质的重视。学校通过校企合作的形式，跟中海物流签订合作协议。学校通过购买使用中海物流资讯科技公司研发的物流信息技术系统，中海向我们学校的老师提供教学资源的辅助，同时让我们学校的老师到企业实行培训学习。在这个过程中，我们能够深入地去了解一个企业的整体运作，以及各个部门不同的分工。这对于日后我们的教学工作来说是一个非常重要的实践经验。我们学校是一所中专学校。旨在培养适合社会需要，具有结实的理论基础和实际操作水平的学生。现在的教育更多的是老师灌输学生理论知识，而很多老师则是闭门造车，自己也都只拥有理论知识，其实际操作方面也许跟学生一样，完全空白。这样的现状还怎么能满足现在的教育和现在的社会呢？尤其对于我们这样的中专学校来说，更应该注重培养学生的操作水平。所以，不但要提升学生的动手水平，老师的实际经验也是非常重要的。学校也借此机会让老师们多丰富自己的阅历和实际操作经验。这样的校企合作是一种比较难得的机会，对于培养出适合社会实际需要的人才是一个很好的办法。学校能够将企业作为一个实习教学机地，让学生到企业参观学习。企业也可将学校作为一个研发基地，有助于企业的长远发展，同时能够将这些研发成果提供给学生使用，也是提升了学生的操作水平。

在这个实习中，我们的收获是我们几个老师共同根据中海物流资讯科技公司自行研发的物流软件编写出适合中专学生使用和学习的实训教材。这个过程中，我们连续攻克、辛勤劳作，共同钻研和讨论，最后完成了这本教材的编写。各位经验丰富的老师分享他们的教学经验，结合我们所学的理论知识，从学生角度出发，尽量编写适合当前中专学生水平的实训教材。这也是教材中的一个新的突破。据了解，当前此类的教材是非常缺乏的，我们也是针对现状，大胆创新地编写的。当前，社会对操作型人才的需求是非常大的，尤其作为四大支柱产业的物流来说，其发展非常迅速，导致供需差别很大，而中职学生将来正是这些操作型人才的后备军。我们针对这个现状，强调学生的实际操作水平。结合中职学生理论知识和综合素质比较薄弱的特点，通过图表案例编写该教材，旨在能简明扼要的让中职学生掌握物流软件的操作，学习一种操作物流软件的思路和方法，协助学生能全面掌握和理解物流软件的操作。这本教材我们将作为下学期我校物流实训课的参考教材，我们希望通过实际使用，发现和纠正教材中的不足和缺点，即时实行修正，让我们的教材日臻完善。

这次的实习与以往的有点差异，可能因为角色的转变，让我有了一些紧迫感。同时也发现了自己的一些不足。大学刚毕业就成为一名人民教师，虽然之前在校曾在企业实习过，但是那种工作强度是跟这次不能比拟的。这次我们真正成为了中海物流公司的一员，按照固定时间上下班。因为深圳的生活紧张，他们的工作时间也非常长，从早上八点半到下午六点才下班，中午休息两个小时，而且经常要加班。而且工作时候工作量也是非常大的。我们开始都很不适合。看着中海的员工每个都是以娴熟的操作技巧迅速完成工作，也让我们非常佩服。同时，也让我们深刻的感受到在企业工作的艰辛，同比之下，教师这份职业让人感觉轻松很多。这次的实习让我明白，对于一个新人的我来说，教师生涯刚刚起步，需要学习的地方很多，需要增强的方面很多。学海无涯，我永远是一名学生，要坚持不懈地学习、学习、在学习。在以后的日子里，我会继续努力，持续完善和改进自己，为物流的教育事业贡献出自己微薄的一份力量。

**物流社会实践报告篇七**

本着学以致用，实践结合理论发挥的思想。今年暑假我通过个人的努力应聘入xx市xxx国际货运代理有限公司业务部任业务员。虽然之前经过在学校对物流理论知识的学习，对物流的定义、基本功能、各个作业流程有了一定的理论基础。但在参加实习后，我才发现在实际工作中，靠的还是实践的经验。

所以，我有时总对工作感到无从下手，茫然不知所措，这让我感到非常难过，也让我深深的感觉到自己所学知识的肤浅和在实际运用中的专业知识的匮乏。这时我的上司和其他老员工们给了我很大的帮助，他们都很热心乐意地指导我，这让我很感动。通过他们的悉心指导，让我学到了很多以前没有学到过的知识。这些日子我不断的挑战自我、充实自己，增长了不少的人生阅历和工作经验，为往后实现人生的价值打下坚实的基础。

工作了三个星期，通过我一点一点地学习和请教，我已经对我们的工作有了更进一步的掌握。遇到问题也不再像刚开始的时候那样不知所措了，在处理事情上也有了自己的一定的见解。做为一名业务员，首先要提高自己的专业知识以及与人的沟通技巧。所以本着积极上进的态度，我认真学习了国际快递、进出口报关、国际空运和海运出口操作的一些最基本的常识和技能，并且理论结合实际，不断锻炼自己的胆识和毅力，提高自己解决实际问题的能力，并在工作过程中慢慢积累实际的工作经验以及沟通技巧。 就像我们老总说的一句话：“只有专注才能专业，只有专业才能卓越。”我觉得很有道理，不管做什么都要专业，专业了客户才觉得你这个人有能力，才会信任你，才会跟你合作。通过实习让我提高了自身的竞争能力，为后续的毕业就业打好了基础。

在xx市xxx国际货运代理有限公司工作了一周，我了解到公司是一个专业化国际运输、物流、仓储、快递、配送、进出口代理、报关、清关、海关监管、供应链、物流方案设计等一体化的综合性企业。我在公司主要负责国际海运市场价格开发和对外业务的联系这一块，随着工作的开展，我不断的探索和实践，不断的总结教训和经验，我的工作思路也越来越清晰了，对物流的认识不仅仅是只局限于字面上的意思了，而是积累了更多的工作实践经验了。从工作中我开拓了视野，增长了见识，体验到社会竞争的残酷。同时也为将来自己走上创业之路起到了奠基的作用。

在实习过程中，随着时间的推移，我的业绩也在一点一滴的有所进展，这都要感谢我的上司和同事们对我的帮助，这期间通过我自己的努力，我也能为公司真正做出了贡献，我很开心和自豪！记得刚开始工作的一段时间，我因为没有实际的工作经验，所以对一些实践上的工作有很多不懂或者做得不到位的地方。幸运的是我的身边的同事们都很乐意的帮助和指导我，从他们的身上我学到了很多以前没有学到的宝贵知识和人生道理。我就是这样一点一点的学习和请教，一步一步地向前迈。

做为一名业务员，工作的压力不小，我在这种工作环境中慢慢地锻炼了自己的意志和毅力，觉得对自己来说也是一个很大的人生收获。我希望自己在工作中能一直保持平和的心态，除了做好份内的工作外，并在其他各方面全面提升自己的素质和修养。公司的业务范围很大，有涉及到国际快递、进出口报关、国际空运和海运出口等业务，而我主要是负责国际海运市场方面的价格和对外业务的联系工作。 本着积极上进的态度，我还认真、努力学习了其他方面业务的操作的一些最基本的常识和技能，并且理论结合实际，锻炼了自己的动手能力。在这些日子里我受益匪浅，增长了不少的人生阅历和工作经验。

实习期间，除了浅层次地学习了专业技能外，我还感受和体会到了很多技能之外的东西。首先是公司员工的敬业和那种生机蓬勃的工作氛围。走进这样的一个集体中，你的心会不由自主地年轻起来，你的脚步会不由自主地跟着大家快起来，而你的工作态度更会变得努力、认真，再认真一些，再努力一点。也许，这就是一个集体的凝聚力，这就是一个企业写在书面之外的“特殊文化”吧！ 我们公司的基石是“永远都比别人多做一点”，中国物流业的竞争是如此激烈，我们要靠自己的一份独特的服务方针才能留得住客户，客户就是我们的上帝，是我们的衣食父母，所以我们必须给客户提供最优质的服务。我觉得在这段时间的实习中我又学到了不少的东西。真是“学无止境”！

转眼间，我在xxx国际货运代理有限公司已经实习了两个多月了，对于以国际海运为主的操作流程说简单也简单，说难也是很难的。比如说报价，看起来很简单的一个操作，其实其中也有很大的学问。条例是死的，而人是活的，很多问题都是要由我们自己去灵活变通，报价同样是有一定的自由掌控空间，只是利润多与少的问题，具体的要看我们怎样去处理。因为现在的客人都是很理智的，要走货前一定会先价比三家，经过多处询问，如果你的价格比别人低，而质量相同的话，人家一般就会选你这家的，这时应根据货量的多少适当的减少一点利润，以争取客源。其实说白了，这也是竞争中的一种策略也！ 在两个多月以来经过自己的不断努力和不耻下问，对业务具体的操作上多多少少也学了一些，尤其是报价上的一些技巧学了不少。当然这仅仅是开始而已，以后要学的东西还多着呢，毕竟不同于其他行业，其性质不一样，经营方式也是不同的，这就要求我们要有自己的应变能力，才能在如此激烈的竞争社会中找适合自己的位置。

在这个公司实习差不多三个月了，公司里的一些业务操作流程我也逐渐了解熟悉了。当然现在还不是很熟悉，就比如港口，全球那么多个国家，我并不能全部记得住，的有时客人打电话过来咨询运价的时候，他说到xx港口，然后也并不知道国家，所以我得马上把书拿起来帮他查，然后尽可能快点抓紧时间给客户报价。之所以在时间要求上这么紧又必须这么细心是因为这是不能出现任何差错的，一旦报价错误后果可是很严重的： 一种可能是你所报的价格比实际的来得高，这样就会给客人心理上造成一种不愉快的感受； 另一种可能就是你所报的价格比实际的来得低，这样的话就会给公司带来巨大的经济损失。所以，老总一再强调做任何事情务必要细心周到，在接电话的时候务必要大方诚恳，不能让客人觉得你一点诚意都没有，否则的话是很难有回头客的。还有呢，就是在客人到公司来咨询的时候，应该热情招待，首先得给客人倒杯水，再跟客人详细的介绍业务要点，虽然是小小的细节，但一点也忽略不得。 记得有句话说得好，“勿以事小而不为，勿以善小而为之”。虽然上面这些都是平常生活中的一些小细节，但就是这些小细节对于一个公司的发展，公司的声誉和形象都是至关重要的。

