# 2024年市场营销专业求职信(优质15篇)

作者：独行天涯 更新时间：2024-03-05

*人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。市*

人的记忆力会随着岁月的流逝而衰退，写作可以弥补记忆的不足，将曾经的人生经历和感悟记录下来，也便于保存一份美好的回忆。写范文的时候需要注意什么呢？有哪些格式需要注意呢？下面我给大家整理了一些优秀范文，希望能够帮助到大家，我们一起来看一看吧。

**市场营销专业求职信篇一**

您好！我叫xx，是xx中医药大学xx学院药品营销专业的学生。我自信、乐观、勤奋，敢于迎接一切挑战。虽然我只是一个普通的中学生，但是青春是我的资本，努力是我的天性，努力是我的责任。我坚信成功将成为必然。

在校期间，我努力学习，接受了专业课的全方位基础教育。本人专业基础知识扎实，掌握了市场营销、gsp认证技术、临床医学等技术，积极参加班内各项活动。在此期间，我的沟通和组织能力得到了进一步的提高，与同学建立了很强的团队精神。

为了更好的锻炼和充实自己，我在寒假和周末积极参加各种社会实践活动，做销售工作。在此期间，我意识到作为一名销售人员，我应该积极热情地宣传我的产品；对不同年龄的人采取不同的方法；大力宣传自己产品的优势，吸引客户的注意力。使自己的组织协调能力和营销能力得到了实质性的提高。

千里马因为伯乐而驰骋，我需要你的欣赏和认可。如果你能给我一个机会，我会更加严格要求自己，以全新的面貌迎接辉煌的明天。你此刻的考虑，我一生的选择。真诚期待成为您的一员。最后，非常感谢您给我这次机会，衷心祝愿贵公司蓬勃发展、繁荣昌盛！

此致

敬礼！

求职者:xxx

20xx年xx月xx日

**市场营销专业求职信篇二**

亲爱的招聘主管：

您好！

感谢您在百忙之中抽出时间阅读这封求职信，感谢您的欣赏…给我一个展示自己的机会！我相信你会是最好的伯乐，我不会让你失望的！

我是株洲师范学院09级市场策划部的学生。从进大学的那天起，我就知道大学是一个藏龙卧虎的地方。我要想在这样的竞争环境中生存下去，就必须不断提升自己，向自己学习，找到真正属于自己的优势！所以在学校，我从来不敢有一点懈怠和马虎，尤其是学习专业课。幸运的是，上帝没有帮助任何人，我的努力最终得到了回报。我每年都能拿到学校的一级奖学金，20xx年上学期还顺利拿到了助理营销员证书和英语四级证书。

在这个社会里，我知道文凭对于很多企业来说也是一个很重要的指标，作为一个大专生，我并没有放弃这个深造的机会。从进入大学的那一年开始，我就申请了市场营销专业的长期自考，我一定会坚持到拿到本科毕业证！相信这个辛苦的过程，不仅有助于我专业知识的进一步巩固，也能增加你对我的认可！人际交往一直是我的特长，因为对于外向、能说会道的人来说，我最擅长交朋友。所以在老师眼里，我永远是个听话的好学生，而在同学眼里，我永远是他们的开心果！

最后，再次感谢你耐心的“倾听”，给我一个自我介绍的机会。我希望我的促销活动能激发你的欲望，促进一次精彩的合作。

祝你身体健康！事业有成！

我在此交流

敬礼！

求职者：xxx

20xx年xx月xx日

**市场营销专业求职信篇三**

尊敬的`招聘主管：

您好！

我是一名刚刚从广州大学城建学院市场开发与营销专业毕业的大专生。普通的院校，普通的我却拥有一颗不甘于平凡的心。我，自信，乐观，敢于迎接一切挑战。虽然只是一名普通的专科毕业生，但是，年轻是我的本钱，拼搏是我的天性，努力是我的责任，我坚信，成功定会成为必然。

