# 应聘房产销售个人简历范文5篇

来源：piedai.com 作者：撇呆范文网 更新时间：2022-07-05

*撰写一份个人简历，可以让用人单位具体地知道咱们的专业技能，打工人们在拟订个人简历的过程中，需要客观真实，以下是职场范文网小编精心为您推荐的应聘房产销售个人简历范文5篇，供大家参考。应聘房产销售个人简历范文1个人信息
姓名：xx
两年以上工作*

撰写一份个人简历，可以让用人单位具体地知道咱们的专业技能，打工人们在拟订个人简历的过程中，需要客观真实，以下是职场范文网小编精心为您推荐的应聘房产销售个人简历范文5篇，供大家参考。

应聘房产销售个人简历范文1

个人信息

姓名：xx

两年以上工作经验|女| 25岁（1986年1月1日）

居住地：上海

电话：135xxxxxxxx

E—mail：[emailprotected]

自我评价

从事房地产销售多年，具有新楼盘以及二手楼盘买卖和租赁的销售经验。对销控，预告、抵押登记以及和房地局部门沟通有丰富的经验，熟悉现阶段关于商品房限购、限贷的政策以及对应办法，了解销售过程中容易出现问题的解决方案。具备良好的沟通技巧以及销售方式，善于通过与客户的.真诚交流完成销售。工作努力认真，具有很强的事业心，相信付出总会有回报。

求职意向

到岗时间：一周以内工作性质：全职希望行业：房地产开发目标地点：上海期望月薪：面议/月目标职能：销售

工作经验

20xx /2—至今：XX房地产有限公司

[ 1年8个月]

所属行业：房地产开发销售部销售

1、负责贯彻执行公司领导的销售指令，按时或超额完成销售指标；

2、负责客户登门拜访、客户来电咨询等，通过高质量的服务增加销售；

3、负责为客户介绍项目相关内容，促进销售达成；

4、负责登记客户的相关信息，并对所有信息进行整理和分析，寻找客户的相关性以及挖掘潜在客户；

5、负责协助上级完成其他任务。

20xx /5——20xx /1：XX房地产有限公司

[ 1年9个月]

所属行业：房地产开发销售部销售代表

1、负责与客户进行直接沟通和交流，协助客户对在售楼盘进行多方面了解；

2、负责销售楼盘，催收房款，完成每月销售收入指标；

3、负责与有购买意向的客户进行近一步的接触，争取签订合同，完成交易；

4、负责定期撰写销售报告，部门内部开展销售技巧分享等。

20xx/7——20xx /4：XX房地产开发有限公司

[ 10个月]

所属行业：房地产开发销售部销售

1、负责协助销售主管管理销售团队，完成销售业绩；

2、负责处理楼盘的日常事务，包括收集信息，分析、整理数据，制作报表等；

3、负责带客户看房、下定、签合同、为客户安排贷款等事宜；

4、负责开发新客户，维系老客户的关系，促成交易；

5、负责定期向上级主管提交客户拜访报告及其它销售报表。

教育经历

20xx /9——20xx /7南昌大学市场营销本科

语言能力

英语（熟练）听说（熟练），读写（熟练）

应聘房产销售个人简历范文2

真实姓名：

性别：男

年龄：25 岁身高：176CM

婚姻状况：未婚

户籍所在：

最高学历：本科

工作经验：5-10年

联系地址：

求职意向

最近工作过的职位：路桥工程工程监理

期望岗位性质：全职

期望月薪：3000~5000

期望从事的岗位：销售代表,土建工程师,房地产销售,施工员/技术员,其他建筑类职位

期望从事的行业：房地产开发,建筑与工程,政府部门/事业单位

技能特长

技能特长：本人从2006年至今一直从事路桥工程监理、施工工作，熟悉桥梁工程及公路工程施工规范，有丰富的现场监理经验，能熟练操作Office办公程序。 期间有过半年厨卫电器售后服务工作经验。能吃苦耐劳、沟通能力及学习能力较好，有上进心，责任心及挑战自我的决心。本人之前一直在省外从事工程建筑行业，现决定回常德发展，愿意从底层做起，长期发展、多学多看，为公司创造最大的收益，也为自己打造一个全新的未来。可能开头的路

