# 最新企业励志演讲稿(实用9篇)

作者：独行天涯 更新时间：2024-03-27

*演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。企业励志演讲稿*

演讲作为人类一种社会实践活动，它必须具备以下几个条件：演讲者、听众、沟通二者的媒介以及时间、环境。演讲的直观性使其与听众直接交流，极易感染和打动听众。以下是我帮大家整理的演讲稿模板范文，欢迎大家借鉴与参考，希望对大家有所帮助。

**企业励志演讲稿篇一**

各位同仁：

大家好!!

从20xx年到20xx年，这些年我们公司得到了很大的发展，这是我们共同夜以继日、共同奋斗的结果，在此，我首先向各位兄弟姐妹们道一声：你们辛苦了!!我感谢你们为公司的发展做出的巨大贡献!!

一个企业的创立与发展，离不开积极勤奋、风雨同路的每位优秀员工，企业的长期发展，更需要新血液的不断加盟。不同背景、不同经历、不同层次的人才荟萃，冲击碰撞、相互激励，才能使我们的创新思维领先、科学管理领先、诚信经营领先和成为世界一流的磷化工制造商和供应商。

我们的企业好像一个大家庭，以它广博的胸怀，接纳、包容了在场的每一位。你们家境、品行不同，年龄、爱好不同，文化程度、社会历练、从业经验各异，但在企业中却扮演着不同的角色，你们都是企业的骄傲，都是企业的主人翁!!

企业的发展壮大，需要资金的积累和不断的投入。也许，您们的付出并不总是得到自己所满意的回报;但是，我们要相信，只要企业发展了，我们个人才能得到发展的空间;也许，你们从事的未必是自己最喜欢的工作;但是，我们要知道，企业是一个相互配合的有机整体，企业需要你们的敬业爱岗、无私奉献!!为此，我再次向为企业辛勤工作的全体同仁表示衷心感谢和敬意!

作为企业的领导人，我没办法承诺让所有员工都能得到自己满意的职位，拿到自己满意的薪水，但至少可以保证给予大家一个公开、公平、公正的竞争环境和一份相对稳定、合理的报酬。我们既要让每一个员工感受到竞争，真正让那些德才兼备、群众公认，想干事、能干事、愿干事的员工脱颖而出，真正做到“揽有用之才、育可塑之才，用敬业之才”，今天，也许你还是一个默默无闻的员工，明天，也许你就成为企业的栋梁，华鑫的未来及一切可能，属于我们所有的员工。

同仁们，我们不难发现我们的企业此时也同样面临着前所未有的困难.面对周围商圈日益激烈的竞争与全球金融危机的巨大影响.整个销售业都为之困惑，此时的我们就更加需要这种积极进取的工作态度和“专注、实干、服务、高效”的企业精神，在工作中不断充实自己，永不懈怠。曾经有人把员工与企业的关系比着鱼和水的关系，鱼因为有水而得以生存。水，因为有鱼而更具活力，为了让我们的企业更具活力，我们一定要共同努力，大家众志成城，我相信再大的困难都能迎刃而解。我们落实员工的薪酬福利，规划员工的职业发展，提供公平的竞争环境，肯定员工的成绩，实现员工的价值成长，这是为企业也是为员工;我们建立科学的管理制度，缩短管理链条、简化管理流程，明晰工作要求、优化考核标准，减少低效、无效劳动，提高舒适的办公环境、就餐环境，丰富员工的文化和精神生活，塑造和谐的人际关氛围，加强员工的`情感关怀切实为员工办实事、办好事、解决员工的实际困难，让员工快乐的工作，这是为企业也是为员工;我建立畅通的渠道，使一线员工也能够与企业中高层管理者密切联系，保证员工的诉求得到及时回应和合理的解决，这是为企业也是为员工;我们关心员工的心里动态，及时舒缓员工的心里压力和紧张情绪，帮助员工塑造阳光心态，让他们身心和谐的健康成长，这是为企业也是为员工;这一切的一切都是为我们的企业，为我们的员工，我们甚至还可以做得更多、更细、更好。

作为领导，我想对你们说：公司的每一位员工都是公司最宝贵的财富，你们的健康和安全，不仅维系着公司的兴衰还维系你们家庭的幸福。我衷心希望每位同仁在为企业努力工作的同时，都能关注健康，珍爱生命，一同创造我们企业的辉煌，共同分享奋斗的成果，我们要继续以“务实、敬业、创新、高效”的风貌，同心同德，扎实工作，让我们的企业在超常规发展中作出更大的贡献!我们更要发扬新时期的华鑫精神，团结奋进、敢试敢闯、务实苦干、自立自强、把华鑫建设成中国磷化工企业的领头羊。

满足就不会发展，放弃就不能成功，不信邪才能抵御万难，不蛮干就会使工作忙中有序，时刻谨记没有解决不了的问题，我们的工作必然会乘风破浪，百尺竿头，更进一步。求人不如求几，自己都不要求自己，别人又怎会要求你呢?凡事从我做起，相信当每个人都把我们的精神牢记时，我们华鑫一定会更上一层楼!!!

我们的信念是：员工和企业都有着共同的利益和梦想、和老板一起干一番伟大的事业!!我希望全体员工都能带着这个信念与我一起，为把华鑫发展的更好而努力。

我衷心期待全体同仁与我们企业共同成长，期待全体同仁对我们企业继续以大力的支持和工作方面的配合。在此，愿每一位同仁在企业渡过激情的岁月，在健康快乐中建功立业，与企业一道走向成功，胜利的荣耀属于我们企业，属于企业的全体同仁!!

华鑫人，!站起来吧!让我们手牵着手.肩并着肩,勇敢的去迎接新的挑战!

华鑫人!站起来吧!让我们用满腔的热情.用无悔的青春,去谱写新的传奇!

最后，我衷心祝愿全体同仁及员工家属工作顺利、生活愉快、万事如意!!

