# 超市员工演讲稿集(汇总9篇)

作者：心灵之翼 更新时间：2024-03-23

*要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。超市员工演讲稿集篇一各位家人：大*

要写好演讲稿，首先必须要了解听众对象，了解他们的心理、愿望和要求是什么，使演讲有针对性，能解决实际问题。我们如何才能写得一篇优质的演讲稿呢？以下我给大家整理了一些优质的演讲稿模板范文，希望对大家能够有所帮助。

**超市员工演讲稿集篇一**

各位家人：

大家早上好!

我是生鲜处的一名促销员我叫xx，很高兴我被评为三月份的优秀员工，当然这不是我的最终目标，今年我的目标是成为20xx年年度的优秀员工，经历了无数的风风雨雨，终于我们迎来了东兴的第19个生日，我们开心我们激动，我们热血澎湃!可惜的是我没有去晚会的现场，不过我在心底悄悄地告诉自己，那已经成为过去，重要的是现在，努力成为今年的优秀员工就能参加东兴20岁的生日，我相信我一定能做到!

相信好多人和我一样，以前也有过替他的工作，而最后放弃的原因一定是不适合，来到东兴这个大家庭已经一年多了，在这一年里我深深的体会到了东兴的企业文化，也被他的使命感动了第一次看到一个企业的使命竟然是先为员工创造美好生活，再为社会奉献丰盛价值，这是我之前没有想到的，以前也没有接触过什么叫团队，根本不了解团队的真正意义，经过上次集体的旅游事件，我相信我的伙伴们已经知道了团队的重要性，现在我的团队每天组织了晨练，这样既锻炼了身体，有促进了我们之间的友谊，更有益于团队的协作!

此时我深刻的体会到了，一个人的力量是有限的，但是一群人的力量是无限的，当五个手指伸出来的时候，它就是五个指头，但是当你把五个指头握起来的时候，他就是一个拳头,这就是团队!

我深信在杨主管的带领下，我们生鲜处一定是最棒的!以前我们为成为东兴人而骄傲，今后我们会让东兴为我们而自豪!

谢谢大家!

**超市员工演讲稿集篇二**

各位领导、亲爱的伙伴们：

大家上午好。我是来自x组的x，今天能在大会上演讲，我感到莫大的荣幸。漫游长江，才知道什么是壮丽！登上昆仑，才知道什么是雄伟！经过这几天的培训，才知道什么是热情服务、无私奉献、感恩社会！

我要感谢王经理对我们的精心辅导，连日来，您不辞辛劳，耐心指导，是您让日常生活中那些看似不经意的小故事，成为我们学习的榜样、工作的动力，是您我们对服务意识、服务态度、服务品质有了全新的认识。

每天早上，当我穿上整洁的工作服，面带微笑，来到x时，我的心情就显得格外舒畅，这是因为x友好的环境，团结的氛围，就象是一个温馨的大家庭！我在这里快乐并感动着，更重要的是我在这里学会了如何工作、如何敬业、如何奉献！

作为一名x的员工，我们每天都要迎着朝阳迎来第一位顾客，踏着夕阳送走最后一位顾客，以优雅的气质，崭新的面貌，让顾客希冀而来、满意而去，把到x购物当成一种享受，以真诚服务换来顾客真情，使我们的工作生动而多彩！工作中，我深刻体会到：只有给顾客以关爱，视顾客为亲人，才能获得顾客的回报。

古人云：凡事必做于细，大事必做于校超市无小事，件件都重要，做好每一件小事，就是不简单。没有十全十美的商品，但有百分之百的服务。把细小的事做好本身就代表着一种伟大，我相信我在平凡的岗位上同样可以做出不平凡的业绩来。在竞争日益激烈的今天，更需要我们提高服务意识，端正服务态度，改善服务品质，以热情的服务和专业的行动，为顾客提供更优质的服务。我为自己是这个光荣集体的一员而自豪，它激励我在自己的岗位上热情服务、努力工作，奉献出一份光和热，变被动为主动，自觉维护x的形象和荣誉，开创x更加美好的未来！

**超市员工演讲稿集篇三**

各位领导!各位评委!从咱们先天下开业至今，有一年半的时间了，集团发展的是很快，但路程是崎岖的，我仿佛看到了领导们企盼的目光，看到了员工们辛勤的汗水。从第一次开业，我就想一个愿望：就是用自己的所学，所知，所长为超市奉献点什么?如今，先天下更加兴旺了!发达了!而我也在超市温暖的怀抱中成长起来了，我熟悉这里的一个个货架，一排排商品，以及一个个细微的变化，也熟悉这里的人和事，和发展中的点点滴滴----所以我要用一颗《感恩的心》回报这里，我所深爱的超市!这种爱，始终都会成为一种鼓励我工作的动力!

