# 2024年社会调研报告范文8篇

来源：piedai.com 作者：撇呆范文网 更新时间：2024-04-24

*调研报告的性质取决于研究目的和方法，可以是定性或定量的，调研报告是调研工作的文字载体，是完成一项项目的文件参照，职场范文网小编今天就为您带来了2024年社会调研报告范文8篇，相信一定会对你有所帮助。2024年社会调研报告范文篇1基本情况简介*

调研报告的性质取决于研究目的和方法，可以是定性或定量的，调研报告是调研工作的文字载体，是完成一项项目的文件参照，职场范文网小编今天就为您带来了2024年社会调研报告范文8篇，相信一定会对你有所帮助。

2024年社会调研报告范文篇1

基本情况简介

地处武汉市的东北，属丘陵地带。该地区共有行政村54个，人口8万余人。农作物品种齐全，有：水稻、棉花、芝麻、花生、玉米、大豆、红薯等等，特色农作物也不少，如：茶叶、板栗、烟草、药草等等，但是，农作物的种植规模都较小、农户几乎是家家都种一点，但种植的面积却都很小，主导农作物不多，没有形成自己的地方特色。另外，该地区中对农产品生加工的企业或工厂不多，农产品几乎是生产出来后旧直接送到市场上销售。农民的主要经济来源为农业。由于该地区多山，形成了当地资源丰富的特点，如：森林资源、矿石资源等等。目前矿石资源的开发已经初具规模，销售范围较广，对当地的经济有一定的促进作用。该地区的气候系雨热同季类型，季节分布明显。

调查中反映的问题

在将近5天的调查过程中，我们深入群众，与其进行长时间的座谈，以了解基本情况，并发现部分反映比较强烈的问题，归纳起来有以下几类：

1、农田断水频繁，尤其是在干旱季节，更为严重。据悉，当地夏季缺水较为严重，经常干旱，时有缺水情况发生，但是在降雨量较充足的时候，由于水库的蓄水能力有限，从而造成了大量的水资源白白的溜走而浪费掉，因此，在用水量较大的季节中，断水时常发生。

2、公路等交通设施的建设不是很完善，农民的出行很不方便。据了解，当地大部分的公路依然为泥路，农民出行颇为不便，尤其是雨季，情况更为严重。另外，由于公路等的不完善给当地的经济也带来了一定的影响。

3、农产品的价格较低，农产品给农民带来的收入甚微。虽然近年来农产品的价格有所上扬，但是农业生产资料也在不停的上涨，与农业投资相比，农产品的价格较为低迷，长此以往将对农民不利。

关于问题的分析

根据当地政府的基本情况而言，由于在该地区设立的工厂和企业较少，所以税收来源就不多了，另外又加之中央实施的税费改革，对农业税的免除，政府的财政收入就存在一定的问题。对于水利、交通等基础设施的建设需要大量的资金投入，需要雄厚的资金作后盾，然而政府的也在资金上产生了困难，虽然对于村村通等工程国家拨款50，但是，另外的50政府也是无能为力，所以基础设施的建设难以开展。但是，由于基础设施建设的难以开展，必然会使得基础设施的不完善，基础设施的不完善有必将制约经济的发展，从而陷入了一个恶性循环。所以要解决此问题，应当先解决其中的一个，即要么先花大力气搞基础设施建设及促进经济的发展，要么花大力气搞经济，从而带动基础设施的建设。但是，对于\_\_资源丰富的地理条件我认为，先招商引资发展经济较好。

农产品的价格持续低迷的问题在全国的范围内都普遍存在，这主要是由于农产品的供求关系所决定的。从事农业生产的人口众多，这势必会导致农产品的供大于求的情形出现，从而出现“谷贱伤农”。在市场经济体制下，作为地方政府如果采用宏观调控的手段来解决这一问题的话，可能性不大，效果可能也不会很明显，毕竟地方政府的管辖范围有限，调控能力也有限。对于\_\_而言，我认为应该将自己的资源优势发挥出来，不拘于本地的销售，打开市场，将产品销往外地。

归根结蒂，在\_\_地区，群众反映最为强烈的问题都需用发展经济的角度去处理，一旦经济得以发展，一切问题都会得以迎刃而解。所以政府也应当在经济发展上花一定的力气。

解决方案

对于符合\_\_实际情况的经济发展之路，有下列几个：

花大力气招商引资

\_\_地区拥有丰富的资源，该地区的农民本可以很好的利用这些资源来发家致富，但是由于资金不足，无力投资而使得资源无法很好的开发，例如：部分水库本可以很好的用于养鱼等但却未被很好的利用。为了很好的开发利用这些资源，招商引资当为首选。另外，招商引资的另一个较大的项

目是对农产品的生加工等方面。该地区的农产品在销售的过程中几乎没有产生多大的附加值，然而，该地的农产品质忧、产量佳，所以如果再对其进行生加工，则会有很大的潜力。政府应当制定一定的优惠政策，鼓励企业落户\_\_。力争建立几个龙头企业，从而带动当地经济的发展。

积极推进农业产业化进程

积极推进农业产业化进程，为农民增收注入活力。一是大力发展农业龙头企业，充分发挥龙头企业开拓市场、引导生产、加工增值、为农服务的作用。要采取切实措施，加大对龙头企业的扶持力度，并致力于组建农业龙头企业集团，增强龙头企业的带动能力。二是大力发展农村合作经济组织。我们要把大力发展农村合作经济组织与提高农业产业化水平结合起来，积极引导，扶持农村合作经济组织的健康发展。要以鼓励引导广大农民开展产销联合，组建多种形式的技术协会、信息协会、流通协会为重点，通过这些市场中介组织引导农民进入市场，实现千家万户小生产与千变万化大市场的有效对接。