我的演讲到此结束，谢谢大家!

**企业励志演讲稿篇二**

尊敬的各位领导，同事们：

你们好！

青春，是我们一生中最美丽的季节，她孕育着早春的生机，展现着盛夏的热烈，暗藏着金秋的硕实，昭示着寒冬的希望！充满诗意而不缺乏拼搏的激情，时尚浪漫而又饱含着奋斗的艰辛！

我曾经听过这样一段话“青春啊，永远是美好的，可是真正的青春只属于那些永远力争上游的人，永远忘我劳动的人，永远谦虚的人。”当我来到项目部的第一天，我就写下了我人生当中的第二个座右铭：奋斗，创新，务实，细心，尊重。虽然只是几个简单的词语，但却蕴藏着一个工程人员一生的追求。一个拥有青春的年轻人的奋斗目标。

奋斗——这是年轻人最熟悉的词语，最激昂的决心。初项目部时，一眼望去，最醒目的便是门前的大旗，上面写着青年突击队，心中顿时有些激动。这是一支年轻人的队伍，这是青春的象征，而我也将要成为这个朝气蓬勃队伍的一分子，心中异常的紧张和兴奋。我已经离开了父母和老师无微不至的呵护，走进社会，所以我也要奋斗，我把他定为我的第一目标。

创新——企业的精神，我们的追求。勇于跨越，追求卓越的企业目标在鼓舞着年轻的人们，抓住机遇，勇于创新，锐意进取，不断提高。

务实——告别学生时代的虚荣和攀比，来到这里汲取知识，接受锻炼，提高素质，增长经验，打好坚实的基础，用实际行动实现自我的梦想，造就完美的人生。

细心——当我们这些刚刚走出校门的实习生填写内业资料时，听见最多的词语就是师哥们一直在告诫的细心一词，是的，在一个工程中最重要的，也是铸就精品工程最重要的就是细心，细心才成就了一次次的辉煌成绩，完成了一份份完美的考卷。

尊重——因为我还年轻，缺少丰富的经验和阅历，所以一定要做到尊重别人的意见，虚心接受别人的教诲。另外，尊重也是一个人的自身素质和修养。所以在学习经验的同时，学习尊重也尤为重要。

当我离开多姿多彩的大学生活，来到这里塑造我的人生，雕刻我的梦想的时候，就已经为自己的人生做好了规划，把自己的理想铭刻于心中，做一个甘于寂寞，敢于创新，干劲十足的年轻人。

“士不可以不弘毅，任重而道远”作为一个80后的年轻人，一个国家，一个民族的希望所在，心中无不闪烁着梦想，那么现在就是我们努力实现梦想的时候。当前我们正处于一个承前启后，继往开来的转折点，有一大批的工程项目等着我们去建设，有一系列的技术等着我们去攻关，有一大片市场等着我们去开拓，有一整套的经验等着我们去探索。

当一个人把自己的青春融入到自己的事业的时候，那么他的青春不会流失，他的事业也必将在岁月的历练中折射出耀眼的光芒！“有的人活着他已经死了，有的人死了他还活着，生命的意义在于活着，并且要好好活着，正如《士兵突击》中的许三多，总是说要好好活，总是说好好活就是做很多有意义的事，那么什么才是有意义的事呢?怎样才能活的更有意义呢?我想那就要奉献。如果我们不付出，不创造，不追求，不奉献，那这样的青春必会稍纵即逝。回首过去，没有追忆，人生渺茫，这绝对不是我们活着的意义。

我们选择了工程单位，从某种意义上来说，就已经选择了奉献。远离了都市的繁华，城市的喧嚣，绚丽的生活，时尚的气息，沉淀了心情在这里驻足，扎根。我们是失去了一些东西，但是我们没有失去最为宝贵的青春，我们也没有辜负自己的青春，因为我们正用汗水见证着成长，用奉献丈量着价值，拥有青春的人们在这原本荒凉的土地上创造人生的奇迹，抒写青春的乐章。

我们项目部就是是年轻的一分子，就是青春的象征，在这里的年轻人们都拥有着美丽的青春，我们是热血沸腾的一代，虽然我们出生于不同的年代，工作在不同的岗位，但我们拥有一个共同的家。在这里，我们信守着同样的企业精神，写下同样的奉献承诺，怀揣着同样奋斗的梦想，拥有同样的壮美青春。纵使我们的一生平淡无华，也无关紧要，因为只有我们自己最清楚平凡的岗位需要我们付出，完美的工程需要我们付出，构建和谐企业更需要我们年轻人共同付出，而这些付出无疑就是一种奉献，它不分大小，多少，先后。让我们悄悄地奉献，因为我们的人生会因为奉献而变得充实美丽。

拥有青春的人们，让我们拿出奥林匹克的精神，点燃心中的圣火，在和谐社会的大环境下，释放青春的激情，展现青春的风采，秀出激昂的主旋律，为公司的明天而努力奋斗！

让我把这次演讲作为礼物献给你们，献给公司，献给所有美丽的青年工作者；让我把这次演讲化作誓言，让她成为我们前进的动力，吹响我们心中的奋进的号角。

我的演讲完了，谢谢大家。

**企业励志演讲稿篇三**

尊敬的领导，同事们：

大家好!