作为一名营销专业的大学生，我热爱我的专业并为其投入了巨大的热情和精力。 在三年的学习生活中，我所学习的内容包括了从市场营销学的基础知识到运用等许多方面。通过对这些知识的学习，我对这一领域的相关知识有了一定程度的理解和掌握，此专业是一种工具，而利用此工具的能力是最重要的，在与课程同步进行的各种相关时践和中， 具有了一定的实际操作能力和技术。在学校工作中，加强锻炼处世能力，学习管理知识，吸收管理。

我正处于人生中精力充沛的时期，我渴望在更广阔的天地里展露自己的才能，我不满足与现有的知识水平，期望在实践中得到锻炼和提高。我会踏踏实实的做好属于自己的一份工作，竭尽全力的在工作中取得好的成绩。我相信经过自己的勤奋和努力，一定会做出应有的贡献。

一个人惟有把所擅长的投入到社会中才能使自我价值得以实现。别人不愿做的，我会义不容辞的做好；别人能做到的，我会尽最大努力做到更好！发挥自身优势，给我一次机会，我会尽职尽责！

此致

敬礼

**市场营销专业求职信篇四**

敬爱的先生/女士：

您好!

感谢您在百忙之中抽出宝贵的时间来阅读这封求职信，谢谢您的赏识给我一个展现自己的机会!相信你一定会是最好的伯乐，我一定不会让你们失望的\'!

我是职业技术学院高等专科学校08级市场营销的学生，从入校的那天开始我就知道大学是一个藏龙卧虎的地方，要想在竞争这么激烈的环境下生存下去就必须不断地自我完善，自我学习，找到一个真正属于自己的优势!

所以在学校里，我从来不敢有半点松弛，半点马虎，对于专业课程学习，更是如此，幸好皇天不负苦心人，我的付出总算还是得到了回报,08年上学期还顺利拿到了助理营销师证和会计从业资格证,20xx年参加了助理会计师的考试一直是班上的\"优秀团干\"和\"三好生\"。

在这个社会，我知道文凭对于很多企业而言也是一个很重要的指标，而作为专科生的我也并没有因此放弃这个进一步自我学习的机会，从进大学的那年开始我就报考了市场营销专业的长线自考，我一定会继续坚持下去，直到拿到本科文凭为止!我相信这个艰辛的过程不仅有利于进一步巩固我的专业知识，更可以增加你们对我的肯定!

我一直都知道，没有实践的理论是空洞的，特别是对于我们这个专业而言，所以大学期间我也参加了不少社会实践活动，虽然都称不上大型的，但从中真的学到了不少的东西，让我受益匪浅!贵阳酸汤丝娃娃的服务员是我的第一份工作，它让我明白了忍耐与坚持的重要性;商店的促销员交会了我如何与人沟通等.

祝您和贵单位事业兴旺发达,蒸蒸日上!

热切期盼您的回音!

此致

敬礼!

求职人：

日期：

**市场营销专业求职信篇五**

尊敬的\'xxx领导：

您好!

非常感谢您在百忙之中拔冗阅读我的个人求职自荐信。扬帆远航，赖您东风助力!我是随州职业技术学院09级市场营销班的一名专科毕业生。即将面临就业的选择，我十分想到贵单位供职。希望与贵单位的同事们携手并肩，共扬希望之帆，共创事业辉煌。

大学期间，我系统地学习并掌握了营销管理、营销策划、营销战略、广告学等相关专业知识。并不断地通过自学来拓宽自己的知识层面，广泛涉猎金融、会计、法律、计算机等领域的知识。一份耕耘、一份收获，我先后获得三次“系三好”、一次“院三好”和“优秀学生干部”等荣誉称号，英语通过四级，计算机通过二级。

“纸上得来终觉浅，绝知此事须躬行。”我积极参加学生会工作和各种社会实践活动。在担任院学生会编辑部部长期间，我全面负责院刊《财院青年》、《院团学工作反映》的编辑工作。并结合本专业的要求，抓住各种机会，赴各地进行调研，帮助企业、商家进行营销策划或产品推广，使自己的组织协调能力和专业能力有了实质性的提高。

“会当击水三千里，直挂云帆济沧海。”背负着沉甸甸的责任和期望，我真诚地等待着您的检阅，期盼着能为贵单位贡献自己的绵薄之力!