我深爱我的组织和领导，就是这种爱让我在20xx年度“感恩的心”征文活动中一气呵成《斯人以去，海棠依旧》一文，并荣获二等奖!我深爱我的工作，我深爱我的事业，一种岗位就是一种事业”客服中心“是一种特殊的岗位，是一个形象的窗口，更是联系左右，沟通上下，协调内外的桥梁和纽带，肩负着服务，综合协调的重任，“客服主管”是组织意图的综合者，是组织行为的实施者，这个岗位的特殊性我会时刻牢记在心，在我心中!有这样一种责任那就是把这份工作做为一种事业来做!而且要做好!

我知道，做一个合格的客服主管并不容易，他要有对领导说真话的勇气，和为顾客办实事的精神!要有敢于登高望远，善于协调服务，勤于督察落实，乐于无私奉献，贵于“身先士卒”的素质。更要有“统筹兼顾，谋划全局，综合创新，当好大参谋，出好大主意，搞好大服务”的能力。这个岗位今天所以成为我的选择，不为别的，只为一种责任，一种人生价值。

我想：凡事只要你用心，用功，把工作做为一种事业来做，那么肯定能做好!另外我也完全相信：组织上会给我灯塔，领导们会给我航标，全体员工会给我中流击水的双桨!真是：到中流击水，浪遏飞舟。----数风流人物，还看今朝!

我也深爱我的同事和朋友，我始终记着这么一句格言：一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。我深深知道，自己走过的每一步，都是我的同事，领导和朋友为我提供了前行的拐杖，而将来!我的同事!我的朋友!全体超市员工们更永远都是我最可依靠的力量与支撑。

“我心有主”，“主”是什么?在我心中，“主”不是客服主管的头衔，光环，不是权力指手划脚的荣耀和快乐!而是一种良心，意识，责任与追求集于一体的人格，是超市品牌形象和全体员工的利益系于一身的使命!我心中的“主”就是先天下超市，就是各为评委，就是全超市员工!

在日本的超市里，鸡蛋售出时都会附赠一份说明书，介绍的是怎样煮鸡蛋的`步骤：

1.采用长宽高各4厘米的特制容器;

2.加水50毫升左右;

3.1分钟左右水开;

4.再过3分钟关火;

5.利用余热煮3分钟;

6.凉水浸泡3分钟。这样煮出来的鸡蛋，不但生熟适度，并且能节约4/5的水和2/3的热能。

煮鸡蛋的故事告诉我们，关注细节，立足专业，科学量化，这样的精细化管理才是生存之本。

细节决定成败，精细化的时代已经到来。在公司推行精细化管理的今天，如果我们服务管理的每一个步骤都做到精心，每一个环节达到精细，那么我们做的每一项工作都会是精品。就拿我们客服部来说，在别人眼中我们的工作无非就是敲敲电脑打打电话做做表格这么简单。其实不然，客服部是公司的心脏，支撑着每个部门的正常运营，而我们客服部员工就是心脏里的血液，维持着心脏的运行。作为客服部的员工，细节更是不可忽略的。在工作中不细心，轻者会导致工作失误，给其它部门的工作带来不必要的麻烦，重者可能会危及到公司的正常运营给公司带来巨大损失。所以说不管做什么事情,必须关注事物发展过程中的每一个细节的处理。所谓细节处理,我的理解就是，要从自身工作的每一个环节,每一道流程着手,通过抓好过程,导致好的结果;通过评价结果,不断修正过程,从而形成处理事务的良性循环。这也正如一位名人所说的那样：什么是不简单，把每一件简单的事情做好，就是不简单;什么是不平凡，能把每一件平凡的事情做好，这就是不平凡!