加大农业产业结构调整，大力发展优质高效农业

政府要适当引导农民加大对农业的投入，尽快调整农产品品质、品种结构，发展特色产业。要以市场为导向，以效益为中心，依靠科技进步，立足资源优势，突出抓好品种、质量的结构调整，使农业由市场决定产量、需求决定品种质量的轨道上健康发展。同时也应当加大市场开拓力度，为农民增收创造条件。必须强化市场第一的观念，下大气力研究市场信息、市场动态、市场容量和供求关系，超前预测，科学分析，按照市场经济规律指导农业生产，利用时间差、地区差，扩大农产品销售半径，扩大农产品集散量。

突出优质抓特色，狠抓调整促增效

在市场经济的形势下，有特色，才能有效参与市场竞争并立于不败之地。发展特色产业，推进农业经济结构优化升级，是新时期实现农民增收的主要途径。

（一）抓高效特色种植业。

（二）抓绿色农产品加工业。

发展壮大农产品经营队伍

发展壮大农产品经营队伍，一个产业能不能保持持久活力，还得看产品的销路是否畅通。农业产品销售要有大量的农产品经纪人，政府要针对本地区的具体情况，培养农产品经纪人，扩大流通渠道。随着农产品的价格上升，政府有关部门要加强农资市场管理，防止恶意哄抬农资物价，使农民增产不增收的现象防患于未然。

发展农商经济合作社

现阶段，土地全部承包到户，在土地不能大规模集约经营的情况下，另辟途径，通过农商合作社，关键要让农民参与和经营，把一个个单一个体有组织的联合起来，使某一特色产品形成规模、在规模的基础上进行产业化经营，才能尽量降低市场风险，在产品竞争中立于不败之地。\_\_的蔬菜、茶叶、生猪、家禽、烟草、药材等都可以通过合作形式形成拳头产品，在市场上占一席之地。只有达到产业化、规模化，才能进行农产品深加工，培育品牌农业产品，提高农产品的附加值，另外，在某一产品达到一定规模、知名度后，政府要引导树立名优品牌，进行注册保护，以品牌开辟市场、拓展销路。

总结

农村的繁荣，经济发展刻不容缓。“三农”问题的核心在于“农民增收”，这一重大问题引起了全社会的普遍关注，政府也作了大量的工作已改善农民收入。我就本次的暑期社会实践活动所调查的内容作了一定的总结和归纳，针对\_\_的实际情况做出了发展经济的几看法：

1、花大力气招商引资；

2、积极推进农业产业化进程；

3、加大农业产业结构调整，大力发展优质高效农业；

4、突出优质抓特色，狠抓调整促增效；

5、发展壮大农产品经营队伍；

6、发展农商经济合作社；

希望能够对当地的经济发展尽一番力！

2024年社会调研报告范文篇2

高考后所做的决定报考师范院校，使我也顺利地被\_\_大学录取，从此，我心中便一直信奉着这句话：既然选择了远方，便不顾风雨兼程。

作为一名\_\_生的我，一直都在为自己的将来做打算，面对当今如此激烈的就业压力，我该何去何从呢？在大一的时候，我曾犹豫徘徊过，烦恼着自己选择师范专业是不是错了？如果错了，那我该如何补救？如何改变目前的状态等等一系列问题。后来经同学和老师的开导，我渐渐的想通了，明白了既来之，则安之这句话的真谛。大一的那年，我过的很茫然，当然，时间不会因你的茫然而多为你停留一刻，也就是这样，大一的生活就这样悄然而逝。

在大一的暑假，我的境遇非常的坎坷。在我独自去广州的路上发生了一些不愉快的事情，不过总算过去了，暗淡的日子不会一直萦绕着我，只要我拥有一颗积极乐观的心。很快结束了大一的暑假生活，迎来了新的生活，大二已经在不远处。

经过在大一一年的磨合，我的目标也就渐渐的明确了，既然我选择了将来要做一名教师，我就应该坚强的走下去，为实现这个目标为奋斗。因此，在大二这个暑假我决定不再让它虚度，应该做一些有意义的事情才对，就在这时，我遇到了\_\_培训机构，看到了希望之光。

我选择\_\_是有多重原因的。首先，是为了锻炼我自己做做老师的综合能力，作为一名师范生，应该在大学期间积累经验，为以后走入职场积累丰富的经验。其次，\_\_培训机构的分校都是在驻马店，作为驻马店人的我，当然更乐意在自己的家乡工作。最后，因为\_\_及其文化深深地吸引了我，使我相信\_\_是一个优秀的暑期补习机构。以上种种原因，使我坚定了去\_\_的决心。期末考试过后，我们团队就拎着行李箱踏上了驻马店市汝南县的征途，到驻马店市中心时，\_\_总校校长亲自接我们，一股暖流涌上心头。随后我们就去了汝南，在接下来的日子我们就要在汝南度过。一切准备就绪后，我们就全身心的投入到工作当中。工作刚开始的前几天是最艰难的也是有挑战性的几天，也就是下乡招生。尽管雨下得再大，路再泥泞，也阻挡不了我们前进的道路；尽管满身是泥，满脸都是雨滴，我们也不曾退缩。因为我们有共同的理念——走进\_\_，共同学习，共同改变。我们已不再是温室里的花朵，现在的社会有些事情始终遵循着优胜劣汰原则，只有使自己变得更加优秀、更加坚强，才能适应这个社会，也才能脱颖而出。