收笔之际：祝贵公司生意兴隆、业绩蒸蒸日上

致此

敬礼

**市场营销专业求职信篇六**

尊敬的领导：

您好！

二十年磨一剑，终到出鞘时！此刻心情无比激动，二十年寒窗苦读，点滴积累，终于可以借助贵公司的`平台好好展现一番；不知您看到这里，是否也有那激动的心情？因为您即将成为现代的伯乐，骑着千里马奔向宏伟的明天！

我是来自江西财经大学职业技术学院xx市场营销1班的，在大学，我只做有意义的事！不屑学生会什么官名，也不是想着大学要得多少的奖状，也是报着交友学习的心态参加各1种协会…相反，我对校园兼职，图书馆学习，结交各种创业朋友感兴趣。

一直秉承“人品优先，诚信为本”原则，做事成不成功事小，但做人一定要是个堂堂正正，顶天立地的人！本人责任心强，只要自己决心做的事一定会全力以赴做到最好！而且能够以积极的心态面对一切的不幸，特别有执着的精神，认为可能做成的，会不顾一切的坚持到底！

说实话，大学我逃过很多不感兴趣的课程，一有时间就到本部选听自己感兴趣的课程，如：《孙子兵法》，经常去听一些专家学者商界名人的讲座，如新东方俞敏洪的班长王强老师，敦煌网王树彤女士，校友吴冬梅教授…还参加敦煌动力营的培训，课余读很多比较有名的励志、创业方面书籍，一直保持着学习态度！

此致

敬礼

xxx

**市场营销专业求职信篇七**

尊敬的领导：

您好！

首先请允许我向您致以真诚的问候和良好的祝愿！非常感谢您在百忙之中审阅我的求职材料。我是哈尔滨商业大学管理学院市场营销专业的毕业生（实习）现在离开母校，即将踏入社会大学，心情是那样地兴奋又傍徨。我渴望一个新生活舞台，找到一个适合自己并值得为其奉献一切的工作单位。

我1986年3月26日出生在东北的小农村里，一个充满温馨的家庭，父母让我从小养成刻苦耐劳、谦虚谨慎、热情待人、朴实诚恳的生活态度。在四年的大学生涯中，我刻苦学习，力求上进，一直凭着\"没有最好，只有更好\"准则为之奋斗，取得优异的成绩。我学过的课程有：《市场营销学》、《管理学》、《营销策划》、《cis设计》、《消费行为学》、《战略管理》等。我工作认真负责，在班级担任生活委员。我是一个爱好运动的女孩，常常喜欢在课余的时候去打打球，所以我拥有一个健康的体质。

在激烈的人才竞争中，虽然我只是一名本科生，没有研究生的知识渊博，但我有颗真挚的心和拼搏进取的精神，愿为贵单位贡献一份自己的力量，为了更好地为贵单位服务，我现正在哈尔滨商业大学读市场营销专业的课程。虽然我刚从大学学校毕业，没有实际的工作经验，但我相信像贵单位那样重能力、重水平、重开拓，有远见的单位，一定能把能力、水平与经验等同视之。给新人一个显身手的机会，希望贵单位能给我一个机会，能考虑我，我迫切希望早日成为贵单位的一员。

如我有幸成为贵单位的一员，将严格遵守单位的各项规章制度，发挥自己的聪明才智，开拓创新，创造业绩，以报答贵单位对我的信任！

祝贵单位事业蒸蒸日上！

此致

敬礼

求职人：

时间：

**市场营销专业求职信篇八**

尊敬的领导：

您好!