到最后我更想说的是，作为公司客服部最基层的一名员工，我更希望精细化管理能给我们一个和谐的学习环境、工作环境、发展环境，能有一个精细和谐的激励制度给予我们的进步一个不断的认可。我相信有了和谐的土壤加上员工不懈的努力，我们有信心和能力让每一个服务都是精品,中集汽车物流必将成为整车物流行业中一颗闪耀的明星。

**超市员工演讲稿集篇四**

各位家人：

大家早上好！

我是生鲜处的一名促销员我叫xx，很高兴我被评为三月份的优秀员工，当然这不是我的最终目标，今年我的目标是成为20\*\*年年度的优秀员工，经历了无数的风风雨雨，终于我们迎来了东兴的第19个生日，我们开心我们激动，我们热血澎湃！可惜的是我没有去晚会的现场，不过我在心底悄悄地告诉自己，那已经成为过去，重要的是现在，努力成为今年的优秀员工就能参加东兴20岁的生日，我相信我一定能做到！

相信好多人和我一样，以前也有过替他的工作，而最后放弃的原因一定是不适合，来到东兴这个大家庭已经一年多了，在这一年里我深深的体会到了东兴的企业文化，也被他的使命感动了第一次看到一个企业的使命竟然是先为员工创造美好生活，再为社会奉献丰盛价值，这是我之前没有想到的，以前也没有接触过什么叫团队，根本不了解团队的真正意义，经过上次集体的旅游事件，我相信我的伙伴们已经知道了团队的重要性，现在我的团队每天组织了晨练，这样既锻炼了身体，有促进了我们之间的友谊，更有益于团队的协作！

此时我深刻的体会到了，一个人的力量是有限的，但是一群人的力量是无限的，当五个手指伸出来的时候，它就是五个指头，但是当你把五个指头握起来的时候，他就是一个拳头,这就是团队！

我深信在杨主管的带领下，我们生鲜处一定是最棒的！以前我们为成为东兴人而骄傲，今后我们会让东兴为我们而自豪！

谢谢大家！

**超市员工演讲稿集篇五**

各位领导，同事们，大家好！

很高兴参加这次以为主题的演讲活动，望各位领导和同事建意指导。

当我穿着整洁的制服，面带微笑上班时，我的心情格外的舒畅，这是因为我们超市的环境，团结的氛围，就像一个温馨的大家 庭，我快乐并感动着。作为基层员工更重要的是我们学会商品如何陈列，怎样服务好每一位顾客。

俗话说：粗耕一亩，不如精耕一寸，显然关注度的高低与知名度的大小直接相关。那我们又如何来精心耕耘我们这不大的一方土地呢？对此，我们基层员工应该做好以下最基本的工作。

商品陈列是超市工作中一项非常基础、非常重要的工作，在超市业态中，商品陈列决不是简单的商品堆放，而具有美化卖场，刺激消费的专业职能。作为一名超市营销人员，有必要认真分析陈列工作的内在因素，科学地促进陈列工作的规范，使其最大程度地达到美化卖场，服务顾客，增加销售的目的。

以顾客需求为第一，商品陈列既有原则又有标准。工作的中心是服务顾客，是满足顾客消费的需求。我虽是一名工作人员但同时也是消费者，平常购物时特别喜欢简洁、一目了然的商品放置，所以商品的陈列非常重要，必须设身处地，站在顾客的角度去改进。全力做到以服务顾客为中心，满足顾客需求为第一。

我们知道超市时常会有商品促销，促销的目的是薄利多销，所以促销商品的摆放位置，应使整个超市显得生机盎然，具有强烈的感官刺激，并由此形成良好的商品形象，以点带面，带动整个商场的商品销售。商品的陈列原则是，根据不同的需要设计相应的方案。并且，要充分发挥商品陈列对销售的促进作用，要依据以顾客为中心，需求为导向的陈列理念，根据顾客消费心理和行为习惯，采用科学的方式、方法，结合销售的目标，展示出各种商品的特性，从而达到树立形象、吸引人流、刺激消费、提升销售的目的。看似简单的陈列工作，其间却涵盖了许多的科学规律。

商品陈列所起的作用是无声的导购。陈列和促销同样是有价值的。陈列可以促进销售。商品陈列给顾客一种激动人心而却出乎意料的体验，同时又 在整体上给人一种清新一致的识别，视觉化陈列可以促进销售立足于第一线。每个商品数量是有限的，但通过我们不断的更新库存， 商品的轮换摆放，还是给人一种耳目一新的感觉，顾客们不由得在店内四顾环盼，他们感觉店内永远都在更新。