在招生期间，除了困难外，也听说过和遇到过一些感动，有些老师为了工作中午只能吃馒头和咸菜，喝的是自己提的白开水，每天都是早出晚归，只为心中的那个信念。更令我难以忘记的是，我们在村里招生的时候，农村的大叔大婶们都很热情、善良，主动给我们送上热茶和西瓜等解渴的东西。顷刻间，我们的眼睛都湿润了，心中不禁感叹：还是农村人最朴实、最纯真。总之，招生期间，既有困难，又有感动。有困难我们每天开会交流，共同克服，那么，那些感动就让它永远埋藏在我们的内心深处吧。

招生期过后，我们老师们又开始了新的工作，也即是授课期。x月x号是正式开学时间，那天，我们老师们和往常一样起得特别早，洗涮完毕，就开始投入到新的工作中，我们各行其责。有的老师在班级里等待学生报到，有的在门口迎接学生，而我和校长则在校门口负责开票和补票以及学生报名等事项。忙碌的一天终于过去，经过那天的奋战，基本上都把学生安排好了，就等着第二天正式上课了。

正式上课的第一天，我的心里激动万分，虽然十号那天我已经见到了亲爱的同学们，但是这毕竟是正式开学的第一天，心里难免还会有些紧张和兴奋，终于我还是走上了讲台。在前一段时间我担任的课程是三四五年级的数学和六年级的语文，所以我在上这些课的第一节都是向同学们做自我介绍，让他们了解我，从而拉近与学生们的距离。不过，孩子们比我想象的还要可爱，一个个都是那么天真烂漫，这让我松了一口气同时也感到很满意，这也为以后工作的顺利开展奠定了良好的基础。就这样，开学后的第一个星期很快就这样过去了，学生们的表现还可以，就是有些学生的纪律性太差，使得整个班级的纪律比较乱，如果太纵容他们，会使这些情况变得更糟糕，但是如果对他们太严，又怕会起到不良的后果，所以这个问题非常难以处理。

世上无难事，只怕有心人，我们团队的老师总会有办法的。果然如此，其实班上总会有捣乱纪律的人，我们做老师的只有通过各种办法、策略针对这些学生，而这些方法可以是硬性的，也可以是软性的，还要视情况而定。开学后的第一个周日终于到来，我们每人心中都激动万分，经过这么多天的辛勤工作，大家都该好好休息休息了。不过计划总赶不上变化，有的老师提出了更好的主意，结果大家那天还和往常一样起得很早，骑着借来的电动车开始了我们的旅途——去马乡赶集。一路上大家唱着欢快的歌曲前行，而且在半路上我们有意外的收获，见到了梁祝故里。这是一件不寻常的经历，之前总是听别人说或只在电视剧当中了解一些有关梁祝的故事，那天有幸见到了梁祝故里，心中感慨万千，参观后，我们继续赶路，很快目的地就到了，呵！好热闹的集市啊！来了这么多天，第一次出远门逛街，大家购完物品就往回赶，怕耽误吃午饭的时间，到学校后开始忙着做饭，下午休息、聊天、做游戏等等。就这样周末过去了。

由于三、四年级的人数比较少，所以三、四年级合并为一个班级。这对于教三、四年级的我来说无疑是一种挑战、一种困难，因为两个年级在一个班里，在上课的时候，必须要做到统筹兼顾，合理分工。在教学当中，我采取了先讲一个年级，而让另一个年级的学生先做题或先预习课本，然后再讲这个年级的课程的策略。但是在这个过程当中也出现了很多问题，比如说，我在讲三年级课程的时候，回答的积极踊跃的是四年级的学生而非我要讲述的对象——三年级学生，这就造成三年级学习积极性不高，尽管我一再强调让四年级的学生做其他的事情，但是效果欠佳。另外，三四年级的学生在一起时使班级的纪律变得更差，他们都很爱动，其中有一个男孩子是四年级的，非常爱动，注意力不会集中到五分钟，这使我们老师都很头痛。一节课下来，我的精力几乎消耗殆尽。尽管我曾和其他老师交流过，询问是否有较好地解决办法，但是收效甚微，老师们也束手无策，不过我也尝试着用我自认为有效的方法改变现状，效果最起码比之前要好得多。

另外，我还教五年级的数学。五年级的班级纪律我个人认为是比较好的，学生们都比较爱学，或许和他们的年龄有关吧。每次在五年级讲课的时候，我都感到特别轻松愉快，下课和孩子们一起做游戏，好像他们又带我回到了我的童年，一天的疲惫顿时消失的无影无踪。

六年级的孩子们更可爱，之前我教六年级的语文，但后来学校又来了新老师，我没办法，只有忍痛割爱把六年级的语文让给了新老师，六年级的学生得知我不再教他们时，他们主动找上我，要求让我回去教他们，但我也有我的苦衷，每次我经过他们班级或在校园里走时，他们都会出来主动出来跟我打招呼，并要求以后我有机会一定要再教他们，我的心里真不是滋味，眼睛都湿润了……

时间过得很快，马上就要结束了我的教学工作，心里面有很多的不舍，舍不得可爱的学生们；舍不得熟悉的校园和教室；舍不得共患难的同事；舍不得认真负责的校长；舍不得……在殷店将近一个半月的时间，我学到了很多。在这里不仅锻炼了我上讲台讲课的基本能力，而且让我明白了什么是团队以及团队应该具有的精神面貌，同时让我认识了那么多可爱的孩子，他们不仅是我的学生，实际上我早就把他们当成了我的朋友，无论我以后身在何方，我都会祝福他们，希望他们学业有成，一生平安幸福！

2024年社会调研报告范文篇3

有时候你都不知道要以怎样的心态去度过一段时间，就好像我们还在天天纠结着暑假过的很慢很无聊的时候，转眼已经过去一个多月了，大二正在排山倒海来袭!

