# 2024年第三季度安全生产工作总结(实用8篇)

作者：雨夜悠悠 更新时间：2024-04-02

*总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。第三季度安全生产工*

总结是把一定阶段内的有关情况分析研究，做出有指导性的经验方法以及结论的书面材料，它可以使我们更有效率，不妨坐下来好好写写总结吧。大家想知道怎么样才能写一篇比较优质的总结吗？这里给大家分享一些最新的总结书范文，方便大家学习。

**第三季度安全生产工作总结篇一**

转眼过去一季度的工作，有进步也有不足，从中也学到了许多知识。主要方面总结成以下几点：

我一贯热爱社会主义祖国，拥护党的领导，坚持四项基本原则，遵纪守法，为人正直。通过学习，使我对党的基本理论和国家的方针政策有了新的认识，进一步领会到为人民服务的根本宗旨和科学发展观的精神实质。学习也使我认识到：工作岗位没有高低之分，一定要好好工作，不工作就不能体现自己的人生价值。作为银行基层一线的一名普通员工在工作中要充分发挥“主人翁”精神，在日常工作中从一点一滴做起。

由于我是一名前台员工，所以在客户中树立起单位的良好形象就显得尤为关键。通过这几年的前台工作，使我逐渐积累出了一套怎样提高日常服务质量的经验——坚持原则，严格按照xx银行、联社制定的各项规章制度执行，做到不违规操作，遇到客户提出的不合理要求，不办理有损银行利益的业务;遇到客户着急的业务，从不拖延;当客户前来询问业务时，能够认真细致不厌其烦的耐心讲解，作到“急客户之所急，想客户之所想”，真正做到以客户为上帝。这样热情、周到的服务使越来越多的企业与我社建立的良好的关系。另外，过去的工作，我看到了自己的进步，同时也看到了不足之处。所以我利用业余时间，多学习一些知识，提高自身的科学理论水平，我通过了银行从业人员资格认证的基础知识考试。平时也常利用网络了解国际形势和国内外大事，开阔了视野，丰富了知识。在今后的工作中，要把业务理论知识更充分的应用到实际工作当中去，进一步提高自己的业务水平。

作为一名普通员工，我在日常工作中始终抱着一个信念，那就是“今天工作不努力，明天就要努力找工作”。x月，我从xx调回xx信用社，虽然有心理准备，但每天大负荷，使我每天回到家都感到十分疲惫。尽管如此，我在工作中，还是时刻严格要求自己，认真完成领导交给的各项工作。

下个季度，我将在做好本职工作的同时，要从本单位的利益出发，吸纳更多的存款，为xx信用社的效益能够迈上更高一级台阶贡献自己的微薄之力。

2024年，在银行的正确领导下，我立足自身岗位实际，发挥银行个人业务顾问的作用，积极服务客户，扩大银行营销业务，较好地完成自己的工作任务，取得了一定的成绩，获得客户的满意。现将2024年工作情况具体总结如下：

作为一名银行个人业务顾问，我意识到金融业不断发展和业务创新对银行个人业务顾问提出了更高的要求，必须认真学习，提高自己的业务水平和工作技能，才能适应工作的需要。为此，我积极参加上级组织的相关业务培训，认真学习银行业务操作流程、相关制度、资本市场知识、银行理财产品知识以及如何与客户沟通交流的技巧等等，做到在与客户的沟通中，当客户问起营销产品和其他有关问题时，能够快速、正确地答复客户的提问，给客户提供建议和处理方法，用自己的专业知识构架起与客户沟通的桥梁，促进银行个人业务的发展。

作为一名银行个人业务顾问，要通过对客户的优质服务，扩大银行理财产品的销售。我做到在全面掌握银行业务和银行产品知识的基础上，充分了解客户的基本情况，针对不同客户的特点，细致入微，努力做好服务工作。由于掌握了客户的基本情况，了解客户的性格特点与爱好，在银行新产品推出的时候，我会按照产品的特点第一时间给可能对该产品感兴趣的客户打电话，在营销工作上做到有的放矢，给客户提供差别化，个性化的服务。我细致入微，努力做好服务工作，不仅效率高，为银行争取了一大批忠诚客户，创造了可观的经济效益，而且也赢得了客户由衷的赞许。2024年，我全年销售银行理财产品万元，其中：基金万元，保险万元，银行卡万元。