那么我们又怎样做好一个文明单位？那就是文明之心从小事体现。每天朝阳升起，我们有素养有礼貌的 迎来第一位顾客的时候，我们要怀着一颗真诚的心，去包容去理解顾客。用我们文明的语言和标准的手势引领顾客满意购物。踏着夕阳微笑着送走最后一位顾客的时候，我们要知足，感恩并期待他们下次光临。我们以优雅的气质，暂新的面貌，让顾客希冀而来，满意而归。我们用真城服务换来顾客的真情，让顾客把购物当成一种享受，使我们的工作生动而多彩。古人云，凡事必做于细，大事必做于小，超市无小事，件件都重要。做好每一件小事，就是成功。没有十全十美的商品，但有百分之百的服务。我相信在平凡的岗位上可以做出不平凡的业绩。在竞争日益剧烈的今天，更需要我们提高服务意识，端正服务态度，改善服务品质，以热情的服务和专业的行动，为顾客提供更优质的服务。

一个自然的，发自内心的微笑会使人倍感亲切，彼此间的距离一下子就会近了很多，所以人们说“相对一笑皆知已”。学者邹金宏说“美好的微笑是道美丽的风景，人类有了它而倍感温暖”。在服务中，人们对微笑的赞扬是很多的，从赞语中，你会领略到人们的肯定。

亲爱的员工朋友们，顾客的需求在改变，我们的服务在完善，我们要抱着知足.感恩.努力工作的态度，把自己工作做的尽善尽美，扎扎实实。深入践行。努力超越自我，提升自我，用真诚之心对代顾客，关爱顾客。顾客的满意是我们最大的荣幸！在此也祝愿我们鑫源明天更辉煌！谢谢大家！

**超市员工演讲稿集篇六**

各位公司领导、亲爱的伙伴们：

大家上午好。我是来自××组的××，今天能在大会上发言，我感到莫大的荣幸。漫游长江，才知道什么是壮丽!登上昆仑，才知道什么是雄伟!经过这几天的培训，才知道什么是热情服务、无私奉献、感恩社会!

我要感谢王老师对我们的精心辅导，连日来，您不辞辛劳，耐心指导，是您让日常生活中那些看似不经意的小故事，成为我们学习的榜样、工作的动力，是您的教导让我们对服务意识、服务态度、服务品质有了全新的认识。

每天早上，当我穿上整洁的工作服，面带着微笑，来到××超市时，我的心情就显得格外舒畅，这是因为××超市友好的环境，团结的氛围，就象是一个温馨的大家庭!我在这里快乐着并感动着，更重要的是我在这里学会了如何工作、如何敬业、如何奉献。

作为一名员工，我们每天都要迎着朝阳迎来第一位顾客，踏着夕阳送走最后一位顾客，以优雅的气质，崭新的面貌，让顾客希冀而来、满意而去，把到这里购物当成一种享受，以真诚服务换来顾客真情，使我们的工作生动而多彩!工作中，我深刻体会到：只有给顾客以关爱，视顾客为亲人，才能获得顾客的回报。

古人云：凡事必做于细，大事必做于校超市无小事，件件都重要，做好每一件小事，就是不简单。没有十全十美的商品，但有百分之百的服务。把细小的事做好本身就代表着一种伟大，我相信我在平凡的岗位上同样可以做出不平凡的业绩来。在竞争日益激烈的今天，我们更需要提高服务意识，端正服务态度，改善服务品质，以热情的服务态度和专业的行动，为顾客提供更优质的服务。我为自己是这个光荣集体的一员而感到自豪，它激励我在自己的岗位上热情服务、努力工作，奉献出一份光和热，化被动为主动，自觉维护××超市的形象和荣誉，开创更加美好的未来!

谢谢大家!

**超市员工演讲稿集篇七**

各位领导、亲爱的伙伴们：

大家上午好！

从咱们先天下开业至今，有一年半的时间了，集团发展的是很快——但路程是崎岖的，我仿佛看到了领导们企盼的目光，看到了员工们辛勤的汗水。从第一次开业，我就想一个愿望：就是用自己的所学，所知，所长为超市奉献点什么？如今，先天下更加兴旺了！发达了！而我也在超市温暖的怀抱中成长起来了—我熟悉这里的一个个货架，一排排商品，以及一个个细微的变化，也熟悉这里的人和事，和发展中的点点滴滴—所以我要用一颗《感恩的心》回报这里—我所深爱的超市！这种爱，始终都会成为一种鼓励我工作的动力！