首先感谢您在百忙之中翻阅我的`自荐信，你的关注将翻开我人生的一页。通过对贵公司的了解，我愿到贵公司，为公司尽一份力，以便于公司对我的了解，现自我介绍如下：

我毕业于某学校，学习市场营销与策划专业，在努力学好专业基础课的同时，利用课余时间参加文体活动。锻炼自己的交际能力，参加各种兴趣小组，加强自己的动手能力。

在校期间,我抓住一切机会锻炼自己各方面的能力，使自己朝着现代社会所需要的具有创新精神的复合型人才发展.。在努力学习专业知识的同时，学习了多门电子、机械类基础课程及会计类全部课程，不仅培养了扎实的知识技能，训练了推力分析及实际操作能力，更建立了严谨求实的思维体系;修完了专业以外其它经济领域的多门课程，并利用课余时间读了大量市场营销类书籍，如营销企划实务、销售通路管理、企业广告管理、网络营销等，以完善我的专业知识结构。

“宽以待人、洁身自好”是我的处事原则;“精益求精、勇于进取”是我的精神信念;“兢兢业业、不断创新”是我的工作方式。自走出学校进入某企业到现在，从一名初级的业务代理走到现在的市场销售主管，几年的工作经历使我具有一定的社会经验和人脉关系。

某企业是某企业文化龙头，是每位售者向往的地方，同时被此企业的文化所感染;作为一名销售人，能为此产品走向全国贡献出一份力是我们每个人的荣幸，我真挚的希望贵公司为我提供展现自我的机会，我会以坚韧的毅力战胜以切困难，能成为贵公司一员，我三生有幸。

此致

敬礼！

**市场营销专业求职信篇九**

尊敬的领导：

您好！

首先请允许我向您致以真诚的问候和良好的祝愿！非常感谢您在百忙之中审阅我的`求职材料。我是哈尔滨商业大学管理学院市场营销专业的毕业生（实习），现在离开母校，即将踏入社会大学，心情是那样地兴奋又傍徨。我渴望一个新生活舞台，找到一个适合自己并值得为其奉献一切的工作单位。

我1986年3月26日出生在东北的小农村里，一个充满温馨的家庭，父母让我从小养成刻苦耐劳、谦虚谨慎、热情待人、朴实诚恳的生活态度。在四年的大学生涯中，我刻苦学习，力求上进，一直凭着\"没有最好，只有更好\"准则为之奋斗，取得优异的成绩。我学过的课程有：《市场营销学》、《管理学》、《营销策划》、《cis设计》、《消费行为学》、《战略管理》等。我工作认真负责，在班级担任生活委员。我是一个爱好运动的女孩，常常喜欢在课余的时候去打打球，所以我拥有一个健康的体质。

在激烈的人才竞争中，虽然我只是一名本科生，没有研究生的知识渊博，但我有颗真挚的心和拼搏进取的精神，愿为贵单位贡献一份自己的力量，为了更好地为贵单位服务，我现正在哈尔滨商业大学读市场营销专业的课程。虽然我刚从大学学校毕业，没有实际的工作经验，但我相信像贵单位那样重能力、重水平、重开拓，有远见的单位，一定能把能力、水平与经验等同视之。给新人一个显身手的机会，希望贵单位能给我一个机会，能考虑我，我迫切希望早日成为贵单位的一员。

如我有幸成为贵单位的一员，将严格遵守单位的各项规章制度，发挥自己的聪明才智，开拓创新，创造业绩，以报答贵单位对我的信任！

祝贵单位事业蒸蒸日上！

此致

敬礼

求职人：

时间：

**市场营销专业求职信篇十**

尊敬的领导：

您好！真诚地感谢您在百忙之中查阅我的求职材料。

我叫许大卫，就读于于江苏经贸学院市场营销专业，研究方向：营销与策划、房地产、汽车、网络营销等。希望在贵公司求职：销售顾问（代表）、市场管理、营销策划等相关的工作。

