# 大学生应聘销售个人简历范文5篇

来源：piedai.com 作者：撇呆范文网 更新时间：2022-07-05

*撰写一份个人简历，可以让用人单位具体地知道咱们的专业技能，打工人们在拟订个人简历的过程中，需要客观真实，以下是职场范文网小编精心为您推荐的大学生应聘销售个人简历范文5篇，供大家参考。大学生应聘销售个人简历范文1
公司性质： 民营企业所属行业*

撰写一份个人简历，可以让用人单位具体地知道咱们的专业技能，打工人们在拟订个人简历的过程中，需要客观真实，以下是职场范文网小编精心为您推荐的大学生应聘销售个人简历范文5篇，供大家参考。

大学生应聘销售个人简历范文1

公司性质： 民营企业所属行业：计算机业

担任职务： IT产品销售员

工作描述： 计算机店面销售

离职原因： 参加考试

教育背景

毕业院校： 洛阳师范学院

最高学历： 本科获得学位: 学士 毕业- 20xx-07-01

所学专业一： 计算机科学与技术 所学专业二：

受教育培训经历： 起始年月 终止年月 学校（机构） 专 业 获得证书 证书编号

20xx-09 20xx-07 洛阳师范学院 计算机科学与技术 英语CET4;普通话二级甲等

20xx-07 20xx-08 创维集团 营销培训班

语言能力

外语： 英语 良好

国语水平： 优秀 粤语水平： 一般

大学生应聘销售个人简历范文2

姓名： - 国籍： 中国

目前所在地： 广州 民族： 汉族

户口所在地： 河南 身材： 175 cm 65 kg

婚姻状况： 未婚 年龄： 24 岁

求职意向

人才类型： 普通求职

应聘职位： 市场销售/营销类:IT销售/渠道拓展 销售代表/推销员/营销员/促销员 市场开发专员

工作年限： 1 职称： 无职称

求职类型： 全职 可到职- 随时

月薪要求： 20xx--3500 希望工作地区： 广州 深圳 东莞

个人工作经历：

公司名称： 重庆奔野摩托车有限公司

大学生应聘销售个人简历范文3

现所在地： XX

身 高： 175cm

希望地区： XX

希望岗位： 销售类-管理/商务-销售工程师

销售类-管理/商务-销售主管

销售类-管理/商务-区域销售经理

销售类-人员-业务员

销售类-人员-销售代表

寻 求职 位： 国内业务、 外贸 、 货代 业务

待遇要求： 6000元/月 可面议 要求提供住宿

最快到岗： 半个月之内

教育经历

20xx-09 ～ 20xx-06 湖南城市学院 电子信息工程 本科

工作经验至今4年0月工作经验，曾在3家公司工作

\*\*\*公司名称 (20xx-04 ～ 至今)

公司性质： 外资企业 行业类别： 仪器仪表、电工设备、工业自动化

担任职位： 销售工程师 岗位类别： 销售工程师

工作描述：

1、维护现有老客户，保证每月销售业绩计划的完成：

跟进从排产，生产到发货的生产流程;通过与采购、生产计划、财务、工程、仓库、物流进行沟通，并在出现质量问题时，联系各部门同事给予客户技术支持;同时通过各种方法保证每月计划货款的顺利收取;

2、客户的开发：

首先，通过展会、网络以及其他方式找出潜在的客户，通过与展会上联系到的销售或工程或采购相关人员了解客户采购需求，介绍公司产品，初步建立合作的基础;

然后通过上门拜访方式，熟悉客户采购流程， 与客户达成合作意向后，报价，跟进工程的设计、打样，以及在技术中起沟通桥梁作用;

最后，通过样机确认，获得客户采购合同和最终订单

3、代理采购销售;

排产下单，与国外供应跟进交期，到货后完成销售;

离职原因： 薪资待遇问题

\*\*\*公司名称 (20xx-09 ～ 20xx-03)

公司性质： 私营企业 行业类别： 贸易、商务、 进出口

担任职位： 岗位类别： 销售代表

工作描述：

1、同行渠道的开发：

通过网络和电话营销，宣传公司特点和优势，拓展经销商合作规模，开发新的合作客户，维护现有老客户，保证每月销售业绩计划的完成，必要时并给予客户技术上的支持和疑难解答;

2、终端客户的开发：

首先，通过展会、网络以及其他方式找出潜在的客户，并想办法获取相关采购负责人的联系方式;

然后，运用电话营销模式使终端客户采购负责人了解公司并接受公司;通过与采购负责人以及其他技术部门人员沟通，询问客户对公司产品的需求以及合作的可能性，找出最终采购决策者;

其次，跟采购决策者约好登门拜访，随后会谈中通过宣传公司的销售政策、产品优势以及市场优势，与客户协商合作事宜，争取达成共识;

最后，通过回访以及其他方式，获得客户询价、采购合同和最终订单

离职原因： 面试 时解释

\*\*\*公司名称 (20xx-03 ～ 20xx-08)

公司性质： 外资企业 行业类别： 家具、家电、工艺品、玩具

担任职位： 总经理助理+销售 岗位类别： 销售主管

工作描述：

1、协助总经理办公事务和公文处理;

2、公司规章制度、系统体系文件以及财务报销制度的制定和监督;

3、对公司的运营进行协助管理，协助制定体系文件和规章制度，并对公司的营销和经营活动进行考核和建议，为总经理进行决策提供参考;