我深爱我的组织和领导，就是这种爱让我在20xx年度“感恩的心”征文活动中一气呵成《斯人以去，海棠依旧》，并荣获二等奖！我深爱我的工作，我深爱我的事业，一种岗位就是一种事业——”客服中心“是一种特殊的岗位，是一个形象的窗口，更是联系左右，沟通上下，协调内外的桥梁和纽带，肩负着服务，综合协调的重任，“客服主管”——是组织意图的综合者，是组织行为的实施者，这个岗位的特殊性我会时刻牢记在心，在我心中！有这样一种责任—那就是把这份工作做为一种事业来做！而且要做好！

我知道，做一个合格的客服主管并不容易他要有对领导说真话的勇气，和为顾客办实事的精神！要有敢于登高望远，善于协调服务，勤于督察落实，乐于无私奉献，贵于“身先士卒”的素质。更要有“统筹兼顾，谋划全局，综合创新，当好大参谋，出好大主意，搞好大服务”的能力。这个岗位—今天所以成为我的选择，不为别的，只为一种责任，一种人生价值。

我想：凡事只要你用心，用功，把工作做为一种事业来做，那么肯定能做好！另外我也完全相信：组织上会给我灯塔，领导们会给我航标，全体员工会给我中流击水的双桨！真是：到中流击水，浪遏飞舟。—数风流人物，还看今朝！

我也深爱我的同事和朋友，我始终记着这么一句格言：一个篱笆三个桩，一个好汉三个帮。我深深知道，自己走过的每一步，都是我的同事，领导和朋友为我提供了前行的拐杖，而将来！我的同事！我的朋友！全体超市员工们更永远都是我—最可依靠的力量与支撑。

“我心有主”，“主”是什么？在我心中，“主”——不是客服主管的头衔，光环，不是权力指手划脚的荣耀和快乐！而是一种良心，意识，责任与追求集于一体的人格，是超市品牌形象和全体员工的利益系于一身的使命！我心中的“主”就是先天下超市，就是各为评委，就是全超市员工！

在日本的超市里，鸡蛋售出时都会附赠一份说明书，介绍的是怎样煮鸡蛋的步骤：

1、采用长宽高各4厘米的特制容器；

2、加水50毫升左右；

3、1分钟左右水开；

4、再过3分钟关火；

5、利用余热煮3分钟；

6、凉水浸泡3分钟。这样煮出来的鸡蛋，不但生熟适度，并且能节约4/5的水和2/3的热能。

煮鸡蛋的故事告诉我们，关注细节，立足专业，科学量化，这样的精细化管理才是生存之本。

细节决定成败，精细化的时代已经到来。在公司推行精细化管理的今天，如果我们服务管理的每一个步骤都做到精心，每一个环节达到精细，那么我们做的每一项工作都会是精品。就拿我们客服部来说，在别人眼中我们的工作无非就是敲敲电脑打打电话做做表格这么简单。其实不然，客服部是公司的心脏，支撑着每个部门的正常运营，而我们客服部员工就是心脏里的血液，维持着心脏的运行。作为客服部的员工，细节更是不可忽略的。在工作中不细心，轻者会导致工作失误，给其它部门的工作带来不必要的麻烦，重者可能会危及到公司的正常运营给公司带来巨大损失。所以说不管做什么事情，必须关注事物发展过程中的每一个细节的处理。所谓细节处理，我的理解就是，要从自身工作的每一个环节，每一道流程着手，通过抓好过程，导致好的结果；通过评价结果，不断修正过程，从而形成处理事务的良性循环。这也正如一位名人所说的那样：什么是不简单，把每一件简单的事情做好，就是不简单；什么是不平凡，能把每一件平凡的事情做好，这就是不平凡！

到最后我更想说的是，作为公司客服部最基层的一名员工，我更希望精细化管理能给我们一个和谐的学习环境、工作环境、发展环境，能有一个精细和谐的激励制度给予我们的进步一个不断的认可。我相信有了和谐的土壤加上员工不懈的努力，我们有信心和能力让每一个服务都是精品，中集汽车物流必将成为整车物流行业中一颗闪耀的明星。