我真诚服务，努力做好大堂管理工作，一是经常提前上班，打扫和整理大堂的卫生，整理大堂的沙发、座椅，始终保持大堂的整洁，给客户一个文明高雅的感觉。二是对客户做到用心服务，微笑服务，用自己的音容，用自己的情感，用自己的行为，让客户感到亲切、愉悦和满意。我在日常工作中服务好每一位客户，包括单项填写，各项咨询事宜，主动和客户建立良好的感情关系。存取款过程中，有些用户不会写凭单，我主动帮助，一项一项的教，一次不会就教几次，直到教会为止。

2024年过去了，我虽然完成了任务，取得良好成绩，但不能以此为满足。在新的一年里，我要更加努力学习，创新银行个人业务顾问的工作方法与服务形式，争取创造优良业绩，为银行的发展作出努力与贡献。

**第三季度安全生产工作总结篇二**

20xx年9月份开始，xx商会将为22个副会长以上企业组织拍摄“企业在做什么”活动短片并制作成光盘。主要拍摄内容包括老总自我介绍和企业介绍（企业优势、获得的荣誉、企业文化等），活动旨在宣传企业，促进会员间的相互交流。

20xx年7-9月份，商会秘书处继续按计划每月出两期信息，第三季度共出6期，引发1800份，收到了一定的效果。

20xx年7月24日上午，xx商会在xx黄龙茶艺馆举行企业通讯员会议。会议要求各企业通讯员积极反馈企业活动情况，为《xx商会信息》输送有价值信息、材料。

20xx年8月16日，xx商会副会长以上企业在第二组轮值会长的组织下赴xx千岛湖进行了为期两天的联谊活动。并于17号上午在阳光酒店湖光会议室召开座谈会，会上主要讨论了与xx稠州商业银行合作、温州商会领导班子换届选举、xx市工商联“双爱双评”活动、开展“扶贫助学”活动、成立党支部等情况。

撰写企业文章参加xx市民营企业改革31周年宣传活动和杭州市总工会举行的“双爱双评”活动。

20xx年下半年，xx商会联合xx县政府在xx乡开展“扶贫助学”活动，与13位贫困学生结对帮扶。

20xx年9月25日，xx商会第二次会长会议在xx之江度假村召开，市工商联领导、xx稠州商业银行领导列席参加。会上会长们听取了第二组轮值会长在7-9月份的\'活动情况汇报，详细讨论了与xx稠州商业银行贷款事宜和其他商会相关事宜。20xx年第四季度工作计划：

一、开展“绿色行动”，宣传环保思想。

20xx年11月份，xx商会将组织百人车队赴xx开化钱江源国家森林公园（xx母亲河源头）开展绿色环保活动，用实际行动宣传环保思想。

二、召开第三次理事大会，研究部署第二次会员大会的各项事项。

三、开展先进集体和先进个人评选活动。

四、继续做好《xx商会信息》编印工作。

五、与xx稠州商业银行共同合作做好企业、会员的贷款事项。

**第三季度安全生产工作总结篇三**

一、努力提高修养。

作为一名共产党员，我坚持以马列主义、毛泽东思想、邓小平理论为思想行为的指南，严格按照胡锦涛同志提出的“勤于学习、善于创造、乐于奉献”的要求，坚持“讲学习、讲政治、讲正气”。在实践历练中，我深知作为一名合格的金融工作者，不仅要有较强的政治素质、过硬的业务工作能力，而且要有积极健康的心态、良好的品德和品格。在日常生活和工作中不断地加强个人修养和党性修养，尽力发挥好党员的先锋模范作用。“做事必须先学会做人”，我时常告诫自己：做人要重德、为人要坦荡、待人要诚恳、处事要谨慎、工作要勤奋。始终把耐得平淡、舍得付出、默默无闻作为自己的准则;始终把增强服务意识作为一切工作的基础，团结同志、诚实待人;始终把作风建设的重点放在严谨、细致、扎实、求实上，脚踏实地、埋头苦干;始终坚持以“认认真真履行职责，扎扎实实搞好工作”为信条;始终保持一名青年员工的蓬勃朝气、昂扬锐气和浩然正气。