暑假原本是计划是找个兼职做做的，可不是什么事都是能按计划实施的，跑了两天没找到，也就不打算做了，呆着家里的日子是不好过的，零七八碎的活都得干，还经常被我妈唠叨，在外面做事虽然累了点，但是自在，各有所得。在家天天想着开学，但是到走的时候还不是会有些不舍，这就是令我们纠结的暑假。

关于暑假倒是真没有什么特别的收获，只是生活中有一些小感受，之前写成了日志，现在也作为暑期社会实践心得展现给大家。

每一种生活，都是一种经历

又是一年高考时，那些老战友的录取基本都已经下来，顺利的同学已经在期待着美好的大学生活了，而没有考出理想成绩的同学，曾经想象的那么美好的以后，就这样被现实击打的溃不成军，茫茫然不知所措，在这送给我所有朋友们一句话，既然你已经知道一次成功不能说明什么，你也一样要知道，一次失败也决定不了你的未来，无论是重点还是专科，你需要的事一种经历，一个成长的过程，有次无意看到了武大的毕业生音乐节，王俊华说，以前想是，这学不好一定得玩好，现在才知道我们是学也没学好，玩也玩不过人家，说的有点悲哀，想想也是，但是他也曾说过，我没有早上一年，也没有复读，这样才能碰到你们，也说明了他对学校虽不满意，但是遇到这么群人，却是一次值得珍惜的经历。人往高处走那是必然的，可是当你无力改变什么时，就要学着去接受，去更好的体会生活，每一种经历，都是一种成长。

每个人都有一个圈子，不在其内，不思其事

一年，不知道在原来的朋友眼中我变成什么样了，身边的很多人都说自己原来的朋友变了，或好或不好，然后改变了对其的态度，但是你要知道我们每个人都在变，只不过每个人所在的生活圈子不同，变的不同而已，一些人变的符合你现在的思想了，你就认为他没什么变化或者向好的方向变了，另一些就是你思想所还没能接受的，你就说人家不是以前的他了，可是，无论谁会以前的样子呢?当然，这是个说法，不是绝对的，前些天一个五年没见的朋友聊天说你怎么变的那么呆啊，我想这不是呆，只是各自的环境让我们改变的格格不入而已。人一旦分开后，陌生随之增长.所以你不必在意谁变的如何如何，能接受就接受，不能接受就不接受，不是谁都是为你改变的，坦然的面对就好。你也不用去思念远方他在想什么，做什么，无论怎样，你都不在内的。

知我者谓我心忧，不知我者谓我何求

我们经常说谁谁太以自我为中心了，其实，每个人在思想上都有一个空间，有周围的所有的人，想象着自己是主角，所有人都在看着你演绎，所以有时候考虑的太多了，今天穿什么衣服好看了，头发理难看了怎么办，你总想着任何一个人都在关注着你，让自己做到最好给他们看，古话说，士为知己者死，女为悦己者容，这都能理解，但你要知道，你身边是没有那么多知己、悦己者的，就像我写这篇日志会想着有很多人关注，然而该会关注的关注，不会在意的依然不会在意，有时你煞费心思的做着一切，却不知道有没有人会注意你一眼，在一些人眼里还会适得其反，而该看好你的人你不需表现依然会看好你，所以，不要活在别人的眼里，做最好的自己，怎么合意怎么做，生活美好，何必太累。标题不怎么符合内容的，但是就是想把它用在这，比较喜欢这就话。

2024年社会调研报告范文篇4

20xx年8月7日，我们计算机系社会实践调研小组在老师的带领下，顶着炎炎的烈日，来到大石桥市平二房村进行为期3天的社会实践调研活动。

步人村口，首先映入眼帘的是一个个祝贺某某同学考人某某大学的气球拱门。宽敞大气的柏油马路两旁栽种着高大挺拔的白杨树，整齐的二层小楼，追逐着打闹着的孩子们，用狡黯的目光望着我们，然后笑着跑开了，老人们则用慈爱的目光望着我们……

平二房村给了我太多太多的意外和惊喜，它颠覆了我对农村一贫如洗的一贯印象，它让我看到了社会主义新农村建设所取得的辉煌成绩。

再穷不能穷教育。在村委会领导的指引下，我们首先来到平二房小学进行参观调研，小学内各种先进的多媒体设备陈设整齐，更出乎我们意料的是，暖气对于他们来说早已是过去式，地热设备成为他们与严冬抗衡的新型“武器”小学的墙上陈列着各种仿制的古诗词条幅以及优秀教工的光荣榜，然而最吸引我目光的是“平二房村村民功德榜”据村委会领导介绍，平二房小学能有今天的样子不仅仅靠政府的支持，更大一部分是靠村民们自发的捐款。此功德榜就是为了表彰那些曾为平二房小学的建设做出过贡献的村民，让子子孙孙记住他们曾为平二房村做出的贡献。