很荣幸自己可以作为xx公司的员工代表站在这里，感谢公司和同事们给我的这个珍贵的时机，站在这里，看着我们公司所有的员工，回想过去我们所有员工努力之下的经历，回忆我们公司这么多年的成长和开展，我不禁感到热泪盈眶。对于公司，我永远充满敬爱，也永远充满感谢，如果不是因为公司以及公司全体领导的管理和栽培，就不会有我的今天，那么今天站在这里的也就不会是我了，所以公司和领导们对我有着知遇之恩，如果我是一匹千里马，那么公司就是我的那位伯乐，在公司工作的这么多年里，我看着公司从一个小公司开展到现在这样一个壮大的企业，我知道离不开我们全体员工的努力和无私奉献，但是也离不开公司领导的带着和管理。公司有今天这个局面，离不开我们在座的所有人。

在公司的这么多年的时间里，公司给了我一个很好的开展平台，也为我的成长给予了我很多的时机，我相信在座的员工，以及那些各种员工不能来到这里的员工，我们都对公司充满了感谢之情，我也知道我们所有的员工都是非常的努力和上进的，但是千里马常有，而伯乐不常有，所以我们都应该感谢公司对我们的知遇之恩，如果没有公司这样民主的管理，公平公正公开的晋升体制，人人平等的工作制度，合理的工作流程，每个工作岗位不同但又相互联系的工作内容，看上去是独立的每一个个体但是又相互制约与关联的工作岗位，如果没有这些，是不会有我们如今这么优秀的成绩的。公司到今天，到现在可以取得如此优异的成绩，是离不开所员工的付出的，我们有现在这样的成长和开展，也是离不开公司的栽培和照顾的，公司的领导也是一个比一个严格，在严格的要求我们的同时也更加严格的要求自己，做好一个带头表率的作用。公司的气氛是非常的积极和向上的，在工作的时候，每个人都可以全身心的\'融入到工作当中，每个人都无怨无悔的去做好自己的工作，在公司里面奉献出自己的一份力量，公司也会尽可能的对我们的努力和刻苦做出一定的回应和鼓励。

感恩公司，感恩领导，是你们的无条件支持，是你们提供如此优秀的一个平台，才会让我们有如此良好的开展，公司给予了我太多太多，我也无以回报，只能在以后的工作当中更加努力和上进的去做好自己的工作，尽可能的给公司带来更多的利益和价值来回报公司的知遇之恩。

以后，让我们共同加油，一起进步吧，谢谢大家!

**企业励志演讲稿篇四**

尊敬的各位领导，同事们：

你们好！

世界上任何事情都要有付出以后才能有回报，所以人一定要勤奋。那么人应该怎样付出，付出在哪里?这一点很重要，勤奋的道理也一样。所谓走捷径或找机会就是讲这个道理。因为一个人的时间有限，精力有限，脑力也有限。老天爷是公平的，对每个人的时间也是一样的，你用在什么地方，或一段时间内在什么地方付出，回报就会出现在那里。

第一，要专心做一件事。由于人的时间、精力、脑力有限，老天对每一个人的时间是公平的，一天24小时大家都一样。所以当你在一生或一段时间内选择一、二个目标时，就应该把所有时间、精力、脑力用在这方面。社会上有一些专才或

专家

，他们连一般的生活常识也不清楚，但他们对某些专业方面比一般人都在行。这就是因为他节约了其他付出的时间，专心做一、二件事，他们在这一、二个方面花的时间比其他人多得多，所以成功了，在这方面有了比人家更多的回报，这也是一种捷径。我看到一些人，当你在谈论或与他讲一些与他无关的话题时候，他的脸上没有一点反映，也不接一句话，好象根本没有听见，这种人很知道节约时间、精力和脑力，少与他人讨论没有意义的事情也是一种节约，这种人很能够成为成功者。所以最好的方法就是在一阶段专心做一件事，其他不重要的事情放一放，完成以后再设定一个新目标。

第二，金字塔原理。在这个竞争激烈的社会中，最终结果是少数人赢了多数人，冠军只有一个，金字塔永远是上面少下面多。股市也流行一句话，“一人赢，二人平，七人输”;做生意也是这样，少数人赚了多数人的钱。那么，在商场上就出现一个奇怪现象，当多数人做同一件事，或想同一件事的时候，他们往往成为输家，其实他们做的、想的都不错，错在他们成为金字塔的多数面，市场经济的规律就是物以稀为贵。当人们可以大量生产名牌汽车以后，你用手工生产一台1xx年前的老爷车肯定比名牌汽车要卖得贵。发财致富是人人的梦想，不过只有那些不断制造新产品、设计新服务的人，才能成为新一代的富人,所以现在流行的“反向思维”、“众人皆醉我独醒”等等都是讲这个道理。运用金字塔原理也可能是一种捷径，当多数人做同一件事，哪怕他们是对的，你也反做;当多数人想同一件事，哪怕他们有道理，你也反想;当多数人举手赞成某一件事，哪怕他们符合常理，你应考虑反对。但是这种思维方式尽可能用在商场，因为如果在生活和社会中采用，你会很痛苦，你会与大家不能相处。何必呢，人也应该放弃一些非原则的东西，随大流而生活，有得应该有失，关键你要什么。