二、努力提升素质。

为不断提高思想政治素质，提高学识水平和综合素质，我坚持做“学习型”员工，一方面从金融经济报刊杂志上汲取“营养”，充实和丰富自己的知识结构;一方面认真学习有关文件、学习业务新知识、学习计算机运用、学习法律法规等，坚持向书本学、向实践学、向同事学、向基层学。今年以来，利用业余时间学习了《新会计准则》、《公文写作实务》等有关书籍。参加了理财专业班的学习，取得了国家劳动和社会保障部的“三级理财规划师证书”。考试取得了职称计算机四个模块的证书。参加了省分行举办的\_\_业务培训班和市分行举办的科学发展观教育、员工行为守则知识等各类培训班的学习。通过各种形式的学习，我基本掌握了搞好本职工作和其他岗位工作应具备的基本知识，不断提高运用理论解决问题的能力，为更好地适应新形势下工作的发展打下了坚实的基础，自己的组织协调能力、判断分析能力、宏观驾驭能力等都有了很大提高。

三、努力尽职尽责。

我始终坚持认真履行岗位职责，努力完成各项工作任务，无论岗位如何变换，我都干一行、爱一行、专一行。在\_\_部工作期间，我虚心学习，认真钻研，扎实完成领导交办的各项工作任务。

四、努力遵章守纪。

我时刻牢记自己是一名共产党员，时刻坚持全心全意为人民服务的宗旨，时刻提醒自己率先垂范、起好模范带头作用是作为分理处负责人的职责所在。工作与生活中，遵纪守法，作风正派，求真务实，坚持原则;敢于讲真话、办实事;顾全大局、服从管理、任劳任怨;从不计较个人得失，从未出现违规违制现象。

**第三季度安全生产工作总结篇四**

(九)抓好后勤服务工作，保障全行工作顺利进行。

一是强化对固定资产、低值易耗品管理。及时对固定资产的进行维护和保管，时刻保持正常运行状态。二是规范办公用品购买、保管和领用手续，保证业务经营正常运行。三是抓好职工文化业余生活。1至9月多次组织员工开展业余活动：参加庄河市总工会组织的徒步大会;举行《纪念五四青年节我爱汇通村镇银行演讲会》，到步云山进行篝火晚会，到天门山秋游等活动。通过这些活动，进一步增强了员工凝聚力，陶冶了职工的情操，使员工的业余生活丰富多彩。

存在的不足：

(一)存款总量平稳增长，个人增减不平衡。一是员工完成存款计划差别较大，增减不平衡。二是业务品种单一，缺乏综合性的理财产品。

(二)信贷管理不够严格,信贷结构不尽合理。一是对信贷政策的学习和掌握的不够。个别贷款突破银监局的监管要求，关联企业贷款超过上限,超比例发放抵押贷款等。二是审贷分离岗位制约机制不健全。三是贷款的“三查”制度落实不到位，存在重贷轻放现象。四是征信系统未开通，个人和企业信用调查有难度。

(三)会计财务管理不够规范，内控制度贯彻不够到位。一是由于制度制定滞后，人员不足，岗位职责划分不明确等原因，造成会计财务工作职责不够清、操作不够规范、相互制约不力，存在一定的操作风险。二是会计人员业务知识水平不高，差错事故时有发生。

(四)职工队伍的政治素质和业务素质不够高，与其他商业银行的员工相比存在很大的差距。无论是思想觉悟、职业道德、爱岗敬业，还是文明服务、办事效率等方面都有不尽人意的表现，必须引起我们的高度重视。

1、加大存款工作力度。一是为更好支持地区经济发展，不断壮大我行经营势力，为全面实现三年经营目标，我们要继续加大组织存款工作的力度，确保全年存款指标的完成。二是积极争取市场准入，增加市场占有份额。要通过工作争取银监局的支持，力争在10月末再成立1个营业网点，扩大业务覆盖面。三是提高优质服务水平，加大攻关力度。通过优质服务和加大攻关力度来不断拓展我们的业务领域。主要领导和专业部门要率先垂范，大力吸收低成本资金，逐步提高公存款的比重，降低营业资金成本，不断壮大信贷资金力量。

2、加强信贷管理，防范信贷风险。一是在贷款条件上，对个体工商户和中小企业发放的贷款，原则上实行担保抵押，确保信贷资金的安全性。对已经超出担保能力的担保企业停止与其办理担保业务。二是在贷款发放的时间上，坚持简便、快捷的原则，对受理每一笔贷款必须在规定的时间内做出贷和不贷答复。三是在贷款监督上，坚持贷后检查制度，对可能出现的资金风险在第一时间采取补救措施，客户经理要按时写出贷后检查报告。四是探索和建立贷款第一责任人制度。客户经理、贷审委的责任要严格划清，出现贷款损失要追究第一责任人的责任。