每天认认真真地工作，诚诚恳恳地待人，真诚地与人打交道，使我的努力没有白费，我跟了好长一段时间的大客户终于跟我们公司签约合作了，我的心里有说不出的喜悦，虽然我在之前也有一些小客户跟我合作有关国际快递、进出口报关等业务的，但利润不大，这次总算能为公司带来了一笔可观的收益，为此，公司的老总还表扬我是有历以来成绩最优秀的业务员，还特意给我发了奖金。我为自己付出的所有的努力和辛苦感到很值得很欣慰。往后我还会继续尽我最大的努力和热情去做好这份工作。

“千里之行，始于足下”，这段实习经历，我认为对我走向社会起到了一个桥梁的作用，过渡的作用，是人生的一段重要的经历，也是一个重要步骤，对将来走上工作岗位也有着很大帮助。

这次实习把我们从学校理论学习中拉到了在实践中学习的环境。我深深体会到团队合作的重要性，并勇于展现自我。与同事们的相处中，我也学到了待人、处事的态度、方式，虽然他们有的年龄和我一般大，我的感觉，他们很成熟，有很多值得我们学习的地方，这是我们用金钱买不到的机会，无论从工作、学习、做人上，我都有很大的收获。 这次实习为我提供了与众不同的学习方法和学习机会，让我从传统的被动授学转变为主动求学；从死记硬背的模式中脱离出来，转变为在实践中学习，增强了领悟、创新和推断的能力。掌握自学的方法，学会条理、耐心、使工作、学习、生活都步入系统化流程；思考方式成熟，逻辑性规范、明确。这些方法的提高是终身受益的，我认为这难得的实习过程，让我真正懂得了工作和学习的基本规律。

**物流社会实践报告篇八**

一．探讨念头：经过议定一学期《物流根本》的进修，对物流的定义、根本效用、各个功课流程有了必定的表面根本，经过议定练习将这些表面与实际的操纵相联合，在实践中进步应用知识的本领。

二．探讨目标：明白第三方物流办事的特点、紧张配置和功课流程，对其进行分析，并联合所学的表面发起改革定见。

三．探讨方法：会见法、资料汇集法。

资料汇集的方法：网上汇集。

四．公司表面

1.根本环境：淮南物流中间位于洞山路，交通便捷，。物流中间占大地积为840万平方米，各种堆栈76万平方米，具有4条铁路专用线和40辆箱式货车。

2.公司简介：淮南贸易物流中间系淮南贸易储运有限公司的公司，从属淮南矿业集体有限公司。中间始建于1952年，是全国贸易系统大型的社会化第三方物流企业。xx年初被国度经贸委肯定为全国成长商品配送重点单位。

3.紧张办法：

铲车，中间具有1.5吨至3吨的汽、柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用干充式电瓶叉车多辆。

手推平板车，具有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准1m\*1.2m地台板。

运输车辆，中间具有多辆10吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时具有2个联盟型车队，可变动车辆近百辆。

4.堆栈类别：

高平台彩钢板布局堆栈。

具有高平台彩钢板布局堆栈计24621平方米，可利用空间高度为7-8米，1700平方米的堆栈已安置了高位货架，该类别堆栈的长处是构筑布局公道，面积利用率高，防汛、防潮、隔热机能精良，扫数有雨棚和外平台，库外周转场地大，便于商品装卸及出入仓。

高平台铝合金布局堆栈。

具有高平台铝合金布局堆栈计16800平方米，可利用空间高度为6.5米，该类别的堆栈的长处是防汛、防潮机能精良，库外周转场地大，特别得当于出入仓频频的大宗商品的储存。

楼层恒温库。

具有楼层恒温库10100平方米，可利用空间高度为5米，该类别堆栈的构筑前提为满足某些产品在温度把握上的差别要求供给了先决前提。

铝合金布局平房库。

具有铝合金板平房库5700平方米，可利用空间高度为6米，该类别堆栈的长处是库外周转场地大，特别得当于出入仓频频的大宗商品的储存。

燃品堆栈。

具有可储存易燃品堆栈1000平方米，该类别堆栈能供给属于易燃危机品类的特别商品储存。别的库房40000平方米，该类别堆栈大都属于砖木布局，单幢堆栈面积小于上述堆栈类别，具有冬暖夏凉的天然调理效用。

5.仓储系统办事：

市内/海内配送，单品/综合配送，常温/冷藏配送。备有百般车型，承运商品包括：百货用品、冷藏保温、特别商品。

宝贵物品配送。

供给门到门的办事，确保商品的安定到达用户手中。

隔日零担配送。

对付零担配送，公司承诺货品隔日上车、发车。

上架摆设。

对付市内各大市集、各种超市、连锁网点的配送办事，公司还供给帮忙客户商品上架摆设的办事。

6.仓储系统办事：

常温/恒温堆栈储存，高层/堆垛货架储存。

存货即时把握。

有效的货卡挂号轨制,可随时明白库存商品的数量。确保商品格量，随时查抄，呈现质量题目及时上报、调整。按时查看库房前提，确保库房内温湿度不超标。

加机灵理。

供给美满的分拣、换包装等加工办事，物流中间内还设有专门的包装加工单位，可随时满足客户的各种要求。

订单处理。

对订单处理要求做到及时、精确、高效，并承诺：单子收到15分钟内，操纵人员到达现场，可入手下手收发货。

退货处理。

尽力帮忙货主公司进行退货收货功课，并且填写收货单和进仓单，并及时反馈货主公司，以便货主公司尽快对退货做来由理决议。退货收货时，对付原封箱之产品如无货主公司特别指令，便可作为商品入库处理。非原封箱退货按货主公司指令要求，做到盘点、分类、料理后方能入库。

7.信息系统办事：

物流信息系统计划。

分析客户物流流程，供给物流系统计划，系统询问。

仓储办理系统计划。

根据客户对仓储前提的要乞降储存商品特点，进行仓储办理系统的本性化计划。

运输配送办理系统计划。

针对大企业配送系统，专门计划了一套配送订单办理系统，兑现单证处理的通用化，以适应各种客户对配送的要求。

销售供货分析。

从客户长处动身，进行老例供货、出货、流畅周转、及安定库存的定量分析，替客户谋划出最经济的租仓面积。

其他信息办理需求。

承袭客户至上的办道理念，供给全方位的信息办事：经过议定wms,tms系统与客商电脑联网及经过议定公司内部局域网的架设，兑现各仓间库存信息及时反馈，把握。客户公司可经过议定德律风拨号上彀连接我公司局域网，兑现客户及时查阅商品库存的信息。

8.功课流程（以中国物流公司为例）：

进仓：

乙方提早一天将《入库关照单》传真给甲方确认；甲方收货时根据《入库关照单》上的内容逐项查对，（如货损，货差，货单不符将记入《进仓单》）；二小时内甲方将《进仓单》传真回乙方后归档，月底订定报表。

出仓：

乙方提早一天将《提货关照单》传真给甲方，写明出货的时候，车队名和所提货品的货号、数量；当天车队携带本来《提货单》到响应的堆栈，甲方根据乙方签字样本，《提货关照单》与本来《提货单》查对《出仓单》，并由提货方在《提货单》和《出仓单》上签字；终了后甲方立即把已签字的《提货单》传真回乙方，并把《提货单》、《出仓单》归档。

五．探讨结论及发起：

1.swot分析

优势：

企业长期从事物流办奇迹务，具有一支物流办理及实际操纵经验充裕的专业步队，能为客户供给各项物流办事；堆栈类别齐备；功课场地宽阔。

劣势：

人员配置设备摆设不尽公道，员工人数过于巨大，感化企业效益；信息系统未能获得富裕的利用；堆栈的出租式样过于大略、死板，房钱较高。

机会：

申博的告成必将给淮南物流业带来空前未有的成长良机，很多的跨国厂商商品的周转必定要依托本地的物流企业。

挑衅：

物流企业间的竞争日趋猛烈，如何优化本身的功课流程，富裕利用企业已有的配置办法低落本钱。

2.企业仍然遵照老旧的堆栈出租模式收取房钱，以致于使得堆栈的利用率华侈，造成客户的流失，可根据堆栈的实际加大空间利用率，根据堆栈的实际利用环境进行收费，如许既进步了堆栈的利用率又间接的低落了房钱，篡夺到了更多的客户。

3.铁路专用线的利用效果不高，只要少数客户选择这一运输方法，本来铁路运输在我国现阶段的长间隔、高密度的运输中，仍然有着其不可更换的效用，特别是这类门到门的运输，更可以低落企业的物流本钱，进步商品的流畅速度，企业应自动寻找得当的客户推销这一特点办事。

4.企业固然已建立了一套较为美满的信息系统，可以将一系列的商品信息、堆栈状况、功课流程、养护环境及交易公约记入此中，但在实际操纵中这一系统并异国获得富裕的利用，企业每每仍然依靠死板的人造方法和单子进行功课及信息传达。应尽快在企业中倡导信息化的功课方法，使每名员工都能利用信息系统进行操纵与办理。

5.健康物流加工办事，流畅加工也是物流的一项紧张效用，作为第三方物流企业应当珍视流畅加工，将其同其他办事一路视作一个紧张的利润来历，进步办事的档次与程度，重点抓住有高附加值的商品进行加机灵理，吸引住长期客户。

六．发起：

1．企业要成长，企业形象相称紧张，是以每个企业都非常珍视本身的企业形象，甘心花多点的钱去租用昂贵的都雅的当代化堆栈，也不肯去租用那些老式破旧的堆栈，是以可以耗费点资金整修老式的堆栈，使企业本身本身的形象进步，如许客户会更加承诺来租用堆栈了。

2．进货堆放货品时不能只顾着临时的便利，应当思虑到出货时的便利，不能耽搁客户的时候，是以要根据标准把货品堆起，堆放要整齐公道，以避免倒塌。

3．要严厉根据仓储办理的要求，对付过期的货品要及时与厂家关联，并获得承诺后及时烧毁，不要集合在堆栈中，华侈堆栈容积，更不要和平常的商品同放一路，带给人一种混乱无章的感触。应当别的筹办一间堆栈，使那些临时没法烧毁的商品有处所储存。