第三，机会第一。带着

中国

走进富裕的邓小平曾经不断地提出机遇理论，不断要求

中国

人抓住机遇，在他眼里，机遇比什么都重要。当我们不断与外国人交往以后，又发现他们讲机会比讲钱讲得多，机会在他们眼里也比什么都重要。在我们生活工作环境中，有些人很有才干，但是就是没有给他们发挥的机会，没有给他们合适的岗位，有人称这是命运，又有人说这是机会。可见机会确实比什么都重要。首先机会比水平更重要。许多人一生都在学习，读了大学读研究生，读了研究生再读博士，这些人水平和专业素质确实很高，但是一生没有机会，没有一个发挥水平的机会。其实机会也很公平，人人都有过机会，但是许多人错过机会，没有抓住机会。就拿数数来说，一般人只会顺着数数，从一数到十。如果其中四和八暂时没有，他们就数不下去，只会等待，等出现四再数五，数出现八再数九，最后结果是数十。只有少数人会跳跃数数，在没有四和八在情况下，继续数到九，等四和八出现后加进去，结果是十。这种思维方式的人很少，多数人会等待条件都具备以后再去做某件事情，去争取机会，这样往往会失去机会，因为机会不会等你，机会往往一闪而过，许多人就错过了机会。找机会和等机会。除了那些错过机会的人以外，好有二种人：一种是等待并且能够抓住机会的人，还有一种就是找机会、抢机会、创造机会的人。前一种人也是高手，他们懂得机会，善于等待机会，以静制动。在动物世界中，就是狼和老鹰，这种动物不会冲冲杀杀，它们在高处观望，等待机会。特别是狼，它与狗还不同，狼在高处不断在原地走动，锻炼筋骨、锻炼脑子、锻炼水平，一旦机会来了，他们就能够发挥。而狗不是这样。另外一种人是找机会、抢机会、创造机会的人，他们的机会往往比前一种人多，但是也可能错过好机会，同时付出的代价也大。权衡利弊，因人而言。如果你一直很幸运，也可以做等待机会者，但是不能出现失误，否则就成为第一种人，因为机会不会很多。你要想清楚，机会来了，你会不会因为那天身体不好、情绪不好、其他不好等等，或者因为面子、环境等原因错过机会?因为人的机会不是很多，特别是大机会。否则，你还是用你自己的勤劳去找机会，用你的勇气去抢机会，用你的智慧去创造机会。其实在人的一生中，对一些大的事情，大的问题应该做找机会、抢机会、创造机会的人，特别是关键时刻，其他事情可以做等机会者，如做生意、买卖股票等等，这种机会很多，不用天天去找机会。但是选择你的工作岗位、选择你的配偶、选择你的生活环境等大事情上，应该做一个找机会、抢机会、创造机会的人，因为这三件事都可能改变你的一生和命运。机会来时要用足。机会不可能总是给你一个人，所谓风水轮流转是有道理的。炒股票是这样、打牌也是这样、人的机会也是这样，高手会运用这个道理。牌运不好的时候就压小钱，牌运转好时候就压大钱，好运来时会连续一段时间。人的机会也是这样，机会来的时候会连续一段时间。这个时候你应该用足，不能休息浪费，这就是抓住的道理。

第四，跟着成功者走。跟着人家走要比自己探索更省力，这也叫走捷径。所以最好的办法就是跟着成功者走，这样就少走弯路，这叫贵人指路。但是不同的人，优点和特长不一样，人的运气也不一样。有些人官运好，他的优势会做官。如果你想做官，那么你就跟着他，向他学习，你也会成功。有些人财运好，很会赚钱，如果你想赚钱，那么你就跟着他，向他学习，你也会成功。有些人读书好，你如果能够跟着他，你的成绩也会好。根据这一条道理，你可以走捷径。你想抄股票，就跟着抄股票成功者买卖股票，他虽然也会输，但是总体是赚钱的。你想做生意，你就跟着做生意成功者。但是一定要记住二条，先要观察谁是成功者，不是一次二次的成功，也不是样样东西都成功。还有就是要坚持跟着成功者，不是跟一段，如果跟一段有可能正好遇到他失败。当然如果你能够避免他的失败，你就是一个更成功者。

第五，脚勤不如手勤，手勤不如口勤，口勤不如耳勤，耳勤不如眼勤，眼勤不如脑子勤，脑子勤最重要。在这世界上确有些看似不合理的地方，有些人一生拼搏、一生勤奋，就是回报很少;而有些人座座办公室，接接电话，吃吃饭能赚大钱，于是有人称它为命。“三分命，七分拼搏”命确实在，但同样拼搏，拼搏方式却不同。劳力者跑来跑去，白辛苦、白忙，我们说因为跑不到点子上。手勤的人能有一技之长，比白跑要好一点。会问会学的人，比盲目动手的更好，可以学人家一技之长。但是生活中有本事的人往往不肯把本事交给你，要付学费。有一句话叫听话听音。所以会听音比问更重要。在人类事物中，观察的功能又比听更广泛，习惯观察的人一般来讲，肯定是一个成功者，而且是成功最低，效果最好的学习者。然而所有这一切都不如自己动脑子，脑子勤，比一般人脑。以前有一句话，讲劳心者治人，讲劳力者治于人，或许也是讲这个道理。其实劳心者比劳力者更辛苦，劳心者时时要付出，没有上班时间的限制，特别在竞争压力很大的今天。而劳力者就是上班时间付出。同样拿踢足球来说，用脚踢足球的人与用眼睛踢足球的人不一样，要脑踢足球和用心踢足球的也不一样，当然结果也不一样。用眼睛看东西只能看到一面或二面，用脑子看东西就能够看到六面，上下左右前后。同样用脑子，有人只有想一步二步，有人能够想五步六步，而且能够成为习惯。所以一个成功者的习惯就是在开口问的时候，先用自己的脑子想一想，自己有了答案以后再问，问人仅仅是与人家确定一下，头脑长在自己的肩膀上，而不是人家的肩膀上。

第六，挫折是财富，失败是机会。懂得这个道理的人就更少，因为人人讨厌挫折和失败。在角斗场上，那些打不倒的人是真正的勇士，他们一直战到死，很厉害，使人看到害怕，所以他们成功的机会比人家多。同样在商场上那些打不倒的人也是最能够成功，一次又一次经历失败和困难，但是还是打不倒，这种人很厉害，总有一天会成功，老天很公平，总会给他们机会。美国人具有不屈不挠的