3、提高会计核算水平，构建会计监督机制。严格执行会计、出纳、财务管理基本制度，确保会计核算工作合规合法。一是要坚持会计出纳核算手续，加强内控管理，严防结算风险。一切账务坚持换人复核制度，做好内、外账务的核对工作，按日核对存放中央银行款项、同业存放款项往来账务，逐笔核对发生额，及时解决未达账项，做到内外账相符。二是建立和完善会计监督体系。要建立层次分明监督防线，真正将事前、事中、事后监督落实到位，层层严格落实监督责任，实行连环责任追究制度。要切实提高会计人员的综合素质。建立会计人员的考核选拔机制，严把选人、用人关。

4、开展增收节支，压缩费用开支，提高盈利水平。开展增收节支活动是进一步加强内部管理，确保今年各项经营指标实现的重大举措。从我行9月财务收支的结果看，资金成本费用率、存款费用率等与同行业相比都处于较高的水平。因此，一要树立勤俭建行的思想，讲究成本核算，力求精打细算。二要扩大信贷规模，培植收息来源，增加业务收入，提高利润水平。三要开展增收节支活动。压缩公用费用，压缩电话费用。费用支出要保工资保开门，禁止铺张浪费。四是实行按月收息制度，做到贷款利息应收尽收，绝不允许出现欠息的现象发生。

5、加强安全保卫工作，杜绝各种案件发生。今年我行安全保卫工作总体要求：坚持标本兼治、综合治理、惩防并举、注重预防的方针，为我行稳步发展提供有力保证。一是要开展案件风险排查工作。做好案件风险排查工作,避免各类安全生产事故发生。开展对员工不良行为的排查。摸清员工的思想状况，对苗头性、倾向性的问题,及时发现，及时纠正，及时处理。二是要切实做好安全保卫工作。要落实安全保卫责任制。要把安全保卫工作落实到部门、岗位和个人，形成全员参与、各负其责、风险共担的局面，确保我行各项工作在健康的轨道上运行。

6、加强员工两个素质的培训。一是以部门为单位由经理负责，组织员工进行政治和业务知识学习。通过学习进一步提高全员职工政治和业务素质。二是要集中时间和精力学习好我行各项规章制度。三是对新入行的职工进行强化培训，迅速提高新职工的综合素质，尽快适应工作的需要。

**第三季度安全生产工作总结篇五**

20\_\_年在全行员工忙碌紧张的工作中又临近岁尾。年终是最繁忙的时候，同时也是我们心里最塌实的时候。因为回首这第三季度的工作，每一名员工都有自已的收获。尽管职位分工不同，但大家都在尽努力为行里的发展做出贡献。现将全年的工作情况汇报如下：

一、重视业务核算质量，贯彻人行、总分行各项制度。

在会计经理的组织下每天晨会认真学习制度文件，并结合日常工作多总结多修正。一直坚持向时间要效益、向工作要质量。在核算数量上一直高于平均水平。在核算质量上无重大差错事故，并控制在万分之2以内。

二、加强自身管理，做好安全防范工作。

全年无迟到早退，以积极心态投入工作，完成好本职工作和领导交代的各项任务。在安全防范方面，对柜员日常工作所用的各种公章、名章都严格做到每日入库保管;对自己库中的重要凭证和现金能做到午晚盘库，帐实相符、不超库存。对二级库中的重要凭证和现金的领用，作为库管记账柜员能做到仔细核对、帐实相符;总之，我们要将一切防忠于未然，不做亡羊补牢的无用功，力求使全行的工作在稳健中谋发展。

三、培养自身操作能力，各项考试奋勇争先。

在分行会计部和支行会计经理的组织带动下坚持苦练基本功，点钞、小键盘和汉字录入三项技能有了突飞猛进的进步。并，在分行组织的季度考试、新员工考试中，同事间形成你超我赶，互相帮助、互相进步的氛围，考试成绩始终保持在前三十名的水平。体现出了团结同志的精神，更让员工们感受到了行内大家庭的温暖。

四、加强服务品质、提升服务理念。

今年在分行会计部的组织下，我行全体柜员、大堂经理参加了民航学院的服务品质学习。在学习过程中，我对服务有了新的体会，在学习结束后，大家的面貌焕然一新，更整洁的仪表，更规范的动作，更发自内心的笑容，使我更加自信的为客户提供服务。在分行的各项服务品质检查中，我们用标准、真诚的服务交出了满意的答案。