4．商品的大类要分明白，如食物归食物储存，糊口生涯用品归糊口生涯用品储存。若把食物与打扮品安排在一路，打扮品包装如若破裂，其化学精神会混浊到食物的卫生。

5．应珍视应用当代化技巧，把谋划机利用作为一项系统工程来抓，兑现与工厂、销售谋划机信息的联网，以及以上海市区配送为主辐射华东地区的运输配送收集。

6．应多珍视专业人才的培养，进步员工的综合本领及本质。应多进修和鉴戒国外的进步技巧，使企业更好地向前成长。

如今物流中间正面对很多题目，批次愈来愈多而批量却愈来愈小，造成物流办理上的一个难点。产前物流、企业内部物流、销售物流，在供给链的办理上如何把握住这三块之间的干系。

海内的物纯熟润太低，仅占5%，如何把利润搞上去。面对一系列的坚苦，物流中间还很多鉴戒国外的物流计谋，进步本身企业的效益。

7。我们必定要抓住机遇，让物流共好的成长，让我们给物流添光增彩！作为21世纪的青年，更应当竭力学进步的文化知识，为我们国度做贡献！

铁路专用线，具有4条总计长度为1654米铁路专用线，是如今淮南贸易系统内独一具有铁路专用线的专业物流企业，具有100万吨的铁路运输发运本领，以便利客户的产品运输方法有多种选择余地。

集装箱场地，具有1万平方米集装箱场地，龙门吊负载本领为10吨至20吨，得当金属类商品以及集装箱储存交易。

将本文的word文档下载到电脑，方便收藏和打印

推荐度：

点击下载文档

搜索文档

**物流社会实践报告篇九**

一、社会实践的目的：

经过两年系统的物流理论知识的学习，对物流定义、基本功能、各个作业流程有了一定的理论知识的了解，通过社会实践希望能够使理论和实践进行相结合，在实践中提高运用知识的能力。

二、公司的概况

张家港天澜百货是一家初具规模的百货连锁企业，主要经营服装、饰品、鞋子等生活用品。主要针对15到35岁的中低消费客户群体。本着让更多人漂亮起来的经营理念，经营宗旨是尽我们的努力帮助顾客获得最有价值的商品和享受快乐的服务。在将近十余年的时间里连锁店已经覆盖张家港、扬中、江阴、昆山、扬州、兴化、盛泽、启东、通州、宜兴等多个城市。

三、社会实践环境

社会实践期间，我是在天澜百货的物流部的制单组担任制单员一职，主要从事的工作就是负责把采购部门采购过来的货品归类之后以最快的速度发往店铺。在物流部分为三个组：制单组、仓库组、理货组，总共有40余人。

四、社会实践过程

(1) 了解过程

起初，刚刚来到这里的时候，这里的一切对我来说都是陌生的。这里的工作环境也不是非常的好，呈现在我眼前的一切都是那么的茫然。第一天的时间里制单组长给我安排了办公位置和一些日常工作中需要的用品等等。把一些工作中的注意事项和最基本的流程用a4纸打印出来，先自己熟悉一下。然后把公司的软件erp每个模块让我熟悉一下。社会实践的第一天，我熟悉了我的岗位的大概，体验到社会上工作的感觉，在工作地同时慢慢的熟悉整个部门熟悉整个公司的文化。

作为初次到社会上去工作的学生来说，对于社会的了解以及工作单位各方面的情况的了解都是极其陌生的。一开始我对公司的各种规章制度和制单员的基本流程都不了解，于是我就慢慢的翻阅公司的考勤制度等等，想制单组的同事们请教了解工作中的相关事项，通过他们的帮助，我对自己的工作很快就能顺利的操作了。不过就是在操作的过程中会时不时的出现错误，给同事们造成不必要的麻烦，心里很是过意不去，但我相信我一定可以突破自己，能够在工作中取得优异的成绩的。

(2) 摸索过程

对物流部环境有所了解和熟悉后，开始有些紧张的心开始平静下来，工作期间，每天按时上班，上班工作之前公司的所有成员要集合到一块开会，讲讲小故事大道理，玩玩游戏，这样可以激发我们的斗志。之后我们就会回到各自的岗位上进行工作。采购差不多每天都会有货品会来，我们就要每天做好准备输单。输单最基本的步骤就是在erp的上找到采购订单录入 采购入库录入 采购分货录入这三个模块是用的最多的，然后电脑会自动汇总我们在打印分店分货单，对每家的货品进行手工对货，如果数据全部是正确的就可以把数据下发到店铺。这是我作为一个制单员要学会的最最基本的东西。

(3) 熟练掌握，并能负起相应的责任

在物流部的制单组的两个月的时间的学习我能够熟练的操作衣服、饰品、鞋子的采购登记单的录入，并且自己对每天所学的知识进行相应的记录总结。对制单的流程的总结如下：

这是增资料的一个界面，里面特别注意的就是吊牌价。

在制单员的工作中，需要注意的事项很多很多，每次我都是在犯过一次错误之后才知道这样的事情是不允许发生的。例如：在起初的增资料中，要十分十分的仔细，稍一不留神就会把进价增城卖价，这样一来会给公司造成很大的损失。另外还总结了一些其他的注意事项如下：

7、分店分货单除有核对人员签字外，不允许有任何修改;

11、货品较多时，同一地点采购的货品做完后，必须选择一个结束点，将数据下发后，再输入另一采购地的货品，这样做为了保证及时把数据下发给店铺。

在这段时间里，我一个人接管鞋子的所有单子，并且能够自主的支配输单的时间，每次采购开单的数据都要认真的审核，以便核对采购人员报表，也方便采购部门结账。

五、学会不断的完善自己的工作

在自己的工作中，学到的东西越来越多，接触的东西也越来越多，出现的问题也都迎刃而解。到目前为止，我对于店铺和其他部门出现的问题都能够很好的处理。为了能够更好的做好自己的工作，也为了学到更多的东西，我主动和其他部门交流，我们接触最多的就是采购部门了。经过一段时间的学习，我能够总结出采购的大概的流程(如下)：

经过不断地学习，确实在自己的岗位上把每项工作做得井井有条，能够能到同事和领导的认同。希望以后能取得更加优异的成绩。

**物流社会实践报告篇十**

一、实习目的：

选择身边的企业单位为对象，联系课上所学理论，采用实地考察跟踪其物流全过程的方法，对物流业发展现状进行初步了解。培养实际调研能力，尝试检验所学知识，并从实际中进一步学习了解物流的内涵与外延。

二、实习方式：

采用实地调研的方式，具体采用了面对面的访谈了解、过程跟踪调查和侧面行为观察的方式。出动全组成员合理分工，每人负责不同侧面的内容，协同合作，调查后集体讨论分析，并总结出实习报告。

三、实习时间：xx年x月x日-x月x日

四、实习地点：xx省xx市

五、实习步骤：

1、前期准备工作

(1 、 x月x日下午2:00在北-b104教室参加本专业认识实习周动员大会。

(2、 x月x日上午10:00在一食堂召开小组会议，商讨实习方式、调查对象，对小组成员进行明确分工，并拟定实习计划。

(3、 x月x日下午通过登录网站、查阅报纸、杂志等方式寻找调查对象，并争取专业物流公司或单位的支持和协助。到系办公室开介绍信。

(4、准备校徽、红帽子、数码相机、笔记本等实习所需物品。

2、开展实习活动

(1、 x月x日，走访xx市物流行业协会。

(2、x月x日，参观、调查交远物流有限公司。

(3、x月x日，走访xx省商业储运总公司。

(4、x月x日-x日收集并整理资料，收集各成员的初稿，统一商讨分析并定稿。

六、实习内容：

(一)备战认识实习，英雄所见略同。--准备工作篇

x月x日下午2:00我们参加了本专业认识实习周动员大会，大会由物流管理专业班主任蒯海章老师主持，易老师在会上对本次实习周工作做了详细的指导，并提出了这次实习的目的、方法及注意事项。蒯老师又提出了这次实习的要求和希望。

x月x日上午10:00,我们小组在一食堂召开小组准备会议，组长根据各成员的特点，从摄影、记录、财务、安全保障、撰稿方面进行了明确分工，大家一起讨论实习方式、调查对象，并拟定实习计划。

(二)山穷水尽疑无路，柳岸花明又一村。--寻找对象篇

x月x日下午我们开始寻找调查对象，通过登录网站、查阅报纸、杂志等方式寻找专业物流公司，在物流网上我们搜到几家物流公司，但当我们致电争取公司支持和协助时，却一次次遭到拒绝和打击。其中有的公司很干脆：没时间接待;有的单位老总出差，没人可以做主接待我们;有的要申请总经理的同意，可是就没了答复;还有的是我们千辛万苦找到一家老总的手机号码，可是总也打不进去。总之，他们有足够的理由将我们拒之门外。功夫不负有心人，经过不断地询问，我们与物流行业协会的高学敏副秘书长取得了联系，并顺利争取到走访该协会的机会。可万万没想到，高副秘书长答应我们联系几家从事物流行业的公司供我们参观、考察。

(三)听君一席话，胜读十年书。--人物访谈篇

x月x日上午7:00,我们小组一行12人准时从瑶湖校区出发，大约在8:45分我们来到了xx市路61号，这是我们本次实习的第一站-物流行业协会。按照预约的时间，协会的高副秘书长热情地接待了我们，她马上带领我们到会议室并引见了协会的会长陈奎辉先生和樊秘书长，当我们讲明了这次走访的目的后，便开始了这次人物访谈。首先陈会长向我们讲述了其协会成长的历程。随着市场经济的迅速发展、社会化大生产特别是工业化初步实现。使得产品极大的丰富，产品的大量交换、运输与仓储成为必然。各种各样物资的流动与日俱增，越来越受到人们的关注。xx省省委省政府认识到作为新的经济增长点的现代物流业必然成为经济发展的基础产业。经济要率先在中部地区崛起，需要充分发挥其区位优势。省委省政府也给予了四条、八项优惠政策。由于位于中国中东部，与中国经济最活跃的三个区域(长江三角洲、珠江三角洲、闽东南三角洲)紧密相连。在这些区域经济结构梯度转型期以及西部大开发战略中。将扮演重要的角色。潜在无限的商机，海内外商贾云集，纷纷把目光注视在这片红土地上。省政府果断提出自己的发展思路和战略构想。并投入大量资金建设好省内四小时经济圈、省外八小时经济圈。对接长珠闽、溶入全球化。栽好梧桐树、引来金凤凰。短短几年时间经济发生了翻天覆地的变化。物流业也正是在这样的环境下应运而生。政府对物流业发展的高度重视，对该协会成立给予了大力支持，同时五家从事物流行业的。

后来，樊秘书长对协会目前的工作做了阐述，他讲到协会正在申报一个课题即\"xx市物流现状和物流市场需求状况调查\",他们希望得到政府和业内知名人士的支持，该课题立项并完成后将指导和推动xx市物流企业的发展，同时对政府制定方针、政策提供可靠的依据。最后，小组部分成员结合专业知识向几位领导提了问题，他们认真地作了回答，并对我们提出了要求和希望。访谈在热情洋溢的气氛中结束。

**物流社会实践报告篇十一**

一、实习报告人：

李

二、实习地点：

物流公司综合部车辆质量运行统计

三、工作内容：

1.