精神

，

创业

失败后还不断尝试，这是美国经济动力的源泉。在80年代，他们的学生--- 日本在经济上超过了美国，把美国许多大的楼房和公司全买下来，还有一种说法就是讲要把美国的自由女神披上日本人的合服，但是美国人没有讲什么卖国主义，抵制日货，而是拼命发展高科技，最后又把老大拿回来，再用更低的价格从日本人手里把那些楼房和公司全买回来。一个人，或者一个国家、企业文化如果在失败和挫折时候，不去讲理由、不讲人家的不是、不埋怨天和地，而是埋头去奋斗，那么这个人、国家和企业就是成功者。在天地之间，没有人、没有做什么事情不会遇到失败和挫折。哪个伟大人物没有经过失败和挫折，几起几落?哪个富翁没有经过失败和挫折?所以成功者把失败和挫折作为是汽车必须经过的车站，在达到终点站之前必须经过失败和挫折的车站。勇敢者把挫折当成财富，失败当作机会，他们认为要想成功就一定要有挫折和失败的经历，这些经历不是你想要有就有，所以早些、多些、大些经历挫折和失败，就可以早些、多些、大些获得成功，不要到年纪大了、老了再经历挫折和失败，精力和能力就不够。所以成功者应该经常要讲一句话：没有人能够打败你，只有你自己，失败是暂时的，除非你放弃，否则你只要坚持下去，总有一天会成功。

**企业励志演讲稿篇五**

各位同仁：

大家好!!

从xxxx年到xxxx年，这些年我们公司得到了很大的发展，这是我们共同夜以继日、共同奋斗的结果，在此，我首先向各位兄弟姐妹们道一声：你们辛苦了!!我感谢你们为公司的发展做出的巨大贡献!!

一个企业的创立与发展，离不开积极勤奋、风雨同路的每位优秀员工，企业的长期发展，更需要新血液的不断加盟。不同背景、不同经历、不同层次的人才荟萃，冲击碰撞、相互激励，才能使我们的创新思维领先、科学管理领先、诚信经营领先和成为世界一流的磷化工制造商和供应商。

我们的企业好像一个大家庭，以它广博的胸怀，接纳、包容了在场的每一位。你们家境、品行不同，年龄、爱好不同，文化程度、社会历练、从业经验各异，但在企业中却扮演着不同的角色，你们都是企业的骄傲，都是企业的主人翁!!

企业的发展壮大，需要资金的积累和不断的投入。也许，您们的付出并不总是得到自己所满意的回报;但是，我们要相信，只要企业发展了，我们个人才能得到发展的空间;也许，你们从事的未必是自己最喜欢的工作;但是，我们要知道，企业是一个相互配合的有机整体，企业需要你们的敬业爱岗、无私奉献!!为此，我再次向为企业辛勤工作的全体同仁表示衷心感谢和敬意!

作为企业的领导人，我没办法承诺让所有员工都能得到自己满意的职位，拿到自己满意的薪水，但至少可以保证给予大家一个公开、公平、公正的竞争环境和一份相对稳定、合理的报酬。我们既要让每一个员工感受到竞争，真正让那些德才兼备、群众公认，想干事、能干事、愿干事的员工脱颖而出，真正做到“揽有用之才、育可塑之才，用敬业之才”，今天，也许你还是一个默默无闻的员工，明天，也许你就成为企业的栋梁，华鑫的未来及一切可能，属于我们所有的员工。

同仁们，我们不难发现我们的企业此时也同样面临着前所未有的困难.面对周围商圈日益激烈的竞争与全球金融危机的巨大影响.整个销售业都为之困惑，此时的我们就更加需要这种积极进取的工作态度和“专注、实干、服务、高效”的企业精神，在工作中不断充实自己，永不懈怠。曾经有人把员工与企业的关系比着鱼和水的关系，鱼因为有水而得以生存。水，因为有鱼而更具活力，为了让我们的企业更具活力，我们一定要共同努力，大家众志成城，我相信再大的困难都能迎刃而解。我们落实员工的薪酬福利，规划员工的职业发展，提供公平的竞争环境，肯定员工的成绩，实现员工的价值成长，这是为企业也是为员工;我们建立科学的管理制度，缩短管理链条、简化管理流程，明晰工作要求、优化考核标准，减少低效、无效劳动，提高舒适的办公环境、就餐环境，丰富员工的文化和精神生活，塑造和谐的人际关氛围，加强员工的情感关怀切实为员工办实事、办好事、解决员工的实际困难，让员工快乐的工作，这是为企业也是为员工;我建立畅通的渠道，使一线员工也能够与企业中高层管理者密切联系，保证员工的诉求得到及时回应和合理的解决，这是为企业也是为员工;我们关心员工的心里动态，及时舒缓员工的心里压力和紧张情绪，帮助员工塑造阳光心态，让他们身心和谐的健康成长，这是为企业也是为员工;这一切的一切都是为我们的企业，为我们的员工，我们甚至还可以做得更多、更细、更好。

作为领导，我想对你们说：公司的每一位员工都是公司最宝贵的财富，你们的健康和安全，不仅维系着公司的兴衰还维系你们家庭的幸福。我衷心希望每位同仁在为企业努力工作的`同时，都能关注健康，珍爱生命，一同创造我们企业的辉煌，共同分享奋斗的成果，我们要继续以“务实、敬业、创新、高效”的风貌，同心同德，扎实工作，让我们的企业在超常规发展中作出更大的贡献!我们更要发扬新时期的华鑫精神，团结奋进、敢试敢闯、务实苦干、自立自强、把华鑫建设成中国磷化工企业的领头羊。

满足就不会发展，放弃就不能成功，不信邪才能抵御万难，不蛮干就会使工作忙中有序，时刻谨记没有解决不了的问题，我们的工作必然会乘风破浪，百尺竿头，更进一步。求人不如求几，自己都不要求自己，别人又怎会要求你呢?凡事从我做起，相信当每个人都把我们的精神牢记时，我们华鑫一定会更上一层楼!!!

我们的信念是：员工和企业都有着共同的利益和梦想、和老板一起干一番伟大的事业!!我希望全体员工都能带着这个信念与我一起，为把华鑫发展的更好而努力。

我衷心期待全体同仁与我们企业共同成长，期待全体同仁对我们企业继续以大力的支持和工作方面的配合。在此，愿每一位同仁在企业渡过激情的岁月，在健康快乐中建功立业，与企业一道走向成功，胜利的荣耀属于我们企业，属于企业的全体同仁!!