五、弥补不足，再创佳绩。

回顾今年第三季度的工作，我发现在工作中还有一些不足：更加细心的办事态度，更有亲和力的处事方式，都是我需要在明年的工作学习中加以改进的。

以上是我20\_\_年的工作总结，向全行领导及员工作汇报。这第三季度中的所有成绩都只代表过去，所有教训和不足我都牢记在心，努力改进。工作是日复一日的，我们相信“点点滴滴，造就不凡”。有今天的积累，就有明天的辉煌。

**第三季度安全生产工作总结篇六**

时间悄然走过，参加工作的日子已经两年半了，作为xx银行xx支行的一名信贷员感触甚多，回顾2020年的工作，在总行及各位领导的关心及全体同志的帮助下，我认真学习业务知识和业务技能，积极主动的履行工作职责，较好的完成了本年度的工作任务，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务等方面都有了一定的提高。现将第三季度的工作总结如下：

第三季度来，我认真学习信贷知识，阅读相关书籍，经过不懈努力，终于掌握了基本的财务知识和信贷业务技能，第一时间熟悉总行新业务的流程，办理了xx银行第一笔商品融资贷款，并且与物流监管企业建立了良好的业务合作关系，为我支行以后办理商品融资业务打下基础。由于在信贷岗位上时间不长，很多信贷知识没有接触到，因此每次总行组织的相关培训都积极参加，同时工作之余翻阅相关信贷书籍，增加自己的“知识库”，通过上网查阅，及时掌握国家相关产业政策，降低因国家宏观调控产生的信贷风险。

我热爱自己的本职工作，能够正确认真的去对待每一项工作任务，在工作中能够积极主动，认真遵守各项规章制度，能够及时完成领导交给的工作任务。作为市场营销部副经理，我深感自己肩上担子的分量，稍有疏忽就有可能造成信贷风险。因此，我不断的提醒自己，不断的增强责任心。我深知信贷资产的质量事关邢台银行经营发展大计，责任重于泰山，丝毫马虎不得。在贷前调查，我坚持贷款的“三查”制度和总行制定的信贷管理制度，结合贷款新规，对每一笔贷款都一丝不苟地认真调查，从借款人的主体资格、信用情况、生产经营项目的现状与前景、还款能力，到保证人的资格、保证能力，抵、质押物的合法有效性；从库存的检查、往来账目的核对到房屋和设备的实地考察；从资产负债情况的计算、产销量和利润的分析到经营项目现金净流量的研究、贷款风险度的测定，直至提出贷与不贷的理由，每一个环节我都仔细调查，没有一丝一毫的懈怠。在贷后检查，每月不定期到企业仓库进行查看，及时了解产品行情，掌握原料的进价和产成品的销售价格，分析企业当月盈利情况及在我支行的现金流入流出情况，撰写调查报告并定期上报总行，得到了总行贷后部门的通报表扬。

在总行开发授信评级系统期间，积极与总行项目组配合，提前、高质量的完成项目组下发的每一项任务，并受到总行领导的表扬认可。在总行开发的新业务中，认真学习、研究相关文件，梳理流程，积极与公司业务部门领导探讨修正现有流程的欠缺，得到了公司业务部领导的肯定。

回顾第三季度的工作，自己感到仍有不少不足之处，一是业务素质提高不快，对贷款风险把控还不成熟，；二是只满足自身任务的完成，工作开拓不够大胆，在管理方面经验尚浅。在新的第三季度里，我将努力克服自身的不足，在领导和同事的帮助下，认真学习，努力提高自身素质，积极开拓，履行工作职责，服从领导，当好参谋助手，与全体员工一起，团结一致，为我行经营效益的提高，为完成2024年的各项任务目标做出自己应有的贡献。

**第三季度安全生产工作总结篇七**

三季度，在总行党委正确领导下，分行全体员工紧紧围绕总行及分行半年工作会议精神，完善措施、开拓创新、积极进取，各项业务指标持续攀升，继续保持了良好的发展态势。

(一)营销活动顺利开展，各项业务指标继续保持了增长势头。

三季度，分行积极响应总行号召，开展了“为行庆十四周年献礼——吸存揽储竞赛活动”，并积极组织开展了“大干三季度”营销活动，两次活动的顺利开展，促使分行各项业务指标持续攀升。截至9月末，分行各项存款余额211345万元，较年初增长50349万元，增幅31.27%;其中，储蓄存款18646万元，较年初增长13514万元，增幅263.33%，企业存款99543万元，较年初增长32488万元，增幅48.45%，保证金存款91680万元，较年初增长2871万元，增幅3.23%;各项贷款余额123650万元，较年初增长24496万元，增幅24.71%;贴现30685万元，较年初增长17244万元，增幅128.29%;银行承兑汇票余额142321万元，较年初增长63051万元，增幅79.54%;国际业务完成1955万美元;实现利润3268万元，较上年末增长2906万元，增长8倍。不良贷款和不良贷款率均为0;无任何责任事故或案件发生。