为司机开具车辆出行记录

2.

做车辆运输方面的报表

3.

一、实习报告人：李

二、实习地点：物流公司综合部车辆质量运行统计

三、工作内容：

1.

为司机开具车辆出行记录

2.

做车辆运输方面的报表

3.

核对司机外部业务的运输数据做erp

四、对工作的认识和态度：

车辆运行质量统计这个岗位不仅要和司机直接接触，帮他们开具车辆出行记录，还要依据从司机手里回收的配送卡对运输车辆进行72小时跟踪，并由对各个时间点对车辆运行质量进行指标分析，并依据分析对有问题的车辆进行处罚。因此，我觉得在这样的岗位必须具备亲和、认真、严谨的工作态度。

五、实习进程：

3月1号下午在潘主任的带领下来到综合部报账室运行质量统计的办公桌，并把我介绍给了我的“师傅”祁颖柯，在后来的日子里我们又多了一名战友姐姐周伟宣。

刚来的时候颖柯很忙，每天有很多的报表要做，所以先教我如何开具出行记录，她也手把手的教我学做各种报表，也慢慢发现原来自己打大学里做的那些表真的是小儿科。

1、出行记录

刚开始的时候司机来我们这边对账，很多种类分不太清楚，不知道应该去哪个报表找。经过颖柯师傅的系统说明，我开始明白：司机查询的时候主要从三个报表：河南主营业务报表、异地运输报表(内固)、异地运输报表(外部)。从我们这边出发的车辆是我们的主营业务，有高温、低温、冻品、速冻、辅料、原料、生鲜等等，主营业务报表每天由业务部的肉类质量统计每天发给我们;异地运输日报表(内固)由投资的管理部赵丽娟每天发给我们，主要记录异地运输内部货物(高低温、速冻、冻品、辅料、原料等)的车辆情况;异地运输日报表(外部)由投资业务部朱文静发给我们，主要记录我们公司的车辆承接的外部业务的运行情况，外部业务中又分为固定业务(kfc、百胜、麦德龙)和非固定业务(业务员在外联系的业务)。

2、做运行质量报表

我们所需要做的报表有：生鲜配送考核表、检查表、卡计表、72小时跟踪表、综合部质量情况分析表，这些报表都是在主营的基础上来做的。考核表主要是对车辆运行出现的各种原因进行的分析和核对，对出现的问题寻找相关的负责人并对其进行相应的处罚，并将以上的问题进行汇总每日进行汇总;检查表主要是针对主营业务中配送卡的回收情况和每个月的指标和每日车辆到位准点率和到货准点两次的汇总，检查表和考核表每日需进行压缩发给投资和河南物流相应的同事;卡计表主要是从主营中找出当日的车辆配送情况并利用回收的配送卡对车辆进行前期的基本分析;72小时跟踪表则是从卡计表当中将当天回收的配送卡进行时间输入，是做考核表和检查表的的基本条件;zui后的运行指令指标分析表是从当日的检查表和考核表中找出当日的配送卡回收、车辆晚点率、车辆到位、车辆到货准点率及其月累计率，填写当日的综合运行质量率并对其产生的原因进行分别分析，做完后将其发送给主管。

3、对外部业务进行核对和做erp

利用用投资业务部发的报表对来报账的司机进行开单并核对所拉外部业务进行吨位和运费的核对，并为其做相应的erp。

以上三项就是我在这段时间所学习的，在这期间，因为业务不熟练也出现了很多的问题：司机来报账，报表没有及时出来，我们这边查不到而导致司机不耐烦;做报表时对对出现问题的配送卡不敢随便下手或者会出现遗漏。不过有进步的是错误越来越少也越来越敢做。

对于进入职场的第一份工作，虽然是实习却不敢有半点马虎，在这里的这段时间内由公司安排在大厦的培训，观看的集团内部关于食品安全的演讲比赛和前天的”食品安全教育日”活动使我更加深入的了解双汇文化，我相信“天道酬勤”，更相信事在人为!

**物流社会实践报告篇十二**

物流是我们现代的一种很便捷发展很快的行业，那么你们知道物流的

社会实践报告

要怎么写吗?下面是本站小编为大家整理的物流社会实践报告范文，欢迎阅读。

在暑假刚开始时，我们班就与老师一起去长沙进行本专业的生产实习，我收获了很多。走出美丽的象牙塔，感受外面的世界，才真正体会到社会的变化。曾经的我们如井底蛙、笼中鸟，丝毫感受不到社会的复杂与艰辛。在大学校园里有的同学还过着空虚、无聊的生活，现在想想真不应该。我们学到的知识好少。

没有实际操作经验和技能，书本上的理论和知识与现实有很大的差距，我们应该清楚地认识到环境工程虽是一个新兴产业，现在国家开始重视环保，所以具有很大的发展空间和市场潜力，就业前景非常可观。但是，它又是一种艰辛的行业，社会上需求更多的是实际操作与应变能力的人员，而管理层人才需求也较多。因此，在大学期间我们除了应具备扎实的专业知识外，还应该培养吃苦耐劳、团结协作的精神，这对我们今后就业、择业非常有帮助。志当存高远，事应求卓越。前途是光明的，道路是曲折的。所以，再也不要觉得无事可做了，其实我们的路很长，道很远。

自从走进了大学，就业问题就似乎总是围绕在我们的身边，成了说不完的话题。在现今社会，招聘会上的大字报都总写着“有经验者优先”，可还在校园里面的我们这班学子社会经验又会拥有多少呢?为了拓展自身的知识面，扩大与社会的接触面，增加个人在社会竞争中的经验，锻炼和提高自己的能力，以便在以后毕业后能真正真正走入社会，能够适应国内外的经济形势的变化，并且能够在生活和工作中很好地处理各方面的问题，在大学期间的这一个假期我毅然开始了自己的社会实践.

实践，就是把所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，所学的就等于零,理论应该与实践相结合.另一方面，实践可为以后找工作打基础.通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践.而且在中国的经济飞速发展，又加入了世贸，国内外经济日趋变化，每天都不断有新的东西涌现，在拥有了越来越多的机会的同时，也有了更多的挑战，中国的经济越和外面接轨，对于人才的要求就会越来越高，我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已.

是的，课本上学的知识都是最基本的知识，不管现实情况怎样变化，抓住了最基本的就可以以不变应万变。如今有不少学生实习时都觉得课堂上学的知识用不上，出现挫折感，可我觉得，要是没有书本知识作铺垫，又哪应付瞬息万变的社会呢?经过这次实践，虽然时间很短。可我学到的却是我一个学期在学校难以了解的。在货运部要搞好人际关系并不仅仅限于本部门，还要跟别的货运部门的同事相处好，那工作起来的结果才高，人们所说的“和气生财”在我们的日常工作中也是不无道理的。而且在工作中常与前辈们聊聊天不仅可以放松一下神经，而且可以学到不少工作以外的事情，尽管许多情况我们不一定遇到，可有所了解做到心中有底，也算是此次社会实践的目的了。

此次，我在汇通物流运输有限公司的一个小分部当一位打杂，别人还是看我诚实，才暂时用我。我是苦说了许久才得以被用以实践半个月。当初我到各个货运部上门说了许多次，只有这一家才接待我。

此货运部是汇通物流运输有限公司的一个小分部，地处郑州的停车场内的b排19号，左边是是b排18号的货运与17号的货运，右边则是刚刚新建起来的二层楼房，也是主要用于开超市与货运部门用。在这开货运部的人们可以免费到联合宾馆五楼洗澡。这是因为租住的房间没卫生间，大家都是用一个公共的厕所。而所谓的免费洗澡，是因为五楼本来就没人居住，所以弄个房间安6个水龙头，门也没有，只有几张布挡住门，大家一起洗澡。经过自己细致的观察与询问这里的货运部门中的人，才知道这个停车场是个急急忙忙修建的停车场，可以说是属于豆腐渣工程，因为租住的房子后面漏水，并且常年没阳光，很阴冷的，且它的墙不是水泥混凝，而是掺土，所以我对这里的房子与长远发展不怎么看好。我在这住的半个月，差点感冒，身体不适。

在这个货运部门，主发线路：东北，西北，山东，山西，江苏，浙江，云贵川。我每天起床的第一件事是帮忙开电脑，打开万物顺流的信息网，然后去洗漱。等到洗漱完就赶紧出去吃点早餐，不然司机来了，就没时间去吃早点了。吃完后，赶紧看信息，哪里有货要车的，打电话过去询问物主：什么货物?哪里装?多少吨?什么价格?能不能高点?要什么样的车?然后询问了之后，赶紧写在小黑板上，挂在门口，等到司机看到就会过来询问;或我知道有这样的车，赶紧打电话给司机，问他去不去，拉不拉货，把情况给他说明白。如果司机没事来到我们这个部门，我的老板会招待他，问他：什么车?多长?到哪个方向?什么价格?然后让司机留下手机号码。而我则赶紧查询有什么货可以配给他，或我打电话询问物主，商谈中，我会问司机这个货拉不拉，要是同意，我则把货主的货定死;或者我帮他把他的车型与车长，并且发往哪个方向的信息发布到信息网上，等待物主联系我。忙的话，门一直从早上6点开到夜晚8点，很忙的。