华鑫人，!站起来吧!让我们手牵着手.肩并着肩,勇敢的去迎接新的挑战!

华鑫人!站起来吧!让我们用满腔的热情.用无悔的青春,去谱写新的传奇!

最后，我衷心祝愿全体同仁及员工家属工作顺利、生活愉快、万事如意!!

我的演讲到此结束，谢谢大家!

**企业励志演讲稿篇六**

尊敬的各位领导，各位评委嘉宾，亲爱的同事们：

大家晚上好!

今天我演讲的题目是《青春在岗位上闪光》。

青春是一个美好而富有诗意的字眼，有人把它比作初升的太阳，有人把它喻为带露的鲜花，是啊，无论把青春比作什么，青春都是最美丽，最动人的!就像那一抹绚烂的彩虹，逝去的是无情的岁月，留下的却是七彩的乐章!

很荣幸今天能站在这里参加这次演讲比赛。在我没有进入移动公司前，印象里的中国移动就是信号好、服务好、办理业务方便快捷，是最好的通信运营公司。自己也是多年的移动老用户，对移动的服务以及通话质量也是相当满意，几个月前一个很难得的机会我带着希望带着梦想来到了移动公司，当进入岐山移动公司的那天我就告诉自己：我将努力成为优秀的一员。

作为一名新员工，对所有的一切都感到无比的新鲜和好奇，以前当我走进移动办理业务，感受移动公司一流的服务，而现在我要作为服务者来面对广大的客户，为他们服务，这对于我来说无疑是一种挑战!在加入移动公司之前我对个人形象几乎没有什么要求，什么自然啊、亲切啊、微笑啊，感觉并不是那么重要。现在我我认识到做为移动公司的一名前台营业人员形象是很重要的，所以我严格要求自己的言谈举止。就是从那时起我才真正知道看似简单的事情原来也不是那么简单，就拿流动咨询岗来说吧，要做到“来有迎声、问有答声、去有送声”，客户咨询我们的每一件事情，我们要非常耐心，细心、准确的回答，得到客户的满意。因为所有的一切都代表着公司的形象。同时，我明白了一个道理：做好一件事不难，难的是要坚持!就是这个信念，支持着我与同事们不断进取，不断完善、不断提高。

有人说，营业员的工作是枯燥乏味的，但我说，营业员的工作是神圣的，我热爱它。创造无限通信世界，提供崭新的生活方式，让所有人享受到快乐，是中国移动永远的追求，而营业窗口是与客户沟通的桥梁和纽带。一声亲切的问候，一个甜甜的微笑，拉近了客户与我们之间的距离。在平时的工作中，我本着企业“沟通从心开始”的服务理念，热情的、真诚的接待每一位客户，让客户高兴而来，满意而归，让他们真正的、实实在在的享受我们优质、高效的服务。

我没有惊天动地的事迹，我只是一名普通的岐山移动公司的员工。在平凡的岗位上，从事平凡的服务工作，却能让客户时时感受到春天般的温暖，让客户感受到我们\"润物细无声\"的个性化服务。

这个行业，就该以饱满的热情对待，要牢记\"客户永远是对的，客户就是上帝\"的服务口号，要用同样真诚的微笑，同样耐心的解释，去化解客户的误解和疑惑。通过自己辛勤的工作以及对客户负责的工作态度，完成各项工作。

用心去服务，用爱去体验。

记得有一次，营业厅来了一位特殊的客户。我热情迎上前去：\"你好，先生，请问您需要办理什么业务?\"我连续问了很多遍，可是这个让我感觉\"傲慢\"的客户却对我不理不睬，东张西望走到营业窗口，并出示了手机，最后又依依呀呀地比划起来。我这才发现是位聋哑人。由于这个缺陷，她听不见别人讲的话，也表达不清楚想要做什么，真是急死我了!我灵机一动找来纸和笔和她经过一番交流，我得知了她的手机号码，经过前台查询号码是正常状态，但却不能正常通话也不能发送短信，此时我想手机短信是一个聋哑人和外界沟通的唯一方式，我一定要帮她弄好。我仔细检查了一下她的手机和卡，并进行了相关检测，原来是sim卡的芯片坏了，我给她重新补了张sim卡，装入机子内，立刻出现中国移动四个字。我将她手机的时间调整好，双手递给了她，她感激的对我竖起了大拇指。看着他脸上的笑容，我的心里美滋滋的，有一种说不出的感觉，他在临走时，还在便签上写了几个字“你的服务态度真好，希望你继续努力保持”。这句话，我一直牢牢记在心中，时刻提醒自己，我要好好努力!

在营业厅工作的每一天，我用心为客户服务，客户也用真诚的笑容、朴实的话语感动着我，在心与心的交流中，我深深体会到了付出的快乐。在营业前台这一平凡的岗位上，也许我将永远默默无闻，但我，把对工作的情，对岗位的爱，奉献给移动，奉献给了客户，只要能使千千万万的客户笑颜永驻，我所做的一切都是值得的。坦诚地面对未来，大胆地融入社会，与时俱进，提高素质，完善自我，用丰富的知识证明自己的价值，用闪光的智慧照亮自己的人生，充分展示移动人的风采和魅力。

我们有理想，所以我们自豪;我们有奋斗，所以我们快乐;我们有收获，所以我们幸福。只要我们努力了，我们就是最棒的!所以，不管东西南北中，服务要在我们心中，不管春夏秋和冬，服务要在我们心中。让我们用青春的心声发出铮铮誓言吧，让笑容在工作中缩放，让青春在岗位上岗位上绽放异彩，亲爱的朋友们，让我们挽起双手不断提升服务水平，为创建省级精神文明单位增光添彩，贡献力量!最后，利用这个机会，预祝大家端午节快乐!