教育经历

长沙理工大学 (本科)

起止年月：2006年3月至2008年12月

学校名称：长沙理工大学

专业名称：水利水电与港航工程

获得学历：本科

工作经历

中南勘测设计研究院 - 工程监理，综合设代

起止日期：2006年3月至2012年9月

企业名称：中南勘测设计研究院

从事职位：工程监理，综合设代

业绩表现： 完成负责的工程监理工作

企业介绍：中南勘测设计研究院系隶属中国水电工程顾问集团公司的综合性大型国家甲级勘测设计企业。主要从事国内外水电水利工程和风电工程的勘察、设计和科研试验,市政、交通、电力、环境评价与保护、水土保持工程设计、工程咨询、工程监理、岩土工程治理和施工、工程总承包及相关技术服务中介等。拥有一批国内资深的工程建设专家，具有先进的管理和技术水平，优良的生产设备和基础设施，是国内专业配套齐全、技术实力雄厚的勘测设计研究院。

培训经历

没有填写培训经历。

应聘房产销售个人简历范文3

姓名：

出生年月：1987年8月

毕业院校：济南广播电视大学

学 历：大专

个人

性别：男

身高：180CM

政治面貌：团员

专业：电子商务

手 机：

电子邮件：

教育经历

03年9月-05年6月就读与阳谷一中

05年9-08年7月就读与济南广播电视大学

实践经验

05年9月至07年3月 (兼职)济南捷行网络公司客服工作人员(夜班)

07年7月-9月 (全职)西安眩酷汽车美容基地前台以及客户服务工作

07年11月-08年3月 (全职)北京海淀学院路Feel Club做服务员

08年3月-6月 (兼职)济南黄台物流基地电子物流管理

08年7月-11月(全职)聊城博琛岩土工程有限公司地质勘察勘察员

技能水平

熟练运用 PowerPoint Excel

自我评价

本人性格开朗，爱好音乐、旅游、乒乓球，习惯加晚班，理想团队工作，喜欢接受新的挑战。

求职意向

房地产销售人员,汽车销售/经纪人,酒店/娱乐服务管理人员

应聘房产销售个人简历范文4

姓名：

目前所在：

年龄： 21

户口所在： 广东省

国籍： 中国

婚姻状况： 未婚

民族： 汉族

身高： 160 cm

体重： 45 kg

人才类型： 在校学生

应聘职位： 房地产中介/交易：，房地产销售人员：

工作年限： 1 职称：

求职类型： 实习 可到职日期： 随时

月薪要求： 面议 希望工作地区： 佛山,中山,惠州

求职意向及工作经历

雅居乐 起止年月：2010-03 ～ 至今

公司性质： 其它所属行业：房地产开发

担任职位： 文案策划助理

工作描述： 协助经理负责分站的各项企划包装、项目策划、方案撰写，以文字来表现出创意策略。在主任指导下，执行并监督所负责项目的创意构思和文案;负责公司广告等对外宣传文案，实施有效的公关传播手段对产品进行宣传。

离职原因： 兼职中

佛山科学技术学院后勤集团 起止年月：2008-10 ～ 2011-06

公司性质： 其它所属行业：会计/审计

担任职位： 科长助理

工作描述： 协助后勤集团综合科科长做好相关的工作，日常工作比较琐碎，如打印文件，传送文件，联系各部门之间的工作，并为集团的会议做相关的会议准备及记录。

离职原因： 在职

教育背景

佛山市志愿者协会 起止年月：2008-11 ～ 2011-06

担任职位： 人力部部长

工作描述： 在协会中，本人努力组织和安排具体劳动人事部工作任务，做好与相关部门业务协调工作。多次利用周末参加敬老院服务活动及环保宣传活动。

语言能力

毕业院校： 佛山科学技术学院

最高学历： 本科获得学位: 毕业日期： 2012-06

专 业 一： 房地产管理 专 业 二： 资源环境城乡规划管理

起始年月 终止年月 学校(机构) 所学专业 获得证书 证书编号

工作能力及其他专长

外语： 英语优秀 粤语水平： 优秀

其它外语能力：

国语水平： 精通

详细个人自传

在校期间，我做过房地产促销兼职，美的电器销售，创维电视销售等相关的销售工作;利用课余时间，我涉及了服务行业的兼职。除此之外，我还从事过保险公司的文员工作，有比较广泛的人脉。与人相处融洽，亲和力强!