有时我还要拿着

合同

与司机去货主那签合同。一般都是货到付司机款，并且司机还要把单子拿回来给物主。有的则不需要去签合同。一般签合同的物主，是怕货物丢失，损坏，这样有合同了，以后有事与物主无关，可以找司机。

像这做货运的，主要赚钱有两种方式：第一，赚取信息费用100或200元(主要是因为我们帮货主找到车源或我们帮司机找到活)，一般这个费用不是主要钱的来源;第二，货运部主要赚钱的来源是自己一手操作最大的赚取差价，有两种方式：1，我货运部有了自己固定的车来源，我一般知道车到哪个地方的市场价与司机的拉活价格，那么只要货主需要车源，我们就可以联系货主，让货主提高价格，只要拿捏得当，我们就可以把这个提升的价格自己吃掉。2，我们要是有了自己的货主，那我们可以自己发布信息，压低价格或司机联系我们之后，交谈中压低司机要的价格，赚取这价格之间的差价。

话说起来简单，真正操作起来很是不方面。可以说是每个人都想自己赚取更大的差价，所以交谈的时候还是需要很大的技巧。

通过这次暑假社会实践经历,使我学到和懂得了许多,我懂得赚钱的艰辛,我想我以后花钱肯定会很俭省的;我在工作的过程中,我学会了忍耐,学会了正确对待不公正待遇,我想这对于我未来直面不公很有帮助.总之, 这次难忘的暑假社会实践经历使我获益良多,对我将来的发展具有十分积极的作用。

去年暑假，我对香港的物流业进行了考察、参观、学习。一个月中感受着香港繁荣的经济，便捷的物流，先进的资讯技术，完善的基础设备，让我切身感受到香港被誉为国际金融中心、国际物流中转港口、旅游中心等的名不虚传。仍为学生的我，初次接触着真实的物流行业的运作，让我叹为观止。

今年寒假，我进入了中外运实习，从基层做起，工作的岗位是国际快件的操作部和客户部，日常了解着物流的基层操作，学习着快件的操作流程。让即将毕业的我，慢慢的积累着融入社会工作的经验，增强着对物流行业的实际操作知识。

今年暑假，我正式的踏入社会，当上了人民教师，跟随着一群有丰富教学经验的老师来到了位于深圳保税区的中海物流公司了解物流流程以及学习由中海自行研发的物流信息系统的操作。初出茅庐的我，转变了一个角色，即将要将我所学教授给学生。不禁让我感觉到身上的重担。

面对着工作的压力，让我对这次的实习深有感触，同时，收获也很丰富。在特区生活，感受着深圳的繁华和大都市的气息——工作竞争激烈、紧张，生活压力大。让我对工作和学习有了一个新的认识。

中海物流早已久仰大名了，在国内物流方面做得是相当成功。我们这次实习的中海物流(深圳)有限公司是中海集团旗下的一家第三方物流公司。在这次的实习中，我们通过参观物流实际的操作流程，跟随中海员工参与各个环节的操作，熟悉掌握各个流程。在第一周里，我们深入到配送中心、仓管部、货代部、报关部等各部门学习和参观，熟悉该岗位的工作，之后再交换工作感想，共同讨论，这增进了我们的实习收获。在第二周里，在中海物流资讯科技公司的安排下，带我们了解了整个中海物流公司的业务操作、部门分工等情况。再利用中海物流的实际案例结合物流实训软件进行实际操作和应用。在这个过程中，中海的工作人员都耐心的解答我们的疑难问题，而一群教学经验丰富的老师的理论基础也是非常结实的，通过相互讨论交流，让我这初生之犊从他们身上学习到更多宝贵的知识。

共

2

页，当前第

1

页

1

2

-->[\_TAG\_h3]物流社会实践报告篇十三

本文目录

物流社会实践报告

11月大学生物流社会实践报告

4月物流管理专业大学生社会实践报告

物流专业大学生寒假社会实践报告

一. 研究动机：经过一学期《物流基础》的学习，对物流的定义、基本功能、各个作业流程有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。

二. 研究目的：了解第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程，对其进行分析，并结合所学的理论提出改进意见。

三. 研究方法：访问法、资料收集法。

资料收集的方法：网上收集。

四. 公司概况

基本情况：上海商业物流中心位于曹杨路1500号，交于铜川路，比邻武宁路，交通便捷，与上海西站及其铁路沿线仅一步之遥;地处内环线与外环线之间，距离内环线1.5公里，外环线3.5公里，并且距离沪宁和沪嘉高速公路出口处分别仅为1.5公里和4公里。物流中心占地面积为26万平方米，各类仓库10万平方米，拥有4条铁路专用线和40辆箱式货车。

本站推荐精彩社会实践报告尽在

2. 公司上海商业物流中心系上海商业储运有限公司的子公司，隶属上海一百集团有限公司。中心始建于1952年，是全国商业系统大型的社会化第三方物流企业。xx年初被国家经贸委确定为全国发展商品配送重点单位。

3. 主要设施

铲车，中心拥有1.5吨至3吨的汽、柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用干充式电瓶叉车多辆。。

手推平板车，拥有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准1m\*1.2m地台板。

运输车辆，中心拥有多辆10吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时拥有2个联盟型车队，可调动车辆近百辆。

铁路专用线，拥有4条共计长度为1654米铁路专用线，是目前上海商业系统内唯一拥有铁路专用线的专业物流企业，具有100万吨的铁路运输发运能力，以方便客户的产品运输方式有多种选择余地。

集装箱场地，拥有1万平方米集装箱场地，龙门吊负载能力为10吨至20吨，适合金属类商品以及集装箱储存业务。

4. 仓库类型

高平台彩钢板结构仓库。拥有高平台彩钢板结构仓库计24621平方米，可利用空间高度为7-8米， 1700平方米的仓库已安装了高位货架，该类型仓库的优点是建筑结构合理，面积利用率高，防汛、防潮、隔热性能良好，全部有雨棚和外平台，库外周转场地大，便于商品装卸及进出仓。

物流社会实践报告（2） |

返回目录

9-91:33:15

作者韩荣建

一.研究动机：经过两学期《物流基础》的学习，对物流的定义、基本功能、各个作业流程有了一定的理论基础，通过实习将这些理论与实际的操作相结合，在实践中提高运用知识的能力。

二.研究目的：了解第三方物流服务的特点、主要设备和作业流程，对其进行分析，并结合所学的理论提出改进意见。

三.研究方法：访问法、资料收集法。

四.公司概况

基本情况：奇瑞长远物流中心位于安徽省芜湖市经济技术开发区龙山路1号。物流中心占地面积较大，拥有大小库，且还有一条轮胎线。

2.公司芜湖奇瑞长远物流有限公司成立于xx年11月，由奇瑞汽车物流有限公司、和长久物流有限公司共同投资组成，是唯一一家为奇瑞汽车有限公司提供专业服务的底三方物流企业，服务内容包括零部件存储、配送、分装、工位器具和物流咨询等。

3.主要设施：,

铲车，中心拥有1.5吨至3吨的汽、柴油叉车和干充式电瓶叉车以及前移式高位货架库专用叉车多辆。

手推平板车，拥有多辆手推平板车，手推液压车和登高车6辆，以及国际标准1m\*1.2m地台板。

运输车辆，中心拥有多辆10吨全封闭厢型货车，8吨全封闭厢型货车，5吨全封闭厢型货车，及2吨以下的厢型货车。同时拥有2个联盟型车队，可调动车辆近百辆。

集装箱场地，拥有1万平方米集装箱场地，龙门吊负载能力为10吨至20吨，适合金属类商品以及集装箱储存业务。

通过公司各处的实习，我对各处的物流管理情况有了初步的了解。在这一过程中，我学到了物流管理工作中的具体业务知识，丰富了所学的专业知识。为以后正常工作的展开奠定了坚实的基础。在实习期间，我深深体会到了长远物流的优势，以及在日照的影响地位。虽然长远物流仅经过了短短几年的发展，却取得了如此大的成绩，这与长远物流人辛勤工作勇于创新，敢于挑战的精神是分不开的。但在看到成绩的同时，我也发现了这其中存在的一些影响长远物流发展的问题，现总结整理如下。

第一，内部管理不规范。首先，长远物流受日照整个物流管理发展的影响，几处的物流管理差不多都沿袭了旧有的管理模式。部门分工不够明确，制度不健全，少有程序化、规范化的工作流程，大部分进行着简单粗放的的管理。其次，由于物流管理牵扯到的问题众多，各处体制不健全，各种关系错综复杂，需要协调、处理的关系众多，使得各物流处把大量的精力放在处理各种关系上，包括处理物流处与奇瑞汽车之间的关系，物流与行政部门的关系，与有关业主之间的关系。处理好这些关系当然有利与物流管理的发展，但当因此而忽视了内部管理与对外服务时，就难免本末倒置了。这样就影响了物流管理的健康发展。

第二，责权利不明。责权利不明，是影响企业发展的主要障碍。这包括两个方面，一方面是各物流处与总公司之间。由于我公司物流管理的特殊性，各处的物流管理，均是由作为开发商的总公司筹备建立的，物流管理人员，大部分是由集团公司从各岗位调配的人员，这就导致了建设与管理不分的局面，无形之中增加了物流管理的难度。虽然，这种建管一家的局面，也曾给物流管理带来过一定的好处，例如，一些房屋维修问题、设备设施配备问题，都可以较好的协商解决。但的却是使物流管理工作无法独立开展。许多问题都需要层层审批，造成了多头管理，影响了物流管理的服务质量的提高和物流管理企业的健康发展。另一方面，是各物流管理处内部、各岗位之间权责不明，

岗位职责

分工不合理，人员配备不科学，造成了工作效率低下，人员富余，工作链断档，工作流程不顺畅，使一些工作不能正常、快捷有效的完成，大大影响了服务水平的提高。

物流社会实践报告（3） |

返回目录

第一次参加，我明白中学生社会实践是引导我们学生走出校门，走向社会，接触社会，了解社会，投身社会的良好形式;是培养锻炼才干的好渠道;是提升思想，修身养性，树立服务社会的思想的有效途径。通过参加社会实践活动，有助于我们在校中学生更新观念，吸收新的思想与知识。近三个月的社会实践，一晃而过，却让我从中领悟到了很多的东西，而这些东西将让我终生受用。社会实践加深了我与社会各阶层人的感情，拉近了我与社会的距离，也让自己在社会实践中开拓了视野，增长了才干，进一步明确了我们青年学生的成材之路与肩负的历史使命。社会才是学习和受教育的大课堂，在那片广阔的天地里，我们的人生价值得到了体现，为将来更加激烈的竞争打下了更为坚实的基础。我在中得到许多的感悟!