我的演讲完毕，谢谢大家!

**企业励志演讲稿篇七**

尊敬的各位领导，员工朋友们：

大家好！我是一名来自基层的普通盐业职工，今天我为大家演讲的题目是《生命因奉献而精彩》。

今天，在座的百分之九十以上都是年轻的员工。我想问大家一个总是你为盐业的发展壮大作好准备了吗？也许你会说，我，一个平常老百姓，我们能做什么？那些都是领导的事情。在这里，我要大声地说：你错了！在盐业的生产发展过程中，你我虽然只是沧海一粟，但是，我们爱岗敬业的实际行动必将成为盐业事业发展、壮大的坚实基础。

人的一生，谁不渴望事业有成，谁不渴望创造生命的辉煌？以前，我总认为所有壮烈的言辞和举动，都要有轰轰烈烈的理由，“奉献”、“牺牲”这些被弘扬的旋律，被高唱的凯歌，离我们这些普通人太遥远。可是，回过头来看看我们身边的同志，看看与我们朝夕相处却视而不见的“平凡人”，我，深深的震撼了，没有惊天地的壮举，也没有辉煌的业绩，只有一批为盐业事业，兢兢业业、默默奉献的盐业人。

人活在世上，总要有个人生目标，总要有个发展方向，再说得朴实点，就是要有个谋生的依托。我们，既然把盐业作为终身职业，就要把自己的理想、信念、青春、才智毫不保留地奉献给这庄严的选择，就像鱼儿爱大海，就像禾苗爱春雨！怎样才能体现这份爱，怎样才能表达这种情呢？我们会义无反顾的选择：敬业、奉献。有句口号说得好：不爱岗就会下岗，不敬业就会失业！爱岗敬业说得具体点就是要做好本职工作。搞好每一项维修，做好每一次巡检，填好每一张记录，算准每一个数据。古人说：不积跬步，无以致千里，不善小事，何以成大器。从我做起，从小事做起，从现在做起，这就是敬业，这就是爱岗，这就是奉献！

如何才算爱岗，如何才算敬业，如何才算奉献呢？

什么是人生价值？在平凡的岗位上如何实现人生价值？想念许多人在思考，许多人在追求，也有许多人感到困惑迷茫。有句广告语说得好：思想有多远，我们就能走多远。一个人的价值取向决定人生的奋斗目标，也是人生进步的动力所在。我不想讲空泛的理论，也没有过高的奢望。我人价值观其实很简单：诚心诚意，尽职尽责，干好每一件份内份外之事，如果付出的努力能得到同事和领导的一声赞许，就足以使我欣喜万分，就足以使我乐此不疲。也许有人会讥笑：真是胸无大志，鼠目寸光。我不想反驳，但也不会改变初衷。因为一个人的价值，靠自己追求实现。我想，如果我们每个人都在平凡的岗位上实现好普通的价值，那么，无数个平凡就成了伟大，无数个普通就成了非常，就能实现盐业事业的兴旺发达，就能实现中华民族的灿烂辉煌！

**企业励志演讲稿篇八**

世界上任何事情都要有付出以后才能有回报，所以人一定要勤奋。那么人应该怎样付出，付出在哪里?这一点很重要，勤奋的道理也一样。所谓走捷径或找机会就是讲这个道理。因为一个人的时间有限，精力有限，脑力也有限。老天爷是公平的，对每个人的时间也是一样的，你用在什么地方，或一段时间内在什么地方付出，回报就会出现在那里。

第一，要专心做一件事。由于人的时间、精力、脑力有限，老天对每一个人的时间是公平的，一天24小时大家都一样。所以当你在一生或一段时间内选择一、二个目标时，就应该把所有时间、精力、脑力用在这方面。社会上有一些专才或专家，他们连一般的生活常识也不清楚，但他们对某些专业方面比一般人都在行。这就是因为他节约了其他付出的时间，专心做一、二件事，他们在这一、二个方面花的时间比其他人多得多，所以成功了，在这方面有了比人家更多的回报，这也是一种捷径。我看到一些人，当你在谈论或与他讲一些与他无关的话题时候，他的脸上没有一点反映，也不接一句话，好象根本没有听见，这种人很知道节约时间、精力和脑力，少与他人讨论没有意义的事情也是一种节约，这种人很能够成为成功者。所以的方法就是在一阶段专心做一件事，其他不重要的事情放一放，完成以后再设定一个新目标。

第二，金字塔原理。在这个竞争激烈的社会中，最终结果是少数人赢了多数人，冠军只有一个，金字塔永远是上面少下面多。股市也流行一句话，“一人赢，二人平，七人输”;做生意也是这样，少数人赚了多数人的钱。那么，在商场上就出现一个奇怪现象，当多数人做同一件事，或想同一件事的时候，他们往往成为输家，其实他们做的、想的都不错，错在他们成为金字塔的多数面，市场经济的规律就是物以稀为贵。当人们可以大量生产汽车以后，你用手工生产一台100年前的老爷车肯定比汽车要卖得贵。发财致富是人人的梦想，不过只有那些不断制造新产品、设计新服务的人，才能成为新一代的富人,所以现在流行的“反向思维”、“众人皆醉我独醒”等等都是讲这个道理。运用金字塔原理也可能是一种捷径，当多数人做同一件事，哪怕他们是对的，你也反做;当多数人想同一件事，哪怕他们有道理，你也反想;当多数人举手赞成某一件事，哪怕他们符合常理，你应考虑反对。但是这种思维方式尽可能用在商场，因为如果在生活和社会中采用，你会很痛苦，你会与大家不能相处。何必呢，人也应该放弃一些非原则的东西，随大流而生活，有得应该有失，关键你要什么。