我来自社会主义新农村，那份稳重、拼搏与成熟伴随着我成长、成人，走向职场、社会。坚定着困苦并不是我们博取别人同情的资本，男人应该对自己狠一点，要努力拼搏——“吃的苦中苦，方为人中人；受尽屈中屈，方为人上人”。我来自江苏徐州，多数人认为徐州人“霸道”，我不具备那份“霸道与傲气”，但这并不意味着我缺少胜任这份工作的“霸气”，相信通过自己的努力拼搏与艰苦奋斗，能够把雇主、自己及客户的商业协作关系协调到最佳境界，并能汇聚团体的爱心、责任与能力，为公司创造最佳效益。

李开复认为:中国只需要较少量的的研究型大学，以培养世界一流的人才，而不是过剩的二流人才。我是一名专科生，未曾进入本科院校深造，不及硕士，但相比于二流的甚至一流的本科生，自信并不输于他们。每个人都有自己所擅长的领域，自信在市场营销领域有属于自己的一片天空。

三年的拼搏换来了暂时的收获，获得了国家励志奖学金，学院一等、二等奖学金；在20xx年（第四届）全国商科院校技能大赛暨第七届（新加坡）国际市场营销大赛中国区选拔赛中带领营销团队荣获全国二等奖；在数次的社会实践中取得佳绩，得到学校和企业的肯定。被评为“20xx学年江苏经贸职业技术学院优秀团干”、“20xx学年江苏经贸职业技术学院青年服务奖章”。

踏入职场对于我这个最普通的年轻人，如何办实事、虚心，用心，安心来立足职场。这应该要求从我的职业定位与职业生涯规划开始。学会做人，信守承诺，肯吃苦，踏实肯干，敢于创新；把握时机与全局；保持正直与忠诚，展现激情，建立团队精神——相信这些将是我迈入职场的阶段性目标。

最后，再次感谢您阅读此信，殷切的期盼着您的回音。随信附上我的个人简历。如有机会与您面谈，我将十分感谢。

祝愿贵公司生意兴隆！财源滚滚！

此致

敬礼！

**市场营销专业求职信篇十一**

尊敬的领导：

您好！真诚地感谢您在百忙之中查阅我的`求职材料。

我叫许大卫，就读于于江苏经贸学院08级市场营销专业，研究方向：营销与策划、房地产、汽车、网络营销等。希望在贵公司求职：销售顾问（代表）、市场管理、营销策划等相关的工作。

我来自社会主义新农村，那份稳重、拼搏与成熟伴随着我成长、成人，走向职场、社会。坚定着困苦并不是我们博取别人同情的资本，男人应该对自己狠一点，要努力拼搏——“吃的苦中苦，方为人中人；受尽屈中屈，方为人上人”。我来自江苏徐州，多数人认为徐州人“霸道”，我不具备那份“霸道与傲气”，但这并不意味着我缺少胜任这份工作的“霸气”，相信通过自己的努力拼搏与艰苦奋斗，能够把雇主、自己及客户的商业协作关系协调到最佳境界，并能汇聚团体的爱心、责任与能力，为公司创造最佳效益。

李开复认为:中国只需要较少量的的研究型大学，以培养世界一流的人才，而不是过剩的二流人才。我是一名专科生，未曾进入本科院校深造，不及硕士，但相比于二流的甚至一流的本科生，自信并不输于他们。每个人都有自己所擅长的领域，自信在市场营销领域有属于自己的一片天空。

三年的拼搏换来了暂时的收获，获得了国家励志奖学金，学院一等、二等奖学金；在20xx年（第四届）全国商科院校技能大赛暨第七届（新加坡）国际市场营销大赛中国区选拔赛中带领营销团队荣获全国二等奖；在数次的社会实践中取得佳绩，得到学校和企业的肯定。被评为“20xx学年江苏经贸职业技术学院优秀团干”、“20xx学年江苏经贸职业技术学院青年服务奖章”。