利用课余时间，我在加入了校内的勤工助学。在高校的后勤集团担任综合科的科长助理已经有三年的时间，在职期间，任劳任怨，责任心强，得到上级的好评!

我是一个活泼开朗的女孩，亲和力强，具有良好的沟通和协调能力;工作细致，责任心较强，能够吃苦耐劳，有较好的团队合作精神!本人熟悉操练office办公软件及CAD制图等软件。希望在暑假能够找到单位实习，锻炼自己!如因工作需要，可以考虑兼职实习并就业!

应聘房产销售个人简历范文5

姓名： 个人简历

国籍： 中国

目前所在地： 广州

民族： 汉族

户口所在地： 广西

身材： 160 cm?45 kg

婚姻状况： 未婚

年龄： 25 岁

人才类型： 普通求职?

应聘职位： 电气/工业电气化：助理、市场/营销推广经理/主管、房地产销售人员：

工作年限： 2 职称： 无职称

求职类型： 全职 可到职日期： 随时

月薪要求： 2000--3500 希望工作地区： 广州 深圳

个人工作经历： 公司名称： 广州市创盟电气有限公司起止年月：2008-08 ～ 2009-06

公司性质： 股份制企业所属行业：电器，电子，通信设备

担任职务： 销售工程师

工作描述： 对旧客户进行维护,不断进行新客户的开发,积极主动与客户沟通,及时发现并挖掘出他们潜在的需求,进而让他们的潜在需求转变成明确需求.熟悉电气行业的整个销售流程，并对这个行业的销售有一定的见解。有一定的抗压力能力，能在公司领导的指导和同事的努力配合下积极完成销售任务.

离职原因： 公司结束业务

公司名称： 健凯贸易有限公司起止年月：2007-05 ～ 2008-08

公司性质： 中外合资所属行业：鞋业/皮具/玩具

担任职务： 业务助理

工作描述： 负责新客户的开发及旧客户的维护;善于协调与客户之间的关系;负责日常的接单、及时安排工厂生产。熟悉各种女士时款袋的做法和生产流程.遇到问题能及时解决，不影响生产进程，按时顺利出货给客户。

离职原因： 个人原因

毕业院校： 广西中医学院

最高学历： 本科获得学位: 学士学位 毕业日期： 2007-07-01

所学专业一： 护理学 所学专业二：

受教育培训经历： 起始年月 终止年月 学校(机构) 专业 获得证书 证书编号

2003-09 2007-07 广西中医学院 护理学 毕业证,学位证

外语： 英语一般

国语水平： 良好 粤语水平： 精通

熟悉OFFICE软件的操作,如Microsoft Word,Microsoft Excel,PowerPoint等,英语水平达到国家考试的CET-4,具备基本的听说读写能力,能用英语与客户进行良好的沟通. 懂得贸易的基本流程;熟悉AUTO CAD以及PHOTOSHOP软件的应用.

本人性格开朗外向,积极向上,工作细心耐心,认真负责,有高度的责任感. 有进取心,勤奋好学,适应能力强,能承受工作的压力,富有团队精神.善于沟通,能处理好各种人际关系.业余时间喜欢看书,比如销售方面的(大订单销售SPIN),不断充实自己.也比较喜欢运动,如篮球,羽毛球和跑步等.参加工作的短短两年时间里,培养了自己的独立工作能力和解决问题的能力,使自己的综合能力得到了进一步的提高.

本文档由撇呆范文网网友分享上传，更多范文请访问 撇呆文档网 https://piedai.com