第三，机会第一。带着中国走进富裕的邓小平曾经不断地提出机遇理论，不断要求中国人抓住机遇，在他眼里，机遇比什么都重要。当我们不断与外国人交往以后，又发现他们讲机会比讲钱讲得多，机会在他们眼里也比什么都重要。在我们生活工作环境中，有些人很有才干，但是就是没有给他们发挥的机会，没有给他们合适的岗位，有人称这是命运，又有人说这是机会。可见机会确实比什么都重要。首先机会比水平更重要。许多人一生都在学习，读了大学读研究生，读了研究生再读博士，这些人水平和专业素质确实很高，但是一生没有机会，没有一个发挥水平的机会。其实机会也很公平，人人都有过机会，但是许多人错过机会，没有抓住机会。就拿数数来说，一般人只会顺着数数，从一数到十。如果其中四和八暂时没有，他们就数不下去，只会等待，等出现四再数五，数出现八再数九，最后结果是数十。只有少数人会跳跃数数，在没有四和八在情况下，继续数到九，等四和八出现后加进去，结果是十。这种思维方式的人很少，多数人会等待条件都具备以后再去做某件事情，去争取机会，这样往往会失去机会，因为机会不会等你，机会往往一闪而过，许多人就错过了机会。找机会和等机会。除了那些错过机会的人以外，好有二种人：一种是等待并且能够抓住机会的人，还有一种就是找机会、抢机会、创造机会的人。前一种人也是高手，他们懂得机会，善于等待机会，以静制动。在动物世界中，就是狼和老鹰，这种动物不会冲冲杀杀，它们在高处观望，等待机会。特别是狼，它与狗还不同，狼在高处不断在原地走动，锻炼筋骨、锻炼脑子、锻炼水平，一旦机会来了，他们就能够发挥。而狗不是这样。另外一种人是找机会、抢机会、创造机会的人，他们的机会往往比前一种人多，但是也可能错过好机会，同时付出的代价也大。权衡利弊，因人而言。如果你一直很幸运，也可以做等待机会者，但是不能出现失误，否则就成为第一种人，因为机会不会很多。你要想清楚，机会来了，你会不会因为那天身体不好、情绪不好、其他不好等等，或者因为面子、环境等原因错过机会?因为人的机会不是很多，特别是大机会。否则，你还是用你自己的勤劳去找机会，用你的勇气去抢机会，用你的智慧去创造机会。其实在人的一生中，对一些大的事情，大的问题应该做找机会、抢机会、创造机会的人，特别是关键时刻，其他事情可以做等机会者，如做生意、买卖股票等等，这种机会很多，不用天天去找机会。但是选择你的工作岗位、选择你的配偶、选择你的生活环境等大事情上，应该做一个找机会、抢机会、创造机会的人，因为这三件事都可能改变你的一生和命运。机会来时要用足。机会不可能总是给你一个人，所谓风水轮流转是有道理的。炒股票是这样、打牌也是这样、人的机会也是这样，高手会运用这个道理。牌运不好的时候就压小钱，牌运转好时候就压大钱，好运来时会连续一段时间。人的机会也是这样，机会来的时候会连续一段时间。这个时候你应该用足，不能休息浪费，这就是抓住的道理。

-->[\_TAG\_h3]企业励志演讲稿篇九

尊敬的领导，同事们：

大家好！

尝试，是人生中一件必然而重要的事情。没有尝试，你不会知道未来的世界会有多精彩。然而尝试，又是一件需要勇气的事情。可能有些人会想着，如果我失败了怎么办？如果我做不到怎么办？失败固然痛苦，但更糟糕的是从未尝试。 在20xx年5月开始参加工作，我没有熟悉业务及流程时组长给我分配客户打电话，在我的理念中感觉刚进来的一个大学生没有经验、没有人告诉我怎么上手工作，我不打。

想想生活中面对问题不懂就的勇敢的去询问答案，而工作中就不能么？针对自己手上的户仔细问组长才开始打电话，其中一个收域名空间续费的客户说“我们在这公司做的网站交了钱了没人维护，你们现在收钱了是想起来了我了，以后不要给我打电话，打电话我就觉得是你要和我谈恋爱。”客户就是各种骂、抱怨、不配合，对于我刚接手这种情况我不知道怎么处理，无从下手。我委屈地告诉组长客户的情况，组长说以后你接手这份工作避免不了这种客户，现在必须学会处理，并告诉我处理的方法。

这种事情给我的第一感觉就是不愿意干，自己在家没人这样骂过我凭什么被客户骂。静下心来仔细想想进来之则安之，既然要做这份工作就从零开始，按照组长的方式一一给客户解释、安抚，一个电话不行就两个电话打不行就三四个甚至更多，再不行就发短信表现自己的态度，客户认可你了，自然会续费。所以在今后工作以及生活中任何事情只要有试过，能坚持下来你就是最棒的。

现在有很多人要想着挑战自我，敢于尝试是一个人敢于挑战自我的表现。关于挑战自我，我们又能尝试些什么呢？在表演的时候，我们总在台下，看着台上耀眼的人群，望而却步。想着，他们这么棒，表现得这么好，自己肯定比不上。甚至在领导面前回答问题，看着别人流利的回答问题，想说起自己的想法颤了颤，觉得自己做不到。我们嘴上说着“我能行”，心里却想着“我做不到”。但你不去尝试，怎么会知道自己有多么棒。所以在工作中对待任何事情都不要轻易说“不”，因为很多事情只有自己去做了，才知其中的奥秘。只有大胆地去做了，才会明白原来有些事情并非高不可攀。轻易放弃的人总喜欢给自己找借口，因为缺少尝试的勇气。

无数次艰辛地尝试并不一定能够收获成功，放弃尝试，却意味着永远放弃成功。没有旅行过，你不知道世界有多大，没有冒险过，你不知道生命有多珍贵。试一下，你怎么知道你的极限在哪里，没有做过，你永远都不知道。

我的演讲到此结束，谢谢大家！

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com