站在平二房小学的操场上，我不禁在想，平二房村之所以会出如此多的大学生，很大原因在于该村的领导班子注重教育，从小抓起。这也说明，农民已经认识到了教育对他们来说有多么的重要，说明农民的思想觉悟了，已经从最开始的落后封闭，渐渐的变得新潮前卫了。可见，农民不仅仅在物质生活上有了提高，在精神生活上更是有了质的飞跃。

此外，我们还对村委会书记进行了专访，通过与他的交流，我们更进一步地了解到了现如今农村的变化及经济发展的大好形势。平二房村村民平均家家都有2—3亩地。而且根据国家前几年推出的政策，政府还会给农民一些适当的补助和优惠。农民的生活这可谓是欣欣向荣，蒸蒸日上。

村内不仅有丰富的肉食类加工品，蔬菜水果更是不在话下，应有尽有。此外，村内还有五金商店、日杂小超市，移动联通信号更是在这里的天空上进行着无声的传递，正所谓是，“移动无处不在，联通处处精彩”

平二房村周边还有许多的耐火产品加工厂。这些加工厂不仅仅带动了村里的经济发展，还解决了一部分农民的工作问题，可谓是一举两得。

平二房村的村民们用自己的双手，书写自己美好的明天，他们留给子孙后代的不仅仅是可见的物质财富，更多的是一种精神上的财富。从他们身上，我看到了农民身上特有的韧劲。他们自强不息，同样也引领着时代的潮流，在党中央国务院的领导下，创造了属于他们自己的奇迹。

三天的社会调研，虽然短暂，但是对于我来说，不仅开拓了视野，积累了经验，而更多的是了解到了现如今的社会发展形式，提高，自我修养，增强了自身的社会责任感，不再是井底之蛙，也不再墨守成规。

翻着泛黄的照片，对比今昔，才深深地懂得，我们的祖祖辈辈都是白手起家，一点点地打拼，才有今天的大好生活。而作为他们的接班人，接过他们手里的接力棒，担负在我们肩上的更多的是一种责任和使命，我们不能坐享其成，不论是新农村的建设还是中国未来的发展，都需要靠我们自己去打拼，需要我们脚踏实地地走好每一步，新农村的明天才会更加美好，祖国的明天才会更加美好，我们的明天也才会更加美好。

2024年社会调研报告范文篇5

为了深入贯彻学校的大学生既要学习也要实践的理论，更好的促进大学生的成长，促进学生综合素质的提高，我在祥云股份有限公司学习生活的一段时间，对公司的一些基本情况有了一定的了解，这段时间我最大的体会就是认识了解到了一个企业想要发展就必须有一套完整的企业管理制度

在调查中我了解到成功的企业背后一定要有规范性与创新性的企业管理制度，调查报告《大学生社会实践调查报告》。

成功的企业在企业管理制度实施方面具有共同的特点：那就是规范性的管理制度编制或创新(新的企业管理制度编制过程实际就是一种创新的过程)，规范性管理制度实施的效果等因素较其他企业成功;而且这些管理制度是在不断的、稳定的创新、优化过程中，循环性升级式地提高实施质量，并不断的保持和增强科学、高效的企业管理制度体系的运转效能;换句话讲：在竞争中拥有竞争优势的企业或在某一段时间成功的企业，其内部的企业管理制度及其所含的规范、规则等一系列因素一定也是具有较强的优势。具体说，企业间如在某一方面存在差距，一定是与此方面的相关管理制度及其所含规范、规则等的总体实施效果有一定的差距;企业间如在同一产品、同一市场领域里的竞争存在优、劣势之分，也一定是企业间在整体企业管理制度及其规范、规则因素的总体表现方式、表现效果存在差距。

由此可见，谋求生存、希望形成与保有竞争优势、追求成功的企业家及企业高级管理工作者有必要充分认识并合理运用企业管理制度的规范性、创新性的特征及其之间的相互关系，从而来保证与促进企业管理制度在企业规范性地实施，发挥其在企业中应有的地位与作用。

为此我对企业管理制度究竟是什么以及该如何发挥作用呢，怎样提高企业管理制度等问题作出一系列的调查，访问，我将根据我此次实践的结果具体下论述。

什么是企业管理制度?

据了解企业管理制度是企业员工在企业生产经营活动中共同须遵守的规定和准则的总称，企业管理制度的表现形式或组成包括企业组织机构设计、职能部门划分及职能分工、岗位工作说明，专业管理制度、工作或流程、管理表单等管理制度类文件。

2024年社会调研报告范文篇6

孩子们是如此的热爱读书!那可爱的笑容，求知的眼神令我们深深感动!当我们打开图书馆的门时，他们蜂拥而至，迫不及待地寻找起自己喜爱的图书来，大家印象最深的是李维龙同学，呵呵，一借到书，他竟蹲在图书馆门前就开始翻阅了，那个认真劲儿，着实令人感叹。为了使孩子们愉快地阅读，队友们积极想点子，用心做准备。在阅读课上，老师和孩子们一起，以 击鼓传花讲故事 ， 转转脑筋猜字谜 ， 朗诵大家来找茬，做小小评委 ， 你说我来唱 等有趣的课堂活动，寓教于乐，激发了孩子们阅读的兴趣。在全校，我们还举办了 漂流笔记 ， 纯山书香 朗读比赛，情景剧 喜洋洋与灰太狼 表演等活动，都取得了圆满结果。另外，我们为孩子们带来了内容丰富的音乐，美术，手工，英语，数学，体育等课，他们都兴致特高。看着孩子们每天都有收获，我们也感受到一种无比的幸福。