一：挣钱的辛苦

整天在公司辛辛苦苦上班，天天面对的都是同一样事物，真的好无聊啊!好辛苦啊!在那时，我才真真正正的明白，原来父母在外打工挣钱真的很不容易!

二：人际关系

在这次实践中，让我很有感触的一点就人际交往方面， 大家都知道社会上人际交往非常复杂，但是具体多么复杂，我想也很难说清楚，只有经历了才能了解.才能有深刻的感受，大家为了工作走到一起， 每一个人都有自己的思想和个性，要跟他(她)们处理好关系得需要许多技巧，就看你怎么把握了.我想说的一点就是，在交际中，既然我们不能改变一些东西，那我们就学着适应它.如果还不行，那就改变一下适应它的方法。让我在这次社会实践中掌握了很多东西，最重要的就是使我在待人接物、如何处理好人际关系这方面有了很大的进步。同时在这次实践中使我深深体会到我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。

三：管理者的管理

在公司里边，有很多的管理员，他们就如我们学校里边的领导和班级里面的班干部.要想成为一名好的管理，就必须要有好的管理方法，就要以艺术性的管理方法去管理好你的员工，你的下属，你班级里的同学们!要想让他们服从你的管理.那么你对每个员工或每个同学，要用到不同的管理方法，意思就是说：在管理时，要因人而异!

四：自强自立

俗话说：“在家千日好，出门半”招“难!”意思就是说：在家里的时候，有自已的父母照顾，关心，呵护!那肯定就是日子过得无忧无虑了，但是，只要你去到外面工作的时候，不管你遇到什么困难，挫折都是靠自已一个人去解决，在这二个多月里，让我学会了自强自立!凡事都要靠自已!现在，就算父母不在我的身边，我都能够自已独立!

五：认识来源于实践

一切认识都来源于实践。实践是认识的来源说明了亲身实践的必要性和重要性，但是并不排斥学习间接经验的必要性。实践的发展不断促进人类认识能力的发展。实践的不断发展，不断提出新的问题，促使人们去解决这些问题。而随着这些问题的不断解决，与此同步，人的认识能力也就不断地改善和提高!马克思主义哲学强调实践对认识的决定作用，认识对实践具有巨大的反作用。认识对实践的反作用主要表现在认识和理论对实践具有指导作用。认识在实践的基础上产生，但是认识一经产生就具有相对独立性，可以对实践进行指导。实践，就是把我们在学校所学的理论知识，运用到客观实际中去，使自己所学的理论知识有用武之地。只学不实践，那么所学的就等零。理论应该与实践相结合。另一方面，实践可为以后找工作打基础。通过这段时间的实习，学到一些在学校里学不到的东西。因为环境的不同，接触的人与事不同，从中所学的东西自然就不一样了。要学会从实践中学习，从学习中实践。我们不只要学好学校里所学到的知识，还要不断从生活中，实践中学其他知识，不断地从各方面武装自已，才能在竞争中突出自已，表现自已。

六：专业的重要性

而我自己对专业知识也能掌握，本以为到了企业实践应该能够应付得来，但是在企业里并没想象中如此容易。平时在学校，数错了改一改就可以交上去了，但在工厂里，数绝对不可以出错，因为质量是企业的第一生命，质量不行，企业的生产就会跟不上，而效率也会随之降低，企业就会在竞争的浪潮中失败，所谓“逆水行舟，不进则退”，企业要时时保持着这种竞争状态，才能在市场中立于不败之地，就因为这样，企业会对每一个在厂的员工严格要求，每一个环节都不能出错，这种要求在学校的课堂上是学不到的，在学校里可能会解一道题，算出一个程式就行了，但这里更需要的是与实际相结合，只有理论，没有实际操作，只是在纸上谈兵，是不可能在这个社会上立足的，所以一定要特别小心谨慎，而且一旦出错并不是像在学校里一样老师打个红叉，然后改过来就行了，在工厂里出错是要负上责任的，这关乎工厂的利益损失。

物流社会实践报告（4） |

返回目录

【社会实践活动】是学校教育向课堂外的一种延伸也是推进素质教育进程的重要手段，可以有助于大学生接触社会，了解社会。同时实践也是大学生学习知识锻炼才干的有效途径更是大学生回报社会的一种良好形式.

寒风凛冽，年关将至，我们依然踏上了社会实践之路。

1月8日，是我们启程奔赴社会的第一天，对于我来说，能够亲身体验社会实践是让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的韧性，通过社会实践找出自己的不足和差距所在。

1月11日，是我们正式开始上班的第一天，我们接触了我们生活中会常常，也是必不可少的一些东西，在十足便利店里是应有必有，有零食、日常用品、玩具等等。我们刚去第一天在店里就是先熟悉店里的陈列，检查货架上的物品的保质期，在刚开始的几天里，我们接触的就是擦货架和看保质期，慢慢熟悉了之后，就学着收银了，其实收银也是一门很大的学问，跟钱打交道是最细心的工作，我本来就是一个比较粗心的人，在收银的工作中我也学会了很多小细节的东西，但是我的收银溢缺也让我觉得无论干什么事情都要学会专心、耐心、细心;在接待顾客的时候要随时保持微笑，进门时高唱“欢迎光临”，出门时高唱“欢迎下次光临”，这样会使顾客有一种亲切感、一种尊重感，虽说“十足”的东西比一般超市东西都贵上一、二块钱，但是顾客还是愿意到“十足”来买东西，究其原因，就是服务态度好。

在实践的这段时间内，我们接触了各种各样的人和事，有厌恶的，喜欢的，同时也交到了很多新朋友，有我们陕西的，还有外省的，甚至还有一个外国人，他们给予过我许多帮助，让我懂得了朋友的重要性，“在家靠父母，在外靠朋友”这句话的真正含义，朋友在你需要帮助的时候会无条件的给予你帮助，朋友就是雪中的碳，雨中的伞，黑夜中的一盏明灯。

在学校，只有学习的氛围，毕竟学校是学习的场所，每一个学生都在委屈的更高的成绩而努力，工作中，则不同，因为你要给别人分担工作的压力，但是无论是学习还是工作，都存在着竞争，在竞争中就要不断的学习别人先进的地方，也要不断学习别人怎样做人，其实在学校里我们不仅要学会理论知识，最重要的一点也要学会做人，不论在什么地方，都要汲别人之所长，补自己之所短，是自己早日成为一个知识面广泛的人。

记得老师曾经告诉过我们，大学就是一个小社会，但我总觉得校园里总是没有社会上的那种工作的压力，那种为了挣钱而有的精神高度集中，尽管是大学高校，学生还始终保持着学生的身份。接触那些刚毕业的学长学姐，他们总是对我说要好好珍惜在学校的时间，我们的店长他也是刚毕业不久，他是咸阳国际商贸学院毕业的，他告诉我说“你们现在在学校里还有老师的呵护，关心，可是当你们离开学校以后，社会是很残酷的，要自己挣钱养活自己，说句很实在的话，你今天不工作，今天就没有饭吃，就是这么的现实，虽说外面的工资高，但是消费也高，我们上学期间有父母养活我们，当我们毕业后，也还得到社会上去打拼，去挣钱，在学校里，我们大部分学到的都是理论知识，实践是很少的一部分，在工作中，可能会遇到书本上的知识一点也用不到的情况。

回想这次的实践活动，我学到了很多，从我接触的每个人身上学到很多社会经验，自己的能力也得到的提高，而这些在学校是学不到的。

-->[\_TAG\_h3]物流社会实践报告篇十四

我们的实习方式主要有三个部分。第一部分主要是实习动员，以及老师们准备的教学视频。第二部分是听取一些企业的管理者的管理经验，以及他们主要在工作中的经历。第三部分是进入实习企业参观学习。然后进行实习总结。

实习内容

观看企业的生产视频，以及一位学姐的淘宝创业经历。听取一位企业创业者自身的社会经历以及一位创业者自己在管理中的体会。参观了可口可乐公司、郑州烟草配送中心、金星啤酒。

实习单位介绍

可口可乐公司是全世界最大的饮料公司,也是软饮料销售市场的领袖和先锋,透过全球最大的分销系统,畅销世界超过200个国家及地区,每日饮用量达1亿杯,占全世界软饮料市场的48%,其品牌价值已超过700亿美元,是世界第一品牌. 郑州太古可口可乐饮料有限公司是由太古集团控股，可口可乐饮料(上海)有限公司指定在河南地区生产 和销售其指定品牌产品的特许装瓶厂。主要生产及分销可口可乐、零度可口可乐、雪碧、芬达、醒目品牌碳酸饮料;酷儿、美汁源品牌果汁饮料、美汁源品牌水果牛奶饮料;雀巢、原叶茶品牌茶饮料;冰露矿物质水、冰露纯净水等系列产品。公司注册资金1800万美元，1996年9月12日开业。 在河南省各地市设有80余个销售单位，700多名销售人员覆盖了整个河南市场。

xx年3月31日，郑州太古100%投资的漯河太古可口可乐饮料有限公司奠基。总投资额为9亿元人民币，一期投资超过3.8亿元人民币。漯河太古预计建成7条生产线，建成后的生产规模将超过年生产1亿标箱。一期设计三条生产线，将生产全系列可口可乐系列产品，年产6000万标箱饮料。不但满足河南市场需求，同时也辐射到河南周围省份(陕西、江苏北部、安徽北部)。

郑州烟草配送中心简介。郑州烟草物流配送中心位于郑州市经济技术开发区，占地50亩，有4条全自动分拣线，可服务零售商户3万多，年销售卷烟30万箱，最大储存量1万多箱，日分拣能力最高为1600箱，是一个功能齐全、设施现代的物流配送中心，实现了全市六县(市)区的卷烟销售统一配送。配送中心的安防消防控制室，可以清晰的看到整个中心，并能检测到储存仓库和分拣车间的温度和湿度，能随时掌控中心安全和消防方面的情况。主控室无论是仓储情况、每日的销售量，还是分拣线上的每条香烟都能清晰看到。另外，先进的gps定位系统，使管理人员能随时了解配送车辆目前所处的位置。