踏入职场对于我这个最普通的年轻人，如何办实事、虚心，用心，安心来立足职场。这应该要求从我的职业定位与职业生涯规划开始。学会做人，信守承诺，肯吃苦，踏实肯干，敢于创新；把握时机与全局；保持正直与忠诚，展现激情，建立团队精神——相信这些将是我迈入职场的阶段性目标。

最后，再次感谢您阅读此信，殷切的期盼着您的回音。随信附上我的个人简历。如有机会与您面谈，我将十分感谢。

祝愿贵公司生意兴隆！财源滚滚！

此致

敬礼！

**市场营销专业求职信篇十二**

尊敬的领导：

你好！

感谢您在百忙之中抽出宝贵的时间来阅读这封求职信，谢谢您的赏识，给我一个展现自己的机会！相信你一定会是最好的.伯乐，我一定不会让你们失望的！

我是株洲师专高等专科学校xx级市场营销与策划系的学生，从入校的那天开始我就知道大学是一个藏龙卧虎的地方，要想在竞争这么激烈的环境下生存下去就必须不断地自我完善，自我学习，找到一个真正属于自己的优势！所以在学校里，我从来不敢有半点松弛，半点马虎，对于专业课程学习，更是如此，幸好皇天不负苦心人，我的付出总算还是得到了回报。每年度我都可以拿到学校的一二等奖学金，xx年上学期还顺利拿到了助理营销师证和英语四级证。

在这个的社会，我知道文凭对于很多企业而言也是一个很重要的指标，而作为专科生的我也并没有因此放弃这个进一步自我学习的机会，从进大学的那年开始我就报考了市场营销专业的长线自考，我一定会继续坚持下去，直到拿到本科文凭为止！我相信这个艰辛的过程不仅有利于进一步巩固我的专业知识，更可以增加你们对我的肯定！而人际交往一向是我的拿手好戏，因为对于性格外向、口齿伶俐的我来说，最擅长，最乐意的就是交朋友，所以在老师的心目中，我总是听话的好学生，而在同学眼里，我永远是她们的开心果！

我一直都知道，没有实践的理论是空洞的，特别是对于我们这个专业而言，所以大学期间我也参加了不少社会实践活动，虽然都称不上大型的，但从中真的学到了不少的东西，让我受益匪浅！肯德基的服务员是我的第一份工作，它让我明白了忍耐与坚持的重要性；商店的促销员交会了我如何与人沟通。

最后再一次谢谢你们的耐心“倾听”，谢谢你们给我一次自我介绍的机会，希望我的推销可以激发你们欲望，促成一段美好的合作，敬候佳音！

祝身体健康！事业有成！

此致

敬礼！

xxx

20xx年xx月xx日

**市场营销专业求职信篇十三**

尊敬的招聘主管：

您好！

我是一名刚刚从广州大学城建学院市场开发与营销专业毕业的大专生。普通的院校，普通的我却拥有一颗不甘于平凡的心。我，自信，乐观，敢于迎接一切挑战。虽然只是一名普通的专科毕业生，但是，年轻是我的本钱，拼搏是我的天性，努力是我的责任，我坚信，成功定会成为必然。

作为一名营销专业的大学生，我热爱我的专业并为其投入了巨大的热情和精力。 在三年的学习生活中，我所学习的内容包括了从市场营销学的基础知识到运用等许多方面。通过对这些知识的学习，我对这一领域的相关知识有了一定程度的理解和掌握，此专业是一种工具，而利用此工具的能力是最重要的，在与课程同步进行的各种相关时践和中， 具有了一定的实际操作能力和技术。在学校工作中，加强锻炼处世能力，学习管理知识，吸收管理。

我正处于人生中精力充沛的时期，我渴望在更广阔的天地里展露自己的才能，我不满足与现有的知识水平，期望在实践中得到锻炼和提高。我会踏踏实实的做好属于自己的一份工作，竭尽全力的在工作中取得好的成绩。我相信经过自己的勤奋和努力，一定会做出应有的贡献。