调查问卷分析：

本次活动中，为了更好的了解学生的课外阅读情况以及 乡村图书馆计划 的实施情况，我们针对家长和学生，分别设计了一份调查问卷。家长与学生各发放问卷60份，回收52份。以下是对问卷的分析情况：

关于家中有无藏书：87%家长答复家中没有藏书;

关于孩子是否会读课外书：87%家长认为自己的孩子偶尔会读，8%的家长认为自己的孩子从来不看课外书;

%家长认为课外阅读是有必要的;

关于是否去过书店：67%的家长曾经带孩子去过，31%的家长从未带孩子去过书店; 关于儿童课余时间的活动项目：62%的家长认为是看电视。

%的学生喜欢阅读课外书，尤其是童话书和漫画书;

关于课外书的56%的学生是通过纯山乡村图书馆获得，27%是通过向同学借，17%是自己购买;

%的学生认为图书的情节是最影响其阅读的;

%的学生每天都看课外书;

%的学生认为自己的父母不读书。

综合分析

大部分家长认为课外阅读很重要，希望类似的阅读辅导活动多举行。然而，由于家庭条件不好，家长经常出门干活或是自身文化水平低等原因，无法正确有效的督促并培养学生的&#39;阅读习惯。

家长一致认为乡村图书馆的计划很好，十分感谢和支持基金会的图书馆计划!希望图书馆能经常开放，并根据学生需要多增置些书籍，另外，希望有专人进行管理和维护。

大部分学生都喜欢读课外书，而原因主要是因为兴趣。但是，他们能够看到的课外书很少，故主要的课外活动时间都在看电视，干活，玩儿，进行课外阅读的时间少之又少。

学生喜欢的书籍集中在童话故事类，例如《喜羊羊与灰太狼》 《一千零一夜》 《格林童话》 《小王子》 《小公主》《安徒生童话》等。另外，高年级同学希望能增加些作文类的书籍。学生们对科普和古诗词的书籍需求较低，原因是看不懂。

从调查的结果来看，农村学生的课外阅读情况堪忧。

问题与建议：

图书管理 学校老师人手有限，可以选一些高年级的学生，进行简单的培训，分组进行管理，或者村上如果有志愿者爷爷奶奶管理员也可以。

图书馆位置 如果能调整一下，把图书馆和微机室分开就好了，老师可以带着学生，让学生自己挑选图书，在图书馆上阅读课。另外，书架也可以重新摆放，放低一点。

管理员培训 管理员老师要定期对图书进行清理维护，还有对借书的人不应该有偏见，不能说不是好学生就不让借书。

借阅制度 只看现用的借书卡，很难判断谁借了几本书，学校人不多，建议做一个花名册，借书还书做好登记，可以判断是否有人有未还书的情况下还在借书。

书籍维护 胶装书很容易掉页，可以买个打孔机，容易脱页的就用线装。

创建报刊角 图书放在教室里很容易损坏和丢失，管理起来不便，可以创建班级报刊角，并定期更新，使学生阅读内容更加丰富。

爱，因为在心中，我们五个人相聚在一起，为了心中的那句誓言─ 成就孩子的幸福，演绎了不同寻常的十二天。

郎费罗说过：人生中有这样的时刻，心胸充满了激情，偶尔，这感情激荡着像卵石投入水中;快活的话语如泉水涌出，它的秘密撒在地上像水一样难以收拢。在孩子们的身上，我感受到了这样的时刻，看着他们一天天变得自信，脸上越来越多的笑容，心里感觉无比欣慰。 快乐的时光总是短暂的，支教生活结束了。临走时大家都很恋恋不舍，孩子们给我们写纸条，送了很多他们捡的奇形怪状的石头和自己精心做的折纸，希望老师有空再来，他们那清澈的眸子，可爱的脸庞，欢快的笑语，总是那样轻轻的，暖暖的触动我的心弦，让我永远珍藏。谢谢他们!

真心祝愿孩子们快快乐乐，健健康康成长，拥有美好童年!最后，我代表我的队友们向纯山教育基金会说一声：谢谢你们!你们的爱心一定会开花结果的!愿大家一起将这份爱心接力传下去!

\_\_年来各级各类档案馆利用馆藏档案出具的证明,在解决户口、工龄、工资、土地纠纷等问题中发挥了不可替代的凭据作用。一些人正是看中了档案证明的这种独特作用，想方设法到档案馆骗取证明。这种现象的出现，有人的因素。但出证制度不健全，特别是出证程序不完善也是重要原因。这就提醒我们应当不断完善档案馆出证程序，以规范出证行为，保证档案证明的真实性。

2024年社会调研报告范文篇7

社会实践是大学生课外教育的一个重要方面，也是大学生自我能力培养的一个重要方式，因此对我们在校大学生来讲，能在暑假有充足的时间进行实践活动，给了我们一个熟悉社会、了解社会，进步自我能力的重要的机会。作为大二的学生，社会实践也不能停留在大一时期的那种毫无目的的迷茫状态，社会实践应在结合我们实际情况，能真正从中得到收益，而不是为了实践而实践，为了完成任务而实践。我觉得我们在进行社会实践之前应当有一个明确的目标，为自己制定一个切实可行的计划。应重视实践的进程，从进程中锻炼自己、进步能力。