(二)结构调整成绩显著，突出了信贷精细化管理，有效降低了信贷风险隐患。

一是严格控制房地产、“两高一剩”等受限受控行业的授信及政府平台融资;。

二是注重到期业务的偿还情况并根据分行的信贷政策及企业的实际经营状况进行业务调整和适时退出。尤其是市场营销三部，高度重视贷款到期的按期偿还和续作工作，三季度是其授信业务陆续到期的集中阶段，针对此情况，对于额度特别大且路途远的授信到期业务，提前进驻企业，督促按时归还贷款;对于到期业务中，综合收益不足、贡献度不够的个别客户，进行了果断调整和退出，保障了分行授信业务的良性发展，进一步优化了贷款结构。

三是加强沟通，严格贷后检查工作，对存量客户做到综合收益和存款最大化，特别是利用授信业务到期续作的契机，不断加强与客户的沟通，掌握客户的全面经营状况，逐渐增强客户日常业务结算量和回报率。

四是在充分进行市场营销的同时，加强了对存量客户的挖潜力度，通过督促授信客户派生存款结算量的增加，不断加大日均存款额度。五是利用现有的客户群，加强储蓄存款的营销力度。

(三)内控管理制度进一步完善，切实提高了预警和防范各类风险的水平。

一是积极争取总行支持，对分行委派了风险官，提高了授信业务风险的防范能力。

二是根据银监局的要求，组织开展了深化“内控和案防制度执行年”活动，期间，对内部业务进行了全面的风险排查，发现存在问题，查明原因，提出整改措施，认真整改，取得了良好成效。

三是坚持不懈狠抓“三个办法一个指引”的落地实施，制订了“t+1”受托支付办法，实时监督以保证贷款用途的合理性，从根本上防范授信风险。

四是制定了内控评价、技防监控、风险排查等“四项机制”，建立了“三个办法一个指引”、内控与案件防控、小企业贷款、监管检查和政府融资平台等“五本台账”，进一步规范了风险管理制度。

五是根据人行\*\*分行《\*\*省金融机构综合评价暂行办法》的要求，各部室根据项目分解对自身业务进行了自查，有效防范了内部风险。

六是根据\*\*银监局对分行开业一周年全面检查所指出的问题和风险点，及时认真整改，潜在风险隐患得到有效化解。

七是选聘了法律顾问，组织中层以上干部开展了法律合规研讨会，提高了法律意识，提升了警示教育。与此同时，组织了新的个贷合同文本的培训，使授信条线的员工在合同文本使用的规范性上增强了认识，为分行个贷业务的顺利开展打下了良好基础。

(四)增加多种对外宣传方式，取得了良好成效。

7月份，制定了《20xx年下半年宣传方案》，总行批准后，在原交通广播宣传、楼宇传媒宣传的基础上增加了公交车体、户外单立柱、私家车车体广告等宣传方式，从客户反馈的信息看，这几种广告形式各有侧重，覆盖面广，受众较多，取得了良好成效，大大提高了分行的知名度。

(五)强化目标责任，积极抓好安全保卫工作。

根据总行要求，分行与总行签订了《社会治安综合治理暨“三防一保”责任书》、《消防安全责任书》和《廉政目标责任书》。平时做到定期检查，定期对三防设施维护，定期进行消防、防抢劫、防盗窃等应急演练，进一步提高了全员的应急处理能力，实现了无安全保卫责任目标。同时，根据总行要求，建立了员工道德风险防范体系，实行了员工行为动态管理，及时掌握员工的思想动态和日常行为，确保无违规违纪行为发生。

(六)继续深入开展创先争优活动，不断加强党团队伍建设。

以建党九十周年为契机，分行党委组织全体党员学习了建党九十周年讲话，聘请专家进行了党课教育，并组织新党员进行入党宣誓，老党员重温党的誓词，激励党员牢记誓词，对党忠诚，永葆先进。坚持发挥党员先进典型的示范带头作用，对在工作中默默无闻、无私奉献的优秀党员进行了表彰，从正面引导全员学习先进精神，赶超先进典型。