**超市员工演讲稿集篇八**

各位同事：

大家好！

我们每一个人在现实社会中都有着自己不同的角色。在本职工作岗位上，无论是领导或是一般的工作人员都在尽职尽责的工作，为商场的发展尽着我们最大的努力。

那么我想问大家一个问题：你认为你对xx发展的贡献大吗？

也许你会说，我是一个普通员工，在平凡的岗位上工作，我们能做些什么呢？那些都是领导考虑的事情，与我没什么关系，在这里，我要大声的说：你错了！在平凡的\'岗位上，你我虽然只是沧海一粟，但是，你我爱岗敬业的实际行动，必将成为xx发展的坚实基础。

工作着，我也从站在前台紧张慌乱的收款，转变成今天业务熟练，服务周到的工作着，首先，我为能在此优越的环境中工作感到自豪，所以我一直很努力！

我努力学习业务知识，在确保收款速度和准确性的同时，借助商场开展的一系列活动多向顾客和亲朋好友宣传，提高我们商场的人气和知名度，从身边的小事做起一点一滴的为商场节约开支，大家不要以为事小而不为，团结的力量是伟大的，或许正是我们做了一些微不足道的事情，可能就为商场节约了一大笔的开支。

收银员是商场一线服务的第二大主体。同样代表着商场的服务形象，我们要以优质的服务态度，站在顾客的立场，以专业的业务知识为商场树立起良好的窗口形象！

xx的发展离不开我们共同的努力，个人的发展离不开xx，只要我们共同攻克现临的困难，我相信，xx的明天一定会灿烂辉煌！

**超市员工演讲稿集篇九**

尊敬的各位领导，各位评委老师：

很高兴今天能站在这个演讲台上，让大家分享我进入x的故事

我加入x的时间是x年4月份，被分配到百货大楼超市食超组，就从那时候起我才知道，看似简单的事情原来也吧是那么简单，就拿每天的工作来说吧，每天重复着同样的事情，琐碎而单调，但面对顾客，却由不得我有半点马虎，来有应声，走由送语。微笑服务，双手拿递日常的行为规范也不能含糊，因为所有的一切都代表着公司的形象。

x年11月份，我被破格提拔为柜组主任，跟随着新的经理，新的员工们我坐上了去东祥的车，那一年，那一月，那一夜，我见证了“海市蜃楼”见证了“一夜成名”的神话，凭借着敢打敢拼的奋斗精神，我在x东祥商厦冷饮组干了两年，在东祥两年的时间里，是我成长最快的两年，在实践中磨练自己，提升自我，不断的学习财务知识和其它学习能力。

感谢x给我一个养家的场所，感谢岗位的历练，感谢同事的帮助，感谢领导的培养，我是x人，我幸福，我自豪！

x年10月份我调回盐山，同样在那一年，那一月见证了千童购物中心的开业，在千童我管理冷冻组，我是x人，踏上工作岗位，兢兢业业，任劳任怨幸福快乐，我是x人，我幸福，我自豪。

x年4月份我从副食部调入超市食超一组，对于超市自己并不陌生，因为刚上班的时候就是在超市，从这里我找到了以后的路，又找到了奋斗的目标，领导的信任，让我下定决心一定要干出个样来！

从这里我学到了更多的商品知识，也学到了更多的爱，也感受到了很多的爱，领导的关爱，同事的关爱，而我也更爱我的家，爱我的孩子和丈夫，背后有那么多爱我的人，我也更加淋漓尽致的发挥着自己的实力......

我喜欢x的工作环境，被x的企业文化吸引着，被x的经营宗旨，服务理念感染着，被领导的关怀感染着，被同事们的团结协作，默默帮助感动着。我为自己是这个光荣集体的一员而自豪！

上班八年了，我的故事也接近尾声，我想对同仁们说的是，不要因为结婚或者是怀孕还有孩子而轻易放弃你的工作，因为女人也应该经济独立，也应该像男人一样拥有自己的一份事业，这样才会让男人对你尊重，为你折服，所以，在工作中我一定要努力奋斗，既然同样是干工作，为什么我们吧好好干呢？同样也是站一天，有的工资高而有的就工资低呢？为什么我们吧向高工资看齐呢？不为别的，同仁们！就为了最实际的问题，提高生活的幸福指数，我们也应该努力工作！

最后，我想对同仁们说：“幸福是什么？幸福就是选对了企业，跟对了领导，找对了自己的发展方向，！”

我能在x工作，所以我是幸运的，更是幸福的，同仁们，让我们一起来说出自己的心声吧：“我是x人，我幸福，我自豪！”

谢谢大家，我的演讲完毕！

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com