之所以选择在可口可乐公司做促销售员的同时有选择了在\_\_\_\_电器\_\_\_\_总代理做销售职员两份工作主要有两个缘由：

1、能够接触更多的人使自己的交际能力能更好一些!面对更多的各种各样的人，增加自己的经历，由于在以后的学习工作中，需要有更多的体验，更多的经历。

2、我要看看我能否在繁忙的环境中有能力依托自己的双手和大脑维持自己的生存。同时，也想通过亲身体验社会实践让自己更进一步了解社会，在实践中增长见识，锻炼自己的才华，培养自己的韧性，更为重要的是检验一下自己所学的东西能否被社会所用，自己的能力能否被社会所承认。想通过社会实践，找出自己的不足和差距所在。趁着暑假有这样一个机会，初步体验管理与被管理，服务与被服务之间的涵义。

促销是企业推广新产品、进步品牌著名度、建立企业良好形象加强与顾客联系的重要措施。特别是在空气能热水器这块各种品牌对手集中竞争，更是检验自己品牌实力和影响力的地方，这就要求销售职员要做到位要有效果。大多数企业都会花很多的财力、人力、物力在促销活动上，销售场所是直接接触终究顾客的最重要的手段，也是企业短兵相接的战场第一线。把握如何让自己的品牌快速有效的深进人心，赢得大众好感。

因此，为了更好的了解社会，锻炼自己，感受社会就业的现状，体验工作的乐趣，这学期的假期我根据时间及自己的实际情况在假期期间找了两份促销的工作，一份是可口可乐公司的促销员，另外一份是广东五星电器云南总代理的零时业务员。这个假期我受益匪浅，基本上到达了自己的目的。短短的工作让我体会到了就业压力，自己能力的欠缺及社会的艰辛，同时让我感到工作的非常快乐，一种在学校自由天地没法体会到的残暴竞争的愉悦与豪情。

不论是做促销员还是销售员都是一种很好的工作体验，通过人与人的沟通可以了解一些跟我们专业相干的知识。

销售的一天基本工作安排：

销售前的短暂培训，了解电器的，名称、性能、型号、价格行情等方面的知识，面对顾客时的语言组织，仪容仪表等。接下来就是正式的工作。天天早上9：30开始上班，到达指定地点后做好预备工作，摆好宣传资料，调剂好心态迎接顾客。天天工作7个小时，在下午工作完后还有个必须的程序，就是，一天的工作总结。经理、主管及促销员一起讨论一天促销工作中的战果及存在的题目。 销售通过，我实践我觉得就是通过自己把厂商的产品倾销给消费者，对一个促销员来讲，促销产品的同时也是向他人倾销自己，用自己的言语、形态让他人了解自己。因此对一个优秀的销售员来讲必须具有以下素质：

一、要有良好的专业素质

当我们销售一种产品时，首先必须对产品的相干知识及厂商的具体情况要有一个明确的熟悉，大量的相干知识的储备可使我们能在促销进程中面对顾客的一系列题目，通过自己的先容可使顾客了解产品的一些具体题目，能使客明明白白的消费。

二、要有良好的语言表达能力及与陌生人交换的能力

销售是销售员跟顾客以产品为媒介的一种陌生的交换，所以语言表达必须公道得当，说话要有条理同时应让他人感觉你的亲和力。要通过自己层次苏醒的说明，捉住产品的优点，并和同类产品进行全面的比较、分析，让消费者从心里面被我们的产品吸引。同时要用自己的魅力吸引顾客，让他们通过自己来了解产品。另外在面对具体题目时我们应保持良好的心态，不能自乱手脚、语无伦次。

三、要有良好的心理素质及受挫折的心态

销售天天会面对社会上的五花八门的人，由于每一个人的道德修养及素质的不同，在工作中会碰到很多题目。比如有的顾客会用各种方式刁难你，此时你必须保持良好的心态，不能跟顾客发生不愉快的事，始终要记得顾客就是上帝，始终微笑待人伸手不打笑脸。有时候一天的工作可能收获不大，这时候候我们不应气馁，要学会自我调理、自我鼓励，及时的自我总结，自我进步。

四、要有吃苦刻苦的精神，要坚持不懈

销售是一种比较枯燥的工作，天天站着用一个笑脸面对不同的顾客，这生活需要我们坚持，同时要让自己在烈烈炎日下磨练同意需要吃苦刻苦的精神。

本次社会实践总结：

不管做甚么事，态度决定一切

做一项服务工作，顾客就是上帝良好的服务态度是必要的，要想取得更多的利润就必须进步销售量和服务态度。这就要求我们想顾客之所想，急顾客之所急，进步服务质量，语言要礼貌文明，待客要热忱周到，要尽量满足顾客的要求。只要你有一个服务于他人的态度，你就会得到他人的肯定及帮助，用自己的热忱往换取他人的舒心。

明确目标，公道的设计规划自己

我们现在要根据自己的实际情况公道的为自己规划，找到自己的发展道路。要通过社会实践亲身的了解自己的专业，把所学专业知识和实际相结合，而不是一味的抱怨。要按部就班的进步自己的能力，锻炼自己，让自己成为社会优秀的人才，为社会服务。短暂的促销工作的结束让我在劳累中得到快乐，在汗水中得到磨练，我觉得自己的能力有了一定的进步，到达了自己预定的目标，残暴的社会就业压力让我不在感到恐惧，我想，只要我们有能力有信心我们一定会创造一个属于自己的乐园。