(七)\*\*支行的筹建工作有条不紊。

通过面试、笔试、复试等环节，进行了人员招聘。在\*\*\*支行的形象设计、装修材料通过总行审批后，分行抓紧督促装修公司进行施工，现装修工程已近尾声。机房装修、弱电布线已完成，待全部装修工程结束后，安装调试设备;atm、自助终端、网银终端等电子设备已准备就续，等待安装。

三季度，分行在取得一定成绩的同时，也存在一些不足：一是原生性存款资源过少;二是贷后现场检查不够，信贷精细化管理需要进一步加强;三是市场营销一线人员及个别中后台岗位人员配备不足。银监局对我行的全面检查中也指出了一些问题与不足，如岗位职责不清，部门职能重叠，领导分工不细等，已提出了整改意见，正在抓紧整改。

进入四季度，我们面临的外部竞争环境将更加严峻，需要在进一步加强自身建设的同时，不断提高竞争力，尽最大努力保持住良好的发展态势。四季度，分行仍需重点围绕“防风险、促发展、抢人才、亮品牌、保安全、创效益”十八字方针，力争各项工作取得更大的进步和突破。

1、认清形势，完善措施，继续加大吸存揽储力度，确保圆满完成年度目标任务。

随着进驻\*\*\*的股份制商业银行数量日益增多，各家行凭借机制和人员优势、推出特色产品和优质服务占据西安市场，分行发展受到了巨大压力。一定要动员全行适应形势任务要求，抓紧今年最后几个月的宝贵时间，鼓足干劲，奋勇争先，全力冲刺，扭转存款缓慢落后局面，确保及时圆满完成年度目标任务。

2、调整结构，落实新规，继续加大风险排查力度，加强信贷精细化管理，严防授信风险。

一是继续贯彻落实“三个办法一个指引”工作，切实按照“三个办法一个指引”贷款新规要求，严格贷款发放与支付环节，抓好支付审查工作。

二是继续推动抓好内控与案防工作，通过持续推动全行落实四项机制、五本台帐，推行四项制度，做好四项延伸，机制落到实处，制度严格执行。同时组织推动好风险排查工作，及时发现问题，及时整改，责任到人，严格违规惩处机制，切实杜绝案件发生。

三是强化贷后管理，加大贷后管理的检查频次，确保按照贷款新规要求使用信贷资金。督促客户经理密切关注借款人生产经营和市场变化情况，发现风险变化时及时提出风险预警，把握好资产风险分类的准确性，按照贷款“三查”要求进行贷后管理工作。同时加大现场检查力度，通过贷后现场检查及时发现问题，切实做好贷后风险防范。

四是关注信贷结构，对各项信贷业务进行严格把关，保持有效信贷投放的连续性和稳定性。尤其是对房地产和“两高一剩”行业及政府平台融资，严格控制授信，防止信贷风险发生。五是大力开展好“齐动力，小企业发展核心推动力”活动的宣传和营销，通过此活动，拉动结构调整，助推分行业务向小企业倾斜。

3、重视人才，用好人才，继续加大人才引进力度，为分行及支行提供人力保证。

要深刻认识到人才的重要作用，不断拓宽选人用人视野，以市场化的手段广揽人才，以制度保证用好留住人才，在激烈的人才竞争中占得先机，为分行和支行提供强大的智力支持和人才保障。人才引进只是第一步，用好人才、发挥效用才是根本。下一步，分行要广招市场营销的一线人员，根据实际情况组成营销团队，有力推动业务发展。在大力引进人才的同时，我行要将教育培训作为增强人才可持续发展能力的重要举措，通过组织大范围、多层次、高质量的培训，着力提升全员队伍的整体素质，成为我行发展道路上不可或缺的力量。

4、党工团联动，继续深入开展好“创先争优，争做敬业先锋”活动。

一是不断加强党的理论知识的学习;二是认真做好文明规范服务工作。三季度神秘人调查结果不是很理想，我们要深刻反思，查找原因，认真整改;下一步要加强金融知识的学习，提高全员的服务意识和服务水平，争做\*\*\*银行的标杆性营业窗口。三是四季度组织一次活动，调动全员的积极性，增强员工的凝聚力和向心力。

5、安全保卫，常抓不懈，继续加大安全保卫力度，确保全年无案件发生。

在平时做到定期检查，定期对三防设施维护，定期进行消防、防抢劫、防盗窃等应急演练，切实提高全员的应急处理能力，实现年内安全保卫责任的目标。同时，继续抓好员工道德风险防范体系建设，实行员工行为动态管理，及时掌握员工的思想动态和日常行为，确保无违规违纪行为发生。