一个人惟有把所擅长的投入到社会中才能使自我价值得以实现。别人不愿做的，我会义不容辞的做好；别人能做到的，我会尽最大努力做到更好！发挥自身优势，给我一次机会，我会尽职尽责！

此致

敬礼！

**市场营销专业求职信篇十四**

尊敬的领导：

您好！

非常感谢您在百忙之中赐阅我的求职资料，感谢您为一个满腔热情的大学生开启一扇通向实践与希望的大门。

我是云南师范大学经济与管理学院市场营销专业的本科毕业生，本人性格开朗且温和，谦虚自律，踏实勤劳，工作认真，在刚毅坚卓校风的熏陶下也养成了刚强坚定追求卓越的性格。本人的适应性较强，较容易与人相处，并具有良好的团队精神。即将面临就业的选择，贵公司良好的公众形象和发展前景深深的吸引了我，因此本人十分真诚的迫切的希望能够用自己的热情为贵公司效力。

在大学四年里，我系统的学习了市场营销学、市场调研与预测、国际市场营销、商务谈判等相关的专业知识，并且还不断的拓宽自己的知识与相关技能，取得了会计从业资格证，并通过了大学生英语四级和全国普通话测试二乙等考试。

“纸上得来终觉浅，绝知此事要躬行”，在大学四年期间除了学习专业知识，我还积极参加社团以及各种社会活动，在校礼仪队担任办公室主任一职，社交能力得到了提升；另外在参加了全国大学生沙盘模拟经营大赛中，收获了很多，从20xx年的全国第三名上升到20xx年的全国第二名，重点是在这个综合型的比赛中，自己的团队精神更加强烈，处理突发状况的能力也得到了提升。

作为大四毕业的学生，虽然工作经验不足，但我会虚心学习、积极工作、尽自己的努力做好本职工作。我恳请贵单位给我一个机会，让我有幸成为你们中的一员，我将以百倍的热情和勤奋踏实的工作来回报您的知遇之恩。

期盼能得到您的回音！

感谢您在百忙之中抽暇审批这份材料！

此致

敬礼！

**市场营销专业求职信篇十五**

尊敬的领导：

您好!

首先感谢您在百忙之中翻阅我的自荐信，你的关注将翻开我人生的一页。通过对贵公司的了解，我愿到贵公司，为公司尽一份力，以便于公司对我的.了解，现自我介绍如下：

我毕业于某学校，学习市场营销与策划专业，在努力学好专业基础课的同时，利用课余时间参加文体活动。锻炼自己的交际能力，参加各种兴趣小组，加强自己的动手能力。

在校期间,我抓住一切机会锻炼自己各方面的能力，使自己朝着现代社会所需要的具有创新精神的复合型人才发展.。在努力学习专业知识的同时，学习了多门电子、机械类基础课程及会计类全部课程，不仅培养了扎实的知识技能，训练了推力分析及实际操作能力，更建立了严谨求实的思维体系;修完了专业以外其它经济领域的多门课程，并利用课余时间读了大量市场营销类书籍，如营销企划实务、销售通路管理、企业广告管理、网络营销等，以完善我的专业知识结构。

“宽以待人、洁身自好”是我的处事原则;“精益求精、勇于进取”是我的精神信念;“兢兢业业、不断创新”是我的工作方式。自走出学校进入某企业到现在，从一名初级的业务代理走到现在的市场销售主管，几年的工作经历使我具有一定的社会经验和人脉关系。

某企业是某企业文化龙头，是每位售者向往的地方，同时被此企业的文化所感染;作为一名销售人，能为此产品走向全国贡献出一份力是我们每个人的荣幸，我真挚的希望贵公司为我提供展现自我的机会，我会以坚韧的毅力战胜以切困难，能成为贵公司一员，我三生有幸。

此致

敬礼！

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com