金星啤酒简介。河南金星啤酒集团有限公司是 1995年10月以河南金星啤酒公司为核心组建的集工、贸、科研一体化的国家大一型啤酒集团企业，下属河南金星啤酒公司、中美合资河南蓝马啤酒有限公司、贵州金星啤酒有限公司、金星集团周口啤酒有限公司、山西金星啤酒有限公司、陕西蓝马啤酒有限公司、金星集团安阳啤酒有限公司、金星集团信阳啤酒有限公司、金星集团漯河啤酒有限公司、金星集团南阳啤酒有限公司和金星集团云南10个啤酒公司和营销、原料、玻璃、化工、印刷等10余个配套分公司，成为 一业为主，多元发展 的跨行业、跨地区经营的产业型企业集团。企业创建于1982年，占地面积100万平方米，建筑面积60万平方米，拥有25条现代化的瓶装生产线和1条易拉罐生产线。集团啤酒年生产能力100万吨，居河南省第一，是全国食品行业和河南省重点企业，20xx年以来连续被评为河南省工业百强企业和郑州市工业20强企业。

**物流社会实践报告篇十五**

我是xx大学物流管理专业的。大学四年，我对物流这个专业进行了深层的接触到了解。在20xx年5月12日我在物流服务有限公司进行毕业生产实习。这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位。更进一步去研究物流。三个多月的实习锻炼时间在人生的长河中只有那么一小段。

但是给我的收获却很大，通过接触和吸收新的事物。增长了见识，开阔了视野，又增长了实践操作能力，解决了我的一些思想认识问题，促进了自身世界观的转变通过在物流服务有限公司受到的温暖，教育和鼓舞，使我增强了自信心和自豪感，坚定了自己的信念，更为自己日后就业指明了方向，对自己的社会定位和自身价值进行了一次客观评价，发现自己与现实之间的差距，解决了眼高手低的问题。

在工作过程中发现平时对物流的概念，仅仅只是停留在浅显的书本知识。对于物流的本身觉得很神秘，不敢想象现实中的物流业和心目中的物流业有什么不同之处。

对于物流，我只知道它是：运输、储存、搬运、包装、流通加工、配送、信息处理等基本功能实施的有机结合。但没有想到它的实际操作却没有这么的简单。三个月简单了解，使我对于物流配送有了更加深刻的认识。

中国的物流业虽然没有国外发达，可这并代表中国物流业的落后，一些原则性严重的制约了中国物流业信息技术化的发展速度。这一点作为国人的物流人士有着切肤的体会。货物运转速度慢，货差货损率高难以避免，高层货架利用率严重低下。野蛮的装卸态度更是制约中国物流业发展的瓶颈之一。

在物流服务有限公司进行的这三个月实习。使我学到课本上学不到的东西。时间虽然不长但却等于三年的感悟。是课本知识的再度升华，是从感性认识上升为理性认识的过程。

**物流社会实践报告篇十六**

江苏富昌中外运物流有限公司，注册资本1600万元人民币，总资产5800万元人民币的现代综合物流企业,特殊监管区域首家获得a类企业资质,通过了iso9001:20xx和iso14001:2认证.

公司位于无锡新区出口加工区a区锡钦路1号，占地面积11010.2平方米，建有无锡出口加工区内的室内仓库20596平方米，综合办公用房20xx平方米，其中：海关监管理货仓库721平方米。仓库三面建装卸场地7000平方米，设有17个装卸货平台。具有二十四小时保安监控、消防自动化喷淋系统(fm标准)、巡更系统。

目前，公司作为无锡出口加工区的保税仓储企业，已经成为jabil、hynix、seagate等区内企业的vmi物流服务提供商，采用vmi业务模式，提供了完善的保税物流解决方案。

公司仓库分为货架式仓库和备件仓库，也可量身定做，实行7天24小时工作，满足客户需求。

公司运行了完善的wms软件管理系统，并基于互联网技术，为客户提供实时的分类统计和库存查询服务;也可以利用b2b技术，与客户的erp系统对接，提高工作效率，降低运作成本。

在出口加工区内，公司为zui早拥有进出口资质的保税仓储企业，可以为海内外的客户，提供全面的供应商管理库存服务。公司同时具有国际货运代理资质，可全面代理进口报关、保税运输等相关业务。

海外进口到公司仓库的货物作为保税货物储存，在完成货物销售后，购买方可直接向海外客户支付货款，目前此vmi模式已成功运行。

目前,无锡出口加工区已获批保税物流叠加功能，海关、商检、国税、外管等各有关部门均有政策出台,全力支持该项业务的开展.目前我司已为seagate、sony、宏仁等企业提供保税物流服务，采用vmi、jit、分送集报、集中内销等业务模式,以满足区内外客户的需求。

公司作为中国外运的分支机构，依托中国外运的强大网络，能够向客户提供全面、专业的，海空运、海铁联运、大陆桥和保税监管等国际国内物流服务。

我们将按照中国外运集团发展战略规划和“十一·五”发展战略与规划的要求，竭诚为区内外客户提供满意的服务，为将中外运集团建设成为国内外客户首选的综合物流服务商而努力。

实习岗位(仓储管理，盘点计划为主)

：实习工作内容及主要职责：对仓库货物进行盘点以及系统的管理和负责对仓库的整顿为公司减少仓库货物的缺损。

在江苏富昌中外运物流有限公司，我所从事的工作主要以盘点为主计划和跟单员为次。我从事的盘点工作主要是以数字和公司的系统(wms系统)打交道。做这份工它并不是需要你有多么快的速度和多专业的专业知识。它主要靠三心来做好这件事。主要是要有责任心细心还有小心。一开始做这份工作的时候会感觉很累也很烦。脑子得不到休息也一下子反应不过来。但正因为这样它就更锻炼我自己。从而使自己成为一个更有责任心，和更加细心的大男孩。在公司很多人都不愿意去做这分工作。既然公司把这分工作交绐了我。让我不段的学习盘点这个知识。我就通过自己的不断努力和对仓库的熟练程度来慢慢的提高自己。后来我便感觉工作越来越轻松越来越充满了挑战性。尤其是当你把这个差距通过你自己的努力以及和系统的查证以及各方面的原因来挽回仓库不必要的损失。这时候会让自己感觉特有成就感。

下面我再简单的介绍一下我们内部结构：我们公司主要有三个部门(半导体物流部，供应链事业部，财务部)一个大型的立体仓库我所在的部门为供应链事业部。我简单的介绍我们部门组织管理结构和一些简单的一些流程：

我们部门的顶头上司是部门经理。他这人非常的人性化而且学历也相当的高在我映像当中他是一位非常好的上司。讲诚信。为每一位员工考虑!我们仓库存主要分为两层。一楼仓库和二楼仓库一楼主要存放的一些价值稍微偏一点的货。一共有十五个通道。每个货架都有四到五层，一般顶层放的货相对于来说价值都偏低一点和重量较轻。底层放的货大部分都为比较重的货。公司的运货工具主要以叉车和液压车为主。二楼仓库总共有四十八个通道放的都是一些比较贵重还有长时间停留在仓库的货。其中一楼还有拆箱区域和泡沫以及包装的一些箱子。

在富昌，我被安排在盘点这个实习岗位上。这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。不能随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

“天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。

“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。除了计算机操作外，课本上学的理论知识用到的很少很少。我担任的是盘点一职，在这个位置上我几乎没用上自己在学校所学的专业知识。但这一切都是陌生的，我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。而每日重复单调繁琐的工作，时间久了容易厌倦。但是工作简单也不能马虎，你一个小小的错误可能会给公司带来巨大的麻烦或损失，还是得认真完成。

踏上社会，我们与形形色色的人打交道。由于存在着利益关系，又工作繁忙，很多时候同事不会像同学一样对你嘘寒问暖。而有些同事表面笑脸相迎，背地里却勾心斗角不择手段，踩着别人的肩膀不断地往上爬，因此刚出校门的我们很多时候无法适应。环境往往会影响一个人的工作态度。一个冷漠没有人情味的办公室，大家就会毫无眷恋之情，有更好的机会他们肯定毫不犹豫的跳槽。他们情绪低落导致工作效率不高，每天只是在等待着下班。而偶尔的为同事搞一个生日party，生病时的轻轻一句慰问，都有助于营造一个齐乐融融的工作环境。心情好，大家工作开心，有利于公司的发展。在电视上不止一次的看到职场的险恶，公司里同事之间的是非，我想我能做的就是“多工作，少闲话”。且在离毕业走人仅剩的几个月，更加珍惜与同事之间的相处。

“打杂”中也不是完全接触不到正规系统，更重要的是在与同事友好相处、与外界沟通中提高独立处事和处理困难的能力，学习人际交往的技巧。而这些都是日后作为一名职场新人的\'必修课。再者，实习时即便是“打杂”，也要保持良好的心态。

在离校前，老师曾经给了我们这样一个忠告：在实习中要做到“眼尖”、“手勤”和“心细”。

眼尖：眼尖包括“观察”，再者就是有“眼力见”。作为一名实习生，在单位里首先要不给人家添乱。虽然有指导老师，但提问也要看准时机，别在老师正在忙的时候去打扰人家的正常工作。在初步了解了行业的内部运作后，要有针对性地去学习岗位上的具体工作，为以后的就业打基础。

手勤：尽管是实习岗位，也不要有丝毫懈怠的想法。不能把自己还看成一名大学生，而要像正式员工一样严格要求自己，熟悉单位的规章制度和企业文化。

心细：用人单位都喜欢把一些琐碎、单调、技术含量低的工作交给实习生做，如给复印机加纸，换一下饮水机上的空水瓶……这个阶段缺乏乐趣和挑战性，只有经过这样的考验，才有机会获得进一步施展才能的机会。除了指导老师交代的工作要用心去做，还要细心地记录观察，做实习日记，将每天的收获、感触和遇到的问题，企业的信息都一一记录下来，这不仅会对学习有益处，而且在写实习报告的时候会有帮助。

此外，端正心态和学会面对自己“不喜欢”的工作，也是实习的必修课。因为心态决定生活状态，不要有“我在学校怎么怎么”或者“我比你现在的员工学历高”这样的优越感。要知道企业要的是实用型人才，企业要看你是否符合他们的要求。老板给你安排工作，可能很少是你“喜欢”做的。能否做好那些自己不愿意做的事情是一个人是否成熟的标志，也是一个人能否取得人生成功的重要因素。

公司应该以人为本，尽量缩短工作时间来提高工作效力。争取八点钟，采取有能力

者才有提升机会制

严格制度，提高学生的主动积极性

经过一段时间的工作，熟悉工作流程，积累工作经验，有了自己的知识，有了自己的客户，有了自己的工作伙伴。等以后有足够的资金，也会考虑跟其他人合资，组建自己的团队或者做个zui简单的物流中介。

**物流社会实践报告篇十七**

一：公司简介：

江苏富昌中外运物流有限公司，注册资本1600万元人民币，总资产5800万元人民币的现代综合物流企业,特殊监管区域首家获得a类企业资质,通过了iso9001:20xx和iso14001:2认证.