6、高度重视、抓好\*\*\*支行的筹建、运营和开业工作。

\*\*\*支行装修、设备、家具均已到位，各种证照办理也正在进行中。在筹建的同时，支行工作人员要全面开展市场营销，争取实现开门红;分行各部室要全力配合\*\*\*支行的各项准备工作。

**第三季度安全生产工作总结篇八**

回顾第三季度的所有工作令人欣喜。在支行各级领导的带领和分理处主任的指导及同事间共同努力下，我们用心学习业务知识，增加各项业务技能水平，认真履行工作职责，时刻谨记内控制度，圆满完成了全年各项工作指标，在思想觉悟、业务素质、操作技能、优质服务等方面都有了较好提高。现将第三季度的工作状况总结如下：

一、主要工作资料及职责。

本人于20\_\_年6月入职，从事综合柜员一职。平日工作主要有柜应对私业务、对公业务、代发工资、反洗钱信息补录等。看似简单的操作，却需要平日多积累多学习操作流程，日益更新，专注、仔细、耐心对待每一笔业务的发生与审核，尤其是对公业务。一个月的支票处理量相对较大，为了减少退票率，也为了提高自己处理对公业务水平，我坚持对每一张票据各个要素进行认真审核，高标准严格要求自己及客户填写规范。伴随着每笔业务发生的同时，也将内部控制制度铭记于心，七步服务流程做到大方得体，将各项政策落到实处。

二、我的收获与成长。

我很庆幸自己能够加入农商行，成为其中的一员，工作近第三季度的时间里，我的价值观和人生观都有个较大的改变，她让我相信人生一切皆有可能，只要自己肯努力创造。当然也只有能为企业做出奉献，才能实现自己的价值。首先，在一个工作团体里，大家要团结一致，互助进取，因为团结是取得互利共赢的前提;其次，做好自己的本职工作是基本要求，作为一个柜员就应懂得自己该做什么，什么不能做，有主见有胆识;另外，客户是我们发展的主体，服务好客户是我们的职责，研究客户，透过对客户的研究从而到达了解客户的业务需求，力争使每一位客户满意，透过自身的努力来维护好每一位客户;当然，透过对业务的熟悉和对企业内部控制的了解之后，能为企业的一些潜在的漏洞或发展提出建设性的意见是我们份内之事，也是为企业能做的较好的贡献。

在市场竞争日趋激烈的这天，在具有热情的服务态度，娴熟的业务潜力的同时，还务必要不断的学习，提高自己各方面的潜力水平，才能向客户带给更高效率、更优质的服务。我行举办的各类培训和技能考核为我尽快提高业务技能带给了有力的保障。我始终用心参加各类培训，坚持认真听课，结合平时学习的规章制度和法律法规，努力提高着自己的业务潜力水平。透过一段时间的工作，我深刻体会到银行是一个高风险的行业，办理每一笔业务都要注意到每一个小细节和要素，它能够是一个复核、一个签章、一个客签名、一个手印、一个登记、一个交易码。一笔业务可能涉及到很多个细节问题，如果因为粗心大意，不用心想，漏掉一个没有做到，都有可能存在风险，就比如放贷款。细节不是儿戏，需要我们严肃对待。严格把守每一个关口，是对我行风险的控制，更是对自己的负责。

三、存在的不足和努力方向。

回顾20\_\_年的工作，虽然各项工作都能比较顺利的开展，但深知自身依然存在不足，需要进一步改善。其一，学习力度不够。以信息技术为基础的新经济时代，新状况新问题层出不穷，新知识新科学不断问世，应对严峻的挑战，加快学习的步伐迫在眉睫，不容迟缓。我始终相信机会是留给有准备的人，所以，在工作之余，我还在为考取基金销售资格、中级会计职称等证书做准备。其二，个人情绪控制不佳。针对以上问题，今后的努力方向是：其一，加强理论学习，进一步提高自身素质;其二，转变工作作风，努力克服自己的消极情绪，用饱满的工作状态，提高工作质量和效率，用心配合领导和同事们把工作做得更好。

屈原有句名言：“路漫漫其修远兮，吾将上下而求索”。在金融业的道路还很漫长，我坚信源于我对金融事业的热爱和所学的专业知识，将个人理想与企业的发展紧密结合，充分发挥自己的工作用心性、创造性和主动性，我终会实现自己的人身价值，与我们重庆农商行共同走向更好的明天。

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com