总的来讲，这个暑假我基本到达自己预期的目的。固然时间短暂只有40天，但最少我提早了解了社会，对这个社会提早有了熟悉，我以后在社会上就可以少走点弯路。和以往的实践不一样，这次的我真的看到了自己的不足和上风，当我认真工作起来就会很投进，但是，当我碰到挫折的时候我就会手足无措，究竟还是学校里养着的学生，这点还需要不断的改进。

做起事情来一点也不老道，这是我父母给我的评价，我自己也是这么以为的，可是最少现在不会和从前那样和陌生人一说话脸就红，而是和谁交谈都一样，都能自由发挥。原来社会实践的作用就是让我提早知道自己的缺点，让我们在一次一次锻炼中学会客观的看自己不要把自己看得比天还要高，以避免以后毕业了择业眼高手低，到头来一事无成。我想这一次的暑假实践活动，会永久记在我的心里，究竟那是我第一次感到：不管甚么事都不能靠他人，只有靠自己!我们要具有知识、能力，还要有锲而不舍的决心。没有足够的知识、能力是根本没法在社会上立足的，而没有决心，一切都是徒劳，都只是纸上谈兵。因此，我要更加努力，争取成为社会的栋梁。

2024年社会调研报告范文篇8

一、概述：

近年来，随着改革开放和“科教兴国”方略的实施，我国农村中小学所取得的成绩是众所周知，有目共睹的。

然而，由于受传统教育的束缚和影响，长期以来，我国农村教育结构单一，职业教育和成人教育薄弱，应试教育积重难返，一些地方往往把升学率作为评价教育工作近乎唯一的目标，致使农村教育与当地生产和群众生活脱节，忽略了学生创新意识和创新能力培养。长此以往，必将影响国民整体素质的提高。

农村中小学教育所存在的一系列问题逐步浮出水面，并且已经成为制约我国农村经济、社会发展的巨大障碍。为此，笔者对所在的潼关县农村义务教育现状进行了较为深入的调查。

二、调查方式

我们选择了访谈和问卷相结合的调查方式。问卷式调查用于收集标准化的定量资料，访谈式调查用于收集非标准化的无结构的定性资料。通过调查，得到丰富的、个性化的信息。然后经过归纳、分析、综合、整理，得出带有规律性的结论。本次调查我们重点采用访谈法，正是想通过这种面对面的交谈的方式，探询我镇农村义务教育的现状，共谋改进我镇义务教育的大计。

在访谈人群选择上，我们依据典型性、广泛性原则，采取发散的方式，寻找可以影响到乡村义务教育的各大主体，分别和一部分学生、教师、家长等进行了访谈。

三、农村中小学教育现状及成因分析：

通过访谈和问卷调查，经过分析整理，我们概括出了我镇义务教育的现状如下：

现状一：教育经费严重短缺

农村中小学教育教学资源的严重短缺首先体现在教育经费的严重不足。最近几年，国家对教育的投入仅占gdp2%的比例。就这2%而言，绝大部分都投入到了高等教育和城市中小学教育中，等到本来就十分有限的经费到了区、县、镇一级教育行政部门手中，他们中的一些好大喜功者却充分利用这一经费，在城区大兴“示范校”、“窗口校”，不遗余力地标榜个人政绩。笔者在一篇教育调研报告中看到了一个仅有60万人口的小县，不顾百姓的反对，不惜斥资近亿元将原本就修建得相当不错的一所重点中学易地重建。这般层层卡扣，最后到达农村中小学尤其是义务教育学校的几乎是微乎其微。

由于教育经费的严重短缺，加之某些教育官员的政绩膨胀，农村中小学基础教育教学设施缺乏、落后，造成正常的教学活动无法开展，音体美劳等不少课程都因教学设施的缺乏而无法保证教学任务的完成，所谓现代化的教育设施也是绣花枕头，成了摆设。由于信息渠道不畅，能熟练或基本熟练使用电脑的不足半数，远程教育资源的共享成为了梦想。

现状二：师资力量薄弱

笔者所处的乡镇，六处完全小学中，除了中心小学师资力量相对较为雄厚一点外，其他小学，没有几个是个正规中等师范学校毕业的，几乎是清一色的“民转公”。他们中只有极少数受过专业培训，大部分是凭借自己日积月累的教学经验开展工作的，相当一部分教师教法陈旧、观念落后。教师队伍整体存在着年龄偏大、知识结构老化、知识面窄的问题。通过查阅所在乡镇的教师档案资料，发现全镇中小学教师平均年龄47岁，其中，50岁以上占51.8%。不仅年龄老化，而且学历偏低，知识结构老化，教育观念落后，教学方法陈旧。六处小学中，市、区级学科带头人、教学能手几乎为零；初中学校，稍有改观。面对新形势下的素质教育，面对改革后的义务教育新课程，他们往往显得力不从心。试想，这样一支队伍担负着我镇中小学教育教学、人才培养和教育改革的繁重而艰巨的任务，谈何容易！

造成农村中小学师资力量薄弱的原因是多方面的，最主要的原因是受经济发展水平和事业人员编制的制约，难以注入“新鲜血液”，使得一些学校不得不临时招聘代课教师，以解燃眉之急。

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com