公司位于无锡新区出口加工区a区锡钦路1号，占地面积11010.2平方米，建有无锡出口加工区内的室内仓库20596平方米，综合办公用房20xx平方米，其中：海关监管理货仓库721平方米。仓库三面建装卸场地7000平方米，设有17个装卸货平台。具有二十四小时保安监控、消防自动化喷淋系统(fm标准)、巡更系统。

目前，公司作为无锡出口加工区的保税仓储企业，已经成为jabil、hynix、seagate等区内企业的vmi物流服务提供商，采用vmi业务模式，提供了完善的保税物流解决方案。

公司仓库分为货架式仓库和备件仓库，也可量身定做，实行7天24小时工作，满足客户需求。

公司运行了完善的wms软件管理系统，并基于互联网技术，为客户提供实时的分类统计和库存查询服务;也可以利用b2b技术，与客户的erp系统对接，提高工作效率，降低运作成本。

在出口加工区内，公司为zui早拥有进出口资质的保税仓储企业，可以为海内外的客户，提供全面的供应商管理库存服务。公司同时具有国际货运代理资质，可全面代理进口报关、保税运输等相关业务。

海外进口到公司仓库的货物作为保税货物储存，在完成货物销售后，购买方可直接向海外客户支付货款，目前此vmi模式已成功运行。

目前,无锡出口加工区已获批保税物流叠加功能，海关、商检、国税、外管等各有关部门均有政策出台,全力支持该项业务的开展.目前我司已为seagate、sony、宏仁等企业提供保税物流服务，采用vmi、jit、分送集报、集中内销等业务模式,以满足区内外客户的需求。

公司作为中国外运的分支机构，依托中国外运的强大网络，能够向客户提供全面、专业的，海空运、海铁联运、大陆桥和保税监管等国际国内物流服务。

我们将按照中国外运集团发展战略规划和“十一·五”发展战略与规划的要求，竭诚为区内外客户提供满意的服务，为将中外运集团建设成为国内外客户首选的综合物流服务商而努力。

二：实习工作概况：

实习岗位(仓储管理，盘点计划为主)

：实习工作内容及主要职责：对仓库货物进行盘点以及系统的管理和负责对仓库的整顿为公司减少仓库货物的缺损。

在江苏富昌中外运物流有限公司，我所从事的工作主要以盘点为主计划和跟单员为次。我从事的盘点工作主要是以数字和公司的系统(wms系统)打交道。做这份工它并不是需要你有多么快的速度和多专业的专业知识。它主要靠三心来做好这件事。主要是要有责任心细心还有小心。一开始做这份工作的时候会感觉很累也很烦。脑子得不到休息也一下子反应不过来。但正因为这样它就更锻炼我自己。从而使自己成为一个更有责任心，和更加细心的大男孩。在公司很多人都不愿意去做这分工作。既然公司把这分工作交绐了我。让我不段的学习盘点这个知识。我就通过自己的不断努力和对仓库的熟练程度来慢慢的提高自己。后来我便感觉工作越来越轻松越来越充满了挑战性。尤其是当你把这个差距通过你自己的努力以及和系统的查证以及各方面的原因来挽回仓库不必要的损失。这时候会让自己感觉特有成就感。

下面我再简单的介绍一下我们内部结构：我们公司主要有三个部门(半导体物流部，供应链事业部，财务部)一个大型的立体仓库我所在的部门为供应链事业部。我简单的介绍我们部门组织管理结构和一些简单的一些流程：

我们部门的顶头上司是部门经理。他这人非常的人性化而且学历也相当的高在我映像当中他是一位非常好的上司。讲诚信。为每一位员工考虑!我们仓库存主要分为两层。一楼仓库和二楼仓库一楼主要存放的一些价值稍微偏一点的货。一共有十五个通道。每个货架都有四到五层，一般顶层放的货相对于来说价值都偏低一点和重量较轻。底层放的货大部分都为比较重的货。公司的运货工具主要以叉车和液压车为主。二楼仓库总共有四十八个通道放的都是一些比较贵重还有长时间停留在仓库的货。其中一楼还有拆箱区域和泡沫以及包装的一些箱子。

三：实习工作感受

在富昌，我被安排在盘点这个实习岗位上。这是第一次正式与社会接轨踏上工作岗位，开始与以往完全不一样的生活。每天在规定的时间上下班，上班期间要认真准时地完成自己的工作任务，不能草率敷衍了事。不能随时可能要为一个小小的错误承担严重的后果付出巨大的代价，再也不是一句对不起和一纸道歉书所能解决。

“天下英雄皆我辈，一入江湖立马催。”从学校到社会的大环境的转变，身边接触的人也完全换了角色，老师变成老板，同学变成同事，相处之道完全不同。在这巨大的转变中，我们可能彷徨，迷茫，无法马上适应新的环境。我们也许看不惯企业之间残酷的竞争，无法忍受同事之间漠不关心的眼神和言语。很多时候觉得自己没有受到领导重用，所干的只是一些无关重要的杂活，自己的提议或工作不能得到老板的肯定。做不出成绩时，会有来自各方面的压力，老板的眼色同事的嘲讽。而在学校，有同学老师的关心和支持，每日只是上上课，很轻松。常言道：工作一两年胜过十多年的读书。实习时间虽然不长，但是我从中学到了很多知识，关于做人，做事，做学问。

“在大学里学的不是知识，而是一种叫做自学的能力”。参加工作后才能深刻体会这句话的含义。除了计算机操作外，课本上学的理论知识用到的很少很少。我担任的是盘点一职，在这个位置上我几乎没用上自己在学校所学的专业知识。但这一切都是陌生的，我们必须在工作中勤于动手慢慢琢磨，不断学习不断积累。遇到不懂的地方，自己先想方设法解决，实在不行可以虚心请教他人，而没有自学能力的人迟早要被企业和社会所淘汰。而每日重复单调繁琐的工作，时间久了容易厌倦。但是工作简单也不能马虎，你一个小小的错误可能会给公司带来巨大的麻烦或损失，还是得认真完成。

踏上社会，我们与形形色色的人打交道。由于存在着利益关系，又工作繁忙，很多时候同事不会像同学一样对你嘘寒问暖。而有些同事表面笑脸相迎，背地里却勾心斗角不择手段，踩着别人的肩膀不断地往上爬，因此刚出校门的我们很多时候无法适应。环境往往会影响一个人的工作态度。一个冷漠没有人情味的办公室，大家就会毫无眷恋之情，有更好的机会他们肯定毫不犹豫的跳槽。他们情绪低落导致工作效率不高，每天只是在等待着下班。而偶尔的为同事搞一个生日party，生病时的轻轻一句慰问，都有助于营造一个齐乐融融的工作环境。心情好，大家工作开心，有利于公司的发展。在电视上不止一次的看到职场的险恶，公司里同事之间的是非，我想我能做的就是“多工作，少闲话”。且在离毕业走人仅剩的几个月，更加珍惜与同事之间的相处。

“打杂”中也不是完全接触不到正规系统，更重要的是在与同事友好相处、与外界沟通中提高独立处事和处理困难的能力，学习人际交往的技巧。而这些都是日后作为一名职场新人的必修课。再者，实习时即便是“打杂”，也要保持良好的心态。

在离校前，老师曾经给了我们这样一个忠告：在实习中要做到“眼尖”、“手勤”和“心细”。

眼尖：眼尖包括“观察”，再者就是有“眼力见”。作为一名实习生，在单位里首先要不给人家添乱。虽然有指导老师，但提问也要看准时机，别在老师正在忙的时候去打扰人家的正常工作。在初步了解了行业的内部运作后，要有针对性地去学习岗位上的具体工作，为以后的就业打基础。

手勤：尽管是实习岗位，也不要有丝毫懈怠的想法。不能把自己还看成一名大学生，而要像正式员工一样严格要求自己，熟悉单位的规章制度和企业文化。

心细：用人单位都喜欢把一些琐碎、单调、技术含量低的工作交给实习生做，如给复印机加纸，换一下饮水机上的空水瓶……这个阶段缺乏乐趣和挑战性，只有经过这样的考验，才有机会获得进一步施展才能的机会。除了指导老师交代的工作要用心去做，还要细心地记录观察，做实习日记，将每天的收获、感触和遇到的问题，企业的信息都一一记录下来，这不仅会对学习有益处，而且在写实习报告的时候会有帮助。

此外，端正心态和学会面对自己“不喜欢”的工作，也是实习的必修课。因为心态决定生活状态，不要有“我在学校怎么怎么”或者“我比你现在的员工学历高”这样的优越感。要知道企业要的是实用型人才，企业要看你是否符合他们的要求。老板给你安排工作，可能很少是你“喜欢”做的。能否做好那些自己不愿意做的事情是一个人是否成熟的标志，也是一个人能否取得人生成功的重要因素。

四：对企业生产管理的建议

公司应该以人为本，尽量缩短工作时间来提高工作效力。争取八点钟，采取有能力

者才有提升机会制

五：对学院的管理的建议

严格制度，提高学生的主动积极性

六：职业展望

经过一段时间的工作，熟悉工作流程，积累工作经验，有了自己的知识，有了自己的客户，有了自己的工作伙伴。等以后有足够的资金，也会考虑跟其他人合资，组建自己的团队或者做个zui简单的物流中介。

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com