4、销售、跟单和接单销售

(1)电子商务的建立和开展;

(2)产品跟单：生产通知单制作、下发，采购进度追踪;生产过程、品质监督;生产进度追踪;包装要求、质量检查、审核;装箱质量监督;

(3)销售：新客户开发;接受客户 询盘 ;制作报价表;客户验厂的接待;样品费收取;跟进样品制作和样品期的督促;大货跟单和生产进度追踪;出货前的货款收取;售后客户满意度调查和客户维护;

离职原因： 老板不想发展新业务和新客户

技能专长

专业职称：

计算机水平： 高校非计算机专业二级

计算机详细技能：

技能专长： 我从小学一年级到大学四年级，一直为班长，毕业后从事行政管理和销售工作，具有良好的组织和协调能力;

英语 过六级，能熟练运用;

能熟练操作各种办公软件(Word/Excel/PowerPoint);打字速度快(100字/min以上);

有建立和维护公司系统制度文件的经验;

有一定销售经验，熟悉经销商渠道的拓展和维护，并有终端客户开发的.经验

语言能力

普通话： 粤语：

大学生应聘销售个人简历范文4

现所在地： 广东-广州

身 高： 170cm

希望地区：

希望岗位： 销售类-人员-销售代表

教育背景

毕业院校：\*\*\*\*xxxx学院

最高学历： 大专

获得学位:

毕业日期：

专 业 一： 市场开发与营销 专 业 二：

起始年月 终止年月 学校(机构) 所学专业 获得证书 证书编号

语言能力

外语： 英语 一般 粤语水平： 精通

其它外语能力：

国语水平： 精通

培训经历

20xx-09 ～ 20xx-12 景德镇高等专科学校 汽车检测与维修 中级技工证书，驾驶证书，电工证书

工作经历

\*\*公司 (20xx-09 ～ 至今)

公司性质： 私营企业 行业类别： 电子、微电子技术、集成电路

担任职位： 业务员 岗位类别： 营销师

工作描述：

1. 管好所负责的区域，搜集潜在客户资源，并完成上级指定的目标

2. 做好客户调研和建立客户档案

3. 收集市场情报以及同行产品最新动态

4. 做好新产品的推广工作

5. 及时有效处理好客户投诉

6. 对错误决策达不到目标负责

7. 对不能完成业务目标负责

离职原因： 发生地方

\*\*公司 (20xx-02 ～ 20xx-08)

公司性质： 私营企业 行业类别： 建筑施工与工程

担任职位： 商务代表 岗位类别： 销售代表

工作描述： 在网络上寻找客户信息，预约拜访 新客户，对准客户进行筛选，建立客户档案表

熟记LED产品及相关配件的品种、规格、性能、等级、价格、效果、为客户提供参考意见

每周建立工作报表，整理客户资料及跟进状况汇总给区域经理，完成公司下达的业务指标

给客户送样品，派发产品资料和报价表，跟踪客户的安装工作，对异常状况纠正并做好记录

负责客户款，工程款项的回收，掌握市场信息，了解同行的销售情况

接到客户的下单信息后，通知区域经理和采购，签订采购合同

针对客户查询，应立即回复，或向采购，经理请示，做好全程服务跟踪

\*\*公司 (20xx-01 ～ 20xx-01)

公司性质： 民营企业 行业类别： 汽车、摩托车及零配件

担任职位： 业务员 岗位类别： 其他相关职位

工作描述： 任职于4S店业务员，主要负责汽车精品销售，养护产品推销报价如

发动机深化保养、刹车系统保养、油路清洗、空调管道清洗保养、缸内清洗

本人熟知业务流程，精通谈判技巧，具有较强的成本意识，取得了较好的业绩，为公司节约大量成本，使得公司利益最大化

技能专长

专业职称：

计算机水平： 高校非计算机专业二级

计算机详细技能：

技能专长： 汽车中级技工证，电工证

语言能力

普通话： 流利 粤语： 较差

英语水平：

英语： 精通

求职意向

发展方向： 汽车零配件销售业务，汽车用品业务，电子元件业务

自我评价：

本人工作积极努力，善于学习，沟通能力强，具有很强的团队协作精神.能熟练使用计算机，对IT产品的硬件以及软件有一定的了解和认识.有一定的客户资源.市场洞察能力强，具有一定的策划能力和管理能力，对新的工作环境适应能力强

大学生应聘销售个人简历范文5

英语 ： 熟练

求职 意向

发展方向： 销售主管、业务经理、销售工程师、区域经理

任职资格：

英语能力良好，能直接与外国人进行沟能交流。

性格外向，开朗，心理素质、口才良好，商务谈判能力强;

善于处理人际关系，具备较强的沟通协调能力和团队协作精神;

责任心强，能吃苦耐劳，较强的工作主动性和责任心;

办事踏实，能屈能伸，能适应高强度压力，适应出差;

有一定管理经验和能力，热爱销售，有志在销售行业内开创自己的天地;

其他要求：

自身情况

自我评价 ：

我从小学一年级到大学四年级，一直为班长，毕业后从事销售工作，具有良好的组织和协调能力;

英语过六级，能熟练运用;

能熟练操作各种办公软件(Word/Excel/PowerPoint);打字速度快(100字/min;

有一定销售经验，熟悉经销商渠道的拓展和维护，并在终端客户开发方面具有一定的经验;

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com